

FLARE

Business News Magazine

August, 2026 facebook.com/FlareMagazineOfficial x.com/flaremagazinepk Free download: flare.pk



POSTPAY

POSTPAY FAMILY

200 GB

10,000
On-net Minutes & SMS

2,000
Off-net Minutes

4 MEMBERS Rs. 5,000 (inc. tax)

Get handset on instalments | Ease of usage limit control



Dial *446#
Terms & Conditions Apply



iSelect
by AIRLINK



Authorized
Reseller

**Now open
for everything Apple.**



Shop G-29, Dolmen Mall, Lahore

FLARE

Business News Magazine

August, 2026

facebook.com/FlareMagazineOfficial

x.com/flaremagazinepk

Free download: flare.pk

Advance Group marks 79th Independence Day with national pride and corporate commitment

Page No: 22



A new era begins with the Infinix HOT 70 Series

Page No: 21



Pak Datacom connects ace state institutions to a UAE satellite on questionable approval

Cover Story: 28



nubia
Powered by ZTE

SUPER PREMIUM — EDITION —

EXCLUSIVELY FOR
**BUY NOW
PAY LATER**
COMING SOON



The Premium Edition
Will Be Exclusively Available
For **Buy Now Pay Later**

nubia A36
Price Kam, Features Zyada



nubia V80 Series
8+256GB Value Champion



SUPER
PREMIUM
DESIGN



RELIABLE
PERFORMANCE



FLEXIBLE
PAYMENTS



EXCLUSIVE
EXPERIENCE



A 200+

Reliable for Everyday Adventures

6000mAh
Big Battery

IP65
Military-Grade Durability

128GB + 8GB
(3+5GB*)



08 | EDITOR'S NOTE
Editorial

09 | READER'S RESPONSE
Letters to the Editor

COVER STORY

28 | Pak Datacom connects ace state institutions to a UAE satellite on questionable approval

TELEPEDIA

26 | vivo X300 FE hits stores nationwide — Buy now for Rs.269,999
30 | Jazz tops in 5G rollout race with 689 deployed sites, covering about 61% areas
45 | vivo V80 Lite teases curved design and turbo performance in Pakistan
vivo introduces the all-new Y05e: Power that lasts, protection that endures

ECONOMY

12 | Pakistan cuts tariff on another 90 Uzbek products to boost bilateral trade
41 | Pakistan's EV industry moves from policy to production

INSIGHT / TECH

10 | Cabinet approves framework to adopt universal standards to address cyber threats
51 | Pakistan immensely losing women's digital talents due to social norms

EVENT

13 | PTCL Group posts impressive 62% increase in revenue YoY
14 | nubia holds Baku tour for its partners to acknowledge their contribution
16 | Natalie A. Baker praises Airlink for opening the innovative iSelect Apple store
21 | A new era begins with the Infinix HOT 70 Series
22 | Advance Group marks 79th I-Day with national pride and corporate commitment
24 | Nestlé advancing cleaner energy and regenerative food systems for a sustainable future
33 | Alpha Group, Inovi & Siccotel celebrate Independence Day with pride & patriotism
37 | Tamgha-e-Imtiaz honours Irshad B. Anjum for contributions to the hospitality sector
48 | Pakistan extends its heartiest felicitations on Morocco National Day

INTERVIEW

20 | Call for policies to provide equal opportunities to women entrepreneurs
Dr. Shehla Javed Akram - Founder President WCCI, Lahore
32 | Imparting know-how of technical trades, digital tools and e-commerce to women is my mission'
Kanwal Saeed - CEO, IBKA Welfare Organisation
Chairperson, FWCC - Industry Standing Committee on Technical Education & Youth Affairs
34 | Hotels in Pakistan fostering enjoyable experiences through warm hospitality, culture and professionalism
Khurram Niaz Khan Sherwani
General Manager, Four Points by Sheraton Lahore
36 | Digital economy opens new doors for women to start businesses with limited resources
Maryam Hina - CEO, Biz Grip Solutions,
Chairperson, Women Wing, Consumers Association of Pakistan
38 | Uzma Kamal believes entrepreneurship focuses on creating value and tackling real problems
UzmaKamal - Founder & CEO - EmpowerNet Global
Chairperson, Women Wing, Consumers Association of Pakistan
40 | Food Galore's success comes from hard work and loyal customers
Kiran Aftab - CEO, Food Galore
42 | Red tapism, fake medicines seriously hampering growth of pharmaceutical industry
Chaudhry Tariq Ahmed - CEO, ImmunoWell (Private) Limited
44 | Al-Zohra Welfare Association greatly helps the needy to live honourably
Nighat Zahra Shah - General Secretary
Al-Zohra Welfare Association
46 | ZDO serving the cause of humanity in Sindh without discrimination
Muhammad Bux Korai - Chairman, ZDO

NEWS

52 | National News

Pak Datacom connects ace state institutions to a UAE satellite on questionable approval



COVER STORY 28



14 nubia holds Baku tour for its partners to acknowledge their contribution



16 Natalie A. Baker praises Airlink for opening the innovative iSelect Apple store



26 vivo X300 FE hits stores nationwide — Buy now for Rs.269,999



37 Tamgha-e-Imtiaz honours Irshad B. Anjum for contributions to the hospitality sector



48 Pakistan extends its heartiest felicitations on Morocco National Day



NOTE60 SERIES

TAKE NOTE. TAKE LEAD.

50+8MP
CAMERA

SNAPDRAGON 7S GEN 4
PROCESSOR

6500mAh
BIG BATTERY

6.78" INCHES
AMOLED DISPLAY



FIND Budgets

Friendly

BEST DEALS HERE



Breathe Fresher

XP02 features a triple-layer HEPA filter with a CADR rate of 450 m³/h which means it can refresh the air in a standard room within minutes. Designed for heavy-smog cities like Lahore it keeps your home fresh, clean and safe all season long.



SONY

Feel Every Moment.

Crisp visuals. Immersive sound. Smart entertainment.



KD-50X75K MRP. 179,999/-	KD-55X75K MRP. 199,999/-	KD-65X75K MRP. 274,999/-	KD-85X85K MRP. 751,999/-
K-55S30 MRP. 225,999/-	K-65S30 MRP. 304,999/-	K-75S30 MRP. 452,999/-	

INFINIX X5W

Bring the best of Google to your living room
Available Now



Full HD 1080
SUPER BRIGHT
android 13
Bluetooth Remote Control
Dolby Audio
10Wx2 Surround Sound
NETFLIX

YouTube
Frame-less Design
3 Ports
Music

50" 4K Smart TV Rs. 95,000 Rs. 84,999	55" QLED Smart TV Rs. 109,000 Rs. 94,999	65" QLED Smart TV Rs. 184,000 Rs. 149,999
---	--	---

SONY

SURROUND YOURSELF IN CINEMATIC SOUND WITH SONY

SOUNDBAR SYSTEMS



HT-S60 5.1ch cinematic power MRP 204,499	HT-S700RF 5.1ch Home Cinema Soundbar MRP 158,500	HT-G700 3.1ch Soundbar MRP 139,599	HT-S40R 5.1ch Home Cinema MRP 116,899
HT-S20R 5.1ch Home Cinema Soundbar MRP 81,799	HT-S400 2.1ch Soundbar MRP 80,099	HT-S100F 2ch Single Soundbar MRP 36,599	



Available at your nearest Sony dealer outlets
One Year Official Warranty.

FOR INFORMATION AND INQUIRIES PLEASE CONTACT
TOLL FREE 0800-17669

Editor's Note

Daily petroleum prices mechanism and public worries

The decision taken by the government to set petroleum prices on a daily basis has left many citizens and businesses upset. The decision has been widely received to hush up the public resentment emanating from the hefty increase in petroleum prices after a month, fortnightly or a week. Many times, the petroleum prices have been altered, and now the rate of petrol, which every layman needs, stands around Rs 40 more than when the decision was taken.

Now, the government has shifted all responsibility to OGRA and taken itself out of facing the public protest and justifying the increased prices. A heavy levy on petrol is another vital factor that has exorbitantly increased its price. There is no denying the fact that this has furthered financial pressure on the common man when he is already hard-pressed under high inflation. The petroleum companies at the beginning also raised some concerns over this move, but later, when the government took them on board and petrol prices continued to go high, they became silent, looking at their benefits.

At this critical moment, Jamaat-e-Islami (JI) held protests against what it perceives as excessive and unwarranted taxes affecting the public. Citizens view JI's demonstrations and sit-ins addressing high fuel costs and increased petroleum taxes as a necessary reaction to the heavy burden of climbing inflation and skyrocketing living expenses. These protests garnered considerable attention, with many individuals emphasising the need for more transparency and accountability from the government regarding its pricing decisions.

Conversely, some critics and government officials argue that these taxes are vital financial measures linked to international loans necessary for stabilising the country's economy. They contend that without these adjustments, the nation's financial situation could deteriorate, leading to more significant economic problems down the line. To protect the government's stance, the Federal Minister for Petroleum says his role is strictly to implement the existing pricing mechanism, instead of making personal decisions regarding fuel rates.

The Minister highlighted that the government is actively pursuing reforms across the energy sector, aiming for greater energy self-sufficiency. He described long-term energy security as essential for ensuring the country's economic stability and fostering future growth. This pursuit of a balanced energy policy is viewed as a pivotal step in stabilising the economy and meeting the needs of the public.

The government's stance is there, but the moot question is: can the country make economic progress without providing people with basic needs, where petrol and power are at the core? Can economic progress be realised if the government continues to protect the interests of the companies, turning its back on the fundamental public need?



Zubair Kasuri	Editor-in-Chief	0321-519 7777
---------------	-----------------	---------------

Matin Haider	Resident Editor Islamabad	0333-525 2553
--------------	---------------------------	---------------

Usman Yaqoob	Director Marketing	0321-466 4602
Syed Farhat Ali	Marketing Manager	0300-442 5996
Abdullah	Marketing Manager	0320-804 0814

Zafar Khan Afridi	Art Director	
-------------------	--------------	--

Azhar Javed	General Manager	
-------------	-----------------	--

Mohammad Rehan Chopra	Senior Advocate	0300-4304905
Ahmed Shaheryar Khan	Senior Advocate	0345-8350915
Mirza Nabeel Tahir	Senior Advocate	0321-5207551
Hafiz Ahsan Naseer	Senior Advocate	0322-5649528

Umar Shafqat	Tax Consultant	0323-426 2291
--------------	----------------	---------------

Haider Chohan	Admin Manager	0333-4132462
---------------	---------------	--------------

Lahore Office
Flat# 200/14, First Floor, Tariq Block Market, New Garden Town,
Lahore 042-32112351

Ali Hassan	Manager Social Media	0323-497 2029
Ahmed Ali	Manager Marketing Mix FM 100	0301-800 6300

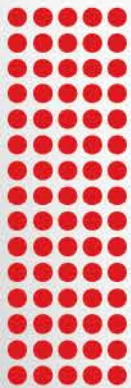
Registration No.	PCPB/106
------------------	----------

(Vol. 43 Issue: 94)	Price Rs: 1500 Discount on one-year subscription Rs 3,000 total Rs 15,000
---------------------	---

www.flare.pk Email:	flare.mag@gmail.com
-----------------------	---------------------

Printed at UOB Printer
Colour Separation:
Fotoscan Process, 25-C Lower Mall, Lahore.
Ph: 042-37111906, 37234042

Zubair Ahmed Kasuri, (Editor-in-Chief) publisher of FLARE Business
News Magazine published from House No. 46, Block J, Gulberg
III, Lahore.





Letters to the EDITOR

Destroys books for AI

The practice of AI companies destroying books to train their models, as highlighted through a recent court case, has sparked a global debate. In the case of Anthropic's "Project Panama", millions of books were reportedly destroyed, while internal documents showed that the company did not want the project to become publicly known.

The issue goes beyond copyright. Experts have cautioned that if the books being destroyed include rare or limited editions, this could pose a serious threat to academic and cultural heritage. Physical books are lost when their pages are fed into industrial scanners. Pakistan has already invested in AI infrastructure and innovation, but cultural preservation should not be overlooked. Since the destruction of books to train AI is a global concern, Pakistani institutions need to establish clear rules to ensure that digitisation does not destroy valuable original books and collections.

Maheen Zahra, Lahore

Unemployment steals futures

The growing crisis of youth unemployment in Pakistan is an issue that is quietly affecting the hopes and futures of countless young people. Every year, thousands of graduates step into the practical world with dreams and ambitions but they only end up facing uncertainty and disappointment due to the lack of job opportunities.

Behind the statistics are real stories of frustration, anxiety and lost confidence. Many young people spend years pursuing education yet struggle to find meaningful work that values their skills and potential and pays them accordingly. The gap between what students learn and what the job market demands continues to widen, leaving many feeling unprepared and discouraged. This also compels students to disregard the importance of education and focus on skills that help them earn money. The situation not only affects individuals but also impacts families and the overall social fabric of our society.

There is an urgent need for policymakers to prioritise skill development, expand internship opportunities and encourage entrepreneurship so that young people can build stable and dignified careers. Addressing youth unemployment is not just an economic necessity but a social responsibility that requires immediate attention.

Iqra Sarfraz, Hyderabad

Tax relief for the wealthy

The government's decision to reduce taxes on luxury vehicles raises important questions about fiscal priorities at a time when every rupee of revenue matters and public finances remain under considerable strain. While promoting cleaner transportation and encouraging environmentally friendly technologies is understandable, the timing of the measure deserves scrutiny.

If the principal beneficiaries are buyers of hybrid vehicles worth more than PKR 10 million, the government must explain why this affluent segment should receive tax relief while Pakistan remains under an IMF-supported reform programme that has required significant sacrifices from

citizens and businesses. The issue is not whether cleaner vehicles should be encouraged, but whether limited fiscal space should be used to reduce the tax burden on high-end purchases when the government continues to seek additional revenue from the broader economy.

Tax policy ultimately reflects national priorities. At a time when fiscal discipline is paramount, incentives should be designed to deliver the widest possible public benefit rather than favouring a relatively small segment of affluent consumers.

Usama Ghulam Rasool, Karachi

Social media challenges

People believe they are progressing through social media, but rarely consider the cost of this growth. We think we are benefiting from the modern world, yet the modern world may also be benefiting from us. Many people use social media throughout the day and night, neglecting important aspects of their lives and prioritising it over their health. It has become an unavoidable habit for both children and adults.

Social media has contributed to spreading misinformation, privacy violations and mental health concerns, particularly among young people. By making it part of our daily routines, we are surrounded by information that may not reflect reality. Social media can also affect young people's mental health. The constant comparison with others can create feelings of inadequacy, particularly when people compare their lifestyles and wealth with those presented online. Excessive screen time can further contribute to stress and prevent the brain from getting the rest it needs.

To conclude, social media has become difficult to escape despite its harmful effects. It can bring unrealistic ideas into our understanding of reality and encourage people to accept whatever is popular among influencers without questioning whether it is true. Social media should be treated as a useful tool—not as an essential part of our lives.

Maria Sajid Mirwani, Mashkey

Fuel crisis and price mechanism

The petrol crisis in Pakistan has disrupted the education of thousands of students. Fuel shortages and rising prices have made transportation difficult, forcing some schools to close or declare additional holidays. As a result, many students are unable to attend classes regularly.

These disruptions affect both learning and teaching. Students miss lessons, examinations and other academic activities, while teachers struggle to complete the syllabus on time. The impact is even greater in rural areas, where educational facilities are already limited.

Frequent closures also disturb students' routines and reduce their interest in studies. Parents understandably worry about their children's academic progress and future.

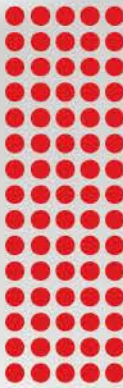
The government must take effective measures to ensure a stable fuel supply so that educational institutions can operate without interruption. Protecting education should remain a priority, even during times of economic difficulty.

The petrol crisis affects more than transportation and the economy; it also undermines Pakistan's education system. Ensuring uninterrupted schooling is essential for the country's future.

Spozmi KibzaI, Loralai

Write us at: flare.mag@gmail.com

We receive too many letters from our valued readers every month through mail and e-mail, however, due to shortage of space, we are publishing only few selected letters.



Cabinet approves Framework to adopt universal standards to address cyber threats



This initiative represents a significant transition towards a more coordinated national cybersecurity framework. Authorities are making a concerted effort to move away from disjointed security methods and adopt universal standards, required controls, and consistent auditing processes

The Cabinet has approved the Pakistan Information Security Framework 2026, marking a critical advancement towards creating a cohesive national strategy for information security amid the rising incidence of cyber threats and assaults on both public and private entities. This framework will establish uniform national standards for information security, ensuring that organisations throughout the country adhere to a clear set of requirements and controls designed to protect sensitive information and critical systems.

Officials from the National Computer Emergency Response Team (CERT) have stated that this framework is expected to significantly strengthen Pakistan's defences against cyber threats. By enforcing essential information security requirements, conducting necessary audits, and ensuring protective measures for various institutions, the framework aims to create a robust cybersecurity environment.

The importance of this initiative cannot be overstated, especially given the increasing sophis-

tication of cyber-attacks that target vulnerable systems and infrastructures.

In addition to bolstering institutional defences, the framework is expected to foster the development of uniform information security standards that apply to both government and private sector organisations. This uniformity is essential for addressing existing discrepancies in cybersecurity practices across different sectors, helping to advance the safeguarding of vital information and digital infrastructures. By aligning the cybersecurity landscape in Pakistan, the framework can facilitate greater collaboration and information sharing between different stakeholders, thereby improving the nation's collective response to cyber threats.

Institutions across the country will be required to enhance their cybersecurity measures, risk management strategies, and protective controls under this new initiative. National CERT representatives have characterised the approval of the framework as a pivotal move for Pakistan, particularly given the alarming rise in the frequency of

cyberattacks aimed at digital infrastructures and institutional networks. The framework will enable organisations to adopt proactive measures, allowing them to identify potential threats and vulnerabilities in advance.

This initiative represents a significant transition towards a more coordinated national cybersecurity framework. Authorities are making a concerted effort to move away from disjointed security methods and adopt universal standards, required controls, and consistent auditing processes. By implementing these standard practices, the framework aims to provide a common point of reference for institutions to evaluate their information security readiness. With a uniform approach, organisations can pinpoint weaknesses in their defences before cybercriminals exploit them.

As government services, businesses, and critical infrastructure increasingly rely on digital systems, the execution of this framework is viewed as essential for enhancing Pakistan's overall resilience against cyber threats. A well-defined information security strategy not only protects sensitive data but also fosters trust among citizens and stakeholders in the digital realm. When institutions adopt stringent cybersecurity measures, they contribute to the stability and security of the entire nation.

The importance of this initiative cannot be overstated, especially given the increasing sophistication of cyber-attacks that target vulnerable systems and infrastructures

Furthermore, the framework emphasises the need for continuous improvement in cybersecurity practices. By encouraging organisations to regularly revisit and update their security protocols in light of emerging threats, the framework will help foster a culture of vigilance and readiness. This proactive approach is vital as cybercriminals constantly evolve their tactics, making it necessary for organisations to remain alert and adaptable to new challenges.

Training and capacity building are also critical elements within this framework. Ensuring that personnel across all levels of organisations are adequately trained in cybersecurity best practices can significantly enhance the overall security posture. This initiative focuses on educating stakeholders about safeguarding sensitive information and recognising potential threats, empowering them to take an active role in the defense against cyber threats.

Collaboration between the public and private sectors is another key component of this strategy. By facilitating partnerships and information sharing among various organisations, the framework can enhance the collective cybersecurity efforts within the nation. This collaborative approach encourages a more comprehensive response to threats, building a formidable frontline against cybercriminals.

The implementation of the Pakistan Information Security Framework 2026 is likely to catalyse innovation within the cybersecurity sector. As organisations strive to comply with the new standards, there will be a growing demand for advanced cybersecurity solutions and services. This can lead to the development of new technologies and practices that not only protect against existing threats but also anticipate future challenges, fueling growth within the industry.

The approval of the Pakistan Information Security Framework 2026 stands as a significant milestone in the country's journey towards a more secure digital environment. The framework aims to establish a set of nationwide information security standards that will protect vital infrastructure, enhance collaboration between sectors, and empower institutions to proactively manage cyber risks. In light of the increasing reliance on digital systems, the successful rollout of this framework is a strategic move toward securing Pakistan's information landscape.

SEGO

Upgrade Your Life

HOT 100


Saim Ayub



SUPER STAR SUPER SEGO



segoexperience.com

Pakistan cuts tariff on another 90 Uzbek products to boost bilateral trade



Lower import costs can improve the commercial viability of products by reducing the overall tariff burden faced by importers. This could encourage Pakistani businesses to explore additional sourcing opportunities from Uzbekistan and potentially increase the range of Uzbek goods available in the local market

Pakistan has announced tariff concessions on the import of 90 products from Uzbekistan, introducing preferential duty rates for a wider range of goods under the Pakistan-Uzbekistan Preferential Trade Expansion Agreement. The measure aims to reduce the tariff burden on eligible imports and create more favourable conditions for bilateral trade between the two countries.

The concessions, effective immediately, cover three major categories of duties: Customs Duty (CD), Additional Customs Duty (ACD), and Regulatory Duty (RD). The decision provides eligible Uzbek products with preferential treatment when imported by Pakistan, subject to the applicable conditions and requirements under the bilateral trade framework.

The Federal Board of Revenue (FBR) formalised the concessions through a notification that amends an earlier notification and sets out the extent of duty exemptions and concessions applicable to the specified products originating from Uzbekistan. By clearly identifying the eligible items and applicable concessions, the notification provides a framework for businesses to benefit from preferential tariff treatment.

The latest development builds on an earlier step by Pakistan to facilitate imports from Uzbekistan. On March 10, 2023, the FBR issued S.R.O. 329(I)/2023, under which 31 products originating from Uzbekistan were identified as eligible for duty and tax concessions. The expansion to 90 products represents a broader application of preferential treatment and reflects continued efforts to facilitate

commercial exchanges between the two countries.

The reduction or exemption of applicable duties could make qualifying Uzbek products more competitive in the Pakistani market. Lower import costs can improve the commercial viability of products by reducing the overall tariff burden faced by importers. This could encourage Pakistani businesses to explore additional sourcing opportunities from Uzbekistan and potentially increase the range of Uzbek goods available in the local market.

For Uzbek exporters, the concessions may provide improved access to Pakistan's market by reducing some of the tariff-related barriers associated with exports. Increased market access could encourage businesses in both countries to identify new areas of cooperation, establish commercial relationships and expand existing trade activities.

For Uzbek exporters, the concessions may provide improved access to Pakistan's market by reducing some of the tariff-related barriers on its exports

The measure is also significant in the broader context of Pakistan's efforts to strengthen regional economic cooperation. Pakistan has been seeking to expand trade and commercial links with Central Asian countries, recognising the potential for stronger economic engagement with the region. Uzbekistan, as one of Central Asia's important economies, represents a significant partner in these

efforts.

Greater trade with Uzbekistan could create opportunities across different sectors, depending on the products included in the preferential list. However, the extent of the benefit will ultimately depend on the nature of the eligible products, the concession rates applicable to each item and the ability of businesses to make effective use of the preferential trade framework.

For importers, the tariff concessions could provide an incentive to examine sourcing options from Uzbekistan more closely. Businesses that already import eligible products may benefit from reduced duties, while other companies may consider whether the revised tariff structure makes new imports commercially viable. The impact will therefore depend not only on the concessions themselves but also on market demand, prices, logistics, exchange rates and other costs associated with cross-border trade.

The preferential treatment is not, however, an unconditional exemption from Pakistan's import regulations. Eligible imports remain subject to the Import Policy Order issued by the Ministry of Commerce, as amended from time to time. Importers must therefore ensure that their transactions comply with the relevant policy requirements and other applicable regulations.

Another important requirement concerns rules of origin. To qualify for preferential treatment, imports must meet the applicable rules of origin established under the Pakistan-Uzbekistan preferential trade framework. This means businesses must be able to demonstrate that the goods meet the prescribed criteria for originating in Uzbekistan. Compliance with these requirements is essential for importers seeking to claim the available concessions.

Businesses must also fulfil any other conditions prescribed under the bilateral agreement and relevant Pakistani regulations. Proper documentation and compliance will therefore remain important in ensuring that eligible imports receive the intended preferential tariff treatment.

The expansion from 31 products covered under the 2023 notification to 90 products under the latest measure indicates a broader effort to facilitate trade between Pakistan and Uzbekistan. It also provides businesses with a larger range of products through which they can explore bilateral commercial opportunities.

The concessions could contribute to greater trade activity if effectively utilised by the private sector. Pakistani importers may gain access to competitively priced Uzbek goods, while Uzbek exporters could benefit from improved access to Pakistani consumers and businesses. Over time, stronger commercial links could also encourage companies in both countries to explore wider partnerships and opportunities.

However, the actual outcome will depend on how businesses respond to the new tariff structure. Preferential duties alone do not guarantee an increase in trade. Businesses must also consider product demand, quality, pricing, transportation costs, supply reliability and regulatory requirements when evaluating potential opportunities.

The latest notification nevertheless provides an important policy step towards strengthening Pakistan-Uzbekistan economic relations. By extending preferential treatment to 90 products, Pakistan has widened the scope for eligible Uzbek goods to enter its market under more favourable tariff conditions.

The measure forms part of the continuing effort to deepen regional trade and improve economic connectivity with Central Asia. Its success will ultimately be measured by the extent to which businesses use the available concessions to increase trade, develop new commercial relationships and expand market opportunities.

For now, the tariff concessions provide a broader preferential framework for eligible imports from Uzbekistan. With the right level of business engagement, regulatory compliance and effective utilisation of the agreement, the measure could support greater commercial interaction between Pakistani and Uzbek companies while contributing to Pakistan's wider objective of expanding regional trade.

PTCL Group posts impressive 62% increase in revenue YoY



Consolidated operating profit surged by 226% YoY, and net profit reached Rs. 4.7 billion, showing the advantages gained from the successful merger, combined with ongoing operational efficiencies and revenue growth

Pakistan Telecommunication Company Limited (PTCL) recently shared its financial results for the six months ending June 30, 2026, with a Board of Directors meeting in Islamabad. Throughout the first half of 2026, PTCL experienced robust growth, bolstered by the ongoing expansion of its fixed, enterprise, and mobile operations, along with the successful merger of Ufone and Telenor Pakistan into Pak Telecom Mobile Limited (PTML). The report highlighted impressive financial performance, showing a consolidated revenue increase of 62% year-over-year (YoY), primarily fueled by consistent growth in the fixed broadband, enterprise, and wholesale segments, as well as a solid performance in the mobile sector following the merger of Ufone and Telenor under PTML.

Consolidated operating profit surged by 226% YoY, and net profit reached Rs. 4.7 billion, showing the advantages gained from the successful merger, combined with ongoing operational efficiencies and revenue growth.

PTCL's revenue climbed 8% YoY, propelled by a 27% rise in Flash Fiber revenue and a 13% increase in Business Solutions. This was further supported by a 16% expansion in Carrier & Wholesale services, while international business revenue grew by 3% YoY. The company registered an operating profit of Rs. 8.5 billion and a net profit of Rs. 3.6 billion, reflecting a remarkable 211% YoY growth. This improvement was aided by a Rs. 2 billion dividend received from its wireless segment.

In the mobile sector (PTML), revenue rose by 138% Year-over-Year (YoY) by virtue of the integration of Telenor Pakistan, following the merger, along with continued growth in both the Corporate and Retail segments. PTML reported an operating profit of Rs. 23.1 billion, marking a 203% YoY increase, which reflects the favourable impact of the Telenor Pakistan merger, alongside increased revenues and enhanced operating performance. Ubank reported revenue of

Rs. 12.3 billion and achieved operating profit during this period, contrasting with an operating loss from the same time last year, highlighting an improvement in operational performance. Additionally, the Bank's net profit climbed by 85% when compared to the previous period, signifying an ongoing recovery in its financial results.

According to the operational highlights report for Q2 2026, PTCL successfully merged Ufone and Telenor Pakistan under the PTML umbrella, completing one of the largest telecommunications consolidations in Pakistan. This integrated mobile venture combines complementary spectrum assets, extensive national network infrastructure, and a significantly larger customer base, thereby establishing a robust platform that enhances connectivity, customer experiences, and operational efficiencies.

During Q2 2026, PTCL also reached over 900,000

In the mobile sector (PTML), revenue rose by 138% Year-over-Year (YoY) by virtue of the integration of Telenor Pakistan, following the merger, along with continued growth in both the Corporate and Retail segments

Flash Fiber subscribers, solidifying its status as Pakistan's leading fiber broadband provider. This achievement underscores the rising customer demand for high-speed and reliable fiber connectivity, along with PTCL's ongoing efforts to expand its fiber network throughout the country.

To enhance its customer offerings, PTCL formed strategic alliances. It collaborated with Apple's authorised distributor, Mercantile, to present an exclusive bundled deal that includes a MacBook Neo along with 100 Mbps Flash Fiber and discounts on Apple

accessories. Additionally, a partnership with Okasha was established to provide smart home solutions, featuring smart locks, smart lighting, and various connected devices, allowing customers to embrace more secure and interconnected digital lifestyles. The Business Solutions segment maintained its strong growth, driven by increasing demand for cloud services, AI infrastructure, cybersecurity, managed services, and data centre solutions. This trend further solidifies PTCL's reputation as a trusted ICT partner



MUHAMMAD NADEEM KHAN,
CEO, PTCL

for both enterprise and government clients.

Moreover, the focus on mobile business highlights revenue growth bolstered by heightened customer engagement, greater uptake of premium bundles, and an ongoing commitment to customer value, while subscriber growth benefitted from increased acquisitions. A significant achievement during the quarter was the successful on-net harmonisation between Ufone and Telenor Pakistan. This development has facilitated seamless communication for over 74 million subscribers, uniting them as one connected community. This accomplishment was further enhanced by the launch of the inaugural joint brand campaign for Ufone and Telenor Pakistan, which showcased the strength and magnitude of their unified mobile operations.

After acquiring a notable share of spectrum in Pakistan's 5G auction in Q1 2026, PTML began its 5G deployment in the second quarter while advancing network consolidation efforts. The fresh spectrum,



NAVEED KHALID BUTT,
Group Chief Regulatory Officer

coupled with ongoing integration efforts, is expected to enhance the network's capacity, coverage, and the company's ability to provide next-generation connectivity.

Throughout H1 2026, digitisation continued to be a critical focus, driven by sustained investments in digital platforms, collaborations, self-service options, and customer-oriented engagement. The penetration of digital recharge climbed to 59%, while the monthly active user count for the My Telenor and UPTCL applications rose by 10% and 17%, respectively. Social Impact: In the first half of the year, PTCL made strides in its social impact initiatives, focusing on health, inclusion, digital safety, and the provision of essential services.

As part of its Mother's Day campaign, PTCL



ZAHIDA AWAN,
Group Chief Legal Officer

and Ufone rolled out a widespread initiative to raise awareness about postpartum depression in collaboration with Oladoc, offering free therapy sessions via the UPTCL app. This campaign reached an audience of 26 million people, leading to 48,000 registrations

and 32,000 therapy sessions. Under the Ba-Ikhtiar initiative, training programmes were launched across 22 districts, successfully onboarding approximately 2,100 women in digital and entrepreneurial skills. Partnering with UNICEF, SMS campaigns were implemented to foster awareness around polio. Additionally, PTCL's Water Project progressed in South Punjab and Thar, providing sustainable access to clean drinking water for nearly 150,000 individuals.

PTML, in partnership with the Telecom Foundation, held a Safe Internet Awareness session at the Telecom Foundation School in Peshawar. This event focused on educating both students and faculty about important topics such as cyber safety, online privacy, responsible social media usage, and maintaining digital well-being.

nubia
Powered by ZTE

siccotel

nubia holds Baku tour for its partners to acknowledge their contribution

Together, we look forward to nurturing our fruitful partnership, ensuring it thrives for many more years ahead. The memories we create and the connections we reinforce will be invaluable as we move forward together



nubia Pakistan takes pride in hosting a unique tour to Baku, Azerbaijan, for its valued premium partners. This invitation symbolizes the company's sincere gratitude for the trust, loyalty, and teamwork that have been integral to its collective achievements.

"Over the years, we have reached significant milestones together, showcasing the strength and resilience of our partnership. Each success we celebrate is a testament to the collaborative spirit that binds us. We are committed to fostering an even brighter future through creativity, collaboration, and shared growth. This journey to Baku promises to be more than just a tour; it will be an opportunity to deepen relationships, exchange ideas, and explore new avenues for mutual success. As we traverse the vibrant landscapes and rich culture of Azerbaijan, we will have the chance to engage with each other in a relaxed and inspiring environment. We eagerly anticipate your presence on this remarkable journey, where we will not only enjoy the sights of Baku but also strengthen the bonds that unite us. Together, we look forward to nurturing our fruitful partnership, ensuring it thrives for many more years ahead.

The memories we create and the connections we reinforce will be invaluable as we move forward together" stated nubia Pakistan while addressing its valued

VGO TEL®

Arriving
Soon



www.vgotel.com



[@vgotelpk](https://www.facebook.com/vgotelpk)



[@vgotelpk](https://www.youtube.com/vgotelpk)



[@vgotelpk](https://www.instagram.com/vgotelpk)



UAN 111-846-835

Natalie A. Baker praises Airlink for opening the innovative iSelect Apple store

Now Open for Everything Apple



Chairman Airlink Communication, Aslam Hayat Piracha, CEO Muzaffar Piracha and other top executives greeted the US Chargé d'Affaires ad interim, Natalie A. Baker, warmly. The visit created an environment filled with mutual respect and excitement, showcasing a common goal of strengthening connections between the United States and Pakistan in the technology industry.

Natalie A. Baker, the US Chargé d'Affaires ad interim in Pakistan, recently visited the iSelect by Airlink Store in the Dolmen Mall, Lahore. During her visit, she praised the growing interest in Apple iPhones and other technology products in the Pakistani market.

Muzaffar Hayat Piracha, the Chief Executive Officer (CEO) of Airlink Communication, along

and the overall growth of Pakistan's mobile market to be quite promising. The discussions also touched on the potential to enhance bilateral partnerships between Pakistan and the United States in areas such as technology, trade, and business.

Additionally, the conversation included the prospects for US investments and the possibility of local production of technology goods in Pakistan. It was noted that increased investment and localisation could lead to job creation and foster stronger commercial ties between the two nations.

During her tour of various sections of the Apple-authorized reseller store, the US Chargé d'Affaires learned about the available products, including the iPhone, Mac, iPad, Apple Watch, and AirPods.

During her tour of various sections of the Apple-authorized reseller store, the US Chargé d'Affaires learned about the available products, including the iPhone, Mac, iPad, Apple Watch, and AirPods.

The event was attended by business leaders, representatives from the technology and mobile phone sectors, senior Airlink officials, and other guests. Airlink Communication presented a souvenir to their esteemed visitor.

Natalie A. Baker expressed her admiration for the expansion of Pakistan's mobile market on this

occasion. She emphasised the US's commitment to promoting technology localisation and job creation. This commitment is particularly relevant given the growing demand for innovative technology solutions within the country. By fostering local talent and unlocking investment avenues, there is a significant opportunity for enhancing economic growth and technological advancement in Pakistan.

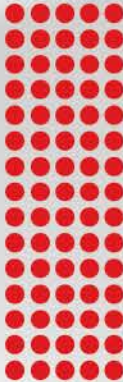


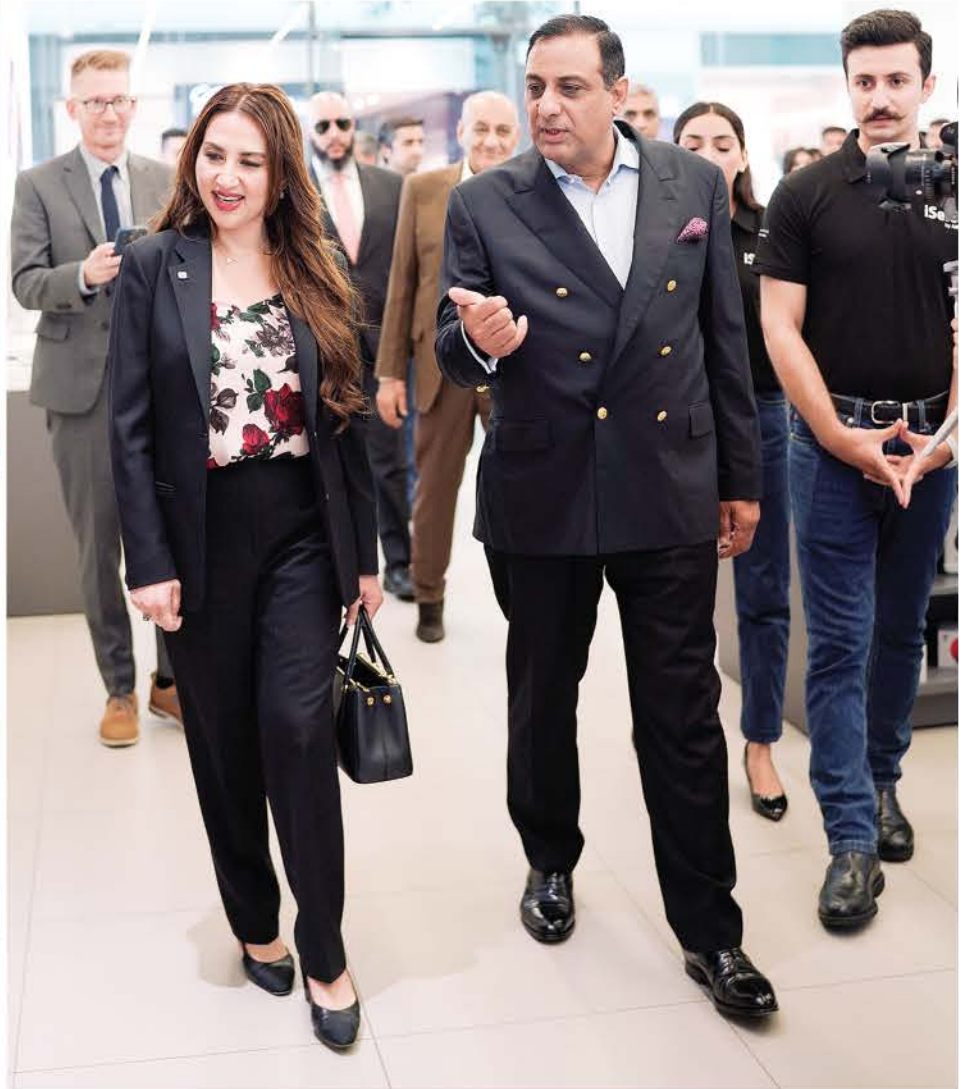
The commitment shown by Airlink Communication and the engagement from Natalie A. Baker highlighted a pathway to deeper cooperation, addressing the unique challenges and opportunities present in the evolving landscape of technology in Pakistan.



with the company's senior management team, greeted the US diplomat and gave her insights into the growing iPhone market, the availability of Apple products, and the after-sales services being extended to consumers in Pakistan.

Baker found the increasing use of Apple iPhones





VISION PRO

A NEW VISION OF STYLE,
PERFORMANCE & INNOVATION



**8GB RAM
128GB ROM**

4GB+4GB
EXPANDABLE

DUAL CAMERA
13MP AI REAR



6.6" IPS

HD+ V-NOTCH

BRIGHTER COLORS, WIDER VIEWING
ANGLES AND STUNNING DETAIL
FROM EVERY PERSPECTIVE

SLEEK AT 8.6MM, THE SLIM PROFILE
OFFERS A SEAMLESS GRIP



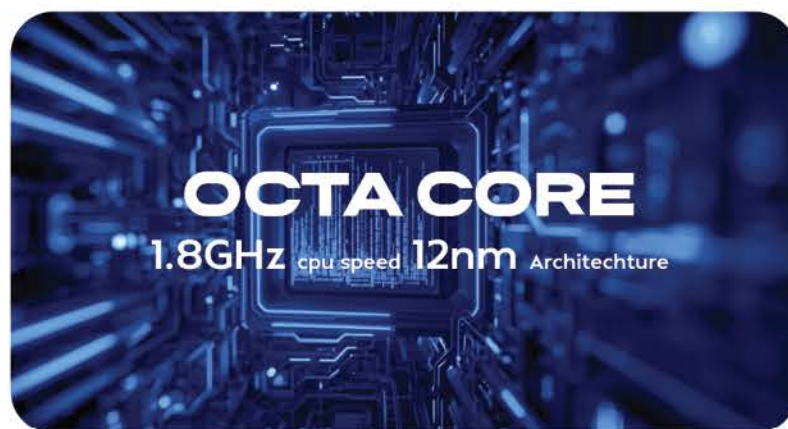
5000mAh

LONG LASTING BATTERY



OCTA CORE

1.8GHz cpu speed 12nm Architecture



Call for policies to provide equal opportunities to women entrepreneurs

DR. SHEHLA JAVED AKRAM

Founder President,
Women Chamber of Commerce & Industry (WCCI),
Lahore, Pakistan



Dr. Shehla Javed Akram, the Founder President of WCCI in Lahore, shared her insights during an interview with Flare. She emphasised that policies must be designed to ease women's access to credit, streamline the processes for taxation and business registration, boost incentives for women-led startups, and enhance legal protections for women entrepreneurs. Additionally, expanding programmes in vocational training, digital literacy, and export assistance will enable women to thrive in both local and global markets

Flare: What inspired you to establish Pakistan's first Women Chamber of Commerce & Industry, and how has its journey evolved?

Dr. Shehla Javed: I saw talented women with the skills and drive to succeed, but they often lacked access to networks, funds, and representation. We started the Women Chamber to create a space for women entrepreneurs to connect, learn, and advocate together. Today, the Chamber serves as a strong voice for women's economic involvement, helping thousands of women start, grow, and formalise their businesses.

Flare: How do you evaluate the progress of women entrepreneurship in Pakistan during the past two decades?

Dr. Shehla Javed: The progress has been promising. More women are entering the business world, especially in healthcare, technology, education, fashion, agriculture, and e-commerce. Digital platforms have opened new doors for women to access both national and international markets. Still, we need better access to funding, business training, and supportive policies to fully tap into the potential of women entrepreneurs.

Flare: What are the biggest challenges currently facing women-owned businesses, and how can they be addressed?

Dr. Shehla Javed: Women still struggle with limited access to capital, insufficient mentorship, complex regulations, and cultural obstacles. We need to tackle these challenges with financing that considers gender issues, simpler business regulations, entrepreneurship education, stronger mentorship programmes, and policies that foster equal opportunities. Partnerships between the public and private sectors can significantly help create a supportive environment.

Flare: As CEO of Don Valley Pharmaceuticals, how do you see the future of Pakistan's pharmaceutical industry?

Dr. Shehla Javed: Pakistan's pharmaceutical sector has great potential. By investing in research, quality manufacturing, innovation, and regulatory compliance, we can reduce our reliance on imports and

become a regional exporter. The future focuses on biotechnology, specialised medicines, digital healthcare, and stronger collaboration among industry, academia, and healthcare institutions.

Flare: What policy changes are needed to improve the business environment for women entrepreneurs?

Dr. Shehla Javed: Policies should make it easier for women to access credit, simplify taxation and business registration, encourage women-led startups with incentives, and strengthen legal protections for women in business. Expanding vocational training, digital literacy, and export facilitation programmes will also help women compete in local and international markets.

Women still struggle with limited access to capital, insufficient mentorship, complex regulations, and cultural obstacles

Flare: How can technology, digital transformation, and artificial intelligence create new opportunities for women-led businesses?

Dr. Shehla Javed: Technology has changed entrepreneurship by removing geographical barriers. AI can enhance customer service, marketing, financial management, and business planning while lowering operational costs. Digital platforms allow women to run businesses from anywhere, access global markets, and compete more effectively. Investing in digital skills will be crucial for future growth.

Flare: What advice would you give to young women who want to be successful entrepreneurs?

Dr. Shehla Javed: Believe in yourself, keep learning, and don't be afraid of failure. Success needs resilience, honesty, and ongoing improvement. Build strong professional networks, find mentors, and focus on solving real problems. Treat every challenge as a

chance to grow, and make sure your business creates value for society.

Flare: Which sectors offer the greatest potential for women entrepreneurs to contribute to Pakistan's exports and economic growth?

Dr. Shehla Javed: Healthcare, pharmaceuticals, information technology, agriculture, food processing, textiles, education, renewable energy, and creative industries all provide significant opportunities. Women can also boost exports through online sales, professional services, and innovative businesses. These areas can create jobs and strengthen Pakistan's economy.

Flare: Looking back on your career, which achievement makes you the happiest, and what goals do you have for the future?

Dr. Shehla Javed: I find the most satisfaction in creating institutions that improve lives. Starting the Women Chamber, developing healthcare services at Akram Medical Complex, and leading Don Valley Pharmaceuticals have all been important milestones. However, seeing women become financially independent and confident leaders is the most rewarding part. In the future, I aim to improve quality healthcare, promote women's leadership, support medical research, and mentor the next generation of entrepreneurs.

Flare: What is your vision for Pakistan's economy over the next ten years, and what message would you like to share with the country's future business leaders?

Dr. Shehla Javed: I imagine a knowledge-driven, innovative economy where entrepreneurship, technology, and healthcare play major roles in national development. Women's involvement should be a key part of economic growth. To future business leaders, I would advise: lead honestly, embrace innovation, invest in people, and always create businesses that provide social impact along with financial success. Sustainable growth happens when businesses enhance communities while creating economic benefits.

A new era begins with the Infinix HOT 70 Series



We would like to express our heartfelt thanks to the entire Infinix team for their gracious invitation and wonderful hospitality. Participating in such a significant event reaffirms the strong bond between Inovi Telecom and Infinix, founded on trust, mutual development, and a shared spirit for offering top-notch technology to customers

The smartphone experience is continually transformed by innovation, and the introduction of the Infinix HOT 70 Series signifies a vital advancement in mobile technology. This series has been crafted to provide outstanding performance, stylish design, and state-of-the-art features, showcasing Infinix's dedication to equipping users with technology that caters to contemporary lifestyle needs.



Inovi Telecom had the honour of participating in this notable launch event, where industry leaders, business partners, and tech enthusiasts gathered to celebrate the debut of one of the most eagerly awaited smartphone series of the year. The occasion high-

lighted Infinix's forward-thinking vision, presenting innovations that blend robust performance, captivating entertainment, smart features, and elegant design for an exceptional user experience.

Inovi Telecom had the honour of participating in this notable launch event, where industry leaders, business partners, and tech enthusiasts gathered to celebrate the debut of one of the most eagerly awaited smartphone series of the year

The launch was more than merely a product reveal; it served as a tribute to innovation, teamwork, and collective achievement. It also provided a valuable opportunity for professionals in the industry to network, share insights, and strengthen collaborations that contribute to the advancement of Pakistan's swiftly transforming technology sector.

Inovi Telecom stated: "We would like to express our heartfelt thanks to the entire Infinix team for

their gracious invitation and wonderful hospitality. Participating in such a significant event reaffirms the strong bond between Inovi Telecom and Infinix, founded on trust, mutual development, and a shared spirit for offering top-notch technology to customers.

Kudos to everyone at Infinix for the successful rollout of the HOT 70 Series. We are excited to play a role in this thrilling journey and help shape



a future defined by innovation, excellence, and cutting-edge technology.

Here's to enhanced partnerships, transformative innovations, and numerous shared accomplishments ahead."

Advance Group marks 79th Independence Day with national pride and corporate commitment

The flag-raising and cake-cutting ceremony marked the highlight of the festivities, led by Group Chairman Abdul Majid, CEO Rizwan Majid, and President Asif Majid at the Advance Group Head Office in Karachi and at their factories. Senior management and staff from all divisions were present to witness the event



Advance Group, a multifaceted business conglomerate with top companies in telecom, technology, energy, and infrastructure, celebrated the 79th Independence Day of Pakistan with significant festivities at its head office and project locations. On this prominent occasion, all the companies within Advance Group—Advance Telecom, Enercom Technologies, Advance

TransESS, and Advance Amica Energy—brightly showcased the national green and white colours, reinforcing their dedication to national unity and pride.

The flag-raising and cake-cutting ceremony marked the highlight of the festivities, led by Group Chairman Abdul Majid, CEO Rizwan Majid, and President Asif Majid at the Advance Group Head Office in Karachi and at their factories. Senior man-

agement and staff from all divisions were present to witness the event. During his speech, Abdul Majid highlighted the group's dedication to fostering the development and prosperity of Pakistan and its people. He also pointed out that Pakistan was established through immense sacrifices and that its survival relies on the determination of our citizens and the bravery of our armed forces.



سب سے بہتر

Power17



Charge with
Easiest Port
TYPE-C

3000mAh



Torch Light



FM Radio



Smart
Camera



2.0"
Display

www.youngtech.pk



Exclusive Distributor & Manufacturer

YOUNG TECH





Nestlé Pakistan advancing cleaner energy and regenerative food systems for a sustainable future

Nestlé Pakistan's Sheikhpura Biomass Steam Plant, inaugurated by Chief Minister Maryam Nawaz Sharif, reflects the company's continued focus on cleaner energy, climate action and regenerative food systems



Climate action through cleaner manufacturing

On 31st July'26, the stone laying and inauguration of the Sheikhpura Biomass Steam Plant by Chief Minister Maryam Nawaz Sharif, alongside Nestlé Pakistan's leadership including CEO and Managing Director Jason Avanceña,

Head of Corporate Affairs & Sustainability Sheikh Waqar Ahmad and Head of Technical Faisal Nadeem, marked an important milestone in advancing cleaner manufacturing in Pakistan. More than a plant inauguration, the occasion reflected Nestlé Pakistan's Creating Shared Value approach, connecting innovation, local resource-

es and climate action to help build a more sustainable future. Nestlé's Sheikhpura Biomass Steam Plant is a USD 4.5 million investment that will use 72,000 tons of agricultural residue annually to generate 30 tons of steam per hour and reduce approximately 24,345 tons of carbon emissions each year. It is also expected to gener-



ate estimated annual fuel cost savings of around USD 2.15 million. The plant is designed to support cleaner manufacturing, reduce reliance on fossil fuels and contribute to Pakistan's climate action priorities.

Regenerative food systems for better lives and livelihoods

For more than 160 years, Nestlé has been guided by the belief that good food should contribute to a better quality of life for individuals, families and communities.

Today, this belief is reflected in actions that support regenerative food systems and help protect natural resources. Guided by its three sustainability pillars — climate action, regenerative agriculture and circularity — Nestlé Pakistan continues to advance initiatives that connect cleaner energy with better resource use and stronger farming practices.

Alongside investments such as the Sheikhpura Biomass Steam Plant, the company is working with farmers to promote regenerative agriculture practices that strengthen soil health, improve water efficiency and support biodiversity.

To date, Nestlé Pakistan has initiated the implementation of regenerative agriculture practices on over 125 farms of maize, alfalfa, oats, sorghum and wheat across Punjab to promote soil health and conserve water.

Delivering on Nestlé's Net Zero Roadmap

Linked to the United Nations Sustainable Development Goals, including SDG 7 on Affordable and Clean Energy and SDG 13 on Climate Action, the plant supports Nestlé's Net Zero Roadmap, under which the company aims to reduce greenhouse gas emissions by 50% by 2030 from 2018 levels and reach net zero by 2050 at the latest. By 2025, Nestlé had achieved more than a 45% reduction in greenhouse gas emissions compared to the 2018 baseline, demonstrating continued progress toward responsible operations and long-term environmental stewardship.

Beyond Sheikhpura, Nestlé Pakistan continues to scale renewable energy across its operations through site-specific solarization and biomass projects.

Together, these initiatives support green-

house gas emissions reduction, improve energy efficiency and strengthen the company's transition toward cleaner energy across manufacturing sites and supplier networks.



1. Scaling Solar Energy in Manufacturing

Nestlé Pakistan has expanded solarization across its manufacturing footprint, with more than 9.6 MW of installed solar capacity across its sites. This includes 6.1 MW at Sheikhpura and 2.8 MW at Kabirwala, helping reduce dependence on grid electricity while supporting lower-carbon manufacturing operations.

2. Biomass Steam Plant at Kabirwala

At the Kabirwala factory, a 20 ton/hour biomass steam plant is helping replace fossil fuel-based thermal energy with renewable steam.



The plant utilizes agricultural residue to provide more than 75% of the factory's thermal energy and reduces over 10,500 tons of CO₂e emissions annually, further strengthening Nestlé Pakistan's biomass-led climate action agenda.



3. Renewable Energy at Dairy Farms

From 2021 to 2025, Nestlé facilitated dairy farmers in installing solar systems at 135 dairy farms.



4. Climate-Smart Biogas Digesters for Supplier Farms

Between 2021 and 2025, Nestlé supported the installation of 25 biogas digesters at supplier farms.

Through these initiatives, Nestlé Pakistan continues to create shared value while directly supporting the United Nations Sustainable Development Goals, including SDG 6 Clean Water and Sanitation, SDG 7 Affordable and Clean Energy, SDG 12 Responsible Consumption and Production, SDG 13 Climate Action, SDG 15 Life on Land and SDG 17 Partnerships for the Goals.



vivo X300 FE hits stores nationwide

- Buy now for Rs.269,999

Uncompromising Performance Meets Compact Design: Secure Your vivo X300 FE Today Across Pakistan

vivo X300 FE
Co-engineered with **ZEISS**
ZEISS Image. Pro Packed.



Powered by
originOS

*Advertising creativity. Images shown are for reference only, actual product shall prevail.
*vivo ZEISS Telephoto Extender Gen 2 is not available for sale in Pakistan and shown for promotion purpose only.

With the vivo X300 FE, users get the complete flagship imaging experience in a compact, travel-ready form factor — built for cityscape explorers, travel portrait shooters, and anyone who refuses to compromise on performance for the sake of size

The vivo X300 FE is here; the newest addition to vivo's X-Series is now available at stores across Pakistan. Priced at Rs. 269,999, the X300 FE is positioned as "The Light Imaging Flagship" a compact powerhouse that pairs professional-grade ZEISS imaging with flagship-level performance, purpose-built for the modern city traveler and storyteller.

At the heart of the vivo X300 FE is its 50MP ZEISS Super Telephoto Camera, co-engineered with ZEISS to deliver striking clarity and true-to-life color across every distance. Whether capturing cityscapes from afar or intimate portraits up close,

app loads, and lag-free gaming.

Powering it all is a massive 6500mAh BlueVolt Battery, paired with 90W wired FlashCharge and, for the first time in the FE line-up, 40W wireless charging — giving users the freedom of a ca-



ble-free top-up without compromising on speed. Running on OriginOS 6, the device brings a refined, colorful interface along with Atom Island, One-Tap Transfer, and seamless cross-device features like Shake-to-Pair for a smarter, more connected experience.

The new Stage Mode and Humanist Street Mode add cinematic depth to both performance and everyday moments, while 4K 60fps Pro Video support gives creators professional-grade footage straight from their pocket

Crafted for the modern minimalist, the X300 FE features a 6.31-inch flat AMOLED display with a peak brightness of 5000 nits, wrapped in a slim 7.99mm profile. Every design detail — from its colorful, comfortable form factor to its premium finish — reflects a thoughtful balance of style and substance. The X300 FE also carries flag-

ship-level durability with IP68 & IP69 Dust and Water Resistance, ready to keep up wherever the next trip or story takes you.

With the vivo X300 FE, users get the complete flagship imaging experience in a compact, travel-ready form factor — built for cityscape explorers, travel portrait shooters, and anyone who refuses to compromise on performance for the sake of size.

The vivo X300 FE is now available across Pakistan in 12GB+256GB storage configuration, in three colors, Urban Olive, Luxe Black, and Glow White. Customers can purchase it from official

vivo X300 FE
Co-engineered with **ZEISS**

6500mAh BlueVolt Battery



vivo retailers starting today. As always, vivo backs its products with strong after-sales support: a one-year warranty for the phone, 15-day free replacement, and a six-month warranty for accessories. The device is PTA-approved and compatible with all local mobile networks.

Every X300 FE purchase is backed by vivo's X Care Services, offering customers premium peace of mind through a one-time free screen display replacement and a one-time free battery cover replacement, both within 12 months of purchase, applicable only for purchases of X300 FE made before 31st August 2026. Customers also receive a free protective film and back cover within 12 months of purchase, along with free courier services across Pakistan to vivo service centers.



the AI-enhanced imaging pipeline works alongside the AI True-to-Life Ultra-HD Engine to bring out crisp detail and natural vibrancy in every shot. The new Stage Mode and Humanist Street Mode add cinematic depth to both performance and everyday moments, while 4K 60fps Pro Video support gives creators professional-grade footage straight from their pocket. Rounded out by ZEISS's signature bokeh styles and the versatility of the AI Creative Camera, the X300 FE is built for those who see every outing as a photo opportunity.

On the performance front, the vivo X300 FE is a powerhouse. The flagship-grade Qualcomm Snapdragon® 8 Gen 5 chipset, built on a 3nm process, delivers a significant leap in raw performance and efficiency, ensuring smooth multitasking, fast

Nexel

INFINITY

ORANGE BODY | **BOLD PERSONALITY**



RS. 27,999/-



DUAL SIM
CARD SLOT



6.78" SCREEN
DISPLAY



13MP RARE
CAMERA



5000mAh
BATTERY

www.nexel.pk

Powered by:



Pak Datacom connects state institutions to a UAE satellite on questionable approval



Pak Datacom



Pak Datacom indicated that since 2015, YahClick has been functioning in Pakistan through authorised local operators and partners, with its services already adopted by governmental, financial, defence, security, and other vital organisations.

In response to the security claims, company representatives asserted that the satellite serves solely as a communications channel and does not retain the original data of its customers. They emphasised that traffic is safeguarded through virtual private network tunnels, encryption, and additional measures designed to thwart unauthorised access or misuse.

This matter extends beyond a conflict involving a former chief executive and the current management. It pertains to how Pakistan navigates the balance between costs, technological availability, and service continuity while considering the preferential utilisation of national space assets, transparent procurement, and the safeguarding of critical communications.

Pak Datacom Limited has admitted that satellite connectivity for the National Bank of Pakistan, Oil and Gas Development Company Limited, AGPR/PIFRA, and other significant state entities was transitioned from Pakistan's domestic PAKSAT network to YahClick, which is a satellite broadband offering by the UAE's Yahsat. The company states that the migration was due to insufficient PAKSAT capacity and lower costs, but it did not present formal regulatory approvals or security documentation to Flare Magazine.

Pak Datacom Limited has confirmed that satellite connectivity for the National Bank of Pakistan, Oil and Gas Development Company Limited (OGDCL), AGPR/PIFRA, and other state institutions has been migrated from Pakistan's domestic PAKSAT network to YahClick, operated by UAE-based Yahsat.

The migration is not disputed. The key questions are whether it created additional security risks, whether all regulatory approvals were obtained and whether the procurement process complied with Pak Datacom's ownership and governance structure.

Complaint and company response

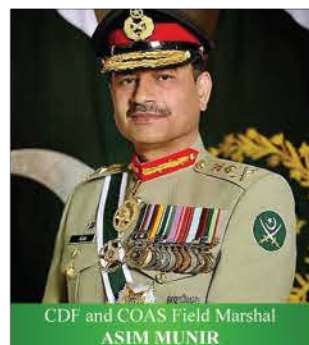
The matter has been raised by Pak Datacom's former chief executive and shareholder, Brigadier Syed Zulfiqar Ali, through a complaint to the Ministry of IT and Telecommunication, PTA, PSARB, Director General Telecommunication and PAKSAT International.



ASIF ALI ZARDARI
President of Pakistan

The complainant alleged that Pak Datacom had provided PAKSAT-based satellite backup connectivity to more than 400 NBP branches for about five years through VSAT hubs in Karachi and Islamabad before shifting the service to YahClick. He argued that using a UAE-owned satellite and overseas hub for institutions handling government and financial communications warranted regulatory, financial and national-security scrutiny.

The complaint provided no evidence of an actual breach, interception or data loss. Its central concern was that moving sensitive connectivity from a domestic to a foreign platform could bring about additional risks. To obtain the company's position, a media correspondent visited Pak Datacom's Islamabad office and met Acting CEO Ali Saleem Rana, VSAT official Hassan Abbas Ghaznavi and senior official Qaisar Mahmood.



CDF and COAS Field Marshal
ASIM MUNIR

The company subsequently issued a written response and public statement on August 19, 2026.

Pak Datacom confirmed the satellite migration, saying it was neither secret nor un-

authorised. According to the company, its Board approved the arrangement and relevant authorities and customers were informed.

Why YahClick was selected

Pak Datacom said the migration became necessary because PAKSAT-1R was nearing the end of its operational life in 2026. It approached PAKSAT International about shifting the networks to PAKSAT-MM1 but was told the required Standard Ku-band capacity was unavailable.

Ka-band was also considered, but the company said PAKSAT-MM1 capacity had already been committed to Singapore-based Kacific. Another Low Ku-band option would have required replacing terminal equipment at about 500 locations, involving millions of dollars in capital and operating costs. Pak Datacom therefore, selected YahClick, citing suitable coverage, high-throughput capacity, faster deployment and lower migration costs. Company officials said Pak Datacom currently operates about 250 active sites for various institutions. They also claimed that Supernet, Redtone, Wateen and other operators collectively operate around 5,000 Pakistani sites through foreign satellites. These figures were not independently confirmed. The 250-site figure differs from the complaint's reference to more than 400 NBP branches. No site-by-site breakdown was provided to explain the difference.

Security and regulatory questions

Pak Datacom said YahClick has operated in Pakistan since 2015 through authorised local operators and partners and has already been used by government, financial, defence and other strategic organ-

isations. The company rejected security concerns, saying YahClick only provides communications and does not store customers' original data. It said traffic is protected through VPN tunnels, encryption and other security protocols.

However, encryption and VPNs do not by themselves resolve questions concerning ground infrastructure, traffic routing, encryption-key management, access controls, monitoring, foreign jurisdiction, incident response and service resilience.

Pak Datacom did not provide an independent security audit, detailed network diagram or technical assessment by a state security institution. No evidence

Pak Datacom is therefore not a conventional government department, but describing it as having no government connection overlooks its controlling shareholder and governance structure

has appeared about an actual breach, but documentary verification of the claimed safeguards remains necessary. The company also said YahClick had the required regulatory clearance and referred to the First Right of Refusal framework, under which national satellite capacity is considered first before an alternative registered satellite is used when required capacity is unavailable. However, Pak Datacom did not provide details about the approving authority, approval or NoC number, date or copies of project-specific clearances from PSARB, PTA, PAKSAT International or another competent body. This distinction is important: general permission for a foreign satellite service to operate in Pakistan does not necessarily establish that every project serving sensitive government institutions received the required approvals.

Clause 25 and national capacity

The former CEO's complaint cited Clause 25 of SRO 60(I)/2024 under the Pakistan Space Activities Rules, 2024, arguing that national satellite capacity should receive priority.

Formal Complaint Sent to PTA, PSARB, DG (T), Pak Sat Intl and MOITT

Brigadier Syed Zulfiqar Ali, Retired
House No. 53, M1, Emaar
DHA, Islamabad
Cell: 03175310237
PF/23746/1/PSARB/Satcoms
28th Jul 2026

To: Mr. Amer Sarfraz Ahmed, Chairman PSARB
Maj Gen Hafeez ur Rehman, Chairman PTA
Maj Gen Syed Ali Raza, DG (T)
Dr. Shahid Rasheed, CEO Paksat International

Copy to: Mr. Zafar Hasham, Secretary MOITT

Subject: Use of Foreign Satellite Service for Government Entity

Reference: The Gazette of Pakistan, Extraordinary Published by Authority, ISLAMABAD, FRIDAY, FEBRUARY 2, 2024 PART II Statutory Notifications (S. R. O.) GOVERNMENT OF PAKISTAN NATIONAL COMMAND AUTHORITY, S. R. O. 60(I)/2024 para 25.

1. This letter is being initiated as a responsible citizen, shareholder of Pak Datacom, its ex CEO and a veteran to safeguard the security of State of Pakistan and the interest of Pak Datacom and its shareholders.

It has been learnt and viewed with concern that Pak Datacom (Pak Datacom, 3rd Floor Umar Plaza, Blue Area, Islamabad, Pakistan, Tel: +92-51-23441231) has lately shifted its VSAT Services provided to National Bank of Pakistan and other Government Organizations from its integral/autonomous network to Yahsat, Yah Click Service. This is violation of para 25 of SRO 60(I)/2024 and a matter of security concern as sanctity of Data of National Bank is of great significance to Pakistan.

2. It is further learnt that this step is allegedly taken at the cost of security by Mr. Ali Saleem Rana (Acting CEO), Mr. Hassan Abbas Ghaznavi (Senior Manager VSAT) and Mr. Qaisar Mahmood (DGM North).

3. Despite availability of no of options in Pakistan with dedicated/self-owned networks including Pak Datacom, fully functional on PakSat1R/MM1/Other satellites with local up linking

Pak Datacom maintains that suitable PAKSAT capacity was unavailable, making an alternative service permissible. This could be verified through correspondence with PAKSAT International and the relevant PSARB determination, but those documents were not provided. The outstanding questions are whether PAKSAT formally confirmed that the required capacity was unavailable, whether YahClick was covered by valid registration, whether a project-specific NOC was issued and whether the client institutions received appropriate security assessments before the migration.

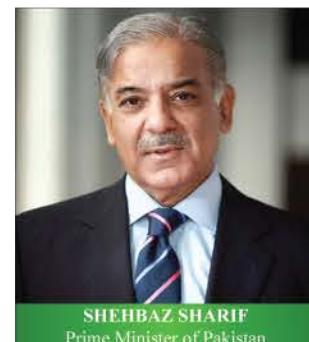
Procurement and government link

On why an open tender and comparative offers were not conducted, Acting CEO Ali Saleem Rana said PPRA rules did not apply to Pak Datacom and that Board approval was sufficient.

He described Pak Datacom as an autonomous commercial company with no administrative relationship with the government. However, its published ownership and governance records show an institutional link through Telecom Foundation.

Pak Datacom's financial statements identify Telecom Foundation as its controlling shareholder with 55.08% ownership. Telecom Foundation's official website states that its seven-member Board of Governors is headed by the Federal Secretary for IT and Telecommunication, while the Additional Secretary IT is its vice chairman. Telecom Foundation President and CEO Syed Zomma Mohiuddin is also chairman of Pak Datacom's Board and its Procurement Committee.

Pak Datacom is therefore not a conventional government department, but describing it as having no government connection overlooks its controlling shareholder and governance structure.



SHEHBAZ SHARIF
Prime Minister of Pakistan

This also raises a procurement question. No written legal opinion, statutory exemption or other document establishing that PPRA rules did not apply was provided. Board approval may constitute internal corporate authorisation but does not automatically resolve

external procurement, regulatory or security requirements.

Financial allegations and counterclaim

The complaint alleged about \$97,000 in imported equipment costs, nearly Rs10 million in customs duties and taxes and around Rs4 million in demurrage, along with continuing foreign-exchange payments for the satellite service. These figures were not supported by invoices or audited project accounts provided to Flare Magazine. Pak Datacom rejected the allegations but did not provide a detailed item-by-item financial rebuttal. Instead, the company questioned the complainant's motives, alleging that he retained a company vehicle after leaving office and that its Board proposed adjusting the vehicle against his claimed



Shaza Fatima
Minister for IT & Telecommunications

dues at Rs4.4 million. Pak Datacom said the satellite allegations followed this dispute and announced legal action over statements it considered defamatory.

However, the vehicle dispute and satellite migration are separate matters. A personal

disagreement may raise questions about motive, but it neither proves nor disproves the regulatory allegations. Each issue requires documentary examination.

Need for transparency

Pak Datacom has explained its technical and commercial reasons for choosing YahClick and has placed its security assurances, Board approval and regulatory-authorisation claims on record. However, the underlying approvals, PAKSAT capacity correspondence, security assessment, procurement comparisons and detailed costs have not been made public. The Ministry of IT, PSARB, PTA, PAKSAT International, NBP, OGDCL and AGPR/PIFRA should clarify whether they formally approved the migration or were merely informed about it. They should also confirm whether national capacity was officially found unavailable and whether the network architecture was independently cleared for institutions handling sensitive state and financial communications. Until these records are available, it would be premature to declare a proven security breach or dismiss all concerns as baseless. The confirmed migration warrants regulatory clarification, while the absence of evidence of an actual compromise calls for restraint. The issue extends beyond a dispute between a former executive and current management. It concerns how Pakistan balances cost, technical availability and service continuity with national satellite capacity, transparent procurement and protection of critical communications. A documented determination by competent authorities would strengthen public confidence, protect shareholders and reinforce the credibility of the institutions involved.

Pakistan is picking up speed with its 5G rollout after issuing spectrum and licenses earlier this year. Fresh industry data has revealed the initial network presence of the country's three key 5G providers. This marks a significant step in the evolution of telecommunications in Pakistan, as the introduction of fifth-generation technology promises enhanced internet speeds, lower latency, and the capability to support a greater number of devices.

The most recent rollout statistics indicate that Jazz is at the forefront with 689 5G sites, while Zong follows with 338 and Ufone has 100, for a total of 1,127 sites across all three operators. These numbers offer a glimpse into the rapid expansion of telecom providers building their 5th generation networks after the March 2026 spectrum auction and licensing. The competitive landscape is showcasing how eager these companies are to establish themselves in the burgeoning 5G market.

Currently, major urban hubs are where the rollout is mostly focused. The concentrated efforts in these areas illustrate how telecom companies are prioritising urban populations that are likely to demand higher data speeds and improved connectivity. In Karachi, Jazz has established 119 sites, Zong has 111, and Ufone has 27. These numbers show that Jazz is paving the way in this bustling metropolis, indicating a keen awareness of where the demand for 5G is strongest.

Lahore stands out as a significant market for Jazz, boasting 159 sites compared to Zong's 55 and Ufone's 27. This trend reflects not only the size of the market in Lahore but also the increasing number of tech-savvy consumers in the region who value high-speed internet access for both personal and professional engagements. The capital city, Islamabad, also demonstrates a healthy rollout, with Jazz operating 98 sites, Zong 56, and Ufone 38 sites. Each of these locations plays a critical role in providing residents and businesses with faster and more reliable internet connectivity.

Meanwhile, Rawalpindi has 42 Jazz sites, 27 from Zong, and eight from Ufone. This pattern signifies the essential crossover between Rawalpindi and Islamabad, as many citizens commute between the two cities for work or education. The strong presence of 5G networks in both locations is geared toward facilitating seamless connectivity for customers who traverse these urban centres.

Jazz has also made notable early inroads in Faisalabad, setting up 117 sites, while Zong has contributed six. Ufone is expected to begin its rollout in the city soon, which will likely enhance competition and service availability. Over in Multan, Jazz leads the way with 78 sites, compared to Zong's seven. Multan's growth and industrial significance make it an important target for telecom services, particularly as businesses seek efficient internet solutions.

The network is starting to extend beyond the largest cities. The data reflects the emergence of 5G infrastructure in places like Peshawar, Quetta, Gujranwala, Sialkot, Sheikhupura, Hyderabad, Abbottabad, Sahiwal, Sukkur, Swabi, Mardan, Kohat, Attock, Jhelum, and Kasur, among others. This wider rollout is crucial for integrating rural and suburban areas into the digital economy and ensuring that all citizens can benefit from the advancements offered by 5G technology.

As 5G networks proliferate across the country, they hold the potential to transform local economies significantly. Businesses in smaller cities can leverage improved connectivity to streamline operations, enhance customer service, and even innovate new

products or services. Education, health services, and local governance can also benefit immensely from faster data transfer rates and more reliable connections, leading to better service delivery for citizens.

Moreover, increased 5G coverage can spur technological innovation and investments in various sectors, including manufacturing, e-commerce,

More than 1,100 5G sites have been brought online as mobile carriers speed up their network development, with hundreds more anticipated to become operational in the near future

Jazz tops in 5G rollout race with 689 deployed sites, covering about 61% areas



Jazz is at the forefront with 689 5G sites, while Zong follows with 338 and Ufone has 100, for a total of 1,127 sites across all three operators. These numbers offer a glimpse into the rapid expansion of telecom providers building their 5th generation networks

and digital marketing, thereby creating jobs and stimulating economic growth. Citizens will likely experience the benefits of 5G through improved mobile applications, better streaming services, and enhanced online gaming experiences, highlighting the technology's role in everyday life.

With the competitive nature of this rollout, customers can also expect improved service plans and pricing options as companies strive to attract users. The industry is very much aware of the needs and

feedback from customers, which can lead to innovative solutions tailored to meet diverse demands. The ongoing expansion not only underlines the swift adoption of new technology in Pakistan but also reflects the nation's ambition to align with global advancements in telecommunications.

The stages of implementing 5G infrastructure may pose certain challenges, including the need for significant investment, regulatory hurdles, and logistical considerations in deploying so many sites efficiently. However, the determination expressed by the telecom companies indicates a strong commitment to overcoming these obstacles.

Industry insiders mentioned that these current figures provide just an early look and are subject to quick changes, as providers continue to enhance and switch on new sites across the nation. A significant number of additional 5G sites are anticipated to become operational in August, which could significantly increase the national network footprint.

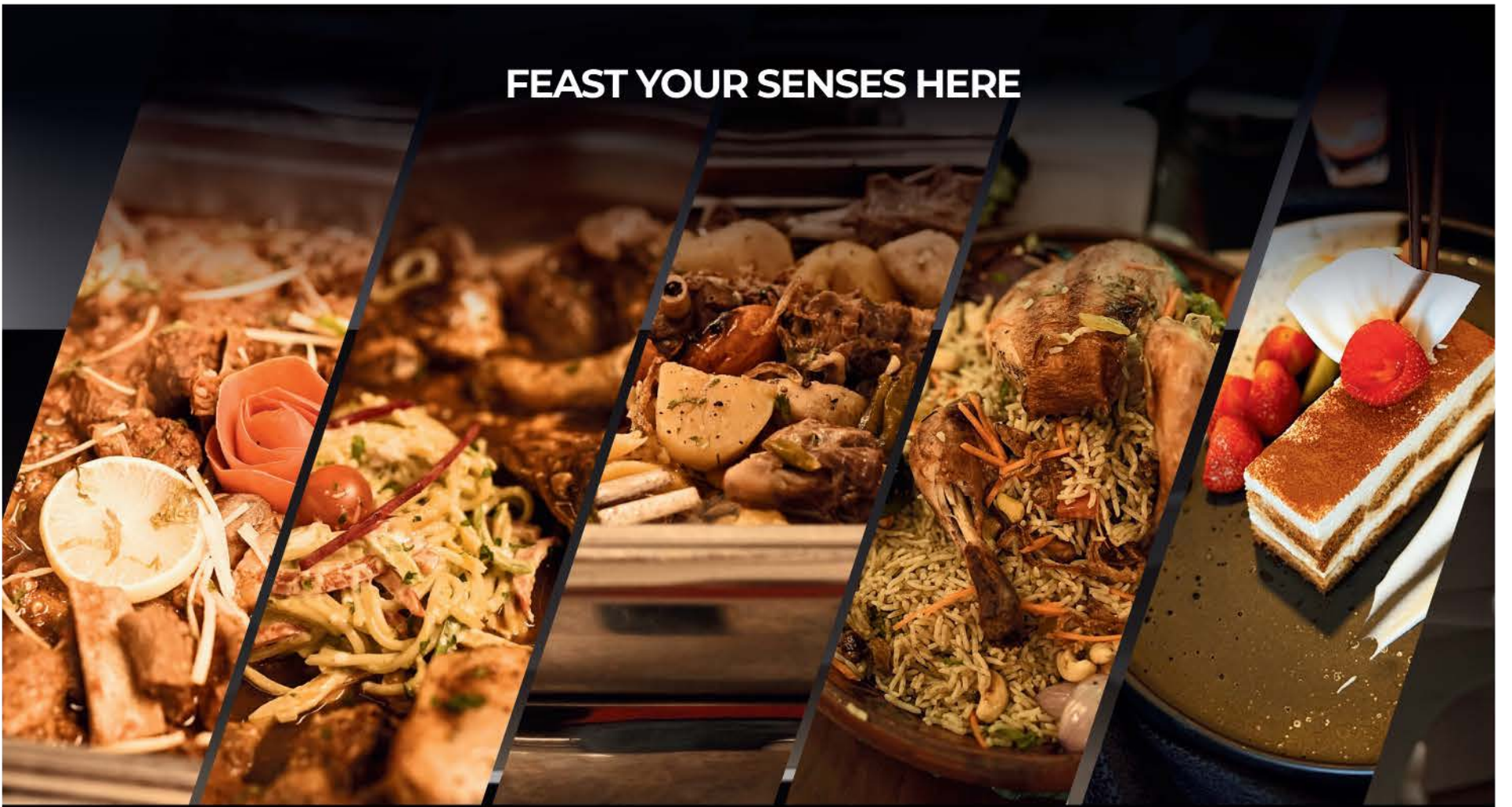
The recent expansion is ushering in a new era for Pakistan's telecom market. Consumers can look forward to quicker mobile broadband, while operators and tech firms are setting their sights on enterprise connectivity, cloud services, fintech, the Internet of Things, gaming, and other data-heavy digital offerings.

The latest figures reveal a developing competitive scene. Jazz holds around 61 percent of the 1,127 sites based on the available data, while Zong takes up about 30 percent, and Ufone sits at nearly nine percent.

As network deployment speeds ahead, industry experts anticipate that the gap between the initial launch and the full nationwide commercial readiness will continue to close in the upcoming months.

For Pakistan's telecom industry, the focus has shifted from simply obtaining 5G spectrum to a crucial competition: who can create the biggest and most viable 5G network, and who can do it the fastest.

FEAST YOUR SENSES HERE



دستارخوان

DASTARKHWAN

Book Now

SPECIAL DISCOUNT ON BANK CARDS

Opposite Cargo Complex, Allama Iqbal International Airport, Lahore, 54800 | (042) 111 000 329

Flare: Can you share your professional journey with our readers that led you to take on leadership roles in business, welfare, and women's empowerment?

Kanwal Saeed: My experience began within the industrial landscape of Faisalabad, where I quickly recognised two essential truths. The city's workforce is predominantly female, yet very few women are allowed to take on leadership roles. My time in business revealed how value is generated, while my involvement in welfare highlighted those who are often left behind. Combining these insights—focusing on capability-building instead of mere charity—has become the mission of my life.

Flare: As the CEO of IBKA Welfare Organisation, what are its primary objectives, and which major welfare initiatives are currently underway?

Kanwal Saeed: IBKA aims to transition families from reliance to self-sufficiency. Our goal is not simply to provide relief, but to foster lasting capabilities. At present, we operate three schools and 18 vocational centres under the Ibrahim Technical Institute, a microfinance programme with a recovery rate of 99 percent on 100 loans, clean-water initiatives across Sindh, medical camps, and flood relief efforts that have benefited over 5,000 families from 2022 to 2024.

Flare: What inspired you to engage with underprivileged communities, and what results do you envision for IBKA in the coming years?

Kanwal Saeed: While relief checks are often quickly forgotten, acquiring a skill, gaining access to education, or repaying a loan can transform a family's future—this is why I pursue this work. My aim is not to seek gratitude, but to advocate for independence. I aspire for IBKA to serve as tangible evidence, to our funders, governmental bodies, and the communities themselves, that development driven by dignity is effective and worthy of significant expansion beyond our current achievements.

Flare: As the Chairperson of the Faisalabad Women Chamber of Commerce, what are your priorities?

Kanwal Saeed: I have clear and measurable priorities. I aim to link our training institutions with the industry directly, create genuine job placement opportunities for women and young people, and make sure that a qualification obtained in Faisalabad truly results in employment in Faisalabad. Training that culminates only in a certificate is an unfulfilled promise, and such unfulfilled promises have let down our youth for many years.

Flare: In addressing unemployment and developing sustainable career opportunities for the youth in Pakistan, how essential is technical and vocational education?

Kanwal Saeed: Rather than a problem of unemployment, Pakistan faces an issue of skill mismatch—many young individuals are trained for roles that no longer exist, while industries struggle to find qualified candidates for available positions. Technical and vocational education effectively bridges this divide, accomplishing it more swiftly and at a much lower cost compared to other strategies we may employ.

Flare: How can women and youth be more effectively included in Faisalabad's industrial and entrepreneurial landscape, given that it is one of Pakistan's primary industrial and textile centers?

Kanwal Saeed: The industry in Faisalabad has thrived thanks to the contributions of women, yet their advancement has been limited. True integration goes beyond merely providing jobs. It involves offering training that aligns with the genuine needs of mills and exporters, as well as ensuring that childcare and transportation are in place to facilitate employment.

Flare: What programmes would you propose to empower women with technical, digital, and entrepreneurial skills to attain financial independence?

Kanwal Saeed: I aim to provide women with three essential layers of skills: a technical trade, knowledge of digital and e-commerce, and the entrepreneurial confidence to market their creations. A woman who can create a product, sell it online, and determine her own pricing is no longer reliant on others. This blend of craftsmanship, digital

Imparting know-how of technical trades, digital tools and e-commerce to women is my mission



IBKA
A HELPING HAND

KANWAL SAEED
CEO, IBKA Welfare Organisation,
Chairperson, FWCC & Industry
Standing Committee on Technical
Education & Youth Affairs

The Flare team had the chance to talk to Kanwal Saeed, during which she said that her journey started in Faisalabad's industrial scene, where she swiftly identified two significant realities. The workforce in this city primarily consists of women, yet leadership positions remain largely out of their reach. Through my experiences in business, I learned how value is created, and through my welfare work, I became aware of those who frequently get overlooked. Merging these understandings—prioritising the development of skills over simple acts of charity—has turned into my life's mission

skills, and business acumen embodies true financial independence in action.

Flare: What obstacles do women entrepreneurs in Pakistan currently face, particularly those trying to start or grow their businesses?

Kanwal Saeed: The primary issue is access to capital. A woman with a promising business often struggles to obtain an affordable loan, as banks cater to only a small portion of small businesses, and even less to women. Following capital, challenges like mobility, market access, and societal pressures suggesting that her drive is optional also arise. Our priority must be to eliminate these barriers. There has never been a need to cultivate the talent.

Flare: Looking forward, what are your key objectives for the Chamber's Standing Committee and IBKA, and what specific changes do you hope to see?

Kanwal Saeed: Regarding the Committee, my goal is to establish signed placement pathways con-

necting our institutes with the industry in Faisalabad, along with an increasing number of women successfully employed through these channels. For IBKA, I aim for our programmes to be evaluated independently and expanded in collaboration with global partners. The key metric that truly matters to me is straightforward: the number of individuals we have empowered to become independent, counted with integrity.

Flare: What message would you like to give to Pakistani women and young people aspiring to be successful entrepreneurs, professionals, and leaders?

Kanwal Saeed: Don't wait for approval or the ideal situation; neither will come. Start with what you have, pursue knowledge relentlessly, and allow your accomplishments to shine before you speak. And to every woman: your drive is not something to apologise for. It is your greatest asset. Embrace it.

Alpha Group, Inovti & Siccotel celebrate Independence Day with pride, unity & patriotism



A sincere thank you goes out to our amazing teams for making this celebration unforgettable and for infusing it with such vibrant energy, enthusiasm, and patriotic spirit. Your commitment, togetherness, and positivity embody the values we uphold

On this Independence Day, the Alpha Group, Inovti Telecom, and Siccotel Telecom united to honour the essence of freedom with great pride, love for our country, and enthusiasm. This gathering beautifully showcased our collective affection for Pakistan and the principles that unite us as one nation.

Independence Day serves as more than just a festivity; it stands as a reminder of the bravery, resolve, and many sacrifices that allowed us to enjoy the freedom we hold dear today. As we lift our green and white flag high, we pay tribute to the vision and the efforts of those who dedicated themselves to the establishment of Pakistan.

At Alpha Group, Inovti Telecom, and Siccotel Telecom, we draw inspiration from the same unity,



dedication, and strength that forged our nation in every endeavor we pursue. Together, we continue to seek growth, innovation, collaboration, teamwork, and excellence, aimed at a more robust organization and a brighter, thriving future for Pakistan.

A sincere thank you goes out to our amazing teams for making this celebration unforgettable and for infusing it with such vibrant energy, enthusiasm, and patriotic spirit. Your commitment, togetherness, and positivity embody the values we uphold.

May Pakistan continue to advance, flourish, and shine even brighter with each year. May we always stay united in our dedication to fostering a peaceful, thriving, and resilient Pakistan.



Hotels in Pakistan fostering enjoyable experiences through warm hospitality, culture and professionalism

KHURRAM NIAZ KHAN SHERWANI

General Manager,
Four Points by Sheraton Lahore

The Flare panel had the opportunity to interview Khurram Niaz Khan Sherwani, General Manager of Four Points by Sheraton Lahore, during which he shared his professional and personal experiences. He said his career has been fueled by a dedication to exceptional service, effective operational management, and ongoing education. Each position, he said, deepened his commitment to providing outstanding guest experiences and cultivating high-achieving teams

Flare: Would you like to share your professional journey and the experiences that shaped your career in the hospitality industry?

Khurram Niaz Khan: My career has been driven by a commitment to service excellence, operational leadership, and continuous learning. Every role has strengthened my focus on delivering exceptional guest experiences and developing high-performing teams.

Flare: As General Manager of Four Points by Sheraton Lahore, what have been your priorities to deliver exceptional guest experiences and operational excellence?

Khurram Niaz Khan: Our priorities have been to consistently provide more than expectations of a guest, uphold Marriott's global standards, and foster a culture of operational excellence through empowered and engaged associates.

Flare: How do you see Pakistan's hospitality and tourism industry evolving, and opportunities for hotel businesses in future?

Khurram Niaz Khan: Pakistan's hospitality sector is poised for growth, supported by increasing tourism, infrastructure development, and business travel. Hotels that embrace equality and innovation will be well positioned to succeed in the time to come.

Flare: Four Points by Sheraton is recognised for its international hospitality standards. How do you ensure to keep up these standards while catering to the preferences of local and international guests?

Khurram Niaz Khan: We combine Marriott's internationally recognised standards with personalised service and authentic local hospitality to create memorable guest experiences.

Flare: Technology is transforming the hotel industry. Which digital innovations have greatly impacted your hotel's operations and guest satisfaction?

Khurram Niaz Khan: Digital reservation systems, integrated hotel management platforms, and guest feedback solutions have enhanced operational efficiency and enabled more personalised service.

Flare: Employee engagement is essential in hospitality. What is your leadership philosophy to motivate your team and build a culture of excellence?

Khurram Niaz Khan: I believe in leading by example, empowering people, and encouraging continuous learning. A motivated team is the foundation of exceptional hospitality.

Flare: What are the biggest operational challenges currently facing the hospitality sector in Pakistan, and your strategy to address them?

Khurram Niaz Khan: Managing operational costs, attracting and retaining skilled talent, and adapting to evolving guest expectations remain key industry challenges. We address these through innovation and continuous improvement.

By maintaining consistent service standards, optimising operations, and investing in our people, we create lasting value for both our guests and the business

Flare: How important is sustainability in modern hotel management, and what environmental or social responsibility initiatives has Four Points by Sheraton Lahore implemented?

Khurram Niaz Khan: Sustainability is an essential part of responsible hospitality. We remain committed to efficient resource management and environmentally conscious business practices.

Flare: Business travel and corporate events are major contributors to hotel revenue. What measures your hotel is adapting to the changing needs of corporate clients?

Khurram Niaz Khan: We continue to enhance our business offerings through flexible meeting solutions, advanced technology, and customised services designed for today's corporate travellers.

Flare: How do you balance guest satisfaction, service quality, and profitability in today's highly

competitive hospitality market?

Khurram Niaz Khan: By maintaining consistent service standards, optimising operations, and investing in our people, we create lasting value for both our guests and the business.

Flare: What role can hotels play in promoting tourism, culture, and Pakistan's international image?

Khurram Niaz Khan: Hotels serve as ambassadors of the country by showcasing Pakistan's hospitality, culture, and professionalism while creating positive experiences for every visitor.

Flare: How do you encourage innovation within your team to continuously improve guest services and operational efficiency?

Khurram Niaz Khan: We encourage open communication, value new ideas, and promote a culture of continuous improvement to enhance both guest experiences and operational performance.

Flare: What qualities are essential for young professionals aspiring to build successful career in the hospitality industry?

Khurram Niaz Khan: Integrity, professionalism, adaptability, strong communication skills, and genuine passion for service are the qualities that define long-term success.

Flare: What are your strategic goals for the growth of Four Points by Sheraton Lahore over the next few years?

Khurram Niaz Khan: Our focus is on enhancing guest satisfaction, strengthening market leadership, embracing innovation, and driving sustainable growth across all areas of the business.

Flare: What message would you like to share with the readers of Flare Magazine about leadership, service excellence, and the future of Pakistan's hospitality industry?

Khurram Niaz Khan: Leadership begins with integrity and service. With innovation, collaboration, and a commitment to excellence, Pakistan's hospitality industry has a bright and promising future.



THE FALETTI'S BANQUETS

Presenting you a chance to celebrate your weddings with our special wedding package

Rs. 2,359 +Tax

No Hall Rental

on a Minimum Booking of 200 Persons

for wedding lunch

Terms & Conditions Apply

One night complimentary stay
for the couple

A delightful complimentary
breakfast for two

Complimentary 2-pound cake
to celebrate your special day

FOR BOOKINGS & RESERVATIONS: 042 111 444 333 | 0326-9999000

Faletti's Hotel Lahore. | 24-Egerton Road Lahore | info@ihms.com.pk

Flare: Could you share the key experiences that shaped your journey as an entrepreneur and business leader?

Maryam Hina: My career began in 2013–2014 and grew into digital marketing, business development, and eventually entrepreneurship and leadership, combining creative execution with strategic business communication. This path led me to found Biz Grip Solutions, and later to take on roles including Chairperson of the Women Wing at the Consumers Association of Pakistan, Co-Founder of Talk Wise Pakistan, and host of the Liberty Lounge podcast. My work today sits at the intersection of business development, digital marketing, media, and women's leadership advocacy.

Flare: What inspired you to establish Biz Grip Solutions, and what was your vision?

Maryam Hina: Biz Grip Solutions started in 2016 as a home-based telemarketing venture, helping women earn remotely. In 2020, COVID-19 prompted its transformation into a digital marketing and branding agency, now offering marketing, creative, web development, and business solutions.

Flare: What are the core services and areas of expertise of Biz Grip Solutions?

Maryam Hina: Biz Grip Solutions is a digital, IT, marketing, and business solutions company, offering SEO, digital marketing, social media marketing, web development, content writing, graphic design, video editing, podcast recording, company and event branding, and broader IT and business development support. What sets us apart is a personalised approach: we build solutions around each client's specific needs rather than a one-size-fits-all service.

Flare: As a woman entrepreneur, what challenges did you face, and how did you overcome them?

Maryam Hina: My biggest challenge was building credibility and trust in a largely male-oriented business environment, which grew harder during COVID-19 when work shifted remote. I overcame it by staying focused on my goals, improving my skills, and letting the quality of my work speak for itself, prioritising long-term relationships over one-off clients. Today I'm proud that many of my clients are returning clients.

Flare: What are the biggest opportunities and challenges you see for entrepreneurs today?

Maryam Hina: Pakistan offers tremendous opportunities in digital business, freelancing, e-commerce, and online services, letting people start from home with minimal investment, especially valuable for women and students. At the same time, entrepreneurs face economic uncertainty, rising costs, limited finance, weak support for home-based businesses, and gaps in digital skills. The ecosystem is still developing, and consistency and trust remain as important as the service itself.

Flare: What are your priorities as Chairperson of the Women Wing in promoting consumer awareness and women's participation?

Maryam Hina: My priority is building awareness among women about their consumer rights, since an informed woman makes better choices for herself, her family, and her community. I also want to encourage greater participation of women in professional, social, and economic life through platforms where they can learn, connect, and contribute, with a focus on awareness, education, networking, and empowerment.

Flare: How important is consumer education in protecting people from misleading advertising, counterfeit products, and unfair business practices?

Maryam Hina: Consumer education is essential as an informed consumer is far less likely to be misled or exploited. It should cover product quality, accurate information, fair pricing, warranties, labelling, and the right to complain. Our Chairman, Mr. Kaukab Iqbal, has also raised the issue of proper printed retail prices before the Senate, advocating for greater price transparency. Through the Women Wing, we aim to build this awareness among women, families, and young consumers, since informed consumers also push businesses towards better standards.

Flare: How can women be encouraged to move beyond traditional roles to become successful entrepreneurs, professionals, and decision-makers?

Maryam Hina: Women need opportunity, confi-

Digital economy opens new doors for women to start businesses with limited resources

Flare interviewed Maryam Hina, CEO of Biz Grip Solutions and Chairperson, Women Wing, Consumers Association of Pakistan. She shared how the company began in 2016 as a home-based telemarketing venture to create remote work opportunities for women. During COVID-19, it evolved into a digital marketing and branding agency, later expanding into creative, web development, and business solutions.

MARYAM HINA

CEO, Biz Grip Solutions,
Chairperson, Women Wing,
Consumers Association of
Pakistan



dence, and the freedom to make their own choices. Moving beyond traditional roles doesn't mean leaving them behind, but pursuing potential alongside them. Technology now makes it possible to start businesses from home or freelance without major investment. Education, mentorship, networking, and access to finance all matter, but confidence is the first step to becoming financially independent and a genuine decision-maker.

Flare: What role can digital platforms, e-commerce, and social media play in helping Pakistani women launch and grow their businesses?

Maryam Hina: Digital platforms, e-commerce, and social media let women start and grow businesses with very little investment, showcasing products online, reaching customers beyond their local area, and running the business from home. Social media makes it easier to build a brand and connect with customers directly, while e-commerce extends reach across Pakistan and internationally, removing many traditional barriers to starting out.

Flare: What advice would you give to young women who want to start their own businesses but

lack financial resources, confidence, or professional networks?

Maryam Hina: Start before you feel ready, and start small. My own journey began with a few skills and a willingness to learn, networks and confidence came later, built through doing the work consistently. You don't need significant capital, just a skill or product you can deliver well with what you already have; credibility brings larger opportunities. Networks build simply by showing up, contributing, and being useful in professional spaces.

Flare: What message do you have for business community, consumers, and young women aspiring to lead?

Maryam Hina: To Pakistan's business community: support and mentor newcomers to strengthen the whole business ecosystem.

To consumers: know your rights, stay informed, research before buying, and never compromise on quality.

To young women: believe in yourself, keep learning, accept criticism, and take calculated risks. Your circumstances do not define your future.

Tamgha-e-Imtiaz honours Irshad B. Anjum for outstanding contributions to the hospitality sector

Since 2014, he has been at Faletti's Hotel Lahore, where he has successfully maintained performance and enhanced brand reputation. In 2022, he led the expansion of Faletti's national franchise, finalizing 22 agreements in three years, with 10 properties now operational and creating thousands of job opportunities across the country

Irshad B. Anjum has achieved a remarkable milestone as the first person in Pakistan's hospitality industry to receive the esteemed Tamgha-e-Imtiaz, in recognition of his relentless effort and significant contributions to the hospitality sector. His career illustrates an extraordinary dedication to leadership in the hospitality arena of Pakistan. He began his professional path as a trainee at InterContinental Hotels during the 1970s and sought international training experiences in Dubai, Germany, and the United States. His exceptional talents earned him the title of Best Director at Holiday Inn Hotels in California in 1986. After his return to Pakistan in 1988, he took the reins at Pearl Continental (PC) Karachi. His leadership positively influenced the success of PC Bhurban, making him the first Pakistani General Manager to receive accolades at both PC Karachi and Lahore, along with being named Best General Manager two times. His subsequent career advancements included positions such as GM and Vice President of Northern Regions, and he also served as a Director at PTDC.

Beginning as a trainee, he climbed the ranks to become the youngest General Manager in the history of Pearl Continental Bhurban, consistently achieving revenue growth. As the General Manager of PC Bhurban, he led a remarkable turnaround, transforming it into one of the country's top resorts. He also made history as the first Pakistani General Manager of PC Lahore in 1998. Since 2014, he has been at Faletti's Hotel Lahore, where he has successfully maintained performance and enhanced brand reputation. In 2022, he led the expansion of Faletti's national franchise, finalizing 22 agreements in three years, with 10 properties now operational and creating thousands of job opportunities across the country.

Irshad B. Anjum's legacy serves as an inspiration for emerging hoteliers today. His journey transcends mere hotel construction; it embodies the essence of developing people, careers, and the future of hospitality in Pakistan.

Currently, he holds the position of Executive Director and Director of Operations at Faletti's Hotel in Lahore, where he manages operations and franchises. His remarkable leadership, training abilities, and forward-thinking approach to hotel management have set new standards in the industry, inspiring other hoteliers.

The President of Pakistan, Asif Ali Zardari, has revealed that 355 individuals, including both Pakistanis and foreign figures, will be honoured with Civil Awards. The ceremony to present these awards is scheduled for March 23 of the upcoming year.

Among the recipients is Irshad B. Anjum, who will be awarded the prestigious Tamgha-e-Imtiaz by the President of Pakistan.



Uzma Kamal believes entrepreneurship focuses on creating value and tackling real problems



EmpowerNet
GLOBAL

UZMAKAMAL,
Founder & CEO,
EmpowerNet Global

The Flare team had a conversation with Uzma Kamal, the Founder and CEO of EmpowerNet Global. She told the magazine team that her journey as an entrepreneur began after spending more than twenty years in the corporate world, where she gained experience across various sectors including sales, marketing, FMCG, and telecommunications. Working with leading companies enhanced her insights into business operations, leadership, customer relations, and the dynamics of teamwork

Flare: What motivated you to pursue a business career and how has your path as an entrepreneur changed over time?

Uzma Kamal: My entrepreneurial path developed from over twenty years in the corporate sector, where I worked in sales, marketing, FMCG, and telecommunications, among other fields. My experiences with prominent companies enhanced my understanding of business operations, leadership, customers, and team dynamics. This foundation led me to establish EmpowerNet Global to utilise my expertise through training, mentoring, consulting, and professional networking, all while bridging professionals, academia, and industry, and fostering the empowerment of youth and women.

Flare: What challenges did you face initially, and how did you overcome them?

Uzma Kamal: Transitioning from a structured corporate setting to entrepreneurship necessitated a substantial change in mindset. In a corporate role, frameworks, teams, and established protocols are already in place. As an entrepreneur, you need to create those frameworks from scratch.

A crucial lesson for me was realising how to transform my experiences into a compelling value proposition. I concentrated on establishing credibility through high-quality work, building relationships, consistently delivering results, and fostering strong outcomes. Each training session, partnership, and event served as a chance to enhance the brand and showcase the capabilities of EmpowerNet Global.

Flare: In what ways have your personal experi-

ences and professional background influenced the vision for EmpowerNet Global?

Uzma Kamal: My experience in the corporate world highlighted the significance of networks, mentorship, skill development, and opportunity access. I noticed a disconnect between academia and industry, with many skilled students and professionals holding potential but lacking the exposure, guidance, confi-

I noticed a disconnect between academia and industry, with many skilled students and professionals holding potential but lacking the exposure, guidance, confidence, and connections necessary to thrive in the profession

dence, and connections necessary to thrive in the profession. EmpowerNet Global was founded to bridge this divide. The goal is to cultivate a professional ecosystem that integrates learning, networking, mentorship, personal branding, and engagement between academia and industry.

Flare: What does entrepreneurship mean to you, and how has your view of success evolved?

Uzma Kamal: To me, entrepreneurship is about generating value and addressing genuine issues. It involves taking charge of an idea and transforming it into something beneficial for individuals and or-

ganisations. In the past, I linked success primarily with career accomplishments and financial gains. However, my perspective on success has expanded. Now, it encompasses the people I've mentored, the professionals I've connected, the opportunities I've fostered, and the platforms I've established. The impact has emerged as a significant measure of success.

Flare: What role do mentorship, networking, and development play in advancing women's leadership?

Uzma Kamal: Their role is incredibly significant. Raw talent doesn't automatically lead to leadership roles. Mentorship offers guidance, networking facilitates access, and professional development enhances skills. I firmly believe that women require all three. This is precisely why EmpowerNet Global is dedicated to creating platforms that allow professionals to connect, learn, share experiences, and establish valuable professional networks.

Flare: Which skills do you think are essential for women professionals to thrive in today's competitive business landscape?

Uzma Kamal: Effective communication is essential for professional success. Women should strengthen their verbal and written communication, listening, presentation, negotiation, emotional intelligence, leadership, adaptability, digital skills, problem-solving, and business knowledge to reach their full potential.

Flare: What steps can companies take to enhance leadership opportunities for women?

Uzma Kamal: Companies should provide clear career paths, leadership training, mentorship, fair evaluations, and opportunities in strategic roles. Women should also be given chances to lead projects, manage teams, make decisions, and represent their organisations. True inclusion means visibility, responsibility, and career growth.

Flare: How essential is continuous learning in your leadership approach?

Uzma Kamal: Continuous learning is fundamental to my approach as a leader. Given the ever-changing nature of business environments, leaders must not solely rely on their previous experiences.

I actively learn from a variety of sources, including clients, fellow professionals, entrepreneurs, students, industry experts, and each training opportunity. I also promote the importance of learning for professionals through courses, mentoring, industry exposure, reading, networking, and hands-on experience.

Flare: What insights would you share with women who possess significant entrepreneurial ideas but feel hesitant to begin?

Uzma Kamal: Don't wait for the perfect moment. Utilise what you have to initiate your idea, engage with the market, and adapt as you progress.

Prioritise building your knowledge and network before you actually need them. Look for mentors, grasp an understanding of your customer, and above all, don't let the fear of failure dictate your decisions.

Flare: What aspirations do you hold for EmpowerNet Global and the Professionals in the future?

Uzma Kamal: I aim to develop EmpowerNet Global into a more robust professional network that links industry, academia, professionals, mentors, entrepreneurs, and emerging talent.

I plan to enhance our initiatives bridging industry and academia, build mentorship networks, and expand professional development programmes, leadership platforms, youth involvement, and initiatives aimed at supporting women. The long-term goal is to foster sustainable connections that create ongoing opportunities beyond isolated events or training sessions.

Flare: Lastly, what message would you like to give to aspiring women entrepreneurs and young professionals?

Uzma Kamal: Believe in your ability to learn and grow. Build your expertise, nurture relationships, seek mentors, stay curious, and take calculated risks. Define success on your own terms. For women, don't wait for permission to advance—recognise your worth, support other women, and use your achievements to create opportunities for others. This is the professional community I aim to build through EmpowerNet Global.



THE RICH HOTEL

MID YEAR
PROMOTION

Get special price
Book your room now!



WE OFFER

- Apartment's
- Comfortable Rooms
- Breakfasts Buffet
- Wifi
- Swimming pool

Experience unparalleled comfort and elegance. Indulge in the finest luxuries as we cater to your every need, ensuring a memorable stay. Your perfect getaway awaits

MORE INFO

CALL: 111-111-150

www.richhotel.pk

Flare: What motivated you to create Food Galore, and what was your initial vision for the company?

Kiran Aftab: Food Galore emerged from my determination, resilience, and love for food. As a single mother of four, I encountered significant financial struggles and had to rebuild my life on my own. Cooking had always been my forte, and I made the decision to transform that love into a business that could sustain my family while also offering memorable dining experiences to others. My goal was to create a catering service that provides exceptional food, beautiful presentation, and dependable service for all events. Currently, Food Galore serves customers throughout Lahore and neighboring areas, upholding our values of quality, trust, and customer satisfaction. In addition, I am an Executive Member of the Women Chamber of Commerce & Industry (WCCI) Pakistan, where I aim to support and uplift women entrepreneurs.

Flare: Reflecting on your journey as an entrepreneur, what significant challenges have you faced, and how did you navigate them?

Kiran Aftab: At times, balancing household duties while building a business felt nearly impossible. Earning clients' trust in a competitive industry required both patience and dedication. I faced these obstacles by staying focused on quality, keeping every commitment, and viewing each event as a chance to forge lasting connections. The combination of hard work, perseverance, and the backing of loyal clients has fueled the success of Food Galore.

Flare: What sets Food Galore apart from other catering and event management companies in Pakistan?

Kiran Aftab: At Food Galore, we are firm believers that each event should showcase the unique personality and vision of our clients. Rather than offering generic packages, we concentrate on providing tailored catering solutions, ensuring that each menu and its presentation are thoughtfully arranged to suit the specific occasion. Our dedication to using fresh ingredients, maintaining high hygiene standards in food preparation, delivering elegant presentations, and providing professional service distinguishes us from others. Although we proudly operate out of Lahore, we also extend our catering services to surrounding cities while upholding our commitment to quality and customer satisfaction.

Flare: What methods do you use to maintain food quality, hygiene, and customer satisfaction consistently across your operations?

Kiran Aftab: The core of our business rests on quality and consistency. We diligently select fresh ingredients from reliable suppliers and adhere to stringent hygiene and food safety protocols within our kitchen. Our team is equipped to uphold high stan-

Food Galore's success comes from hard work and loyal customers



KIRAN AFTAB,
Chief Executive Officer (CEO),
Food Galore



The Flare Magazine had a good interaction with Kiran Aftab, the CEO of Food Galore, during an interview. She mentioned that she aimed to establish a catering service that delivered outstanding food, stunning presentation, and reliable service for every occasion. She said: "At present, Food Galore caters to clients across Lahore and surrounding regions, maintaining our commitment to quality, trust, and customer satisfaction. Furthermore, I serve as an Executive Member of the WCCI Pakistan, where my focus is on empowering and supporting women entrepreneurs

dards in both food preparation and presentation.

Flare: In what ways has Pakistan's food and hospitality industry changed in the last ten years?

Kiran Aftab: Over the past decade, Pakistan's food and hospitality sector has experienced remarkable growth. Nowadays, customers have elevated expectations when it comes to food quality, hygiene, presentation, and service. Social media has notably

The trend in the industry is moving towards events that are more personalised and experience-oriented. Clients are now seeking tailored menus, upscale presentations, live food stations, healthier meal choices, and creative event ideas

transformed the landscape, making visual appeal and customer interaction crucial. The rising demand for personalised catering, corporate functions, and ex-

pertly managed events has opened new avenues for businesses willing to innovate and uphold top-tier service standards.

Flare: As a female entrepreneur, what obstacles did you come across, and what guidance would you offer to other aspiring women leaders?

Kiran Aftab: As a woman entrepreneur and a single mother, I had to juggle family duties while establishing my business from scratches. There were certainly times filled with doubt, financial strains, and uncertainty, but I refused to let those obstacles shape my destiny. Instead, they fueled my resolve to achieve my goals. As an Executive Member of WCCI Pakistan, I passionately advocate for women to have access to mentorship, networking, and business resources. To women entrepreneurs who are just starting out, my message is to trust yourself, be patient, keep learning, and boldly chase your dreams regardless of the challenges you might face.

Flare: How much has digital marketing and social media contributed to the success of Food Galore?

Kiran Aftab: Digital marketing has been crucial in extending Food Galore's visibility and enhancing our brand identity. Social media sites like Instagram and Facebook have allowed us to present our catering services, event arrangements, and customer feedback to a broader audience. It has also helped establish our reputation through client reviews and visual storytelling, making it easier for customers to interact with us.

Flare: What recent trends in corporate catering and event management do you think will influence the future of the industry?

Kiran Aftab: The trend in the industry is moving towards events that are more personalised and experience-oriented. Clients are now seeking tailored menus, upscale presentations, live food stations, healthier meal choices, and creative event ideas. Additionally, eco-friendly practices and sustainability are becoming increasingly significant, while digital tools have accelerated the event planning process. Companies that adopt innovation while ensuring top-notch quality and service will be at the forefront of the industry.

Flare: What ideas would you like to share with emerging entrepreneurs aiming to create successful enterprises in Pakistan?

Kiran Aftab: Achieving success isn't about having ideal conditions; it's about having the bravery to start and the resolve to persevere. As a single mother of four, my experiences are that true success is built on resilience, honesty, and consistency. Each obstacle presents a chance to become stronger and wiser. I urge young entrepreneurs to commit to their vision, never sacrifice quality or integrity, and consistently trust in their capacity to create something valuable.

Pakistan's electric vehicle (EV) industry is finally moving from policy documents to the factory floor in 2026. A major Chinese EV manufacturer is establishing an assembly plant near Karachi, local battery facilities are coming online in Korangi and Port Qasim, and the government is making battery storage mandatory for new renewable energy projects.

The momentum is real. The bigger challenge is whether Pakistan can build a deep local supply chain quickly enough to make the emerging EV industry sustainable.

For years, buying an EV in Pakistan largely meant importing a completely built unit from abroad—fully manufactured, heavily taxed and expensive. That model is beginning to change. BYD's assembly facility near Karachi represents an estimated \$150 million investment, with production to begin between July and August 2026. The plant, located in Gharo and developed in partnership with Mega Motor Company, a subsidiary of Hubco, is expected to have an initial capacity of around 25,000 vehicles annually on double shifts.

The project could create thousands jobs while supporting wider industrial development. But BYD already controls much of its global battery, motor and electronics supply chain. The real test is whether Pakistani companies can develop alongside such international manufacturers and supply an increasing share of locally produced components.

An affordable, locally produced EV aimed at consumers currently using motorcycles could represent a significant shift in Pakistan's electric mobility market. With petrol prices high and household electricity costs continuing to put pressure on consumers, the economic case for alternative mobility is becoming stronger.

The more important question is whether Pakistan can move beyond vehicle assembly and develop a genuine battery manufacturing ecosystem.

Several battery projects are already underway. EV Technologies' Karachi facility has an initial production capacity of four megawatt-hours, enough to supply batteries for around 2,000 e-bikes and e-scooters a month. Rising solar adoption and growing EV demand are creating additional opportunities for local battery production.

Two other projects are also progressing in Karachi. Wave Tech has announced a \$200 million lithium battery plant at Malir Industrial Park, with production from mid-2026. Meanwhile, Crown Group is completing a lithium iron phosphate (LFP) battery plant at Port Qasim, with an initial projected capacity of 5,000 to 8,000 batteries per month.

But an important distinction must be made between battery assembly and battery manufacturing.

Many Pakistani companies currently import electrochemical cells from China and assemble them into battery packs locally. Actual cell manufacturing is far more complex. It requires domestic capabilities in electrodes, electrolytes and separators, as well as accredited testing and recycling facilities. Pakistan currently lacks much of this core infrastructure. A target of around 74% local production of battery components could eventually reduce EV costs and strengthen the domestic supply chain. But that remains a target rather than the current reality. For now, the cells themselves are largely imported from China.

The National Lithium-Ion Battery Manufacturing Policy 2026–31, overseen by the Engineering Development Board and reviewed by Special Assistant to the Prime Minister Haroon Akhtar Khan, has approved LFP technology as the first battery chemistry for localisation. The technology was selected for its safety characteristics and suitability for both EVs and solar energy storage.

The federal government has decided to make Battery Energy Storage Systems (BESS) mandatory for participants in its upcoming 800MW renewable energy auction. Developers will be required to install battery storage equivalent to at least 10% of their project's firm generation capacity alongside solar or wind installations.

That decision could create a substantial domestic market for battery storage—provided local

Pakistan's EV industry moves from policy to production



An affordable, locally produced EV aimed at consumers currently using motorcycles could represent a significant shift in Pakistan's electric mobility market. With petrol prices high and household electricity costs continuing to put pressure on consumers, the economic case for alternative mobility is becoming stronger

manufacturers can meet the required standards and scale. The government is also finalising a new policy framework to promote indigenous BESS manufacturing, offer incentives to local producers and reduce dependence on imported systems. Federal Minister for Energy Sardar Awaiz Ahmad Khan Leghari highlighted the initiatives taken to develop lithium batteries at the Solar Storage Flexibility 2026 Conference.

The demand is already evident. Pakistan imported an estimated 1.25 gigawatt-hours of lithium-ion battery packs in 2024, while battery storage adoption has accelerated among residential, commercial and industrial consumers. High electricity prices and falling solar equipment costs are encouraging consumers to combine solar power with BESS to reduce dependence on the national grid.

The bigger challenge is whether Pakistan can build a deep local supply chain quickly enough to make the emerging EV industry sustainable

Without domestic manufacturing, government estimates suggest Pakistan's future battery import bill could reach \$2 billion to \$3.15 billion.

Government support through low-interest financing, grants, technology upgrades and international quality certification could help domestic suppliers become competitive rather than being pushed out of the market.

An EV assembled in Pakistan will struggle to gain mass-market acceptance if consumers cannot find reliable charging facilities. Manufacturing capacity, therefore, must develop alongside a nationwide charging network. The government's broader BESS manufacturing strategy aims to transform Pakistan into a regional centre for battery manufacturing and innovation. The ambition is achievable, but it will require sustained investment, consistent policies across successive governments and meaningful technology transfer from international partners.

The industry aims to increase annual vehicle production to more than 500,000 units by the end of the decade and explore export opportunities. Industry representatives believe automotive exports could eventually generate up to \$1 billion annually.

Those targets are possible—but only if Pakistan's supply chain grows alongside its factories rather than years behind them.

Battery assembly involves importing chemical cells and packaging them into battery packs locally. Battery manufacturing means producing the cells themselves, including the electrodes, electrolyte and separator.

Most Pakistani companies are currently at the assembly stage. Moving into genuine cell manufacturing will be the harder and more strategically important step.

For Pakistan, the success of the EV transition will ultimately depend not simply on how many vehicles are assembled locally, but on how much technology, manufacturing capability and value addition can be retained within the country.

Red tapism, fake medicines seriously hampering growth of pharmaceutical industry in Pakistan



The Flare Magazine had the opportunity to interview Chaudhry Tariq Ahmed, the CEO of ImmunoWell (Pvt) Ltd. He said ImmunoWell aims to create its own vaccine manufacturing plant, enabling the people of Pakistan to obtain high-quality vaccines at reasonable prices, compared to the expensive imported alternatives. Our dedication lies in making healthcare available to everyone, as we believe that a vaccine produced locally and guaranteed for its quality can greatly enhance the well-being of countless families.

Flare: Could you share with our readers about your professional journey and what motivated you to found ImmunoWell (Pvt) Ltd?

Ch. Tariq Ahmed: My career began in 1990 as a Sales Executive at a pharmaceutical firm. During that period, the public's understanding of vaccines and blood-derived products was quite minimal nationwide. This gap drove us to launch countrywide initiatives aimed at educating people. One initiative, called 'Hepatitis Free Pakistan,' was the largest vaccination campaign where numerous organisations from both public and private sectors participated, and all private schools were included in the vaccination efforts. This experience highlighted the significant impact that education and accessibility can have on public health. My aspiration to ensure access to every essential vaccine, together with the goal of creating job opportunities for our citizens, ultimately motivated me to establish ImmunoWell.

Flare: What is ImmunoWell's vision, and how do you see the company impacting Pakistan's healthcare and wellness sector?

Ch. Tariq Ahmed: Our commitment to the industry will always focus on delivering top-notch products at competitive prices while gradually minimising our dependency on imported goods.

Flare: How do ImmunoWell's products and services differ from those of other companies in the same market?

Ch. Tariq Ahmed: Our unique position in the market arises from our commitment to importing WHO PQ (prequalification) variants of vaccines, rigorously following all regulatory requirements, and ensuring complete transparency in our work. This dedication has fostered trust among both public authorities and the community.

Flare: How significant are research, innovation, and quality assurance for your company's strategy for long-term growth?

Ch. Tariq Ahmed: Achieving sustainable growth requires a clear vision. Implementing advanced, technology-driven quality assurance measures guarantees the vaccines' safety and effectiveness. Fostering innovation and conducting research in vaccine manufacturing is essential for a fruitful future.

Flare: What are the primary opportunities and challenges currently impacting Pakistan's healthcare and pharmaceutical sectors?

Ch. Tariq Ahmed: I believe the most pressing challenges for this industry include bureaucratic hurdles like prolonged product registration and approval times, the presence of inadequately trained personnel

in regulatory agencies, and the easy availability of counterfeit and low-quality medicines in the market. Conversely, the population increase and expanding healthcare requirements present a hopeful prospect in a troubling situation.

Flare: In what ways do technology and digital transformation influence your company's operations, customer interaction, and plans for future growth?

Ch. Tariq Ahmed: The effects of a digital presence in the pharmaceutical sector can be substantial. Ranging from manufacturing automation to the use of AI in R&D, as well as leveraging digital platforms for widespread awareness and enhancing customer experience, technology can unlock numerous opportunities that were not previously accessible.

Flare: What leadership values have shaped your success as a CEO, and how do you inspire your team towards excellence?

Ch. Tariq Ahmed: The establishment of a supportive, familial atmosphere for my colleagues is essential in my role. I firmly believe that 'if a company values its employees, those employees will, in turn, value the customers,' a principle that has consistently proven effective. By implementing frequent planning sessions, fostering a culture of recognition, and facilitating appropriate career advancements, I have been able to keep my colleagues engaged and focused on achieving their objectives.

Flare: In what ways does ImmunoWell engage in corporate social responsibility, promote public health knowledge, or participate in community development projects?

Ch. Tariq Ahmed: Our organisation is among a select few that intentionally prioritise corporate social responsibility. A glance at our website highlights our commitment to raising awareness about diseases and related treatments, along with offering a comprehensive vaccine schedule resource for the general public, demonstrating our efforts to contribute positively to society.

Flare: Any forthcoming products, innovations, collaborations, or plans for expansion that you would like to share with our audience?

Ch. Tariq Ahmed: Currently, we are concentrating on two key areas to meet the needs of low-income individuals in Pakistan by delivering high-quality products and addressing social challenges.

Pneumonia is responsible for 14% to 22% of mortality in children under five, leading to between 37,000 and 58,000 deaths each year in Pakistan. In response to the rising incidence of lower respiratory issues, ImmunoWell plans to introduce pneumococcal vaccines tailored for both young children and older adults. In the evolving pharmaceutical sector, advancements in cancer research are marked by the emergence of monoclonal antibodies. We are collaborating with our international partners to bring these high-quality mAbs to the Pakistani market, making them accessible for ordinary, underprivileged patients.

I believe the most pressing challenges for this industry include bureaucratic hurdles like prolonged product registration and approval times, the presence of inadequately trained personnel in regulatory agencies, and the easy availability of counterfeit and low-quality medicines in the market

Flare: What policy initiatives do you believe could further enhance the pharmaceutical, nutraceutical, and healthcare sectors in Pakistan?

Ch. Tariq Ahmed: To enhance our quality assurance regulators to meet international standards, eliminate the issue of counterfeit medicines, streamline the processes for drug registration and approvals within a specific timeframe, and proactively allocate resources for Research and Development, these policy measures are essential and represent the necessary steps forward.

G'FIVE

SMART PHONE

POWERFUL
OCTA CORE
CHIPSET



5000^{mah}
MASSIVE BATTERY
FAST CHARGING

8GB RAM | 64GB ROM
4GB + 4GB EXPANDABLE



13
MEGA PIXELS
AI CAMERA



8MP
SELFIE
CAM

Say goodbye to grainy, lackluster self-portraits that fail to capture your true radiance. With our 8MP camera and advanced imaging technology, every selfie you snap will be a show stopper – rich in detail, vibrant in color, and striking in clarity.

6.6 INCHES 90HZ
SMOOTH DISPLAY
IPS V-NOTCH



8.6MM SLIMNESS

WWW.GFIVEPAKISTAN.COM

Flare: Can you tell us about Al-Zohra Welfare Association and its mission?

Nighat Zahra Shah: Al-Zohra Welfare Association is a charitable organisation that has been dedicated to helping underprivileged communities since 1991 through education, welfare, and skill development. We primarily focus on three key areas: providing welfare assistance, such as Zakat and ration support, educational help, and community development through Al-Zohra School, as well as organising vocational training programmes for women.

Our mission is to empower individuals, especially women, by offering quality education, skill development, and caring welfare services. We aim to create a society where everyone can live with dignity, gain knowledge, and achieve self-reliance, allowing them to reach their full potential. Our goal is to help transform lives, enabling individuals to become confident, productive, and valuable members of society.

Flare: How did Al-Zohra start, and what changes it has undergone over the years?

Nighat Zahra Shah: Al-Zohra was founded by the esteemed Zohra Begum in a small rented space in Punjab Colony, Karachi. What began as a humble initiative has grown into a potential organisation operating from its own six-storey building.

Our journey has been driven by faith, hard work, and a commitment to serving the community. We started by distributing rations and later introduced free tuition for children with limited educational opportunities. As community needs grew, so did our programmes, expanding to include computer training, English language classes, beautician and cooking courses, sewing, and women's fitness.

Our small kindergarten has also evolved into a well-established English-medium school, offering education from pre-Nursery to Matric and achieving strong results in Board examinations.

To keep pace with changing times, we continue to introduce new skills and opportunities, including Microsoft Office, digital literacy, Rosetta Stone English learning, and basic concepts of AI and ChatGPT. Through these efforts, Al-Zohra remains committed to empowering students and community members with relevant skills for the future.

Flare: What measures do you take to guarantee welfare assistance goes to those truly in need?

Nighat Zahra Shah: At Al-Zohra, we ensure assistance reaches those most in need, particularly widowed grandmothers raising orphaned grandchildren, elderly women without family support, single mothers with young children, and families whose main provider is unable to work due to serious or chronic illness.

Before issuing an Al-Zohra welfare card, every applicant undergoes a thorough verification process. Each person is interviewed, completes the required Zakat and welfare forms, and is evaluated by a Board Member experienced in assessing beneficiaries' needs. Board Members also attend ration distributions to ensure support reaches the most deserving families.

Flare: What are the key challenges that the women and families you assist face?

Nighat Zahra Shah: The women and families we support often struggle with food security, nutrition, and access to healthcare. For those already managing on tight budgets, a single illness can erase their meagre savings or any income they have, forcing them to stay home. A woman may find herself without financial help while looking after her children, and frequently, she is trying to earn an income from her home.

Flare: What type of support does Al-Zohra need at this time?

Nighat Zahra Shah: The rising living costs have made it increasingly hard for us to meet all our obligations towards welfare cardholders. We are reaching out to individuals, businesses, and larger organisations for assistance through financial donations and in-kind contributions. In-kind support allows us to provide vital food and necessities, while financial aid enables us to buy supplies based on the immediate needs of the families we support. Every donation, regardless of its size, helps us continue to assist families who count on Al-Zohra.

Flare: What ways do your vocational training

Al-Zohra Welfare Association greatly helps the needy to live honourably



AL ZOHRA
WELFARE
ASSOCIATION



NIGHAT ZAHRA SHAH
General Secretary
Al-Zohra Welfare Association

The Flare panel had a chat with Nighat Zahra Shah, the General Secretary of the Al-Zohra Welfare Association. She told Flare that the main focus of her Association revolves around three important aspects: offering welfare aid like Zakat and food support, providing educational assistance, and developing the community through Al-Zohra School, in addition to organising vocational training programmes for women

programmes impact women's lives?

Nighat Zahra Shah: Our vocational training programmes offer women more than just practical abilities—they foster confidence, independence, and self-esteem. Many of our trainees now work from home as beauticians, manage small online shops, or take sewing orders. For women facing limited chances of formal employment, these skills can profoundly affect their families.

The rising living costs have made it increasingly hard for us to meet all our obligations towards welfare cardholders

Flare: How are technology and modern learning tools used in your school?

Nighat Zahra Shah: We are convinced that quality education today should extend beyond the classic textbook format. While our textbooks are of excellent quality, we also provide videos for each chapter that include explanations, questions, and exercises. These videos are frequently utilised in the school and shared with parents via WhatsApp, allowing students to reinforce their learning at home.

Flare: How do you ensure transparency, especially in managing Zakat?

Nighat Zahra Shah: We take our responsibility for managing Zakat and charitable funds very seriously. Al-Zohra has obtained Shariah compliance certification for Zakat from a respected Shariah consultancy, and we have a full-time Shariah Advisor who is also on the boards of multiple major organisations. We conduct an annual Sharia audit, and continual guidance and verification is part of our process. Zakat funds are kept in separate accounts, and their distribution adheres to strict SOP, ensuring that only those who meet the eligibility criteria receive Zakat, having fulfilled all necessary requirements and received Zakat recipient cards.

Flare: What does Al-Zohra envision for the future, and how can organisations assist you?

Nighat Zahra Shah: Looking forward, we aspire to expand our school's facilities and create sustainable investments that will support our programmes over the long haul. We invite partnerships with businesses, organisations, and donors through their CSR initiatives. Al-Zohra has all necessary registrations and legal documents, allowing organisations to support our efforts confidently.

One area where we would greatly appreciate assistance is in teacher sponsorship. To uphold excellent educational standards, it's crucial to have dedicated, skilled, and well-prepared educators. Thus, investing in our teachers is essentially investing directly in the future of our students.

A smoother edge is coming: vivo V80 Lite teases curved design and turbo performance in Pakistan

Vivo offered an exclusive first glimpse of its highly anticipated upcoming smartphone, the vivo V80 Lite. Engineered with a design-first philosophy, the vivo V80 Lite is poised to make a definitive statement in the smartphone market. This upcoming release introduces a refined curved design alongside a robust suite of features that guarantee reliable, sophisticated elegance and smooth everyday performance in a single, comfortable package.

At the forefront of the V80 Lite's identity is the bold "Slay Every Edge" concept, featuring Seamless Curves and a Comfortable Grip. This meticulous approach to industrial smartphone design eliminates harsh, angular lines in favor of continuous, elegantly flowing contours. This thoughtful, user-centric engineering is housed within an Ultra-Slim Unibody Design that is noticeably lighter and more comfortable for everyday carry, perfectly integrated with a massive 7050 mAh All-Day Battery designed to eliminate charger anxiety.

This sophisticated aesthetic experience is further elevated by the unique Skyline Camera Design and exquisite Silk White finish, an elegant and highly recognizable visual approach inspired by the graceful instant a bird takes flight. The horizontal camera module echoes the form of outstretched wings, embodying a dynamic visual energy that redefines modern aesthetics. Utilizing an advanced, Satin Dual-Plating Process, vivo's design team has successfully woven a flowing glow into a premium satin-like texture, proving that the V80 Lite is a premium and unique device where beauty is felt just as much as it is seen.

Underpinning its fluid user experience is the MediaTek Dimensity 7360-Turbo chip. Built on a 4nm

process, this powerhouse processor ensures the device delivers true turbo performance while maintaining energy efficiency. It is engineered to handle the modern mobile entertainment and daily tasks with a long-term reliability, offering a 50-Month Smooth

Group Selfie Camera engineered with a wider field of view to capture stunningly clear, ultra-wide group shots.

Whether taking a selfie at a house party, in front of a live concert, or during a sports game, no one is



Experience and 3 Generations of OS Upgrades + 5 Years of Security Updates. Powered to keep pace with high demand usage, it is especially beneficial for active mobile gamers as it delivers 90 FPS stable game play experience for up to 3 hours (MLBB), even in a 30°C environment. Complementing this is the 1.5K Ultra Clear AMOLED Display which provides an ultra-immersive video and gaming experience without compromising eye comfort – making it an ideal choice for active professionals managing essential business communications and multitasking activities.

Tailored for social sharers and content creators, the front of the device houses a powerful 32 MP

left out of the frame. Providing round-the-clock imaging excellence, the rear 50 MP Sony Clear Night Portrait steps in after dark, utilizing a premium sensor to deliver crisp, vibrant portraits even in challenging low-light conditions.

The vivo V80 Lite represents a masterful fusion of form and function where refined, elegant curves meet the smooth, turbo-charged performance required to confidently conquer modern life.

The new vivo V80 Lite is coming soon to Pakistan. More detailed information, including full technical specifications, exact pricing, and official availability dates, will be formally announced at the upcoming launch phase.

vivo introduces the all-new Y05e: Power that lasts, protection that endures

Vivo proudly announces the launch of the all-new vivo Y05e, a smartphone built to deliver dependable battery life and everyday durability at an accessible price point. Designed for users who need a phone that keeps up with a busy day and holds up to the everyday knocks that come with it, the vivo Y05e combines long-lasting power with rugged, reliable protection, without compromising on affordability.

With this launch, vivo continues to strengthen its Y-series lineup in Pakistan, reaffirming its commitment to offering devices that are dependable, durable, and built around what everyday users actually need from their phones.

5150mAh BlueVolt Battery, Power That Lasts

The vivo Y05e is equipped with a 5150mAh BlueVolt Battery, built for long-lasting performance and everyday reliability. The large-capacity battery ensures users can comfortably get through calls, browsing, streaming, and social media without constantly reaching for a charger, making it a dependable companion through even the busiest of days.

Beyond day-to-day power, the Y05e is also backed by 4-Year Battery Health, meaning the battery is engineered to maintain its performance well beyond the first year of use. This gives users the confidence of consistent, long-term battery performance and extended standby time, reducing the need for frequent charging interruptions and helping the device

stay reliable for years to come.

IP64 Dust and Water Resistance-Built for Everyday Life

The vivo Y05e is designed to handle daily challenges with confidence. Featuring IP64 Dust and

dictable day.

Anti-Drop Design Meets Smart Engineering

Crafted with everyday durability in mind, the vivo Y05e features an Anti-Drop Design that adds an extra layer of structural protection against the accidental bumps, knocks, and drops that are part of daily life. Rather than treating durability as an afterthought, vivo has built resilience directly into the Y05e's design, giving users a device they can rely on in real-world conditions.

Together with its BlueVolt battery and IP64 resistance, the Anti-Drop Design rounds out the Y05e's positioning as a phone built to endure — engineered for users who want a device that keeps pace with their lifestyle without needing



Water Resistance, the device offers reliable protection against dust particles and water splashes, helping it stand up to unexpected rain, spills, and the general wear and tear that comes with life on the go.

This added layer of resistance means users don't have to think twice about using their phone in less-than-ideal conditions, whether that's caught in a sudden downpour or simply navigating a busy, unpre-

constant care.

The vivo Y05e is available across Pakistan in a single 4GB + 64GB configuration, priced at Rs. 39,999. It is approved by PTA and fully compatible with all mobile networks in Pakistan, making it a reliable, budget-friendly option for users nationwide seeking dependable battery life and everyday durability.

Flare: ZDO has been working in District Dadu since 2010. What inspired you to establish it, and how has your mission evolved over the years?

Muhammad Bux Korai: Zindagi Development Organization (ZDO) was established in 2010 to address poverty, unemployment, limited education and healthcare, unsafe water and disasters in District Dadu.

The 2010 floods reinforced the need for both emergency relief and long-term development. ZDO has since evolved towards sustainable development, resilience and self-reliance, focusing on WASH, education, livelihoods, empowerment, disability inclusion, shelter, health and disaster response.

Flare: What are the major social, economic and humanitarian challenges facing vulnerable communities in Dadu and across Sindh?

Muhammad Bux Korai: Communities in Dadu and Sindh face poverty, unemployment, limited education and healthcare, unsafe water, poor sanitation and few economic opportunities. Floods, heavy rains and arsenic contamination further increase their woes. These challenges require sustainable livelihoods, basic services, disaster preparedness and greater opportunities for self-reliance.

Flare: How have ZDO's WASH interventions in three schools, benefiting 1,100 students and teachers, improved attendance, health, hygiene and the overall academic environment?

Muhammad Bux Korai: ZDO has supported WASH facilities in three schools, benefiting approximately 1,100 students and teachers. The interventions have created safer, healthier and more dignified learning environments. Improved access to water, toilets and handwashing facilities has strengthened hygiene practices and encouraged healthier daily habits. Our objective is not only to construct facilities but to create a Healthy Learning Environment where children can study in a safe, clean and dignified setting.

Flare: How does ZDO select sites, assess water quality and address arsenic contamination?

Muhammad Bux Korai: ZDO prioritises communities with limited access to safe drinking water and the greatest needs among poor and marginalised households. Community needs and existing water sources are considered during selection.

Access to water alone is not enough; it must be safe. Water-quality assessment is therefore an important part of our approach.

Arsenic contamination remains a serious concern in some areas of Dadu. These communities need regular water testing, filtration, reverse osmosis and other appropriate treatment technologies. We believe government, donors and humanitarian organisations should work together on a comprehensive Safe Drinking Water Strategy for arsenic-affected areas.

Flare: How does ZDO ensure sustainable livelihoods for women and persons with disabilities?

Muhammad Bux Korai: ZDO promotes long-term self-reliance through small businesses and income-generating activities, with special focus on women, persons with disabilities and vulnerable families. Nadir Ali, who has a physical disability, established Nadir Chips Corner with ZDO's support and now runs it independently. Similar support has been provided to Hina Tailoring & Small General Store and Ambreen Tailoring & Small General Store. ZDO monitors these businesses to promote sustainable incomes and self-reliance.

Flare: What did ZDO learn from its response to the 2010 and 2022 floods, and how can disaster preparedness and recovery be improved in Sindh?

Muhammad Bux Korai: Our experience during the 2010 and 2022 floods showed that disaster preparedness is as important as emergency response.

Stronger coordination among government, civil society, humanitarian agencies and communities is essential. Early warning systems, preparedness planning, trained volunteers, pre-positioned resources and timely information can reduce disaster impacts.

Recovery must go beyond immediate relief. Families need support to rebuild homes, restore livelihoods and strengthen resilience. We therefore support a Build Back Better approach combining shelter, livelihoods, basic services and disaster-risk reduction.

Flare: What criteria guide ZDO's shelter sup-

ZDO serving the cause of humanity in Sindh without discrimination



Muhammad Bux Korai
Chairman
ZDO



The Flare team had a conversation with Muhammad Bux Korai, the Chairman of the Zindagi Development Organization (ZDO). During the question-and-answer session, he shared insights into the challenges that communities in Dadu and Sindh encounter, including issues like poverty, lack of jobs, inadequate education and healthcare, unsafe drinking water, poor sanitation, and limited economic prospects.

port, and what further housing and rehabilitation needs remain?

Muhammad Bux Korai: Priority goes to highly vulnerable families with damaged homes, using transparent, community-based selection. Beyond shelter, families need safe housing, WASH, livelihoods, healthcare and rehabilitation for sustainable recovery.

Flare: How does ZDO ensure transparency, accountability and measurable impact in its projects?

Muhammad Bux Korai: Transparency and accountability are fundamental to ZDO. We document project activities, beneficiary selection, implementation progress, financial expenditure and monitoring.

We follow approved project plans and donor requirements while maintaining coordination with partners and stakeholders. Community participation is also important. Beneficiaries are encouraged to participate in planning, provide feedback and raise concerns. Monitoring and documentation help us measure progress, address challenges and ensure resources are used for their intended purposes.

Flare: What role do women, young people and local community leaders play in ZDO's programmes?

Muhammad Bux Korai: Community participation is central to ZDO's approach. Women, young people, community representatives and local leaders

help identify needs, set priorities and support programme implementation.

Women play an important role in livelihood and income-generation activities, while young people contribute to awareness and community mobilisation. Local leaders help identify priorities and facilitate communication with project teams.

Flare: What are ZDO's priorities, expansion plans and funding needs for the next 3-5 years, and what message do you have for policymakers, donors and the public through Flare?

Muhammad Bux Korai: Over the next three to five years, ZDO plans to expand its work in safe drinking water and WASH, education, livelihoods, disability inclusion, women and youth empowerment, shelter, humanitarian response and disaster-risk reduction.

Our message through the Flare Magazine is simple: vulnerable communities in Dadu and Sindh need more than short-term relief. They need dignity, basic services, opportunities and the means to become self-reliant.

Local organisations understand community needs. Greater investment, strong partnerships and community-led development can deliver lasting results. ZDO remains committed to building a resilient, inclusive and sustainable future for vulnerable families in Sindh.

NAYAtel

POWER THROUGH THE
NIGHT
with
Speed Up
300Mbps

Get Internet Speed Boost upto **300Mbps**
& enjoy unlimited uploads & downloads
temporarily up to 24hours

051-111 11 44 44



Pakistan extends its heartiest felicitations on Morocco National Day



The event attracted ambassadors, diplomats, and their families from numerous foreign missions in Islamabad, as well as senior government officials, members of the business community, and other esteemed guests

Morocco's National Day, known as Throne Day, was joyfully celebrated at a local hotel in Islamabad, featuring Federal Minister for Petroleum Ali Pervaiz Malik as the chief guest of the event.

Hosting the reception was Morocco's Ambassador to Pakistan, Mohamed Karmoune, who was joined by the Consul General of Morocco. The event attracted ambassadors, diplomats, and their families from numerous foreign missions in Islamabad, as well as senior government officials, members of the business community, and other es-

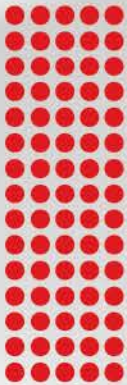
teemed guests.

Speaking at the event, Moroccan Ambassador Mohamed Karmoune emphasised the progress Morocco has made over the past 27 years. He noted that democratic institutions have been strengthened, the country's GDP has tripled, and social protection policies have expanded access to healthcare and social services. "The security and stability enjoyed by Morocco, as well as the efficiency of state institutions, have allowed important economic development," he said.

The Ambassador also paid tribute to the histor-

ic relations between Morocco and Pakistan, which span more than 72 years. He praised the "brotherly relations based on mutual respect and trust" and pointed to regular political dialogue, high-level exchanges, and coordination in international organisations as evidence of the strong partnership. "We strongly believe that working together will achieve our common development vision and embed our relations in excellence," he affirmed.

The celebration served not only as a reflection on Morocco's progress but also as a reaffirmation of the enduring ties between the two nations.





Ab kapray hongey
super saaf!



— A Product Of —
INFINITY
VENTURES

info@infinityholdings.co
www.infinityholdings.co

Now available at all
Hyperstar (Carrefour)
stores across Pakistan

Pakistan immensely losing women's digital talents due to social norms



As countries around the world compete for AI leadership, Pakistan cannot afford to leave half its potential workforce behind. Global experience shows that nations investing in women's participation in technology benefit from greater innovation and a broader talent base

Duty (ACD), and Regulatory Duty (RD). The decision provides eligible Uzbek products with preferential treatment when imported by Pakistan, subject to the applicable conditions and requirements under the bilateral trade framework.

The Federal Board of Revenue (FBR) formalised the concessions through a notification that amends an earlier notification and sets out the extent of duty exemptions and concessions applicable to the specified products originating from Uzbekistan. By clearly identifying the eligible items and applicable concessions, the notification provides a framework for businesses to benefit from preferential tariff treatment.

The latest development builds on an earlier step by Pakistan to facilitate imports from Uzbekistan. On March 10, 2023, the FBR issued S.R.O. 329(I)/2023, under which 31 products originating from Uzbekistan were identified as eligible for duty and tax concessions. The expansion to 90 products represents a broader application of preferential treatment and reflects continued efforts to facilitate commercial exchanges between the two countries.

The reduction or exemption of applicable duties could make qualifying Uzbek products more competitive in the Pakistani market. Lower import costs can improve the commercial viability of products by reducing the overall tariff burden faced by importers. This could encourage Pakistani businesses to explore additional sourcing opportunities from Uzbekistan and potentially increase the range of Uzbek goods available in the local market.

For Uzbek exporters, the concessions may provide improved access to Pakistan's market by reducing some of the tariff-related barriers associ-

ated with exports. Increased market access could encourage businesses in both countries to identify new areas of cooperation, establish commercial relationships and expand existing trade activities.

The measure is also significant in the broader context of Pakistan's efforts to strengthen regional economic cooperation. Pakistan has been seeking to expand trade and commercial links with Central Asian countries, recognising the potential for stronger economic engagement with the region. Uzbekistan, as one of Central Asia's important economies, represents a significant partner in these efforts.

Greater trade with Uzbekistan could create opportunities across different sectors, depending on the products included in the preferential list. However, the extent of the benefit will ultimately depend on the nature of the eligible products, the concession rates applicable to each item and the ability of businesses to make effective use of the preferential trade framework.

These personal and societal pressures often lead to difficult decisions that affect their career trajectories and professional aspirations

For importers, the tariff concessions could provide an incentive to examine sourcing options from Uzbekistan more closely. Businesses that already import eligible products may benefit from reduced duties, while other companies may consider whether the revised tariff structure makes new imports commercially viable. The impact will therefore de-

pend not only on the concessions themselves but also on market demand, prices, logistics, exchange rates and other costs associated with cross-border trade.

The preferential treatment is not, however, an unconditional exemption from Pakistan's import regulations. Eligible imports remain subject to the Import Policy Order issued by the Ministry of Commerce, as amended from time to time. Importers must therefore ensure that their transactions comply with the relevant policy requirements and other applicable regulations.

Another important requirement concerns rules of origin. To qualify for preferential treatment, imports must meet the applicable rules of origin established under the Pakistan-Uzbekistan preferential trade framework. This means businesses must be able to demonstrate that the goods meet the prescribed criteria for originating in Uzbekistan. Compliance with these requirements is essential for importers seeking to claim the available concessions.

Businesses must also fulfil any other conditions prescribed under the bilateral agreement and relevant Pakistani regulations. Proper documentation and compliance will therefore remain important in ensuring that eligible imports receive the intended preferential tariff treatment.

The expansion from 31 products covered under the 2023 notification to 90 products under the latest measure indicates a broader effort to facilitate trade between Pakistan and Uzbekistan. It also provides businesses with a larger range of products through which they can explore bilateral commercial opportunities.

The concessions could contribute to greater trade activity if effectively utilised by the private sector. Pakistani importers may gain access to competitively priced Uzbek goods, while Uzbek exporters could benefit from improved access to Pakistani consumers and businesses. Over time, stronger commercial links could also encourage companies in both countries to explore wider partnerships and opportunities.



However, the actual outcome will depend on how businesses respond to the new tariff structure. Preferential duties alone do not guarantee an increase in trade. Businesses must also consider product demand, quality, pricing, transportation costs, supply reliability and regulatory requirements when evaluating potential opportunities.

The latest notification nevertheless provides an important policy step towards strengthening Pakistan-Uzbekistan economic relations. By extending preferential treatment to 90 products, Pakistan has widened the scope for eligible Uzbek goods to enter its market under more favourable tariff conditions.

The measure forms part of the continuing effort to deepen regional trade and improve economic connectivity with Central Asia. Its success will ultimately be measured by the extent to which businesses use the available concessions to increase trade, develop new commercial relationships and expand market opportunities.

For now, the tariff concessions provide a broader preferential framework for eligible imports from Uzbekistan. With the right level of business engagement, regulatory compliance and effective utilisation of the agreement, the measure could support greater commercial interaction between Pakistani and Uzbek companies while contributing to Pakistan's wider objective of expanding regional trade.

Govt blocks over 1.54 million URLs over objectionable content

Islamabad: Social media platforms have blocked more than 1.54 million URLs in Pakistan following requests from the Pakistan Telecommunication Authority (PTA), according to official documents, as authorities continue to tighten controls over content deemed unlawful or harmful.

The documents show that a total of 1,542,800 URLs across multiple categories have been blocked, while 76,874 URLs remain under review and another 106,629 requests have been rejected.

The largest category involved content classified as obscene or immoral, with social media platforms blocking 1,065,671 URLs following PTA requests. A further 563 URLs were under review, while 9,528 requests were rejected.

Authorities also sought action against content related to terrorism, forwarding 179,285 URLs to platforms for blocking. Of these, 141,897 URLs were blocked, while 23,241 remained under review. ■

PTA slaps Rs77.8 million fine on Zong over geo-fencing breach in SIM sales

Islamabad: Pakistan's telecom regulator has imposed a Rs77.8 million fine on Zong for violating mandatory geo-fencing rules governing SIM sales, after a company sales representative was found selling SIMs outside an authorised location in Islamabad.

The PTA issued a formal order directing Zong to deposit the penalty within 10 days, warning that further action could follow if the amount is not paid within the stipulated period.

According to the PTA, a sales representative linked to Zong's Taxila franchise was found selling SIM cards at I-10 Markaz in Islamabad, outside the geographical area authorised for the representative.

It said the representative was operating beyond the prescribed 100-metre geo-fenced radius and had not obtained permission to sell SIMs outside the designated location.

The PTA stressed that completing biometric verification of customers does not eliminate a geo-fencing violation. It said biometric verification and geo-fencing are separate mandatory requirements governing SIM issuance and sales. ■

JazzWorld partners with PPAF to advance inclusive development across Pakistan

Islamabad: JazzWorld, Pakistan's leading integrated digital ServiceCo., has signed a Letter of Intent (LoI) with the Pakistan Poverty Alleviation Fund (PPAF) to collaborate on initiatives that expand digital and financial inclusion, strengthen livelihoods, empower underserved communities and accelerate sustainable socio-economic development across Pakistan.

The partnership brings together JazzWorld's digital capabilities and PPAF's extensive community outreach network to explore and implement high-impact programmes that improve access to opportunity for underserved populations. Through this collaboration, the two organizations will jointly develop initiatives spanning community development, digital literacy, financial inclusion, women's and youth empowerment, livelihood enhancement, climate resilience, humanitarian response and

other mutually agreed social impact interventions.

The collaboration combines technology, community engagement and strategic

term, sustainable impact across communities nationwide.

Commenting on the partnership, Aamir Ibrahim, CEO,

strengthen livelihoods and empower underserved communities across Pakistan. Together, we aim to deliver sustainable solutions that improve lives today while creating stronger, more resilient communities for the future."

Nadir Gul Barech, Chief Executive Officer, Pakistan Poverty Alleviation Fund, added, "PPAF's mandate is to enable vulnerable communities to move beyond poverty through inclusive, community-driven development. This partnership will combine PPAF's nationwide grassroots network and experience in livelihoods and financial inclusion with JazzWorld's digital capabilities to extend essential services and economic opportunities to underserved populations. By aligning development expertise with technology, we aim to create practical, scalable solutions that support lasting progress and greater resilience across Pakistan." ■



partnerships to strengthen community resilience while equipping individuals with the knowledge, skills and digital tools needed to participate more fully in Pakistan's growing digital economy. The partnership will also identify opportunities to scale successful initiatives and create long-

JazzWorld, said, "At JazzWorld, we believe meaningful digital transformation must create opportunities for everyone. Through this partnership with the Pakistan Poverty Alleviation Fund, we are combining technology with community-led development to expand digital inclusion,

foodpanda collaborates with itel to enhance rider connectivity

Karachi: In a shared commitment to digital inclusion and rider welfare, foodpanda has signed a Memorandum of Understanding (MoU) with itel Pakistan to equip eligible delivery riders with smartphones at zero cost. This strategic collaboration is designed to provide foodpanda's rider network with accessible digital tools, making their daily shifts smoother and more efficient.

Engineered specifically for the unique demands of life on

the road, itel Pakistan has introduced the itel Power 80, a

and long-lasting performance in mind. Featuring IP68 &

with other features built to support riders through demanding work environments.

This partnership stands as another significant step forward in foodpanda's ongoing effort to uplift and support the rider community. By collaborating with forward-thinking technology brands like itel Pakistan, foodpanda continues to invest in practical solutions that bridge the digital gap and directly enhance the everyday experience of its delivery partners. ■



smartphone designed with special cushioned corners, shock-proof cage frame durability

IP69, enabling the phone to be waterproof and dustproof, and 2-metre drop resistant along

Japan provides support for the Human Resource Development Scholarship (JDS) project in Pakistan

Islamabad: The Government of Japan has extended grant aid worth 350 million Japanese Yen for the implementation of the Human Resource Development Scholarship (JDS) FY 2026 Program in Pakistan.

A formal signing ceremony was held in Islamabad, where Notes Verbales were signed and exchanged between His Excellency AKAMATSU Shuichi, Ambassador of Japan to Pakistan, and Muhammad Humair Karim Kidwai, Secretary, Ministry of Economic Affairs, Government of Pakistan. Additionally, a Grant Agreement outlining the implementation details of the project for

FY-2026 was signed between SHINOZAKI Yusuke, Chief Representative of the Japan International Cooperation

H.E. AKAMATSU Shuichi, Ambassador of Japan to Pakistan stated: "At its core, this program is built on a simple

young civil servant to pursue a Master's or doctoral degree at a leading Japanese university, we are not simply funding an academic qualification. We are helping to shape a future leader — someone who will return to Pakistan with new knowledge, new perspectives, and a deepened understanding of Japan, its people, its culture, and its values. It is these human bridges — built one scholar at a time — that sustain and strengthen the longstanding friendship between our two nations. Japan deeply values its relationship with Pakistan, and the JDS Program is one of the most personal and enduring ways we invest in that relationship." ■



Agency (JICA) Pakistan Office, and Miran Mohiyuddin Soomro, Senior Joint Secretary, Ministry of Economic Affairs.

but powerful belief — that investing in people is the most sustainable investment a nation can make. When we support a

PTCL and WWF join hands for 'Plant for Pakistan' tree plantation drive

Islamabad: As part of its Independence Day campaign, 'Pakistan Jitna Jawan', Pakistan Telecommunication Company Limited (PTCL), in

abroad under the banner of 'Plant for Pakistan', reaffirming a shared commitment to building a cleaner, greener and more sustainable Pak-

in the plantation activity, joined by executive management from both organizations and members of the PTCL family. The initiative brought

The 'Plant for Pakistan' initiative reflects PTCL's broader commitment to reducing its environmental impact and advancing its sustainability agenda, including efforts to reduce its carbon footprint and work towards its long-term goal of achieving net-zero carbon emissions. The initiative complements these efforts by supporting a greener, more sustainable and climate-resilient future for Pakistan.

Through 'Pakistan Jitna Jawan', PTCL continues to celebrate the spirit, resilience and potential of Pakistan by highlighting actions that contribute to a more connected, empowered and sustainable nation. The tree plantation drive reinforces the message that a better Pakistan is built not only through progress and innovation, but also through our shared responsibility to protect and nurture the environment. ■



collaboration with the World Wildlife Fund for Nature (WWF), organized a tree plantation drive at the PTCL Training Academy in Islam-

istan.

Nadeem Khan, CEO, PTCL, and Rab Nawaz, Senior Director Programmes, WWF-Pakistan, participated

together employees and leadership in a collective effort to contribute towards a healthier environment and a greener future for the country.

Centrum Air launches direct Tashkent-Karachi flights

Karachi: From 3 September 2026, Centrum Air is proud to launch direct scheduled flights between Karachi and Tashkent, bringing the people, businesses and cultures of Pakistan and Uzbekistan closer than ever before.

Operating twice weekly (Thursdays and Sundays), the new service will strengthen business, tourism and cultural ties while creating new opportunities for trade, investment and travel between the two countries. With convenient onward connections via Tashkent, passengers can also access destinations across Central Asia and the CIS.

Discover Uzbekistan – where the ancient Silk Road meets a rich cultural and spiritual heritage. Explore Samarkand, Bukhara, the Centre for Islamic Civilization in Tashkent, and the Imam Al-Bukhari Memorial Complex near Samarkand. Whether travelling for business, leisure or cultural discovery, Uzbekistan offers an unforgettable experience. ■



JazzWorld revenue grows 23% to over PKR 269 billion in H1 2026

Islamabad: In the first half of 2026, JazzWorld announced a revenue exceeding PKR 269 billion, reflecting a year-on-year (YoY) increase of 23.0%. This growth can be attributed to a robust performance in its telecommunications and infrastructure sectors, as well as a widening digital services portfolio. During this period, the company allocated PKR 29.2 billion to enhance network capacity, utilize newly obtained spectrum, and bolster Pakistan's digital infrastructure.

The momentum in growth gained speed in the second quarter, where revenue rose by 25.3% YoY to reach PKR 139.4 billion. Revenue from telecommunications and infrastructure climbed by 15.8% YoY to PKR 85.5 billion, driven by strategic pricing, better monetization of prepaid plans, a rise in the uptake of multi-play offerings, increased data usage, and a growing subscriber base. ■

UN Women Pakistan and PBS host National Policy Dialogue

Islamabad: UN Women Pakistan, in partnership with the Pakistan Bureau of Statistics (PBS) and with support from the Korea International Cooperation Agency (KOICA), hosted a National Policy Dialogue on advancing women's participation in Pakistan's digital economy and launched the report Women in Information and Communication Technology (ICT) in Pakistan. The comprehensive report maps women's participation in the country's digital economy.

Speaking at the event, Ms. Fahmida Iqbal Khan, Deputy Country Representative, UN Women Pakistan, stressed the need to translate evidence into coordinated action. She said the report provides a clear na-

tional picture of women's participation and the remaining gaps, calling for joint action by the government, industry and development partners to ensure Pakistan's digital transformation is inclusive.

Ms. Rabia Awan, Deputy Director General, PBS, highlighted the importance of gender-disaggregated data. She said the report strengthens understanding of women's participation in the digital economy, identifies gaps in national data systems and provides an important baseline for informed policymaking. She reaffirmed PBS's commitment to improving gender-disaggregated statistics so that women are fully represented in Pakistan's digital progress. ■

Naveed Khalid Butt resigns as PMD Chairman and Board Member

Islamabad: Naveed Khalid Butt, Group Chief Regulatory Officer at PTCL Group, has resigned as Chairman and member of the Board of Directors

association with PMD began in 2006 and continued for more than two decades. He also extended his best wishes to the organisation's team.



of Pakistan MNP Database (Guarantee) Limited, commonly known as PMD.

In a statement, Butt said his

Naveed Khalid Butt continues to serve as Group Chief Regulatory Officer at PTCL Group. ■

TECNO CAMON 50: Built to brave the monsoon with IP68/IP69K protection and underwater photography

Lahore: From rain-soaked city streets and northern waterfalls to poolside gatherings, Pakistan's monsoon season offers countless photo opportunities. But heavy rain and water exposure can put smartphones at risk. The TECNO CAMON 50 addresses this concern with durable protection and camera features designed for challenging conditions.

A key feature is its IP68/IP69K dust and water resistance, offering added confidence during sudden

downpours, waterfall trips and poolside photography. IP68 protects against dust and water immersion under specified conditions, while IP69K provides additional protection against high-pressure and high-temperature water exposure, making the device highly durable.

The CAMON 50 also features Underwater Photography, enabling users to capture photos and videos beneath the surface without an external waterproof case. The dedicated mode is designed to enhance



color, clarity and usability for underwater shots, opening new creative possibilities for poolside and holiday content.

Its water resistance means users can continue shooting in challenging weather, whether

capturing rain reflections, children enjoying monsoon showers, misty northern valleys or dramatic waterfalls. AI-powered imaging technologies further enhance photography, helping users create high-quality content with ease.

This monsoon, the TECNO CAMON 50 turns rain, splashes and outdoor adventures into creative opportunities—helping users capture memorable moments wherever the season takes them. ■

MAL & Hascol forge strategic partnership to expand Mobil™ lubricant retail network in Pakistan

Karachi: MAL Pakistan Limited – Marketing Alliance of ExxonMobil Lubricants & Specialties, and Hascol Petroleum Limited have formally entered into a strategic collaboration agreement, marking a significant milestone set to reshape the lubricant retail landscape in Pakistan.

The agreement brings together Mobil's globally trusted lubricant technology, backed by more than a century of innovation and expertise, with Hascol's extensive nationwide retail footprint of over 650 service stations serving customers across the country. Together, the two organizations are creating one of Pakistan's most accessible and trusted lu-

bricant retail platforms.

The agreement was signed in Karachi by Khawar Jamal, CEO, MAL Pakistan Limited, and Javed Ahmedjee, CEO,

Hascol Petroleum Limited, in the presence of senior management and colleagues from both organizations.

Speaking on the occasion,



Khawar Jamal said, "The best partnerships are not formed because organizations need each other. They are formed because together they can create greater value, deliver superior customer experiences, and leave a lasting impact on the industries they serve. Today's agreement between MAL Pakistan Limited and Hascol Petroleum Limited is a testament to that."

The true significance of the collaboration lies in the value it creates for consumers, providing world class lubrication solutions delivered closer to where customers live and work through the trusted HASCOL fuel retail network.

Javed Ahmedjee under-

scored the significance of the agreement, saying, "This partnership marks the beginning of a long-term relationship focused on creating sustainable value site by site and customer by customer, while making premium Mobil™ lubricants more accessible to motorists across Pakistan."

The partnership stands as a strong example of how a shared vision can produce outcomes far greater than either organization could achieve independently. For Pakistan, it demonstrates how long term collaboration, investment, and commitment to excellence can raise industry standards while contributing to economic growth. ■

PTCL onboards IRM to deliver Ba-Ikhtiar's digital literacy component across 22 districts

Islamabad: Pakistan Telecommunication Company Limited (PTCL), Pakistan's leading telecom and ICT services provider, in collaboration with the Pakistan Poverty Alleviation Fund (PPAF), is rolling out the digital literacy training component of its Ba-Ikhtiar Program across the 22 districts where the programme is currently active. The trainings will be delivered by the Institute of Rural Management (IRM), a leading organization specializing in Community Development and Capacity building. IRM will be responsible to equipping 2,100 Women with practical digital skills and the tools needed to participate more confidently in today's digital economy.

Participants will receive hands-on training in smartphone usage, digital literacy, online communication, internet safety and access to essen-

tial digital services. PTCL will also provide smartphones to participants, enabling them

to continue learning and apply their skills beyond the training environment.

Speaking on the occasion, Amad Khan, Chief Market-



ing Officer, PTCL, said, "The true measure of empowerment is the ability to create

opportunities for yourself. Ba-Ikhtiar is built on that belief. Digital skills are becoming increasingly important in everyday life. Through the Ba-Ikhtiar Program, we're working with PPAF and IRM to help women develop the confidence to use technology in meaningful ways, whether it's accessing information and services, supporting their families, or exploring new economic opportunities."

Speaking on the occasion, Anwar Ul Haq, Senior Programme Manager, IRM, added, "IRM highly appreciates the contribution and collaboration of PPAF & PTCL and engaging IRM in the Ba-Ikhtiar Initiative. Ba-Ikhtiar Initiative is a valuable model for inclusive skills develop-

ment and women's economic empowerment in Pakistan. We strongly recommend continuing and scaling up such initiatives to create greater opportunities for women's economic empowerment."

By equipping women with both technical competencies and digital capabilities, the Ba-Ikhtiar Initiative is creating pathways towards greater financial independence, sustainable livelihoods and meaningful participation in formal and digital economy.

The rollout of the digital literacy component reflects PTCL's commitment to advancing digital inclusion and women's empowerment through strategic partnerships that create lasting social impact. ■

HugoBank achieves pilot approval from SBP

HugoBank, one of Pakistan's premier upcoming digital banks, today announced that it has received approval from the State Bank of Pakistan (SBP) to initiate pilot operations. This is a significant milestone in HugoBank's journey to deliver a secure, intuitive, and inclusive digital banking experience. The pilot approval allows HugoBank to test its products, systems, and operational readiness under real-world conditions with a limited customer base. The bank can now work to ensure the highest standards of security, compliance, and user experience before a full public launch. ■

Toyota employees turn Independence Day pride into civic responsibility

Karachi: As Independence Day celebrations came to an end across Karachi, employees of Indus Motor Company

public spaces.

The annual National Flag Collection Drive brings together employee volunteers to



Limited (IMC), manufacturer of Toyota vehicles in Pakistan, took to the city's streets for a different kind of national service: collecting national flags and buntings left behind in

recover flags from roads, pavements and other public areas after the August 14 celebrations, ensuring that the national symbol is treated with the respect it deserves.

This year, volunteers covered areas including Steel Town, Surjani Town, Orangi Town, Maripur, Super Highway and Airmen Club Road. The collected flags and buntings were subsequently brought to IMC for respectful handling in accordance with the Company's established process.

For IMC, the initiative is part of a broader belief that corporate citizenship begins with the actions of its people. While the Company contributes to Pakistan through manufacturing, employment and community initiatives, its employees also volunteer their time to address issues within the communities where they live and work. ■

Google opens first local office in Pakistan

Islamabad: Google opened its first local office in Pakistan to expand its presence in the country. Pakistan eyes an ambitious \$30 billion annual export target for IT sector, seeking to increase IT and IT-enabled services exports through investment in startups, artificial intelligence, cloud computing, digital skills training and improved connectivity.

A nine-member of Google delegation, led its VP for Government Affairs and Public Policy Wilson White, called on PM Shehbaz Sharif ahead of the Google office's inauguration. The delegation was accompanied by US Chargé d'Affaires Natalie Baker. ■

vivo X300 FE



Display	6.31"
Camera	Front 50MP Rear Camera 50+8+50MP
Battery	6500mAh
Memory	RAM & ROM 12GB+256GB
Charging	90W Flash Charge

vivo X300 Pro



Display	6.78"
Camera	Front 50MP Rear Camera 200+50+50MP
Battery	6510mAh
Memory	RAM & ROM 16GB+512GB
Charging	90W Flash Charge

vivo V70 FE



Display	6.83"
Camera	Front 32MP Rear Camera 200+8MP
Battery	7000mAh
Memory	RAM & ROM 8GB+256GB 12GB+256GB
Charging	90W

vivo V70 5G



Display	6.59"
Camera	Front Camera:50MP Rear Camera:50+50+8MP
Battery	6500mAh
Memory	RAM & ROM 12GB+256GB 12GB+512GB
Charging	90W

vivo Y500



Display	6.83"
Camera	Front 32MP Rear Camera 50+2MP
Battery	8100mAh
Memory	RAM & ROM 8GB+128GB 8GB+256GB
Charging	44W

vivo Y31d



Display	6.75"
Camera	Front Camera:8MP Rear Camera:50+2MP
Battery	7200mAh
Memory	8GB+128GB 8GB+256GB
Charging	44W



5G

POSTPAY



vivo Y29



Display	6.68"
Camera	Front Camera:8MP Rear Camera:50+2MP
Battery	6500mAh
Memory	RAM & ROM 8GB+128GB 8GB+256GB
Charging	44W

vivo Y400



Display	6.67"
Camera	Front Camera:8MP Rear Camera:50+2MP
Battery	6000mAh
Memory	RAM & ROM 8GB+256GB
Charging	44W

vivo Watch GT



Features	Bluetooth Call, NFC Access Card, 100+ Sports Modes, Heart Rate Monitoring
Display	1.85 Inches HD AMOLED
System	vivo Blue OS
Battery	505mAh
Colour	Summer Black

vivo Y05



Display	6.74"
Camera	Front Camera:5MP Rear Camera:8MP
Battery	6500mAh
Memory	4GB+64GB 4GB+128GB
Charging	15W

SEGO

BUILT TO LEAD

EPICx



6.8" HD+ 120Hz Refresh Rate | 128GB ROM 18GB* RAM | 50MP AI Rear 13MP Selfie Camera | MediaTek Processor

SEGO

Limited EDITION

SHARK AI+

New Colors. Just Dropped.



6.8" HD+ Display | 128GB ROM 18GB* RAM | 50MP AI Rear 8MP Selfie Camera | Built-in NFC



AI Buddy xAI

Realme 15T 5G Rs. 89,999



Processor

Chipset: Mediatek
Dimensity 6400
GPU: Mali-G57 MP2

Display

6.57 Inches, AMOLED
Capacitive Touchscreen

Camera

Front: 50 MP,
Back: Dual Camera 50 MP + 2 MP

Battery

7000 mAh

Memory

RAM 8GB ROM 256 GB

Realme C85 Rs. 64,999



Processor

Chipset: Qualcomm Snapdragon 685
GPU: Adreno 610

Display

6.8 Inches
IPS LCD Capacitive Touchscreen

Camera

Front: 8MP
Back: 50 MP

Battery

7000mAh

Memory

8GB + 128GB

Oppo A6 Rs. 74,999



Display

6.75 Inches

Camera

Front: 8MP
Rear: 50MP + 2MP

Battery

7000mAh

Memory

8GB + 128GB

Charging

45W

Oppo A6s Rs. 89,999



Display

6.75 Inches

Camera

Front: 16MP
Rear: 50MP + 2MP

Battery

7000mAh

Memory

8GB + 256GB

Charging

80W

PHILIPS

ADVANCE TELECOM

XENIUM 210

CLASSIC DESIGN
LONG STANDY 70DAYS

Removable Li-Po 3000mAh

Display 2.4 inches

King Talker with Auto Call Recording

Up to 70 Days

[/ ADVANCETELECOM](#) www.advancetelecom.com.pk

NOKIA

ADVANCE TELECOM

Nokia 105 Classic

New & Improved

Wireless FM Radio

Long-lasting battery

LED Torch

[/ ADVANCE TELECOM](#) www.advancetelecom.com.pk

MAXIMUM STYLE, MAXIMUM PERFORMANCE



AVAILABLE NOW

- DUAL SIM SLOTS
- BATTERY 3500 MAH
- AUTO CALL RECORDING
- DISPLAY 2.8" INCHES
- SMART HD CAMERA
- EXTERNAL MEMORY SUPPORTED UPTO 32GB

G'FIVE SMART PHONE

PTA 12 MONTH WARRANTY

G'FIVE SMART PHONE #SMARTCHOICE

- 13MP Main & 8MP Selfie**
-Snap, Smile & Share
- 6.6" HD+ IPS V-Notch Display**
-See More, Do More
- 8GB RAM (4GB+4GB Expandable)**
64GB RAM
-Keep Everything, Worry Less
- MediaTek G85 Gaming**
-Quad Core Processor
- 5000mAh Battery**
-Power that Lasts
- Bold, Sleek Stylish**

NOTE 25

AVAILABLE NOW

Stylish Design, Powerful Performance, RULE YOUR DAY, YOUR WAY!

PTA 12 MONTH WARRANTY

me MOBILE سب سے بہتر

E-550



2.4" Big Display

Smart Camera

Powerfull Torch Light

FM

Big 3800 BATTERY

me MOBILE سب سے بہتر

i16 Pro

Crystal Keypad | Glass Finish Cover



2500 mAh Built-in Battery

Built-in Sim Jacket

Smart Camera

FM Radio

Nexel

N105 LITE



1.8" SCREEN DISPLAY

DUAL SIM CARD SLOT

3000mAh BATTERY

AVAILABLE NOW

RS. 2,199/-

[f nexelpakistan](#) [@ nexelpakistan](#) [www.nexel.pk](#)

Nexel

SUPER POWER

AVAILABLE NOW

RS. 2,999/-



DUAL SIM CARD SLOT

2.8" SCREEN DISPLAY

BIG SPEAKER

3000mAh BATTERY

[f nexelpakistan](#) [@ nexelpakistan](#) [www.nexel.pk](#)

Infinix Note 60



Processor	Chipset: Mediatek Dimensity 7400 GPU: Mali-G615 MC2
Display	6.78 Inches
Camera	Front: 13 MP Back: Dual Camera 50 MP + 8 MP
Battery	6500 mAh
Memory	RAM 8GB ROM 256GB

Infinix Note 60 Pro



Processor	Chipset: Qualcomm SM7635-AC Snapdragon 7s Gen 4, CPU: Octa-Core
Display	6.78 Inches
Camera	Front: 13 MP Back: 50MP+ 8MP
Battery	6500mAh
Memory	RAM 8GB ROM 256GB

Infinix Hot 60 Pro



Processor	Chipset: MediaTek Helio G200 CPU:Octa-core
Display	6.78 Inches
Camera	Front: 13 MP Back: 50 MP
Battery	5160 mAh
Memory	RAM 8GB ROM 128GB

Infinix Note 50 Pro



Processor	Chipset: MediaTek Helio G100 Ultimate, GPU: Mali-G57 MC2
Display	6.78 Inches, AMOLED Capacitive Touchscreen
Camera	Front: 32 MP Back: 50 MP + 8 MP
Battery	5200 mAh
Memory	RAM 12GB ROM 256GB

Xiaomi Redmi 15C Rs.42,999



Processor	Chipset: Mediatek Helio G81 Ultra, CPU: Octa-Core
Display	6.9 Inches
Camera	Front: 8 MP Back: 50 MP
Battery	6000 mAh
Memory	RAM 4GB ROM 128GB

Xiaomi Redmi 15 Rs.54,999



Display	6.9 Inches
Camera	Front: 8 MP Rear: 50 MP
Battery	7000 mAh
Memory	RAM 8GB ROM 128GB
Charging	33W

VGO TEL® NEW16 PRO

Leave Slow Behind



MediaTek Helio G50

Available Now Rs. 25,750

www.vgotel.com | @vgotelpk | UAN 111-846-835

VGO TEL® Smart9 PRO

SMART THAT FEELS REAL



Uni-Soc T7250 Powerful Octa-Core Processor

Available Now Rs. 26,500

www.vgotel.com | @vgotelpk | UAN 111-846-835

VGO TEL® i303

KAM BUDGET MAIN SPECS KING



Available Now Rs. 2,800

www.vgotel.com | @vgotelpk | UAN 111-846-835

VGO TEL® Onyx 2

BUDGET KING



Available Now Rs. 14,250

www.vgotel.com | @vgotelpk | UAN 111-846-835

Samsung Galaxy A17
Rs. 72,999



Processor	Chipset: Mediatek Helio G99 GPU: Mali-G57 MC2
Display	6.7 Inches Super AMOLED Capacitive Touchscreen
Camera	Front: 13 MP, Back: Triple Camera 50 MP + 5 MP + 2 MP
Battery	5000mAh
Memory	RAM: 6GB ROM: 128GB

Samsung A36
Rs. 119,999



Processor	Chipset: Qualcomm SM6475-AB Snapdragon 6 Gen 3, CPU: Octa-core (4 x 2.4 GHz Cortex-A78 + 4 x 1.8 GHz Cortex-A55)
Display	6.7 Inches, Super AMOLED Capacitive Touchscreen
Camera	Front: 12 MP, Main: Triple Camera 50 MP, f/1.8, (wide), 1/1.96", PDAF, OIS + 8 MP, f/2.2, (ultrawide), 1/4.0" + 5 MP, f/2.4, (macro)
Battery	5000 mAh
Memory	RAM 8GB ROM 256GB

HonorX6C

Rs. 44,999



Display 6.61 Inches

Camera Front: 5 MP
Rear: 50 MP

Memory RAM 6GB ROM 128GB

Charging 35W

Battery 5300 mAh

HonorX7C

Rs. 47,999



Display 6.77 Inches

Camera Front: 8 MP
Rear: 108MP + 2 MP

Memory RAM 8GB ROM 256GB

Charging 35W

Battery 6000 mAh

TECNO

TECNO SPARK 40 PRO



Display 6.78"AMOLED144Hz

Camera Front Camera:13MP
Rear Camera:50MP

Memory RAM/ROM
8GB+256GB

Charging 45W
Fast Charging

Battery 5200 mAh

TECNO

TECNO SPARK 40 PRO PLUS



Display 6.78"AMOLED144Hz

Camera Front Camera:13MP
Rear Camera:50MP

Memory RAM/ROM
8GB+256GB

Charging 45W Fast Charging
30W Wireless Charging

Battery 5200 mAh

TECNO

TECNO CAMON 40 PRO



Display 6.8" AMOLED 120Hz

Camera Front Camera:50MP
Rear Camera:50MP+8MP

Memory RAM/ROM
8GB+256GB

Charging 45W
Fast Charging

Battery 5200 mAh

TECNO

TECNO SPARK 40



Display 6.67"

Camera Front: 8MP
Rear:50 MP

Memory 6+128 GB

Charging 45W, SUPER CHARGING

Battery 5200 mAh

پاکستان میں امپورٹ ہونیوالے موبائل فون کے یہ اعداد و شمار ہیں اور اس بات سے اندازہ لگایا جاسکتا ہے کہ قانونی طریقے سے پاکستان میں کتنے موبائل فون آرہے ہیں

Flare

نیدرلینڈز: کلاگ نما گاڑی نے رفتار کا عالمی ریکارڈ توڑ دیا

نیدرلینڈز کے ٹی وی میزبان کلاس فان کروئسم نے لکڑی کے روایتی ڈچ جوتے (کلاگ) کی شکل میں تیار کردہ ایک منفرد گاڑی چلا کر نیا گینیز ورلڈ ریکارڈ قائم کر دیا۔ کلاس فان کروئسم اور ان کی ٹی وی سیریز 'کلاس کین ڈواپوری تھنگ' کی ٹیم نے ریکارڈ بنانے کے لیے برطانوی شخص کیون کس سے رابطہ کیا، جو 2025 میں تیز ترین موٹار ڈگرون شیف کار ریکارڈ قائم کر چکے تھے۔ ٹیم نے ڈچ لکڑی کے روایتی کلاگ کو گاڑی کے ڈیزائن کے لیے بطور تحریک استعمال کیا۔ اس منفرد گاڑی کی بنیاد ایک الیکٹرک گوکارٹ کے فریم پر رکھی گئی جبکہ اوپر سے اسے پالنے سڑ اور فائبر گلاس سے تیار کردہ جوتے نما خول دیا گیا۔ 14 اپریل کو نیدرلینڈز کے شہر بوٹن ہوف میں واقع بریڈ انٹر نیشنل ایئر پورٹ پر کلاس فان کروئسم نے اس گاڑی کو خود رانیو کیا، جس نے تقریباً 7.112 کلومیٹر فی گھنٹہ کی رفتار حاصل کی۔ اس رفتار کے ساتھ گاڑی نے 'تیز ترین موٹار ڈ کلاگ' جوتے کا گینیز ورلڈ ریکارڈ اپنے نام کر لیا۔ یوں نیدرلینڈز کے روایتی لکڑی کے جوتے کو ایک غیر معمولی انداز میں جدید رفتار کی دنیا سے جوڑتے ہوئے ٹیم نے ایک منفرد عالمی ریکارڈ قائم کر دیا۔



سعودی عرب میں ہزاروں برس قدیم نخلستان کے شواہد دریافت

شمال مغربی عرب میں ماہرین آثار قدیمہ نے ایک ایسے قدیم نخلستان کے شواہد دریافت کیے ہیں جو تقریباً 3200 برس قبل مختلف اقسام کے مقبول اور منفرد میوے کے برتنوں کی تیاری اور تجارت کا اہم مرکز تھا۔ محققین کے مطابق قریہ کے نخلستان میں دو رنگوں سے پینٹ کیے گئے برتنوں کے شواہد ملے ہیں۔ یہ قدیم برتن سیاہ اور سرخ رنگ کے منفرد جیومیٹرک نقش و نگار، جانوروں کی علامتی تصاویر اور انسانی اشکال سے مشابہت رکھتے ہیں۔ یہ برتن محض تھے بلکہ اپنی مخصوص بناوٹ اور کی قدیم 'برائڈنگ' رکھتے تھے میں بھی فروخت یا برآمد کیے مصنفہ اور ماہر آثار قدیمہ ڈاکٹر دریافت ظاہر کرتی ہے کہ صحرائی برادر یاں کا کس کے دور میں بھی تھیں بلکہ دستیاب محدود وسائل استعمال کرتے ہوئے جدید اور تخلیقی طریقوں سے کام کرتی تھیں۔ محققین کا کہنا ہے کہ مٹی، پانی اور ایندھن جیسے ضروری وسائل کی کمی کے باوجود قریہ کے رہائشیوں نے اپنی منفرد سیرامک روایت تشکیل دی۔ نئی تحقیق جرنل پی ایل او ایس ون میں شائع ہوئی ہے اور اس سے قدیم عرب معاشروں کی تجارت، ہنرمندی اور ثقافتی روابط کے بارے میں اہم معلومات سامنے آئی ہیں۔

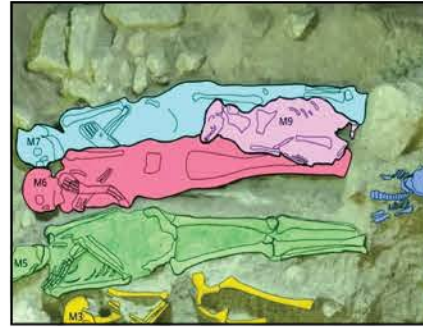


پیرو: قدیم اہرام کے قریب سے قدیم انسان کا ڈھانچہ دریافت

پیرو میں ماہرین آثار قدیمہ نے ایک قدیم اہرام کے قریب سے ایک بالغ انسان کا ڈھانچہ دریافت کیا ہے۔ محققین کا خیال ہے کہ یہ شخص (جسے غالباً ایک مرد سمجھا جا رہا ہے) پیرو کے دار الحکومت لیما میں واقع مٹی کی اینٹوں سے بنے قدیم اہرام ہوا کا پکڑا نا کے دامن میں بطور زندہ دفن کیا گیا تھا۔ ماہرین کے مطابق ممکنہ طور پر اسے ایک مذہبی رسم کے دوران قربان کیا گیا اور یہ واقعہ اُس وقت پیش آیا جب ایک نہرو کو بند کیا جا رہا تھا جو ایک مقدس تالاب سے منسلک تھی۔ کھدائی کی سربراہ ماہر آثار قدیمہ گلیڈیز پاز نے کہا کہ یہ دریافت ماہرین کو لیما تہذیب کی رسومات کو سمجھنے اور صدیوں پہلے ادا کی جانے والی مذہبی تقریبات کی ازسرنو تشکیل میں مدد دے گی۔ لاش کو اسی نہر کے اندر دفن کیا گیا تھا۔ اسے بائیں کروٹ لٹایا گیا تھا جبکہ اس کی کھوپڑی کا رخ اہرام اور بحرا کا کابل کی جانب تھا۔ لیما تہذیب پیرو کے خشک وسطی ساحلی علاقے میں پہلی سے ساتویں صدی عیسوی کے دوران پروان چڑھی۔

مصر: قدیم مقبرے سے حنوط شدہ کتا دریافت

ماہرین آثار قدیمہ نے قدیم مصر کے ایک مقبرے سے حنوط شدہ کتا دریافت کیا ہے جو ایک مرد اور عورت کی باقیات کے اوپر پڑا ہوا تھا۔ ماہرین کے مطابق تدفین کی یہ غیر معمولی ترتیب اس جانور کے انسانوں کے ساتھ کسی خاص تعلق کی جانب اشارہ کر سکتی ہے۔ یہ چیمبر ٹھین نیکروپولس کا حصہ ہے، جو دریائے نیل کے دوسری جانب موجود قدیم شہر لکسر کے مقابل واقع ایک وسیع قبرستان ہے۔ اس علاقے میں سیکڑوں تدفینی مقامات موجود ہیں اور اسے کئی صدیوں تک تدفین کے لیے استعمال کیا جاتا رہا۔ تحقیق کے مطابق اس قبرستان میں مختلف ادوار کے دوران ایک ہی جگہ پر متعدد تدفینیں کی گئیں۔ بعد میں آنے والی نسلوں نے پہلے سے موجود قبروں اور تدفینی جگہوں میں دستیاب محدود گنجائش کے مطابق مزید لاشیں دفن کیں، جس کے نتیجے میں بعض مقامات پر انسانی باقیات ایک دوسرے کے اوپر موجود پائی گئیں۔ یہ قبرستان 700 سال سے زائد عرصے تک دوبارہ تدفین کے لیے استعمال ہوتا رہا۔ تاہم، ماہرین کی توجہ سب سے زیادہ اس حنوط شدہ کتے نے حاصل کی، جو ایک مرد اور عورت کی باقیات کے اوپر موجود تھا۔ محققین کا کہنا تھا کہ اس ترتیب سے اندازہ لگایا جاسکتا ہے کہ کتے کا اس جوتے کے ساتھ کوئی خاص تعلق تھا یا ممکن ہے کہ اسے مرنے والوں کے لیے بعد از مرگ سفر میں رہنمائی کرنے والے جانور کے طور پر تصور کیا گیا ہو۔ اس تحقیق کے پہلے مصنف اور اسپین کی یونیورسٹی آف لاگونا کے محقق ڈاکٹر جیرڈ کاربالو پیریز کے مطابق انسانی تدفین کے بالکل قریب کسی جانور کو رکھنا اس بات کی علامت ہو سکتا ہے کہ انسانوں اور جانوروں کے درمیان کوئی باطنی یا خصوصی تعلق موجود تھا۔ ماہرین کے لیے یہ دریافت قدیم مصری معاشرے میں انسانوں اور جانوروں کے باہمی تعلق اور تدفینی رسومات کو سمجھنے کے حوالے سے اہم شواہد فراہم کر سکتی ہے۔



پولینڈ: جعلی پیزا آرڈر دیکر کمپنیوں کو مالی نقصان پہنچانے والا نو جوان گرفتار

پولینڈ میں پولیس نے ایک 23 سالہ نو جوان کو مبینہ طور پر لوگوں کو ہراساں کرنے، شناخت کا غلط استعمال کرنے اور ملک بھر میں جعلی پیزا آرڈرز دے کر متعدد کمپنیوں کو بھاری مالی نقصان پہنچانے کے الزام میں گرفتار کر لیا ہے۔ پولینڈ کے سنٹرل یورو فار کو میپنگ سائبر کرائم کے مطابق نو جوان نے مختلف پتوں پر سینکڑوں پیزا آرڈرز دیے۔ حیران کن بات یہ تھی کہ آرڈرز ان افراد کے نام پر کیے جاتے تھے جنہیں اس بارے میں کوئی اطلاع نہیں ہوتی تھی۔ پولیس کی تحقیقات کے مطابق ملزم بعض آرڈرز میں متاثرہ افراد سے تعلق ایسی ذاتی معلومات بھی درج کرتا تھا جو عام طور پر صرف خود ان افراد، ان کے قریبی دوستوں یا رشتہ داروں کو معلوم ہو سکتی تھیں۔ بعض معاملات میں آرڈرز کے ساتھ سنگین دھمکیاں بھی شامل تھیں، جن میں کم عمر بچے کو اغوا کرنے، کام کی جگہوں کو آگ لگانے اور جان بوجھ کر سڑک حادثات کرانے جیسی دھمکیاں شامل تھیں۔ پولیس کے مطابق اس صورتحال کے باعث متعدد متاثرین خود کو خوف زدہ اور ذہنی دباؤ کا شکار محسوس کرتے رہے۔ زیادہ تر جعلی پیزا آرڈرز ٹھیکس شہر کے پتوں پر کیے گئے۔ تاہم، پولینڈ کے دیگر بڑے شہروں ڈوٹووا، کراکوف اور وارسا میں بھی درجنوں پتوں پر پیزا بھجوائے گئے۔ کئی ریسٹورنٹس نے آرڈرز تیار کر کے ڈیلیور بھی کیے، جس کے نتیجے میں انہیں خاصا مالی نقصان اٹھانا پڑا جبکہ بعض ریسٹورنٹس نے ٹھیکس وجوہات کی بنا پر آرڈرز مسٹر دکر دیے۔ پولیس نے واقعے کی مزید تحقیقات شروع کر دی ہیں۔



امریکا میں خطرناک 'ویسٹ نائل وائرس' کا پھیلاؤ

امریکا میں مچھروں سے پھیلنے والے خطرناک ویسٹ نائل وائرس کے کیسز میں اضافہ ہو رہا ہے، جہاں رواں سال اب تک 30 ریاستوں میں 180 سے زائد افراد متاثر ہو چکے ہیں جبکہ کم از کم آٹھ اموات رپورٹ ہوئی ہیں۔ امریکی سینٹرز فار ڈیزیز کنٹرول اینڈ پریوینشن (سی ڈی سی) کے اعداد و شمار کے مطابق ایریزونا سب سے زیادہ متاثرہ ریاست ہے، جہاں اب تک 73 کیسز سامنے آئے اور پانچ افراد جان کی بازی ہار چکے ہیں۔ ریاست کیلیفورنیا میں بھی صورتحال تشویشناک ہے۔ ریاستی اعداد و شمار کے مطابق رواں سال اب تک 30 افراد میں ویسٹ نائل وائرس کی تصدیق ہوئی ہے جن میں سے تین مریض انتقال کر چکے ہیں۔ یہ تعداد گزشتہ سال اسی عرصے کے مقابلے میں تقریباً تین گنا زیادہ ہے۔ ویسٹ نائل وائرس بعض متاثرہ افراد میں دماغ اور اعصابی نظام کو شدید متاثر کر سکتا ہے۔ کیلیفورنیا کے علاقے ایکلرڈو میں ایک 70 سالہ شخص بھی وائرس سے متاثر ہونے کے بعد اسپتال میں داخل ہوا، جہاں اس کے طبی معائنے کے لیے اسپنل ٹیپ سمیت مختلف اقدامات کیے گئے۔ متاثرہ شخص کے اہل خانہ نے شہریوں کو مچھروں سے بچاؤ کے لیے احتیاطی تدابیر اختیار کرنے کا مشورہ دیا ہے۔ اہل خانہ کے مطابق مچھر بھگانے والی دوا کا استعمال، جسم کو مناسب لباس سے ڈھانپنا اور مچھروں سے بچنے کی کوشش کرنا ضروری ہے۔ ماہرین کے مطابق ویسٹ نائل وائرس بنیادی طور پر متاثرہ مچھر کے کاٹنے سے انسانوں میں منتقل ہوتا ہے، اس لیے مچھروں کی افزائش روکنے اور کاٹنے سے بچنے کے اقدامات بیماری کے خطرے کو کم کرنے میں اہم کردار ادا کرتے ہیں۔

تیز رفتار ورزش دل اور میٹابولک صحت کے لیے زیادہ فائدہ مند قرار

نئی تحقیق میں انکشاف ہوا ہے کہ زیادہ شدت والی ورزشیں (جیسے مختصر دورانیے کے اسپرینٹ) دل اور میٹابولک صحت کو بہتر بنانے میں درمیانی شدت کی ورزشوں کے مقابلے میں زیادہ موثر ثابت ہو سکتی ہیں۔ گزشتہ چند برسوں کے دوران محققین اس بات پر توجہ دے رہے ہیں کہ لوگ اپنی کارڈیو میٹابولک صحت کو بہتر بنانے کے لیے کون سے طریقے اختیار کر سکتے ہیں۔ اس سے مراد دل، خون کی شریانوں اور جسم کے میٹابولک نظام کی صحت اور ان کے باہمی تعلق سے ہے۔ مثال کے طور پر خون کی شریانیں جسم کے مختلف حصوں تک آکسیجن سے بھرپور خون کتنی موثر انداز میں پہنچاتی ہیں، اس کا اثر اس بات پر پڑتا ہے کہ خلیوں میں موجود مائٹوکانڈریا توانائی پیدا کرنے کے لیے ایندھن کو کتنی اچھی طرح استعمال کرتے ہیں۔ صحت مند قلبی نظام ہارمونز اور خون میں موجود شوگر کو جسم کے متعلقہ حصوں تک پہنچانے اور جسم سے فاضل مادے خارج کرنے کی صلاحیت پر بھی اثر انداز ہوتا ہے۔ گزشتہ مطالعات سے معلوم ہوا ہے کہ کمزور کارڈیو میٹابولک صحت رکھنے والے افراد میں ٹائپ 2 ڈیابیطس، دائمی گردوں کے مرض اور جگر کی چربی سے متعلق بیماریوں کا خطرہ بڑھ سکتا ہے۔ تاہم، اچھی خبر یہ ہے کہ صحت مندر ز زندگی اپنانے سے کارڈیو میٹابولک صحت کو بہتر بنایا جاسکتا ہے۔ اس میں متوازن غذا کا استعمال، سگریٹ نوشی سے پرہیز، مناسب اور معیاری نیند، ذہنی دباؤ کو قابو میں رکھنا اور جسمانی سرگرمی کو معمول کا حصہ بنانا شامل ہیں۔ جرنل سیل رپورٹس میڈیسن میں شائع ہونے والی نئی تحقیق نے ورزش اور کارڈیو میٹابولک صحت کے درمیان تعلق کو مزید واضح کیا ہے۔ مطالعے میں محققین کے علم میں یہ بات آئی کہ زیادہ شدت والی ورزشیں، خصوصاً اسپرینٹ انٹروال، کارڈیو میٹابولک صحت کے مختلف اشاریوں کو بہتر بنانے میں درمیانی شدت کی ورزش، جیسے مسلسل سائیکل چلانے، کے مقابلے میں زیادہ موثر ہو سکتی ہیں۔



روزانہ میٹھے مشروبات پینا معدے کے کینسر کا خطرہ دگنا کر دیتا ہے

روزمرہ زندگی میں میٹھے اور کاربوئیٹ مشروبات کا استعمال صحت کے لیے ایک اور تشویش کا باعث بن گیا ہے۔ نئی تحقیق میں سامنے آیا ہے کہ جو افراد روزانہ کم از کم ایک مرتبہ میٹھا مشروب پیتے ہیں، ان میں معدے کے کینسر کا خطرہ ان لوگوں کے مقابلے میں تقریباً دگنا ہو سکتا ہے جو مینے میں ایک بار سے بھی کم ایسے مشروبات استعمال کرتے ہیں۔ غیر ملکی میڈیا کے مطابق یہ تحقیق طبی جریدے 'گیسٹر وہیپ ایڈوائسز' میں شائع ہوئی ہے۔ تحقیق کے مصنف اینڈریو جان کے مطابق یہ پہلی تحقیق ہے جس میں میٹھے مشروبات کے استعمال اور معدے کے کینسر کے درمیان واضح تعلق سامنے آیا ہے۔ تحقیق میں یہ اشارہ بھی ملا کہ مصنوعی میٹھا یا کم کیلوری والے مشروبات معدے کے کینسر کے اضافی خطرے سے منسلک نہیں تھے۔ محققین کے مطابق مصنوعی میٹھا والے کاربوئیٹ مشروبات کا استعمال اس حوالے سے خطرہ بڑھاتا ہوا دکھائی نہیں دیا، بلکہ ابتدائی نتائج میں اس کے ممکنہ طور پر کم خطرے کی جانب اشارہ بھی ملا ہے۔

اپیل نے آئی فون ایکس سے متعلق اہم فیصلہ کر لیا

ٹیکنالوجی کمپنی اپیل نے اپنے معروف اسمارٹ فون آئی فون ایکس کو اپنی پروڈکٹ سپورٹ پالیسی کے سب سے محدود درجے ’آپسلیٹ‘ میں شامل کر دیا ہے، جس کے بعد اس ڈیوائس کے لیے اپیل کی جانب سے باضابطہ ہارڈ ویئر مرمت اور متبادل پرزوں کی فراہمی ختم ہو گئی ہے۔ رپورٹس کے مطابق اپیل کی سپورٹ دستاویزات میں اب آئی فون ایکس کو ’آپسلیٹ‘ قرار دیا گیا ہے۔ اس اسٹیٹس کے تحت اپیل اور اس کے مجاز سروس فراہم کنندگان عام طور پر اس ڈیوائس کی مرمت یا اس کے لیے متبادل پرزے فراہم نہیں کرتے۔ اس فیصلے کا مطلب ہے کہ اب بھی آئی فون ایکس استعمال کرنے والے صارفین کو خراب اسکرین، ختم ہوتی بیٹری یا خراب چارجنگ پورٹ جیسے مسائل کی صورت میں باضابطہ اپیل مرمت حاصل کرنے میں دشواری کا سامنا ہوگا۔ اپیل عموماً کسی پروڈکٹ کی تقسیم اور فروخت بند ہونے کے سات سال سے زیادہ عرصہ گزرنے کے بعد اسے ’آپسلیٹ‘ قرار



دیتا ہے۔ اگرچہ حتمی فیصلہ کمپنی خود کرتی ہے۔ آئی فون ایکس نومبر 2017 میں متعارف ہوا تھا اور تقریباً 10 ماہ بعد ستمبر 2018 میں اس کی فروخت بند کر دی گئی تھی۔ ’آپسلیٹ‘ کا درجہ اپیل کے ’نچ‘ اسٹیٹس سے زیادہ سخت ہے۔ ’نچ‘ ڈیوائسز کے لیے بعض صورتوں میں مرمت ممکن ہوتی ہے، بشرطیکہ مطلوبہ پرزے دستیاب ہوں۔ آئی فون ایکس نے اپیل کے اسمارٹ فون ڈیزائن میں ایک بڑی تبدیلی متعارف کرائی تھی۔ یہ پہلا آئی فون تھا جس میں فیس آئی ڈی اور اوایل ای ڈی ڈی ڈی شامل کیے گئے جبکہ روایتی ہوم بٹن اور چیچ آئی ڈی کو ختم کر کے تقریباً کنارے سے کنارے تک پھیلا ہوا نوچ ڈیپلے متعارف کرایا گیا۔ یوں آئی فون ایکس نے نہ صرف اپیل کے فلیگ شپ آئی فونز کے ڈیزائن کو تبدیل کیا بلکہ اسمارٹ فون انڈسٹری کے اگلے کئی سالوں کے ڈیزائن رجحانات پر بھی نمایاں اثر ڈالا۔

واٹس ایپ کا چینل ایڈمنز کے لیے نئے فیچر پر کام شروع

واٹس ایپ نے چینل ایڈمنز کے لیے ایک نئے فیچر کی تیاری شروع کر دی ہے، جس کے ذریعے وہ اپنی ایڈمنز کو پہلے سے تیار کر کے مخصوص تاریخ اور وقت پر خود کار طور پر شائع کر سکیں گے۔ رپورٹ کے مطابق یہ فیچر فی الحال تیاری کے مرحلے میں ہے اور ابھی بیٹا صارفین کے لیے دستیاب نہیں کیا گیا۔ اسے واٹس ایپ اینڈرائیڈ بیٹا ورژن 5.33.26.2 میں دیکھا گیا ہے۔ نئے فیچر کے تحت چینل ایڈمنز کسی ایڈمن کے لیے تاریخ اور وقت مقرر کر سکیں گے، جس کے بعد واٹس ایپ اسے مقررہ وقت پر خود کار طور پر شائع کرے گا۔ ایڈمنز کی اشاعت کے وقت ایڈمنز کا آن لائن ہونا یا واٹس ایپ کھلا رکھنا ضروری نہیں ہوگا۔ اطلاعات کے مطابق ایڈمنز شیڈول کرنے کے لیے ایڈمنز کو سینڈ بٹن کو دبا کر رکھنا ہوگا، جس کے بعد تاریخ اور وقت منتخب کرنے کے لیے ایک آپشن سامنے آئے گا۔ شیڈول کی گئی ایڈمنز چینل کے انفو کیشن میں بھی دکھائی دیں گی، جہاں ایڈمنز انہیں اشاعت سے پہلے دیکھنے اور ممکنہ طور پر منسوخ کرنے کے قابل ہوں گے۔ یہ فیچر خاص طور پر ان چینل ایڈمنز کے لیے مفید ثابت ہو سکتا ہے جو باقاعدگی سے مواد شائع کرتے ہیں اور چاہتے ہیں کہ ایڈمنز پہلے سے طے شدہ وقت پر خود کار انداز میں ان کے فالوورز تک پہنچیں۔ فی الحال واٹس ایپ کی جانب سے اس فیچر کی باضابطہ ریلیز یا عام صارفین کے لیے دستیابی کی تاریخ کا اعلان نہیں کیا گیا۔



دہشتگرداے آئی کی مدد سے خطرناک ہتھیار بنا سکتے ہیں: رپورٹ

ایک رپورٹ میں خبردار کیا گیا ہے کہ مصنوعی ذہانت (اے آئی) کے غلط استعمال سے دہشتگرد گروہوں اور دیگر شہر پسند عناصر کو خطرناک کییمیائی اور حیاتیاتی ہتھیار تیار کرنے میں مدد مل سکتی ہے۔ سکیورٹی ماہرین نے خبردار کیا ہے کہ عام دستیاب بعض اے آئی ماڈلز میں موجود حفاظتی رکاوٹوں کو تبدیل کر کے ان سے نقصان دہ معلومات حاصل کی جاسکتی ہیں۔ تحقیقی ادارے کرمرن فلیئر کی رپورٹ کے مطابق بعض اوپن اور آف لائن اے آئی ماڈلز کو اس انداز میں تبدیل کیا جاسکتا ہے کہ ان کی حفاظتی پابندیاں موثر نہ رہیں۔

اپیل کے پہلے فولڈ ایبل آئی فون کی مزید تفصیلات سامنے آئیں

ٹیکنالوجی کمپنی اپیل رواں سال ستمبر میں اپنا پہلا فولڈ ایبل آئی فون متعارف کرانے کی تیاری کر رہا ہے، جسے بعض رپورٹس میں آئی فون الزا قرار دیا جا رہا ہے۔ یہ ڈیوائس اپیل کے لیے کئی برس بعد آئی فون کے ڈیزائن میں ایک بڑی تبدیلی ثابت ہوگی۔ بلومبرگ کے معیئر ٹیکنالوجی صحافی مارک گورین کی رپورٹ کے مطابق ابتدائی ٹیسٹنگ میں شامل افراد نے فون سے متعلق مثبت رائے دی ہے۔ ان کے مطابق فون بند ہونے کی صورت میں جیب میں آسانی سے فٹ ہو جاتا ہے جبکہ اسے فولڈ کرنے والا نیچ بھی مضبوط اور پائیدار ثابت ہوا ہے۔ رپورٹ کے مطابق اپیل نے فولڈ ایبل آئی فون کے بڑے اندرونی ڈیپلے کے لیے سافٹ ویئر میں بھی خصوصی تبدیلیاں کی ہیں۔ کمپنی نے بڑی اسکرین پر ایپس اور آپریٹنگ سسٹم کو بہتر انداز میں چلانے کے لیے آئی بیڈ سے ملنے جلتے ڈیزائن عناصر استعمال کیے ہیں۔ تاہم، فولڈ ایبل فونز کا ایک اہم مسئلہ اب بھی اس نئے آئی فون کے لیے چیلنج بن سکتا ہے۔ فولڈنگ اسکرین کے درمیان بننے والی ٹھنک یا کریز اس ٹیکنالوجی کی بڑی خامیوں میں شمار ہوتی ہے اور یہی وہ پہلو ہے جس پر صارفین اپیل کے پہلے فولڈ ایبل آئی فون میں خاص توجہ دیں گے۔ اگر رپورٹس درست ثابت ہوتی ہیں تو اپیل کا یہ نیا فون کمپنی کو فولڈ ایبل اسمارٹ فون مارکیٹ میں سام سنگ سمیت دیگر حریفوں کے مقابلے میں براہ راست لے آئے گا۔



انٹرنیٹ کا 35 فی صد دنیا مواد اے آئی سے تحریر کیے جانے کا انکشاف!

ایک نئی تحقیق میں انکشاف ہوا ہے کہ انٹرنیٹ پر بننے والے نئے ویب پیجز میں سے ایک تہائی سے زیادہ پر مصنوعی ذہانت (اے آئی) کی مدد سے تحریر یا ایڈیٹنگ کی گئی ہے۔ پیو ریسرچ سینٹر کے اعداد و شمار کے مطابق تقریباً 35 فی صد نئے ویب پیجز میں اے آئی کی ’نمایاں‘ شمولیت کے آثار پائے گئے ہیں۔ تحقیق ایسے وقت سامنے آئی ہے جب ماہرین اور انٹرنیٹ صارفین کے درمیان ’ڈیڈ انٹرنیٹ تھیوری‘ کے حوالے سے خدشات بڑھ رہے ہیں۔ اس نظریے کے مطابق انٹرنیٹ پر مواد کی تیاری اور اسے استعمال کرنے میں انسانوں کے بجائے خود کار نظاموں اور بوٹس کا کردار مسلسل بڑھ رہا ہے۔ پیو ریسرچ سینٹر نے گزشتہ پانچ برسوں کے دوران جمع کیے گئے تقریباً پانچ لاکھ انگریزی زبان کے ویب پیجز پر مشتمل ایک ویب آرکائیو کا جائزہ لیا۔ محققین نے ان ویب پیجز کے متن کو اوپن پروگرام نامی ٹول کے ذریعے جانچا، جو یہ اندازہ لگاتا ہے کہ تحریر میں مصنوعی ذہانت کے استعمال کے کتنے امکانات ہیں۔ تحقیق کے مجموعی نمونے میں تقریباً 10 فی صد پیجز پر اے آئی سے تحریر کیے جانے کے نمایاں آثار ملے۔ البتہ جب محققین نے صرف چٹ جی پی ٹی کے اجراء کے بعد شائع ہونے والے پیجز کا جائزہ لیا تو یہ شرح بڑھ کر 35 فی صد ہو گئی۔ تحقیق کے نتائج ایسے وقت میں سامنے آئے ہیں جب ویب پر اے آئی سے تیار ہونے والے مواد کے ساتھ ساتھ اے آئی بوٹس کی سرگرمی بھی تیزی سے بڑھ رہی ہے، جس سے مستقبل کے انٹرنیٹ میں انسانی اور مصنوعی مواد کے درمیان فرق کرنا مزید مشکل ہونے کا خدشہ پیدا ہو گیا ہے۔



کبوتر کی رفتار سے پیغام پہنچانے والی میسجنگ ایپ

سوشل میڈیا صارفین میں ایک نیا میسجنگ ایپ تیزی سے مقبول ہو رہا ہے جو فوری پیغام رسانی کے بجائے صارفین کو کبوتر کی رفتار سے پیغام پہنچانے کا منفرد تجربہ فراہم کرتا ہے۔ رُوسٹ نامی یہ ایپ آئی او ایس اور اینڈرائیڈ دونوں پر دستیاب ہے اور صارفین کو دور رہنے والے دوستوں کو پیغامات بھیجنے کی سہولت دیتی ہے۔ اس کی خاص بات یہ ہے کہ پیغام فوری طور پر سامنے والے شخص تک نہیں پہنچتا بلکہ صارف اپنی پسند کے پرندے یا دوسرے جانور کی رفتار کے مطابق پیغام کی ترسیل کا انتظار کرتا ہے۔ اپریل میں لانچ ہونے کے بعد رُوسٹ نے تیزی سے عالمی صارفین کی توجہ حاصل کی۔



ایپ کے خالق لوگن مینڈلسون کے مطابق 18 اگست تک اس کے صارفین کی تعداد سات لاکھ سے تجاوز کر چکی تھی۔ ایپ کی مقبولیت کو نوجوانوں میں ٹیکنالوجی سے کچھ فاصلے اور سست رفتار طرز زندگی کی بڑھتی ہوئی خواہش سے بھی جوڑا جا رہا ہے۔ اسکرولنگ اور مسلسل آن لائن رہنے سے اکتائے ہوئے بعض نوجوان اب سادہ موبائل فون استعمال کر رہے ہیں، فون سے پاک تقریبات میں شرکت کر رہے ہیں اور ایسی سرگرمیوں کی طرف واپس جا رہے ہیں جن میں اسکرین کی ضرورت نہیں ہوتی۔ اسی رجحان کو مد نظر رکھتے ہوئے رُوسٹ فوری رابطے کے بجائے صبر اور انتظار پر مبنی ڈیجیٹل کمیونیکیشن پیش کرتا ہے۔ دلچسپ بات یہ ہے کہ رُوسٹ اکیلی ایپ نہیں۔ اپریل میں سافٹ ویئر ڈویلپر نوچ ایروینو نے کیریز پیج نامی ایک ملٹی پلٹی ایپ بھی متعارف کرائی۔ دونوں ایپس کے تخلیق کاروں کا کہنا ہے کہ انہوں نے ایک دوسرے کے آئیڈیا سے لاعلم رہتے ہوئے یہ منصوبے تیار کیے۔ یوں بظاہر تیز رفتار ڈیجیٹل دنیا میں کبوتر کی رفتار سے پیغام رسانی نوجوانوں کے لیے ایک نئے اور منفرد انداز رابطے کے طور پر سامنے آ رہی ہے۔

چین: ٹیسلا نے 30 لاکھ گاڑیاں واپس منگوا لیں

بیجنگ: چین میں گاڑیوں کی تاریخ کی سب سے بڑی ری کال کا اعلان کر دیا گیا، ٹیسلا سمیت متعدد کمپنیوں کی تقریباً 43 لاکھ گاڑیاں واپس لائی جائیں گی، ری کال کی بڑی وجہ حادثے کی صورت میں گاڑی کے دروازے کھولنے میں ممکنہ دشواری اور



مسافروں کے گاڑی میں پھنس جانے کا خدشہ ہے۔ چین کی اسٹیٹ ایڈمنسٹریشن فار مارکیٹنگ ریگولیشن (ایس اے ایم آر) کے مطابق امریکی کمپنی ٹیسلا کی تقریباً 29 لاکھ 80 ہزار در آمد شدہ اور چین میں تیار کردہ گاڑیاں ری کال کا حصہ ہیں۔ ان میں ماڈل 3، ماڈل وائے، ماڈل ایکس اور ماڈل ایس شامل ہیں۔ حکام کے مطابق شدید حادثے کے بعد کئی کا نظام متاثر ہونے کی صورت میں گاڑی کے مکینیکل ایمرجنسی ڈور ریلیز کو تلاش کرنا یا استعمال کرنا مشکل ہو سکتا ہے، جس سے مسافروں کے باہر نکلنے یا امدادی کارکنوں کے لیے دروازہ کھولنے میں رکاوٹ پیدا ہو سکتی ہے۔ ٹیسلا سافٹ ویئر اپ ڈیٹ اور دروازے کے ایمرجنسی ہینڈلز کی نشاندہی کے لیے وارننگ لیبلز کے ذریعے مسئلہ حل کرے گی۔ بنیاد پر استعمال شدہ گاڑیوں کی تلاش سامعہم میں ٹیسلا کے علاوہ شیواؤمی، لیپ موٹر، ایکسپیک اور جیلی سمیت دیگر چینی کار ساز اداروں کی گاڑیاں بھی شامل ہیں۔ چین نے رواں سال فردری میں اعلان کیا تھا کہ 2027 سے چھپے ہوئے فیلڈ ڈور ہینڈلز پر پابندی عائد کی جائے گی۔ یہ فیصلہ ایسے حادثات کے بعد کیا گیا جن میں برقی دروازوں کے ناکام ہونے سے گاڑیوں میں موجود افراد کے پھنسنے کے خدشات سامنے آئے تھے۔ ٹیسلا کی تقریباً 30 لاکھ گاڑیوں کی ری کال اس امریکی کمپنی کی چین میں اب تک کی سب سے بڑی ری کال بھی قرار دی جا رہی ہے۔

SKH SECURITY

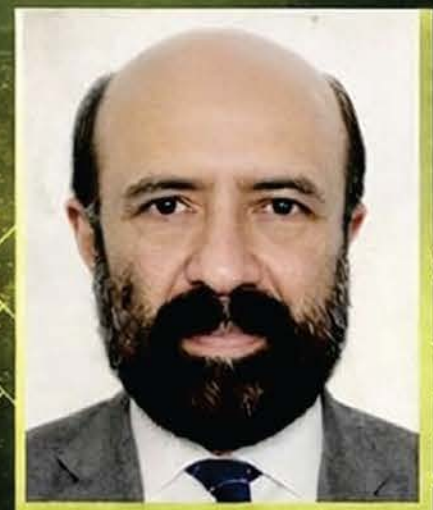
GUARDING SERVICES



**Trusted Security Solutions for
Islamabad & Across Pakistan**

Professional | Reliable | Disciplined

- ✓ Armed & Unarmed Security Guards
- ✓ Corporate & Commercial Security
- ✓ Residential & Society Security
- ✓ Event Security Management
- ✓ VIP / Executive Protection
- ✓ CCTV Monitoring & Surveillance



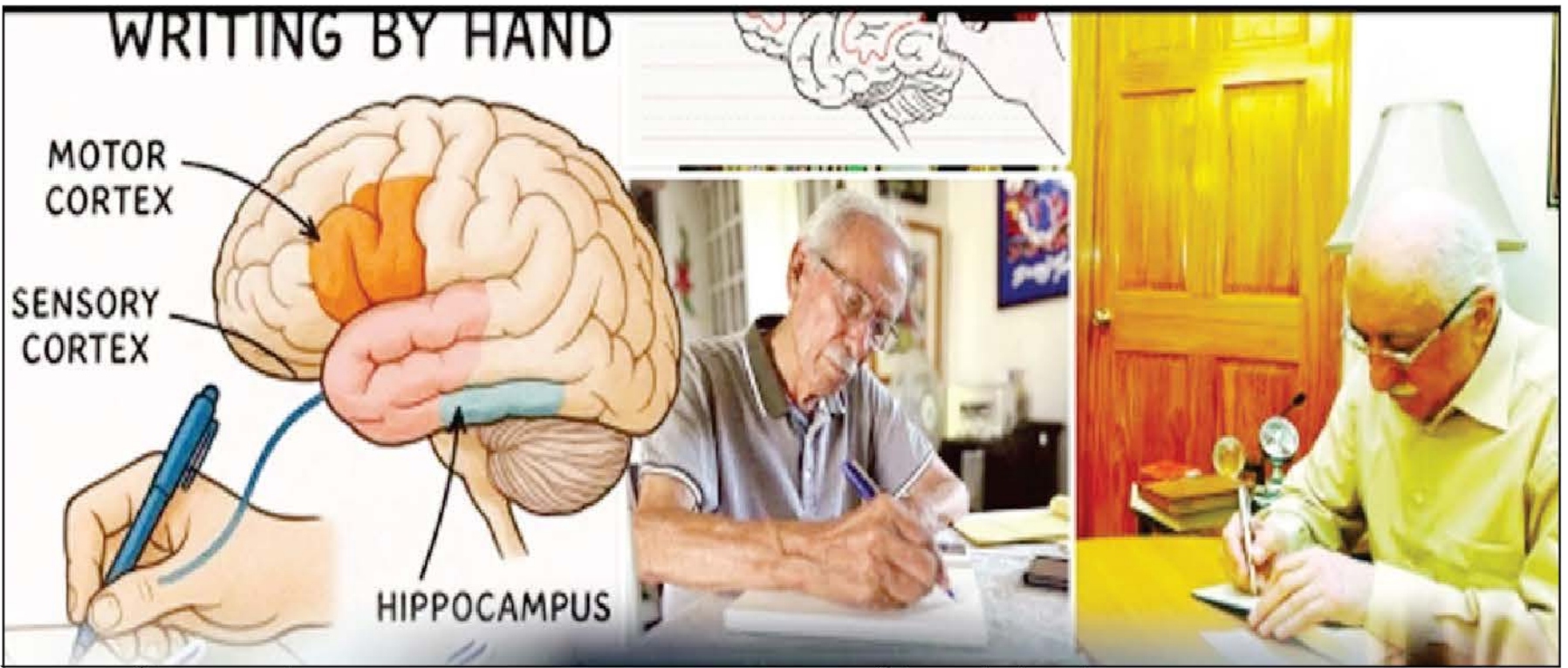
📍 Suite No. 103, 1st Floor, **Victoria Heights**, Service Road, Sohan, Islamabad

☎ +92-51-2612089

✉ skh.isbregion@gmail.com

🌐 www.skhsecurityservices.com

🌐 www.skhsecurityservices.com



زیادہ وقفے لیتے ہیں، ایک ہی حرف کو مکمل کرنے میں زیادہ وقت لگاتے ہیں اور قلم کا دباؤ بھی غیر مستقل ہو جاتا ہے۔ بعض تحقیقات میں مصنوعی ذہانت (Artificial Intelligence) سے لیس ڈیجیٹل قلم بھی استعمال کیے جا رہے ہیں، جو لکھائی کے ہزاروں چھوٹے اشاروں کا تجزیہ کر کے ڈاکٹر کو ابتدائی خطرے سے آگاہ کر سکتے ہیں۔ ماہرین کو امید ہے کہ مستقبل میں صرف چند منٹ کی تحریری مشق کے ذریعے دماغی صحت کا ابتدائی اندازہ لگانا ممکن ہو جائے گا۔

ابتدائی تشخیص کیوں ضروری ہے؟

الزائمر اور دیگر دماغی بیماریوں کا مکمل علاج اگرچہ ابھی دستیاب نہیں، لیکن بروقت تشخیص سے بیماری کی رفتار کم کی جاسکتی ہے۔ جلد تشخیص ہونے پر: Anatomy اور دواؤں نسبتاً بہتر نتائج دیتی ہیں۔ دماغی ورزشیں زیادہ مؤثر ثابت ہوتی ہیں۔

مریض کی روزمرہ زندگی طویل عرصے تک معمول پر رہ سکتی ہے۔ خاندان بیماری کے لیے پہلے سے منصوبہ بندی کر سکتا ہے۔ اسی لیے آسان اور کم خرچ تشخیصی طریقوں کی تلاش انتہائی اہم سمجھی جا رہی ہے۔

دماغ کو صحت مندر رکھنے کے مؤثر طریقے

ماہرین کا کہنا ہے کہ صرف لکھائی پر انحصار کرنا مناسب نہیں، بلکہ دماغی صحت برقرار رکھنے کے لیے صحت مند طرز زندگی ضروری ہے۔ تحقیقات کے مطابق درج ذیل عادات دماغ کو طویل عرصے تک متحرک رکھنے میں مدد دیتی ہیں۔ روزانہ کم از کم تیس منٹ پیدل چلنا یا ہلکی ورزش کرنا۔ سات سے آٹھ گھنٹے معیاری نیند لینا۔ سبز پتوں والی سبزیاں، چھلچھلی، خشک میوہ جات اور بیٹون کے تیل پر مشتمل متوازن غذا استعمال کرنا۔ بلڈ پریشر، ذیابیطس اور کولیسٹرول کو قابو میں رکھنا۔ نئی زبان، مطالعہ، تحریر، شطرنج یا پیلیو جیسے ذہنی مشاغل اپنانا۔ سماجی روابط برقرار رکھنا، کیونکہ تنہائی دماغی تنزلی کے خطرے میں اضافہ کر سکتی ہے۔

لہذا آنے والے برسوں میں شاید جب کوئی بزرگ اچانک پہلے کی نسبت آہستہ لکھنے لگے، حروف غیر معمولی بڑے ہونے لگیں، قلم بار بار رکنے لگے یا سن کر لکھنے میں نمایاں دشواری محسوس کرے تو ڈاکٹر صرف دوائی ہی نہ لکھے بلکہ چند سطریں لکھنے کو بھی کہے۔ ممکن ہے مستقبل میں یہی چند سطریں دماغ کی صحت کے بارے میں وہ معلومات فراہم کر دیں جو مینگے اور پیچیدہ ٹیسٹ بھی فوری طور پر نہ دے سکیں۔ آخر کار، ہاتھ صرف الفاظ نہیں لکھتا، وہ دماغ کی کیفیت بھی صفحہ قرطاس پر منتقل کرتا ہے۔ انسان کی تحریر محض حروف کا مجموعہ نہیں بلکہ اس کے ذہن، یادداشت اور اعصابی نظام کی ایک خاموش زبان ہے۔ اگر ہم اس زبان کو سمجھنا سیکھ جائیں تو شاید بڑھتی عمر کے ساتھ آنے والی کئی دماغی بیماریوں کو بروقت پہچان کر لاکھوں افراد کی زندگی کو زیادہ باوقار، خود مختار اور بہتر بنایا جاسکے۔

ذہن میں لاتی ہے، پینائی ہاتھ کی حرکت پر نظر رکھتی ہے، جبکہ اعصاب اور عضلات قلم کو درست سمت میں حرکت دیتے ہیں۔ اس سارے عمل کے دوران توجہ، توازن، منصوبہ بندی، یادداشت اور جسمانی ہم آہنگی ایک ساتھ کام کر رہے ہوتے ہیں۔ اسی لیے ماہرین کا خیال ہے کہ اگر دماغ کے ان حصوں میں معمولی سی بھی خرابی پیدا ہو تو اس کا اثر سب سے پہلے لکھائی میں نمایاں ہو سکتا ہے، چاہے عام زندگی میں اس کی علامات

تحریر کا زامیہ لکھتے ہوئے وقفے قلم کے اسٹروکس (Count Stroke) قلم کا دباؤ حروف کی چوڑائی حروف کی لمبائی لکھنا شروع کرنے میں لگنے والا وقت

ہینڈ رائٹنگ..... ذہنی کمزوری کی پیشگی اطلاع بن سکتی ہے؟

اور یہ تمام عوامل مجموعی طور پر دماغ کی کارکردگی کا عکس سمجھے گئے۔

حیران کن نتائج

تحقیق کے نتائج نے ایک دلچسپ حقیقت سامنے رکھی۔ ابتدائی دو مشقوں یعنی لکیریں اور نقطے بنانے میں دونوں گروہوں کے درمیان کوئی نمایاں فرق نہیں ملا۔ اسی طرح پہلے دو تحریری مراحل میں بھی دونوں گروہوں کی کارکردگی تقریباً یکساں رہی۔ اس سے اندازہ ہوا کہ ذہنی کمزوری کے ابتدائی مراحل میں ہاتھ کی بنیادی حرکات اور عضلاتی کنٹرول زیادہ متاثر نہیں ہوتے۔ لیکن جیسے ہی تیسرا مرحلہ آیا، نتائج یکسر بدل گئے۔ یہ وہ مرحلہ تھا جس میں شرکاء کو صرف سن کر نیا جملہ لکھنا تھا۔ اس تحقیق کی سینئر مصنفہ ڈاکٹر انارینا ماتیتاس کے مطابق، ڈیٹیشن یعنی سن کر لکھنے کا عمل دماغ کے لیے خاصا پیچیدہ ہوتا ہے۔ اس دوران دماغ کو بیک وقت کئی کام انجام دینا پڑتے ہیں۔ پہلے آواز سنی ہوتی ہے، پھر الفاظ کو سمجھنا، انہیں یاد رکھنا، ذہن میں تحریری شکل دینا اور آخر میں ہاتھ کو درست انداز سے حرکت دینا پڑتا ہے۔ یہ تمام مراحل چند لمحوں میں مکمل ہوتے ہیں۔ اگر دماغ کے منصوبہ بندی، توجہ یا درکنگ میموری والے حصے کمزور ہوں تو یہی مرحلہ سب سے پہلے متاثر ہوتا ہے۔ تحقیق کے مطابق جن افراد میں ذہنی کمزوری موجود تھی؛ انہیں لکھنے میں زیادہ وقت لگا۔ انہوں نے قلم کو زیادہ مرتبہ اٹھایا اور چلا یا۔ انہوں نے لکھنا نسبتاً دیر سے شروع کیا۔ ان کے حروف عمودی لمباؤ سے نسبتاً بڑے تھے۔ ان کی لکھائی کم روانی کے ساتھ مکمل ہوئی۔

اضافی تحقیق کیا کہتی ہے؟

صرف یہی تحقیق نہیں بلکہ گزشتہ چند برسوں میں دنیا کے مختلف تحقیقی اداروں نے بھی اسی طرح کے نتائج پیش کیے ہیں۔ امریکا، جاپان، اٹلی اور جنوبی کوریا میں ہونے والی تحقیقات کے مطابق الزائمر اور ابتدائی ڈیمنشیا کے مریضوں میں لکھائی آہستہ آہستہ سست، غیر ہموار اور غیر منظم ہونے لگتی ہے۔ کئی مطالعات سے معلوم ہوا ہے کہ ایسے افراد الفاظ کے درمیان

ابھی واضح نہ ہوں۔

پرتگال میں ہونے والی نئی تحقیق

اس سلسلے میں گزشتہ سے بیسواہ ماہ یعنی مئی 2026ء میں پرتگال کے محققین نے ایک دلچسپ تحقیق کی، جو بین الاقوامی شہرت کے حامل سائنسی جریدے Frontiers in Human Neuroscience میں شائع ہوئی۔ تحقیق میں 62 سے 99 سال عمر کے 58 بزرگ افراد کو شامل کیا گیا، جو مختلف نگہداشت کے مراکز میں مقیم تھے۔ تمام شرکاء کا پہلے ایک معروف طبی ٹیسٹ کے ذریعے ذہنی صحت کا جائزہ لیا گیا، جس کے بعد انہیں دو گروہوں میں تقسیم کیا گیا۔ 20 افراد ذہنی طور پر صحت مند قرار پائے۔ 38 افراد میں مختلف درجے کی ذہنی کمزوری یا Impairment Cognitive موجود تھی۔ تحقیق کا مقصد یہ جاننا تھا کہ کیا صرف لکھائی کے انداز سے ان دونوں گروہوں میں فرق کیا جاسکتا ہے۔

شرکاء کو عام کاغذ کے بجائے ایک ”ڈیجیٹل ٹیبلٹ“ اور ڈیجیٹل قلم فراہم کیا گیا کیوں کہ یہ نظام صرف لکھائی محفوظ نہیں کرتا بلکہ قلم کی ہر حرکت، رفتار، دباؤ، زاویہ اور وقفے کو بھی ریکارڈ کرتا ہے۔ تحقیق کے آغاز میں شرکاء سے دو بنیادی مشقیں کروائی گئیں۔ پہلے مرحلے میں انہیں بیس سیکنڈ کے اندر کم از کم دس سیدھی افقی لکیریں کھینچنے کا کہا گیا۔ اس کے بعد اتنے ہی وقت میں دس نقطے بنانے کی ہدایت دی گئی۔ ان دونوں مشقوں کا مقصد صرف یہ جاننا تھا کہ ہاتھ کی بنیادی حرکات میں کوئی فرق موجود ہے یا نہیں۔ اس کے بعد اصل امتحان شروع ہوا، جس میں شرکاء نے چار مختلف تحریری سرگرمیوں میں حصہ لیا۔ پہلے انہیں ایک جملہ کارڈ پر دکھایا گیا جسے انہوں نے نقل کیا۔ دوسرے مرحلے میں وہی جملہ سنایا گیا اور اسے سن کر لکھنے کو کہا گیا۔ تیسرے مرحلے میں ایک نیا جملہ صرف بول کر سنایا گیا جسے بغیر دیکھے لکھنا تھا۔ چوتھے مرحلے میں وہی دوسرا جملہ دوبارہ دکھایا گیا اور اسے نقل کروایا گیا۔ تحقیق کے دوران صرف یہ نہیں دیکھا گیا کہ کس نے کتنی جلدی لکھا بلکہ قلم کی ہر حرکت کا باریک بینی سے تجزیہ کیا گیا، جس میں شامل تھا؛ لکھنے کی رفتار قلم کی روانی

رانا نسیم

انسانی زندگی میں کچھ چیزیں ایسی ہوتی ہیں جو بظاہر معمولی دکھائی دیتی ہیں، مگر ان کے اندر فطرت نے حیرت انگیز راز چھپا رکھے ہوتے ہیں۔ چہرے کے تاثرات، آواز کا اتار چڑھاؤ، چلنے کا انداز، آنکھوں کی چمک اور ہاتھوں کی جنبشیں، یہ سب ہمارے جسم اور ذہن کی کیفیت کے آئینہ دار ہوتے

ہیں۔ انہی میں سے ایک ہماری ”ہاتھ کی لکھائی“ بھی ہے۔ ایک وقت تھا جب خوبصورت خط کو شخصیت کا عکس سمجھا جاتا تھا۔ استاد شاگرد کی لکھائی دیکھ کر اس کی محنت اور مزاج کا اندازہ لگا لیتے تھے، جبکہ ماہرین نفسیات بعض اوقات تحریر کے انداز سے شخصیت کی جھلک تلاش کرنے کی کوشش کرتے تھے۔ لیکن جدید سائنس اب اس سے بھی ایک قدم آگے بڑھ چکی ہے، آج محققین کا کہنا ہے کہ انسان کی لکھائی صرف اس کے ذوق یا تعلیم کا انہار نہیں کرتی بلکہ یہ اس کے دماغ کی صحت کے بارے میں بھی خاموش اشارے دے سکتی ہے۔ جیسے جیسے عمر بڑھتی ہے، جسم کے ساتھ دماغ میں بھی تبدیلیاں رونما ہونے لگتی ہیں۔

یادداشت کمزور ہونا، توجہ میں کمی، فیصلے کرنے میں دشواری یا روزمرہ کے کاموں میں سستی جیسے مسائل بعض اوقات بڑھتی عمر کا حصہ ہوتے ہیں، لیکن یہی علامات بعض صورتوں میں ذہنی تنزلی (Decline Cognitive) یا الزائمر اور ابتدائی ڈیمنشیا جیسی بیماریوں کا آغاز بھی ثابت ہو سکتی ہیں۔ مسئلہ یہ ہے کہ اکثر ان بیماریوں کی تشخیص اس وقت ہوتی ہے، جب دماغ کافی حد تک متاثر ہو چکا ہوتا ہے۔ اسی لیے دنیا بھر کے سائنس دان ایسے آسان، کم خرچ اور غیر تکلیف دہ طریقے تلاش کر رہے ہیں جن کے ذریعے دماغی کمزوری کی ابتدائی علامات بروقت سامنے آسکیں۔

حالیہ برسوں میں ہونے والی متعدد تحقیقات نے اشارہ دیا ہے کہ ”ہاتھ کی لکھائی“ میں آنے والی معمولی تبدیلیاں اس سلسلے میں اہم کردار ادا کر سکتی ہیں۔ تازہ ترین تحقیق بھی اسی سمت ایک اہم پیش رفت ہے، جس میں یہ جاننے کی کوشش کی گئی کہ کیا لکھنے کا انداز، قلم کی حرکت، حروف کا حجم اور لکھنے کی رفتار دماغی صحت کی عکاسی کر سکتے ہیں؟

ہاتھ سے لکھنا..... دماغ کا ایک پیچیدہ امتحان

اکثر لوگ سمجھتے ہیں کہ لکھنا محض ہاتھ کی حرکت کا نام ہے، لیکن حقیقت اس سے کہیں زیادہ پیچیدہ ہے۔ جب ہم قلم اٹھاتے ہیں تو بیک وقت دماغ کے کئی حصے سرگرم ہو جاتے ہیں۔ سب سے پہلے دماغ سوچتا ہے کہ کیا لکھنا ہے، پھر زبان سے متعلق مراکز الفاظ کو ترتیب دیتے ہیں، یادداشت درست الفاظ کو

عمیر اکبر

انسان کو فطرت نے آنکھیں دیں تو اس نے دیکھنا سیکھا، کان دیے تو سنا، اور زبان دی تو بولنا۔ مگر پڑھنا؟ پڑھنا انسان نے خود ایجاد کیا۔ یہ معمولی سا فرق نہیں؛ شاید انسانی تہذیب کی پوری تاریخ اسی فرق کے اندر پوشیدہ ہے۔ انسان نے پہلے آوازوں کو محفوظ کرنے کی خواہش محسوس کی، پھر آوازوں کو علامتوں میں ڈھالا، علامتوں سے حروف وجود میں آئے، حروف نے الفاظ کی صورت اختیار کی اور الفاظ نے تحریر کی نظام کو جنم دیا۔ یوں ایک ایسی دنیا وجود میں آئی جس میں انسان اپنے مرنے کے بعد بھی بول سکتا تھا۔ تحریر نے وقت، فاصلے اور موت کی حدود کو کسی حد تک عبور کر لیا۔ یہ انسانی تہذیب کی عظیم ترین ایجادات میں سے ایک تھی۔ لیکن ہر بڑی طاقت کی طرح تحریر بھی اپنے اندر ایک سوال رکھتی ہے: کیا علم صرف فائدہ دیتا ہے، یا اپنے ساتھ کوئی خطرہ بھی لاتا ہے؟

پڑھنا انسان کا فطری عمل نہیں، فطرت کے بارے میں ہماری عمومی تصور یہ ہے کہ وہ اپنے بنیادی نظام میں توازن رکھتی ہے۔ لیکن فطرت کو صرف مہربانی کے استعارے میں سمجھنا بھی درست نہیں۔ بارش زندگی بخشتی ہے، مگر یہی بارش سیلاب بن جائے تو تباہی لاتی ہے۔ دریا تہذیبوں کو جنم دیتے ہیں، مگر یہی دریا کبھی بستیاں بھی بہا لے جاتے ہیں۔ اس لیے شاید اصل سوال قدرت اور انسان کی بنائی ہوئی چیز کے درمیان فرق کا نہیں، بلکہ طاقت کے استعمال کا ہے۔ تحریر بھی ایسی ہی ایک طاقت ہے۔ ہم اکثر رسم الخط کو محض زبان لکھنے کا طریقہ سمجھتے ہیں، حالانکہ ایک محقق کے لیے رسم الخط اس سے کہیں زیادہ اہم چیز ہے۔ رسم الخط کسی تہذیب کے حافظے کی چابی ہے۔ دنیا میں تہذیبی تجربات کی ایک بڑی تعداد ایسی ہے جن تک ہماری رسائی صرف اس لیے محدود ہو گئی کہ بعد کی نسلیں ان کے رسم الخط پڑھنا بھول گئیں۔ دستاویز ہمارے سامنے موجود ہے، مگر ہم اسے پڑھ نہیں سکتے۔ پرانی کتاب کتب خانے میں محفوظ ہے، مگر اس کے الفاظ ہمارے لیے خاموش ہیں۔ کسی شخص نے صدیوں پہلے اپنی زندگی، اپنے معاشرے اور اپنے عہد کے بارے میں لکھا، مگر ہم اس کی آواز تک نہیں پہنچ سکتے۔

کیوں؟ صرف اس لیے کہ ہم اس کے حروف نہیں جانتے۔ یہیں سے رسم الخط کی اصل اہمیت سامنے آتی ہے۔ جس دن آپ کسی اجنبی رسم الخط کو پڑھنا سیکھ لیتے ہیں، اسی دن ایک بند دروازہ کھل جاتا ہے۔ اور پھر سچائی کا مسئلہ سامنے آتا ہے۔ ہر تحریر کے پیچھے صرف الفاظ نہیں ہوتے؛ ان کے پیچھے تاریخیں، تجربات، تصورات، اختلافات اور بعض اوقات ایسی سچائیاں بھی ہوتی ہیں جو موجودہ اجتماعی بیانیے سے مختلف ہوتی ہیں۔ یہیں سے پڑھنے کا عمل دلچسپ بھی ہو جاتا ہے اور کسی حد تک خطرناک بھی۔ کیونکہ جو شخص پڑھ سکتا ہے، وہ صرف دی گئی بات قبول کرنے تک محدود نہیں رہتا۔ وہ اصل متن تک پہنچ سکتا ہے۔ مختلف روایتوں کو ایک دوسرے کے مقابل رکھ سکتا ہے۔ وہ پوچھ سکتا ہے: تاریخ ہمیں کس نے سنائی؟ کیا محفوظ کیا گیا؟ کیا ضائع ہو گیا؟ کس کی آواز باقی رہی؟ اور کس کی آواز خاموش کر دی گئی؟

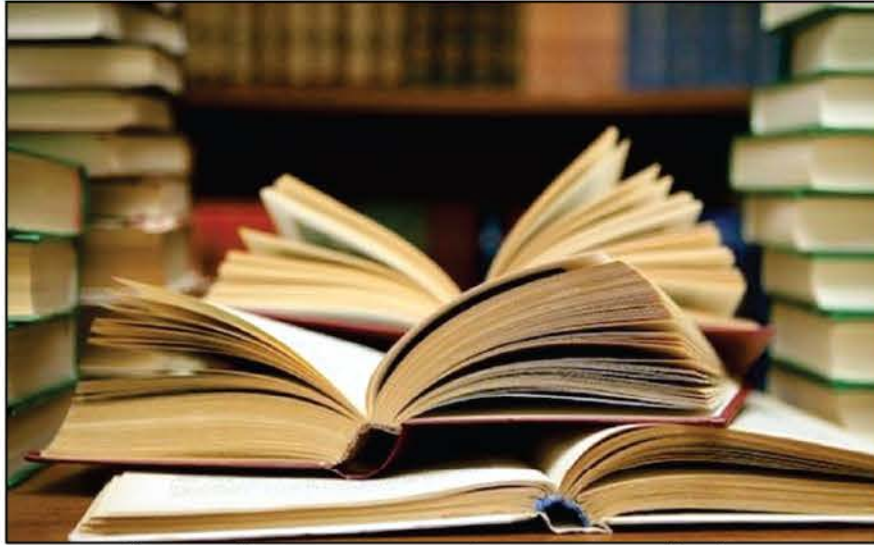
یہ سوالات کسی بھی زندہ معاشرے کے لیے آسان نہیں ہوتے۔ اسی لیے تاریخ میں کتابیں صرف علم کا ذریعہ نہیں رہیں؛ وہ کبھی طاقت بنیں، کبھی مزاحمت، کبھی انقلاب اور کبھی اختلاف کی بنیاد۔ پڑھنے والا انسان صرف قاری نہیں رہتا؛ وہ گواہ بن جاتا ہے۔ جب ہم کسی تاریخی متن کا ترجمہ پڑھتے ہیں تو ہم مترجم کی آنکھ سے دیکھ رہے ہوتے ہیں۔ لیکن جب ہم اصل متن پڑھنے کے قابل ہو جائیں تو تحقیق کے امکانات یکسر بدل جاتے ہیں۔ ہم متن کو خود دیکھ سکتے ہیں، لفظ کی ساخت اور سیاق کو سمجھ سکتے ہیں، مختلف نسخوں کا موازنہ کر سکتے ہیں اور سب سے بڑھ کر، سوال پوچھنے کے لیے کسی دوسرے شخص کے محتاج نہیں رہتے۔ یہی Source Literacy کا بنیادی تصور ہے: یعنی اصل ماخذ تک براہ راست پہنچنے اور اسے سمجھنے کی صلاحیت۔

کچھ عرصہ قبل لاہور میوزیم میں محترمہ عظمیٰ عثمانی صاحبہ، جو وہاں منی ایچر پیٹنگلز سے متعلق امور کی نگہداشت کی ذمہ دار ہیں، کے ساتھ گفتگو کا موقع ملا۔ دوران گفتگو انہوں نے ایک ایسا تجربہ میرے ساتھ شیئر کیا جس نے مجھے رسم الخط، تاریخی تحقیق

اور ہمارے محققین کی علمی تربیت کے حوالے سے ایک اہم سوال پر رک جانے پر مجبور کر دیا۔ انہوں نے بتایا کہ لاہور میوزیم میں جب بیرون ملک سے محققین آتے ہیں، خواہ وہ جرمنی، برطانیہ، کینیڈا، امریکا یا دنیا کے کسی دوسرے ملک سے ہوں، تو ان میں سے بہت سے محققین متعدد رسم الخطوط پر مضبوط گرفت رکھتے ہیں۔ بعض محققین سات، آٹھ یا اس سے بھی زیادہ رسم الخط پڑھنے کی صلاحیت رکھتے ہیں۔ یہ بات میرے لیے خاصی حیرت انگیز تھی۔ حیرت کی ایک وجہ یہ بھی تھی کہ میں خود پاکستان میں متعدد محققین سے تعلق رکھتا ہوں۔ ان کے ساتھ بیٹھنے، گفتگو کرنے، علمی موضوعات پر تبادلہ خیال

سرکاری سطح پر بھی اہم کردار ادا کیا۔ خصوصاً فارسی نے برصغیر کی سیاسی، انتظامی، ادبی اور علمی تاریخ میں ایک طویل عرصے تک غیر معمولی اہمیت حاصل کی۔ فارسی کے ساتھ فارسی۔ عربی رسم الخط کا استعمال وسیع ہوا، اور بعد کے ادوار میں اردو نے بھی اسی تحریری روایت کو اپنی بنیادی شناخت کا حصہ بنایا۔ چنانچہ اگر کوئی محقق برصغیر کی سیاسی، سماجی، ادبی، انتظامی یا ثقافتی تاریخ پر کام کرنا چاہتا ہے تو فارسی، عربی اور اردو کے متعلقہ رسم الخط سے واقفیت کئی موضوعات میں بنیادی ضرورت بن جاتی ہے۔ اسی طرح پنجاب کی تاریخ، سکھ روایت، پنجابی ادب یا علاقائی تاریخ پر کام کرنے والے محقق کے لیے گرکھی ایک ایسے وسیع

کیا پڑھنا بھی ایک خطرناک عمل ہے؟



کرنے اور مختلف تاریخی و ثقافتی موضوعات پر ان کے کام کو دیکھنے کا موقع ملتا رہتا ہے۔ میرے ذاتی مشاہدے میں یہ بات سامنے آتی ہے کہ ہمارے ہاں بہت سے محققین دو یا تین رسم الخطوط سے آگے نہیں بڑھ پاتے۔ بعض صورتوں میں تین یا چار رسم الخطوط تک رسائی ہوتی ہے، لیکن اس کے بعد ایک واضح خلا پیدا ہو جاتا ہے۔ یہ صورت حال محض ایک معمولی علمی کمی نہیں۔ میرے نزدیک یہ تاریخ کے ساتھ ہمارے تعلق کا ایک بنیادی مسئلہ ہے۔

ایک محقق جب کسی قدیم مخطوطے، فرمان، خط، سرکاری دستاویز، کتبے، روزنامے، ادبی متن یا کسی دوسرے تاریخی ماخذ کے سامنے بیٹھتا ہے تو سب سے پہلی ضرورت یہ ہوتی ہے کہ وہ اس متن کو براہ راست پڑھ سکے۔ اگر وہ رسم الخط ہی نہ پڑھ سکے تو اس کے سامنے موجود اصل ماخذ، اپنی تمام تر اہمیت کے باوجود، اس کے لیے خاموش ہو جاتا ہے۔ پھر محقق ترجمے کا محتاج ہوتا ہے۔ وہ کسی دوسرے شخص کی قرائت پر انحصار کرتا ہے۔ ثانوی ماخذوں کے ذریعے اصل دستاویز تک پہنچنے کی کوشش کرتا ہے۔ یوں تحقیق کی ایک اہم کڑی اس کے اور اصل تاریخی مواد کے درمیان حائل ہو جاتی ہے۔ اسی لیے میرے نزدیک رسم الخط کا علم Source Literacy کا بنیادی حصہ ہے۔

یہاں مسئلہ یہ نہیں کہ مترجم یا ترجمہ ناقابل اعتماد ہوتا ہے۔ ترجمہ تحقیق کا ایک اہم وسیلہ ہے۔ مسئلہ صرف اتنا ہے کہ جب محقق اصل متن سے براہ راست واقف ہو تو اس کے پاس سوال کرنے، موازنہ کرنے اور ترجمے کو پرکھنے کی ایک اضافی علمی قوت بھی موجود ہوتی ہے۔ برصغیر کی تاریخ کو ذرا گہرائی سے دیکھا جائے تو یہاں مختلف اقوام، زبانوں، سلطنتوں اور تہذیبوں کا ایک طویل اور پیچیدہ باہمی تعامل نظر آتا ہے۔ مختلف ادوار میں وسطی ایشیا، ایران، عرب دنیا اور دیگر خطوں سے آنے والے لوگوں کے ساتھ نئی زبانیں، نئی علمی روایتیں اور نئے تحریری طریقے بھی یہاں پہنچے۔ مقامی روایتوں کے ساتھ ان کے امتزاج نے برصغیر کے تہذیبی منظر نامے کو غیر معمولی تنوع عطا کیا۔

برہمی سے نکلنے والے مختلف رسم الخط، دیوناگری، گرکھی، فارسی۔ عربی رسم الخط اور متعدد علاقائی تحریری روایتیں مختلف ادوار میں استعمال ہوتی رہیں۔ بعض رسم الخط مذہبی، ادبی یا علاقائی روایتوں سے وابستہ ہوئے، جبکہ بعض نے انتظامی اور

ماخذی ذخیرے تک رسائی کا ذریعہ بن سکتی ہے جو دوسری صورت میں صرف ترجمہ شدہ مواد کی شکل میں سامنے آتا ہے۔ لیکن برصغیر کے تحریری منظر نامے کو صرف مقامی اور مشرقی رسم الخطوط تک محدود کر دینا بھی تصویر کو نامکمل چھوڑ دیتا ہے۔ نوآبادیاتی دور میں رومن رسم الخط بھی برصغیر کے علمی، انتظامی، تعلیمی اور مطبوعاتی منظر نامے کا ایک اہم حصہ بن گیا۔ انگریزی زبان کے ساتھ رومن رسم الخط سرکاری مراسلات، رپورٹس، مردم شماری، اخبارات، تعلیمی مواد، نقشوں، سفرناموں اور مختلف انتظامی و نوآبادیاتی دستاویزات میں بڑے پیمانے پر استعمال ہوا۔ اس لیے جو محقق برطانوی ہندوستان، نوآبادیاتی انتظامیہ، انگریزی تعلیم، مشنری سرگرمیوں، نوآبادیاتی ادب یا اس دور کے مطبوعہ و سرکاری ریکارڈ پر کام کرتا ہے، اس کے لیے رومن رسم الخط سے واقفیت بھی اسی

ماخذی سفر کا ایک اہم حصہ بن جاتی ہے۔ یوں برصغیر کی تاریخ کو سمجھنے والا محقق دراصل ایک ایسے تہذیبی منظر نامے کے سامنے کھڑا ہے جہاں دیوناگری، گرکھی، فارسی۔ عربی اور رومن سمیت متعدد رسم الخط ایک دوسرے کے ساتھ تاریخی طور پر موجود ہیں۔ ہر رسم الخط اپنے ساتھ صرف حروف نہیں بلکہ ایک مخصوص تاریخی، سیاسی، مذہبی، ادبی اور تہذیبی حافظہ بھی لے کر آتا ہے۔ اصل سوال یہ نہیں کہ ہر شخص کو دنیا کے ہر رسم الخط پر عبور حاصل ہونا چاہیے۔ ایسا نہ ممکن ہے اور نہ ضروری۔ اصل سوال یہ ہے: کیا ہم اپنے تحقیقی موضوع کے بنیادی ماخذوں کی زبانوں اور رسم الخط کو جاننے کی سنجیدہ کوشش کر رہے ہیں؟ اگر کوئی شخص پنجاب کی تاریخ پر تحقیق کرتا ہے مگر گرکھی نہیں پڑھ سکتا، اگر کوئی مغلیہ یا نوآبادیاتی انتظامیہ کی دستاویزات پر کام کرتا ہے مگر فارسی اور اس کے متعلقہ رسم الخط سے ناواقف ہے، یا اگر کوئی عربی ماخذ استعمال کرنا چاہتا ہے مگر عربی متن سے براہ راست معاملہ کرنے کی صلاحیت نہیں رکھتا تو اسے کم از کم یہ احساس ضرور ہونا چاہیے کہ اس کی تحقیق اور اصل ماخذ کے درمیان ایک فاصلہ موجود ہے۔

اسی طرح اگر کوئی محقق برطانوی ہندوستان کے انتظامی یا سماجی ریکارڈ پر کام کرتا ہے تو رومن رسم الخط میں محفوظ انگریزی مواد تک براہ راست رسائی بھی اس کی تحقیق کو مزید مضبوط بنا سکتی ہے۔ یہ فاصلہ ہمیشہ تحقیق کو غلط نہیں بناتا، لیکن اسے محدود ضرور کر سکتا ہے۔ عظمیٰ عثمانی صاحبہ کے بیان کردہ تجربے کا سب سے اہم پہلو میرے لیے یہی تھا کہ بیرون ملک سے آنے

والے بعض محققین ایک ہی موضوع کے لیے کئی رسم الخط سیکھنے پر آمادہ ہوتے ہیں۔

یہاں ہمیں خود سے ایک سوال کرنا چاہیے: آخر ایسا کیوں ہے؟ شاید اس کی ایک وجہ یہ ہے کہ وہاں تحقیق کو صرف موضوع کے مطالعے تک محدود نہیں رکھا جاتا بلکہ بنیادی ماخذ تک براہ راست رسائی کو تحقیقی تربیت کا اہم حصہ سمجھا جاتا ہے۔ محقق کو معلوم ہوتا ہے کہ اگر وہ کسی تہذیب، خطے یا تاریخی دور پر کام کر رہا ہے تو اسے اس تہذیب کے بنیادی مٹی شواہد تک پہنچنے کی صلاحیت بھی پیدا کرنی ہوگی۔ اس کے برعکس ہمارے ہاں بعض اوقات تحقیق کا بڑا حصہ ثانوی کتابوں، تراجم اور پہلے سے موجود تحقیقات پر منحصر ہو جاتا ہے۔ نتیجتاً ہم ایک ہی علمی روایت کو بار بار دہراتے رہتے ہیں، مگر اصل ماخذ کی دنیا میں داخل نہیں ہو پاتے۔ یہ کسی فرد کی ناکامی نہیں؛ یہ ہمارے مجموعی تحقیقی نظام کے لیے ایک سوال ہے۔ رسم الخط صرف ماضی کو پڑھنے کا ذریعہ نہیں؛ یہ تہذیبی شناخت کا بھی ایک اہم جز ہے۔ گرکھی ہمیں پنجاب کی ایک مخصوص ادبی اور مذہبی روایت تک لے جاتی ہے۔ فارسی۔ عربی رسم الخط ہمیں صدیوں کی انتظامی، ادبی اور علمی روایتوں سے جوڑتا ہے۔ دیوناگری اور دیگر علاقائی رسم الخط اپنے اپنے تاریخی و تہذیبی سیاق میں ایک پوری دنیا کو محفوظ کیے ہوئے ہیں۔ اسی طرح رومن رسم الخط برصغیر کے نوآبادیاتی دور، انگریزی تعلیم، جدید مطبوعات، سرکاری ریکارڈ اور برطانوی عہد کے متعدد تاریخی شواہد تک رسائی کا ذریعہ بنتا ہے۔ اس لیے کسی رسم الخط کو سیکھنا صرف الفاظ پڑھنا نہیں۔ یہ اس تہذیب کے اندر داخل ہونے کی کوشش ہے جس نے ان الفاظ کو جنم دیا، انہیں لکھا، محفوظ کیا اور نسل در نسل منتقل کیا۔ شاید اسی لیے رسم الخط کو تاریخ کے بند دروازوں کی کنجی کہنا زیادہ مناسب ہوگا۔

ہمیں یہ سوال ضرور اٹھانا چاہیے کہ پاکستان میں تاریخ، آثارِ قدیمہ، فنِ تاریخ، ادب، لسانیات اور ثقافتی ورثے کے طلباء اور محققین کے لیے رسم الخط کی باقاعدہ تعلیم کو تحقیق کا حصہ کیوں نہیں بنایا جاتا؟ کیا کسی محقق کے لیے یہ کافی ہے کہ وہ کسی تاریخی متن کا ترجمہ پڑھ لے؟ یا اسے اس قابل بھی ہونا چاہیے کہ جب اصل دستاویز اس کے سامنے رکھی جائے تو وہ کم از کم اسے براہ راست پڑھ سکے، سمجھ سکے اور اس کی نوعیت کا تعین کرنے کی کوشش کر سکے؟ میرے خیال میں ہمیں اس سمت میں سنجیدگی سے سوچنے کی ضرورت ہے۔ ضروری نہیں کہ ہر محقق سات یا آٹھ رسم الخط سیکھے۔ لیکن ایک سنجیدہ محقق کو اپنے موضوع کے بنیادی ماخذوں تک پہنچنے کے لیے مطلوبہ رسم الخط سیکھنے سے گریز نہیں کرنا چاہیے۔ کیونکہ تحقیق کا مقصد صرف پہلے سے لکھی ہوئی بات کو دوبارہ لکھ دینا نہیں؛ تحقیق کا اصل مقصد نئے شواہد تک پہنچنا، انہیں سمجھنا، پرکھنا اور ان سے نئی علمی جہتیں دریافت کرنا ہے۔ اور نئے شواہد تک پہنچنے کے لیے کبھی کبھی سب سے پہلا قدم کتاب پڑھنا نہیں بلکہ اس کتاب کو پڑھنے کا رسم الخط سیکھنا ہوتا ہے۔

ہم اپنی تاریخ کو براہ راست پڑھنے کے لیے کتنے تیار ہیں؟ ہمارے عجائب گھروں، کتب خانوں، آرکائیوز اور نجی مجموعوں میں بے شمار تاریخی مواد موجود ہے۔ ہمارے سامنے مخطوطات ہیں، خطوط ہیں، فرمان ہیں، کتبے ہیں، اخبارات ہیں، ادبی کتابیں ہیں اور ایسی دستاویزات ہیں جن میں ہمارے ماضی کی بے شمار کہانیاں پوشیدہ ہیں۔ لیکن ان کہانیوں تک رسائی کے لیے صرف تجسس کافی نہیں۔ ہمیں ان کی زبانیں سمجھنی ہوں گی، ان کے رسم الخط پڑھنے ہوں گے اور اپنے ماضی سے براہ راست مکالمہ کرنے کی صلاحیت پیدا کرنا ہوگی۔ کیونکہ جو تاریخ ہم صرف ترجمے میں پڑھتے ہیں، وہ ہمیں ماضی کا ایک عکس دیتی ہے؛ لیکن جس تاریخ کو ہم اس کے اصل متن میں پڑھ سکتے ہیں، وہ ہمیں ماضی کی آواز کے زیادہ قریب لے جاتی ہے۔ اور شاید یہی وجہ ہے کہ پڑھنا محض ایک معصوم سامع نہیں۔ پڑھنا ہمیں سوال کرنا سکھاتا ہے۔ سوال ہمیں روایت کے پیچھے دیکھنا سکھاتا ہے۔ اور جب انسان روایت کے پیچھے موجود اصل متن تک پہنچ جاتا ہے، تو وہ صرف تاریخ پڑھ نہیں رہا ہو جاتا بلکہ تاریخ سے براہ راست مکالمہ کر رہا ہوتا ہے۔ شاید اسی معنی میں پڑھنا ایک طرح کا خطرہ بھی ہے۔ کیونکہ علم کا سب سے بڑا خطرہ یہ نہیں کہ وہ ہمیں کیا بتاتا ہے؛ بلکہ یہ ہے کہ وہ ہمیں ان سوالات تک پہنچا دیتا ہے جن سے ہم پہلے ناواقف تھے۔



ڈاکٹر عبدالعلی

سائنس کی تاریخ کو اگر صرف دیانوں کی تاریخ سمجھا جائے تو اس کا ایک اہم حصہ ہماری نظروں سے اوجھل رہ جاتا ہے۔ سائنس صرف نئے جوابات تلاش کرنے کا نام نہیں بلکہ اس عمل کا نام بھی ہے جس میں ہم بار بار یہ طے کرتے ہیں کہ کون سا سوال پوچھنا ہے، کس مشاہدے کو معتبر سمجھنا ہے، کس ثبوت کو کافی ماننا ہے اور کس مقام پر اپنے یقین پر نظر ثانی کرنی ہے۔ یہی وہ مقام ہے جہاں Epistemology، سائنسی طریقہ

کیا، کیوں، کیسے، کتنا، کہاں تک؟

رپورٹ جمع کرنے کا انتظامی عمل نہیں، یہ طبی علم کی مسلسل اصلاح کا ایک ذریعہ ہے۔ محفوظ دوا وہ نہیں جس کے بارے میں کوئی خطرہ معلوم نہ ہو، بلکہ محفوظ نظام وہ ہے جو خطرے کے ظاہر ہوتے ہی اسے پہچانے، سمجھنے اور اس پر عمل کرنے کی صلاحیت رکھتا ہو۔

اس پوری علمی کوشش میں ایک اور مسئلہ خاموشی سے کام کرتا ہے۔ ہم اکثر انہی چیزوں کو زیادہ اہمیت دیتے ہیں جنہیں آسانی سے ناپ سکتے ہیں۔ جو چیز ہمارے اسپریڈ شیٹ میں

کارا اور جدید مصنوعی ذہانت ایک دوسرے سے جڑتے ہیں۔ طب اور ادویات میں یہ تعلق غیر معمولی اہمیت رکھتا ہے، کیونکہ یہاں علم بھی محض علمی سرمایہ نہیں ہوتا۔ ایک غلط مفروضہ مریض کی تشخیص بدل سکتا ہے، ایک کمزور ثبوت کسی دوا کے بارے میں غلط فیصلہ کروا سکتا ہے، ایک نظر انداز کیا گیا سیٹھی سنگل مریض کو ناقابل تلافی نقصان پہنچا سکتا ہے، اور ایک غلط اعتقاد ہزاروں مریضوں تک پہنچ سکتا ہے۔ اس لیے طبی سائنس کا اصل سوال صرف یہ نہیں کہ ہم کیا جانتے ہیں؟ بلکہ یہ بھی ہے کہ ہم کیسے جانتے ہیں کہ جو کچھ ہم جانتے ہیں، کیا وہ واقعی قابل اعتماد ہے؟ یہی فرق معلومات اور فہم، سائنسی چنگی اور محض یقین کے درمیان کھینچتا ہے۔

ایک نئی دوا کے کلینکل ٹرائلز میں دس ہزار مریض شامل ہوں اور نتیجہ شامیاتی طور پر مضبوط نکلے تو بظاہر ہمارے پاس ایک بہت اچھا ثبوت موجود ہے۔ لیکن اس کے باوجود کئی سوال باقی رہتے ہیں۔ ان مریضوں کا انتخاب کیسے ہوا؟ کن مریضوں کو شامل نہیں کیا گیا؟ کیا مطالعے کی مدت اتنی طویل تھی کہ دیر سے ظاہر ہونے والے نقصانات سامنے آسکتے؟ کیا دوا کا اثر وہ تھا جو مریض کے لیے واقعی اہم تھا یا صرف وہ جسے آسانی سے ناپا جاسکتا تھا؟ کیا منفی نتائج بھی پوری طرح سامنے آئے؟ اور سب سے بڑھ کر، کیا کلینکل ٹرائلز میں حاصل ہونے والا علم حقیقی دنیا کے ان لاکھوں مریضوں پر بھی اسی طرح لاگو ہوگا جو عمر، بیماریوں، دوسری ادویات، خوراک اور طرز زندگی کے اعتبار سے ایک دوسرے سے مختلف ہوں گے؟

یہ سوال تحقیق کے نتائج کو رد نہیں کرتے بلکہ انہیں ان کے درست مقام پر رکھتے ہیں۔ یہی سائنسی ذہن کی اصل طاقت ہے۔ ثبوت کو قبول کرنا مگر ثبوت کے ساتھ اس کی حدود کو بھی دیکھنا۔ کلینکل ٹرائلز ہمیں مضبوط ثبوت دے سکتا ہے مگر حقیقی دنیا میں دوا کے استعمال کا تجربہ اس علم میں ایک نئی تہ کا اضافہ کرتا ہے۔ اسی لیے منظوری کسی دوا کے بارے میں علم کا اختتام نہیں بلکہ ایک نئے مرحلے کا آغاز ہے۔ وسیع پیمانے پر استعمال کے بعد ایسے غیر معمولی ایڈورس ابلیٹ یا پیشینہ پالیشن سامنے آسکتے ہیں جو پری اپروول اسٹڈی میں دکھائی نہ دیے ہوں۔ فارما کو ویکلیٹس اسی لیے محض ایڈورس اپونٹ

ہے، ضروری نہیں کہ اسی رفتار سے وہ علم اور فہم میں فرق بھی کر سکے۔ وہ ماضی کا بہترین خلاصہ پیش کر سکتا ہے مگر سائنس کی حقیقی پیش رفت اکثر اس وقت شروع ہوتی ہے جب کوئی شخص یہ پوچھتا ہے کہ اگر ہم اب تک غلط سوال پوچھتے رہے ہوں تو؟ یہ سوال ڈیٹا میں موجود کسی ایک دستاویز کا جواب نہیں ہوتا؛ اس کے لیے کانٹیکٹ، انٹیکچول انڈیپنڈنس اور تنقیدی سوچ درکار ہوتی ہے۔ اس لیے اے آئی کا سب سے بڑا امتحان شاید یہ نہیں کہ وہ کتنے اچھے جواب دے سکتا ہے، بلکہ یہ ہے کہ وہ ہمیں کتنے اہم سوالات دکھا سکتا ہے جو ہم نے ابھی تک پوچھے ہی نہیں۔

فرض کیجیے کہ دوا کے کلینکل ڈیٹا میں مجموعی فوائد واضح ہے۔ ایک روایتی اینالٹیکل سسٹم پوچھے گا کہ ٹریٹمنٹ ابلیٹ کتنا ہے۔ ایک زیادہ پیچیدہ سسٹم اس کے ساتھ یہ بھی پوچھے گا کہ کون سے مریض فائدہ نہیں اٹھا رہے، کیا کسی خاص سب گروپ میں نقصان بڑھ رہا ہے، کیا فالو اپ کی مدت ناکافی ہے، کیا اینڈ پوائنٹ حقیقی کلینیکل بیفٹ کی نمائندگی کرتا ہے، کیا کوئی ایسا سنگل موجود ہے جو اسٹیکل سٹڈی میں تک نہیں پہنچا مگر بائیولو جیکل یا کلینیکل سٹڈی میں رکھتا ہے اور کیا ڈیٹا جرنیشن پروسیس میں ایسی کوئی کمیٹیشن ہے جو نتیجے کو متاثر کر سکتی ہے۔ یہی وہ مقام ہے جہاں اے آئی محض کیلکولیٹر یا سرچ انجن سے بڑھ کر ایک اینالٹیکل سسٹم بن سکتا ہے لیکن اس کے لیے اسے سرٹیفیکیٹ پیدا کرنے والی مشین نہیں بلکہ اُن سرٹیفیکیٹ کو نمایاں کرنے والا نظام بننا ہوگا۔ سائنسی اداروں کو صرف کنکلوژن محفوظ کرنے کے بجائے اُن سرٹیفیکیٹ بھی محفوظ کرنی ہوگی۔ ہمیں کیا معلوم ہے، کیا معلوم نہیں، کس بات کے ثبوت مضبوط ہیں، کون سی بات کمزور شواہد پر قائم ہے، کون سے سوال ابھی اُن ریزولوڈ ہیں اور کون سے آبرز روشن کی صورت میں ہمارا موجودہ نتیجہ تبدیل ہونا چاہیے۔ یہ رویہ سائنس کو کمزور نہیں کرتا، اسے زیادہ مضبوط بناتا ہے کیونکہ پیچیدہ سائنس سرٹیفیکیٹ دکھا دینا نہیں کرتی بلکہ اُن سرٹیفیکیٹ کو پہچانتی، ناپتی اور منبج کرتی ہے۔

اس مرحلے پر انسانی تجربہ ختم نہیں ہوتا بلکہ اس کی اہمیت ایک نئی شکل اختیار کرتی ہے۔ ایک ایکسپریمنٹ فارماسٹ یا مینوفیکچرنگ سائنسٹ کسی پروسیس میں معمولی تبدیلی محسوس کر سکتا ہے جسے روٹین ڈیٹا ابھی سٹڈی نہیں سمجھتا۔ ایک کلینیشین مریض کے رویے، علامات یا فنکشنل اسٹیٹ میں ایسی تبدیلی دیکھ سکتا ہے جو کسی الگورٹھمیک تھریٹولڈ سے باہر ہو۔ یہ مشاہدات حتی ثبوت نہیں، لیکن انہیں نظر انداز کرنا بھی دانش مندی نہیں۔ انسانی الہام کو ثبوت کا متبادل بنانا غلط ہے، اسے ثبوت کے لیے ایک ابتدائی سنگل سمجھنا زیادہ درست ہے۔ بصیرت سوال پیدا کر سکتی ہے، تحقیق اسے جانچ سکتی ہے، ڈیٹا اسے مضبوط یا کمزور کر سکتا ہے اور انڈیپنڈنس ویریفیکیشن اسے قابل اعتماد بنا سکتی ہے۔ یہی انسان اور مشین کے درمیان بہتر شراکت داری کا راستہ ہے۔ اے آئی کو انسان کی جگہ لینے کے بجائے انسان کی دیکھنے، سوال اٹھانے اور غلطی پکڑنے کی صلاحیت کو بڑھانا چاہیے۔ اگر کوئی نظام صرف

وہی چیزیں واپس لاتا رہے جو پہلے سے معلوم ہیں تو وہ انفارمیشن ریٹرائیول تو ہے مگر ضروری نہیں کہ انٹیلی جنس بھی ہو۔ حقیقی آرٹیفیشل انسائٹ شاید وہاں پیدا ہوگی جہاں مشین پیئرز دیکھنے کی اپنی غیر معمولی صلاحیت کو انسانی کانٹیکٹ، تجربے اور اخلاقی ذمہ داری کے ساتھ جوڑ سکے۔

آخر کار یہ پوری بحث ایک بنیادی سوال پر واپس آتی ہے، ہم یہ سب کیوں کر رہے ہیں؟ ریگولیری سائنس، کلینکل ٹرائلز، کوالٹی بائی ڈیزائن، فارما کو ویکلیٹس، حقیقی دنیا کے شواہد، بگ ڈیٹا، مصنوعی ذہانت سب ذرائع ہیں، مقصد نہیں۔ مقصد مریض کو زیادہ مؤثر، محفوظ اور مناسب علاج فراہم کرنا ہے۔ اگر ایک اے آئی سسٹم ہزاروں ریگولیری دستاویزات کا خلاصہ چند سیکنڈ میں بنا دے لیکن کسی اہم سیٹھی سنگل کو اس لیے نظر انداز کر دے کہ وہ ہسپتال میں پیئرز سے مختلف ہے تو وہ تیز ضرور ہے مگر لازماً ذہن نہیں۔ اگر ایک مینوفیکچرنگ سسٹم اسٹڈی میں سے پہلے کسی میننگ فل ڈیوی ایشن کو پکڑ لے، اگر فارما کو ویکلیٹس سسٹم کسی نایاب ایڈورس اپونٹ کے سنگل کو معمول کے شور سے الگ کر سکے، یا اگر ریگولیری فریم ورک اپنے ہی مفروضوں کو وقتاً فوقتاً چیلنج کرنے کی گنجائش پیدا کرے، تو ہم ایک ایسے نظام کی طرف بڑھ رہے ہوں گے جو صرف کمپلائنس نہیں بلکہ جنونی ٹی رنگ سسٹم ہے۔

مستقبل میں معلومات کی کمی شاید ہمارا سب سے بڑا مسئلہ نہیں رہے گی، اصل مسئلہ معلومات کے سیلاب میں قابل اعتماد علم اور معنی خیز شواہد اور حقیقی فہم کو الگ کرنا ہوگا۔ کل کا بہترین سائنس دان شاید وہ نہیں ہوگا جسے سب سے زیادہ معلومات یاد ہوں بلکہ وہ جو یہ جانتا ہو کہ کس معلومات پر اعتماد کرنا ہے، کس کو چیلنج کرنا ہے، کس خلا کو پہچاننا ہے اور کس مقام پر دیانت داری سے کہنا ہے کہ ہم ابھی نہیں جانتے۔ یہ جملہ کمزوری نہیں، سائنسی دیانت کی علامت ہے۔ طب میں حقیقی ترقی اس وقت ہوتی ہے جب ہم اپنے علم کو آخری منزل نہیں بلکہ ایک عارضی نقشہ سمجھتے ہیں۔ ہر نیا مشاہدہ اس نقشے میں تبدیلی لاسکتا ہے اور ہر اُن ایکسپریمنٹ فارمٹ بھی اس علم کی طرف دروازہ بن جاتی ہے جس تک ہم ابھی پہنچے ہی نہیں۔ اسی لیے مستقبل کی کوالٹی بائی ڈیزائن صرف پروڈکٹ کوالٹی کو ڈیزائن کرنے کا نام نہیں ہوگی۔ ہمیں کوالٹی آف ٹانج بائی ڈیزائن کی طرف بھی بڑھنا ہوگا۔ ایسا علمی نظام جس میں ثبوت کے ساتھ اس کی حدود، فیصلے کے ساتھ اس کی اُن سرٹیفیکیٹ اور انٹیلی جنس کے ساتھ اس کی قابل صلاحیت بھی شامل ہو۔

مصنوعی ذہانت ہمیں بے مثال رفتار دے سکتی ہے، بڑے ڈیٹا ہمیں بے مثال وسعت دے سکتے ہیں اور جدید اینالٹیکس ہمیں حساسیت دے سکتے ہیں، لیکن سمت کا فیصلہ اب بھی ایک بنیادی انسانی سوال سے ہوگا، ہم واقعی کیا جاننا چاہتے ہیں اور اگر ہمارا موجودہ جواب غلط ہو تو ہمیں اسے پہچاننے کا طریقہ کیا ہے؟ شاید یہی وہ مقام ہے جہاں علم معلومات سے، معلومات فہم سے اور فہم ذمہ داری سے جڑتی ہے۔ طب میں، آخر کار، یہی ذمہ داری سب سے اہم علم ہے۔



کاکول اور پھر کاکولیات سے شناسائی تک

شب وروز، وہاں کی سخت گیر تربیت، جسمانی مشقت، ذہنی آزمائش، دوستوں، شرارتوں اور خوابوں کو جس سچائی، بے ساختگی اور شگفتگی کے ساتھ اس کتاب میں محفوظ کیا گیا ہے، وہ اسے اس موضوع پر لکھی جانے والی اولین اور مستند ترین کتابوں میں ممتاز مقام عطا کرتا ہے۔

مصنف نے پی ایم اے کی کھن تربیت اور عسکری زندگی کی سختیوں کو جس بلکہ بھلے، شگفتہ اور دل آویز اسلوب میں بیان کیا ہے، وہ ان کا منفرد وصف ہے۔ بظاہر یہ ایک آسان نثر محسوس ہوتی ہے مگر ایسی نثر لکھنے کے لیے برسوں کا مشاہدہ، گہرا مطالعہ، زبان پر غیر معمولی دسترس اور لفظوں سے ایک خاص رفاقت درکار ہوتی ہے۔ کتاب کا مطالعہ کرتے ہوئے بار بار احساس ہوتا ہے کہ جیسے الفاظ مصنف کے سامنے دست بستہ کھڑے ہوں اور وہ انہیں جس ترتیب، جس کیفیت اور جس احساس کے ساتھ چاہیں، اپنی تحریر کا حصہ بنالیں۔ یہی کسی صاحب اسلوب قلم کار کی پہچان ہوتی ہے۔

میرے لیے کاکولیات محض ایک کتاب نہیں بلکہ بچپن میں دیکھے گئے چند خوابوں، ٹیلی ویژن کے سنہرے زمانے، بارش میں بھجکتے پہاڑوں، گھڑسواری کے دلکش مناظر اور یونیفارم سے جڑی اس معصوم سی فینٹسی کے دوبارہ زندہ ہو جانے کا نام بھی ہے۔ فرق صرف اتنا ہے کہ وقت نے خوابوں کی تعبیر بدل دی ہے مگر ان کی خوب صورتی آج بھی ویسی ہی ہے۔ یوں محسوس ہوتا ہے کہ بعض یادیں عمر کے کسی ایک موسم سے وابستہ نہیں ہوتیں۔ وہ ہمارے ساتھ بڑی ہوتی رہتی ہیں، ہمارے مزاج کا حصہ بن جاتی ہیں اور پھر کسی کتاب کے ایک صفحے، کسی بارش کی خوشبو یا کسی پرانے ڈرامے کے ایک منظر سے اچانک ہمارے سامنے آکھڑی ہوتی ہیں۔ سو، میری باتیں یہیں اختتام پذیر ہوتی ہیں۔ آگے کا سفر آپ کے سپرد ہے۔ اگر موقع ملے تو کاکولیات ضرور خریدیے، اسے پڑھیے اور اپنے بچپن، اپنی نوجوانی اور اپنے اندر کہیں محفوظ اس معصوم انسان سے دوبارہ ملاقات کیجیے جسے زندگی کی دوڑ نے شاید کہیں پیچھے چھوڑ دیا ہے۔ اور آخر میں بس اتنا کہوں گی کہ ہر وقت کی الجھنیں اچھی نہیں ہوتیں۔ زندگی کو صرف ذمہ داریوں، پریشانیوں اور حساب کتاب کے خانوں میں قید نہیں کیا جاسکتا۔ کبھی خود کو مطالعے کے حوالے کر دیجئے، کبھی موسیقی کی کسی مدھم دھن میں کھو جائیے، کبھی بارش کی بوندوں کو اپنے وجود پر اترنے دیجئے اور کبھی فطرت کے خاموش مناظر کے ساتھ چند لمحے گزار لیجیے۔ یقین جانے، زندگی کا یہی تو اصل رومانس ہے اور خود کو اس رومانس سے کبھی دور مت کیجئے۔

شاید یہی وجہ ہے کہ بریگیڈیئر صولت رضانے اپنی اداسیوں کو شکوہ میں نہیں ڈھالا بلکہ انہیں مزاح کے خوش رنگ پیرہن پہنا دیے۔ انہوں نے زندگی کی سختیوں کو لفظوں کی لطافت میں یوں سمو یا کہ قاری کو کہیں بوجھ محسوس نہیں ہوتا۔ ان کی زندگی کا بڑا حصہ پہاڑوں میں گزرا، اس لیے ان کی شخصیت میں بھی پہاڑوں جیسی وسعت، خاموشی، استقامت اور مضبوطی جھلکتی ہے۔ کتاب کے باب "گراؤنڈ در گراؤنڈ" میں بارش کا ایک منظر اس خوب صورتی سے بیان کیا گیا ہے کہ قاری خود کو کاکول کی ٹھنڈی صبح میں موجود محسوس کرنے لگتا ہے۔ وہ لکھتے ہیں:

"پہلی بار بارش ہمیں بہت اچھی لگی۔ سامنے کاکول کے اونچے پہاڑوں میں بھورے بھورے بادل آنکھ بچھوٹی کھیل رہے تھے۔ روم میٹ نے پردہ داروں کی طرح لحاف سے منہ نکالا اور آواز لگائی، آج بھی فال ان ہوگا؟ میں سوال کا جواب جی ہاں میں دے کر اس کا دل نہیں توڑنا چاہتا تھا۔"

آگے چل کر وہ لکھتے ہیں کہ اس روز سب کی ایک ہی خواہش تھی کہ کوئی آکر یہ خوش خبری سنا دے کہ آج فال ان نہیں ہوگی۔ کیڈٹ ایک دوسرے کے کمروں میں بے چینی سے آ جا رہے تھے۔ اتنے میں ایک تجربہ کار کیڈٹ نے امید کی کرن دکھائی: "بارش کے دن میرے یونٹ میں پی ٹی کا پیریڈ معاف ہو جاتا تھا۔" یہ سنتے ہی ایک کیڈٹ بے اختیار بولا: "زندہ باد!"

پھر گویا یہ نعرہ پورے ماحول میں پھیل گیا۔ ایک کے بعد ایک آواز بلند ہوتی گئی، ہر شخص بارش کو خراج تحسین پیش کر رہا تھا اور جو خاموش تھے وہ بھی اپنی مسکراتی آنکھوں سے برستے پانی کو سلام پیش کر رہے تھے۔ یہ چند سطر میں محض بارش کا منظر نہیں بلکہ سخت نظم و ضبط میں جینے والے نوجوانوں کی معصوم خواہشات، امیدوں اور انسانی جذبات کی ایک خوب صورت تصویر ہیں۔ یہی وہ مقامات ہیں جہاں کاکولیات صرف عسکری یادداشت نہیں رہتی بلکہ ادب کا روپ دھار لیتی ہے۔

اب اس کتاب کے بارے میں مزید کیا کہا جائے؟ اپنے مشاہدات، تاثرات اور کتاب کے مندرجات کی ایک جھلک آپ کے سامنے رکھ دی ہے۔ اس کے بعد بہتر یہی ہے کہ اس کتاب کو خود پڑھا جائے، وہ بھی ہر قسم کے تعصب، پیشگی رائے اور ذہنی تقسیم سے بالاتر ہو کر۔ بعض کتابیں صرف پڑھی نہیں جاتیں بلکہ ان میں جیا جاتا ہے اور "کاکولیات" بھی انہی کتابوں میں شامل ہے۔

ڈاکٹر یوسف عالمگیرین بجا طور پر لکھتے ہیں کہ عسکری ادب میں کاکولیات اب ایک ٹریڈ مارک کی حیثیت اختیار کر چکی ہے۔ گویا عسکری ادب کا مطالعہ اس کتاب کے بغیر ادھورا محسوس ہوتا ہے۔ پاکستان ملٹری اکیڈمی کاکول میں گزرے ہوئے

وہی ہے۔ فرق صرف اتنا ہے کہ اب انتظار اس کا حصہ نہیں رہا۔ "کاکولیات" دراصل پاکستان ملٹری اکیڈمی کاکول میں زیر تربیت کیڈٹ صولت رضا کی پہلی آپ بیتی ہے، جس میں انہوں نے نہ صرف پاکستان ملٹری اکیڈمی میں داخلے کے مختلف مراحل کو قلم بند کیا ہے بلکہ وہاں قیام کے دوران گزرنے والے تربیتی، نفسیاتی اور جذباتی تجربات کو بھی نہایت دل نشیں انداز میں بیان کیا ہے۔ کتاب کا اختتام پانچ آؤٹ پریڈ پر ہوتا ہے، جہاں ایک نووارد کیڈٹ ایک تربیت یافتہ فوجی افسر کے روپ میں اپنی منزل کی پہلی سیریز عبور کرتا دکھائی دیتا ہے۔

کاکولیات کا پہلا ایڈیشن فروری 1976ء میں ادارہ مطبوعات سلیمانہ، اردو بازار لاہور سے شائع ہوا، یعنی میری پیدائش سے تقریباً آٹھ نو برس قبل۔ اس اعتبار سے دیکھا جائے تو 2026ء میں یہ کتاب اپنی اشاعت کے پچاس برس مکمل کر چکی ہے۔ نصف صدی کا یہ مسخر صرف ایک کتاب کی عمر نہیں بلکہ اس کی قبولیت، اثر پذیری اور ادبی وقعت کا بھی ثبوت ہے۔ عسکری ادب میں کاکولیات اب ایک ٹریڈ مارک کی حیثیت اختیار کر چکی ہے۔ یہی وجہ ہے کہ اس پر قلم اٹھاتے ہوئے بھی احتیاط و امن گیر رہتی ہے کیونکہ آج بھی ہزاروں نہیں بلکہ لاکھوں نوجوانوں کے لیے یہ کتاب ایک خواب، ایک تحریک اور ایک کشش کا استعارہ ہے۔

بریگیڈیئر (ر) صولت رضانے قلم کے ساتھ بھی اتنی ہی وفاداری نبھائی جتنی اپنے پیشے کے ساتھ۔ فوجی زندگی اپنی فطرت میں بے حد مصروف، منظم اور کڑی پابندیوں کی متقاضی ہوتی ہے لیکن جب اسی زندگی میں مطالعہ، مشاہدہ اور لکھنے کا ذوق بھی شامل ہو جائے تو انسان بیک وقت کئی زندگیاں جینے لگتا ہے۔ وہ صرف واقعات کا حصہ نہیں رہتا بلکہ انہیں محفوظ بھی کرتا ہے اور یہی محفوظ لمحے بعد ازاں ادب کا سرمایہ بن جاتے ہیں۔

یہ کتاب آٹھ ابواب پر مشتمل ہے۔ ان ابواب میں اکیڈمی کی سخت ترین تربیت، روزمرہ معمولات، دوستیاں، شرارتیں، ناکامیاں، کامیابیاں اور بے شمار یادیں ایک ایسی لطیف مزاحیہ فضا میں بیان کی گئی ہیں کہ قاری بے اختیار مسکراتا چلا جاتا ہے۔ اسی حوالے سے میری ذاتی رائے بھی وہی ہے جس کا اظہار بریگیڈیئر صدیق سالک نے کیا تھا۔ وہ لکھتے ہیں: "مزاح زندگی کی تیش سے چھٹتا ہے جس کی فوجی زندگی میں بہت فراوانی ہے۔ یہ تیش جفاشی اور سخت گیر ڈسپلن کی پیداوار ہی نہیں بلکہ زندگی کی حسرتوں کا گراف بھی ہے۔ کوئی زندگی کے چھینٹوں سے مات کھا کر نقاش غم بن جاتا ہے اور کوئی اپنی امتگوں کے خون کو مہکتے لفظوں میں سجا لیتا ہے۔ اپنی اپنی نظر اور اپنے اپنے ظرف کی بات ہے۔"

ملیہ سید

ہر وقت کی الجھنیں اچھی نہیں ہوتیں۔ زندگی کو ہر لمحہ مسائل کی صلیب پر نہیں لٹکا جاسکتا۔ کبھی خود کو کسی اچھی کتاب کے سپرد کر دیجیے، کبھی موسیقی کی نرم لے میں گم ہو جائیے، کبھی بارش کی بوندوں کے ساتھ بننے دیجئے اور کبھی فطرت کے خاموش مگر دل نشیں مناظر میں اپنی ٹھکن اتار دیجئے۔ اور پھر جب کسی کتاب کا بتیسواں ایڈیشن شائع ہو تو اسے سرسری نظر سے گزر جانے والی بات کیسے سمجھا جاسکتا ہے؟ پی ایم اے کاکول سے "سبز خطی" نوجوانوں کا رومانس بھی کوئی آج کی بات نہیں۔

"ایلفا، براوو، چارلی" ہوا "سنہرے دن"، یہ وہ زمانہ تھا جب خوابوں کی عمر، خوابوں کی تعبیر سے زیادہ اگلی شرارت کے منصوبے بنانے میں گزرتی تھی۔ وہ دن جب سردی ہو یا گرمی، موسلا دھار بارش ہو یا آندھی، سکول جانا ہی پڑتا تھا اور سکول سے بچنے کے لیے ہر روز کوئی نیا بہانہ تراشا جاتا تھا۔ انہی دنوں پہلی مرتبہ ڈرامے کے ذریعہ "کاکول" نامی لفظ سے شناسائی ہوئی۔ ڈرامے کی دنیا نے اس نام کے گرد ایک ایسی فضا تعمیر کی جس نے کم سنی کے ذہن میں ایک الگ سی فینٹسی کو جنم دیا اور پھر وہی فینٹسی ٹین انج کی دلیز پر قدم رکھتے ہی ایک معصوم رومانس میں ڈھل گئی۔ یونیفارم پہنے لوگ اچھے لگتے لگے۔ ویسے بھی بچپن میں دیکھے ہوئے ایک کرل انکل کی بھولی بھالی سی شبیہ ذہن کے کسی گوشے میں محفوظ تھی۔ ابو کے بیشتر دوست پور و کریش اور یونیفارم پر سن تھے، اس لیے ان لوگوں سے کبھی خوف یا اجنبیت محسوس نہیں ہوئی۔ لیکن ڈراموں نے اس حقیقت میں بچی عمر کے خوابوں کی ایک رنگین تہ ضرور شامل کر دی۔

البتہ قسمت کو شاید یہ منظور نہ تھا کہ اس رومانس کی کوئی مکمل تصویر حقیقت کے کیوس پر ابھر سکے۔ کچی عمر تو ایک طرف رہی، کچی عمر میں بھی اس خواب کی صرف جھلکیاں ہی نصیب ہوئیں۔

گزشتہ دنوں جب دوبارہ ذاتی مطالعے کی طرف رجوع کیا تو چند کتابیں منگوا لیں۔ انہی میں بریگیڈیئر (ر) صولت رضا کی شہرہ آفاق کتاب "کاکولیات" کا بتیسواں ایڈیشن بھی شامل تھا۔ البتہ نیٹ کیش پر کتاب منگوانے کا جو دکھ ہے، شاید وہ تا قیامت ختم نہ ہو۔ کیونکہ کسی کتاب کا بتیسواں ایڈیشن شائع ہونا معمولی واقعہ نہیں ہوتا۔ ایسے موقع پر تو صاحب کتاب کے اعزاز میں ایک تاریخی تقریب منعقد ہونی چاہیے، جس کا اختتام عمدہ کھانے اور خوبصورت میوزک نائٹ پر ہو۔ اچھا، یہاں "پرنس ریڈنگ" کی بھی وضاحت کرتی چلوں۔ میرے نزدیک کسی موضوع پر کالم یا تحقیقی تحریر لکھنے سے پہلے اس سے متعلق کتابوں کا مطالعہ کرنا میری کالم نگاری کی ابتدائی عادتوں میں شامل ہے۔ البتہ شاعری، فلسفہ اور ناول کا مطالعہ اس سے بالکل الگ دنیا ہے، جہاں انسان معلومات حاصل نہیں کرتا بلکہ خود کو دریافت کرتا ہے۔

خیر، واپس آتے ہیں کاکولیات کی طرف۔ کتاب کی یا ترا شروع کرنے سے پہلے ایک دو باتوں کی وضاحت ضروری ہے۔ (ہائے میرے یہ وضاحتی رویے!) ان میں پہلی بات کی تصدیق خود بریگیڈیئر صولت رضانے بھی کی ہے کہ اسی کتاب کی بنیاد پر آئی ایس پی آر نے مقبول ڈراما "سنہرے دن" تخلیق کیا۔

دوسری بات یہ کہ پی ایم اے کاکول سے "سبز خطی" نوجوانوں کا رومانس بہت پرانا ہے۔ جب یہ کتاب منظر عام پر آئی تو پاکستان ملٹری اکیڈمی کے زیر تربیت کیڈٹ کی زندگی پر یہ پہلی باقاعدہ تخلیق تھی۔ چنانچہ ٹین انج لڑکوں اور لڑکیوں نے اسے ہاتھوں ہاتھ لیا۔ وقت گزرتا گیا، نسلیں بدلتی گئیں مگر اس کتاب کے قاری کم نہ ہوئے۔ آج بھی ہر عمر کے لوگ، خصوصاً وہ نوجوان جو افواج پاکستان میں اپنا مستقبل دیکھتے ہیں، اسے اسی شوق سے خریدتے اور پڑھتے ہیں۔

میرے لیے کاکول کا رومانس صرف یونیفارم تک محدود نہیں تھا۔ اس میں گھڑسواری کے وہ دلکش مناظر بھی شامل تھے جو "سنہرے دن" کا حصہ تھے۔ انگریزی فلموں کی طرح گھوڑے پر سوار ایک فوجی افسر کا تصور بھی ذہن میں کہیں بسیرا کیے ہوئے تھا۔ سب کچھ فینٹسی سے لے لیریز تھا۔ آج بھی فینٹسی تو

Tune in today. Feel the magic.

Pakistan's



FM Radio
Stations in



PATTOKI



ARIFWALA



KASUR

ROUND
THE

CLOCK

flare.mag@gmail.com

0323-9999999

CONTACT US!

MixFM
90.6

پٹوکی نمبر 1 ریڈیو چینل

MixFM
99

قصور نمبر 1 ریڈیو چینل

MixFM
100

پاکستان / اعادف والا نمبر 1 ریڈیو چینل

WWW.FLARE.PK



پروفیسر ڈاکٹر واجد خان

آرٹیفیشل انٹیلیجنس نے دنیا بھر کے ہر شعبے میں جدید ٹیکنالوجی کے نئے رجحانات کو فروغ دیکر ایک انقلاب برپا کر دیا ہے۔ یہ پرانی روایت ہے کہ جب بھی کوئی نئی ٹیکنالوجی متعارف ہوتی ہے تو قدامت پرست طبقات اس کو قبول کرنے میں تاخیر لیتے ہیں یہی معاملہ آئی کے ساتھ بھی ہے خاص طور پر کم خواندگی اور سہیل یونائپ ذہنیت کے حامل پاکستانی معاشرہ اس

سرکاری اور نجی سطح پر زیادہ تر اساتذہ اے آئی ٹولز کا موثر استعمال کرنے سے ناواقف ہیں اور آن لائن اے آئی مواد کی زیادہ تر زبان انگریزی ہے جس سے اردو میڈیم طلباء اور سکولز کے اکثر اساتذہ کے لیے سیکھنے میں مشکلات پیش آرہی ہیں۔ آرٹیفیشل انٹیلیجنس کی مدد سے پاکستان کے تعلیمی شعبے میں بہتری لانے کی بہت گنجائش موجود ہے لہذا اس ضمن میں ابھی سرکاری سطح پر بہت کام کرنے کی ضرورت ہے۔ تاہم پنجاب حکومت نے سرکاری اسکولز کے طلباء کو آرٹیفیشل انٹیلی جنس اور

کیا موجودہ نظام تعلیم میں اے آئی کو اپنانے کی صلاحیت ہے؟

نئی ٹیکنالوجی کو اپنانے میں سست روی کا شکار ہے۔ لیکن پاکستان کو دنیا کے ساتھ چلنے کیلئے اور ترقی کی منازل طے کرنے کیلئے اس میدان میں تیزی سے آگے بڑھنا ہوگا۔ آرٹیفیشل انٹیلیجنس (AI) پاکستان سمیت دنیا بھر دیگر شعبوں کی طرح روایتی تعلیمی نظام میں بھی ایک خاموش مگر وسیع تر انقلاب برپا کر رہی ہے۔ جہاں یہ طلباء کو ذاتی نوعیت کی تعلیم (Personalized Learning) اور فوری معلومات فراہم کر رہی ہے وہیں اساتذہ کے روایتی تدریسی طریقوں اور نصاب میں جدید تقاضوں کے مطابق تبدیلی کی اشد ضرورت کا مطالبہ بھی کر رہی ہے۔ پاکستان میں تعلیمی شعبے میں اے آئی کی موجودہ صورتحال اور اثرات کا جائزہ لیا جائے تو معلوم ہوتا ہے کہ حکومت نے قومی مصنوعی ذہانت پالیسی کے تحت اے آئی کی تعلیم کو فروغ دینے کا فیصلہ کیا ہے اور پرائمری کی سطح سے لے کر اعلیٰ تعلیم تک نصاب کو جدید خطوط پر استوار کیا جا رہا ہے۔ پنجاب حکومت نے سرکاری اسکولوں (جیسے اسکولز آف ایمنٹنس) میں طلباء کو اے آئی اور روبوٹکس کی تعلیم دینے کے لیے جدید لیبارٹریاں قائم کر رہی ہے۔ تاہم اس شعبے میں بہتری کی بہت گنجائش ہے کیونکہ حقائق یہ ہیں کہ پاکستان اس وقت عالمی اے آئی ریڈیکس انڈیکس میں 109 ویں نمبر پر ہے۔ اے آئی کے ذاتی سطح پر فوائد کو دیکھا جائے تو کہا جاسکتا ہے کہ اے آئی ٹولز طلباء کی کمزوریوں کو سمجھ کر ان کے مطابق اسٹڈی پلان بناتی ہے جس سے کمزور طلباء کو بھی بہتر انداز میں سیکھنے کا موقع ملتا ہے۔ چیٹ جی پی ٹی (ChatGPT) اور دیگر اے آئی اسسٹنٹس ٹولز اساتذہ کے لیے لیسن پلان بنانے اور امتحانی پیپر تیار کرنے میں مددگار ثابت ہو رہے ہیں۔ تاہم AI سے استفادہ کیلئے ملک کے دور دراز علاقوں میں کمپیوٹر لیبر اور تیز رفتار انٹرنیٹ کی کمی ایک بڑا مسئلہ ہے۔ اس کے علاوہ

روبوٹس کی تعلیم دینے کیلئے جدید لیبر قائم کرنا شروع کر دیں ہیں۔ پنجاب کے سرکاری تعلیمی نظام میں ڈیجیٹل انقلاب لانے کیلئے نواز شریف اسکولز کا قیام اور پہلی مصنوعی ذہانت پالیسی متعارف کرائی گئی ہے جس کے تحت مقامی اے آئی پلیٹ فارم اور جی پی یو کلاؤڈ ایپلیکیشن پر مبنی گورننس سسٹم متعارف کروائے جا رہے ہیں۔ لیکن سوال یہ ہے کہ دنیا جس تیز رفتاری سے آرٹیفیشل انٹیلیجنس کی دوڑ میں آگے بڑھ رہی ہے کیا ہماری صوبائی حکومتیں اس رفتار کا ساتھ دے پا رہی ہیں، یقیناً نہیں۔ جبکہ یہ واضح ہے کہ ہمارے ملک میں ڈیجیٹل ریفرنمز کے بغیر تعلیم و گورننس میں بہتری لانا ممکن نہیں۔ تاہم یہ بات خوش آئند ہے کہ حکومت کی جانب سے پرائمری کی سطح پر آرٹیفیشل انٹیلی جنس کی تعلیم متعارف کرانے کا فیصلہ کر لیا گیا ہے اس پر اگر درست سمت میں تیزی سے عمل کیا جاتا ہے تو کہا جاسکتا ہے کہ پاکستان کے تعلیمی اداروں میں مصنوعی ذہانت (آرٹیفیشل انٹیلیجنس) خاموش انقلاب کے راستے پر گامزن ہے تاہم سوال یہ پیدا ہو رہا ہے کہ کیا ہمارے ملک کے موجودہ تعلیمی نظام میں اس کو اپنانے کی صلاحیت موجود ہے؟ کیا پاکستان میں اے آئی ٹولز کی مدد سے اب طلبہ کے لیے تعلیمی مواد تیار کرنے اور نئی ضروریات کے مطابق اساتذہ کی تربیت کیلئے اقدامات کئے جا رہے ہیں؟ اس سلسلے میں کئی ماہرین کے مطابق پاکستان میں اگلے چند سالوں میں روایتی کلاس، روایتی استاد اور روایتی امتحانات سمیت بہت کچھ بدلنے جا رہا ہے۔ ان کے مطابق آج کل یونیورسٹی آف مینجمنٹ اینڈ ٹیکنالوجی میں مختلف مضامین کے لیے کسمپازڈ چیٹ جی پی ٹی ٹولز تیار کرنے کے منصوبے پر کام کیا جا رہا ہے۔ ان کے بقول اس سے طالب علم اپنے کورس کے مطابق

استاد کا لیکچر، اس سے متعلقہ سوالات کے جوابات اور اس مضمون کے حوالے سے دنیا کی مختلف یونیورسٹیوں کی سفارش کردہ کتابوں کا مواد انگریزی اردو پنجابی یا سرانجی سمیت مختلف زبانوں میں حاصل کر سکیں گے۔ یوں ان کا وقت بھی بچے گا اور انہیں زیادہ معلومات بھی میسر ہوں گی اور کلاس میں پیچھے رہ جانے والے کمزور طالب علم بھی اپنی تعلیمی صلاحیتوں کو بہتر کر سکیں گے۔ یہ صورتحال روایتی کتاب، کلاس روم اور استاد کے رول کو تبدیل کر دے گی اور آنے والے دور میں اساتذہ کا کام طلبہ کی گہرائی و رہنمائی کرنا، ان کی ابلاغی اور تجویزاتی مہارتوں میں اضافہ کرنا اور اس کے لیے غیر نصابی سرگرمیوں کا اہتمام کرنا ہوگا۔

یہ ایک حقیقت ہے کہ اے آئی ٹولز کی مدد سے اب طلبہ کے لیے ایسا تعلیمی مواد تیار کیا جاسکتا ہے جو ان کی ذہنی سطح اور سیکھنے کی رفتار کے مطابق ہو۔ ان کے مطابق مشین لرننگ الگورتھم طلبہ کے رجحانات اور کمزوریوں کو پہچان کر انہیں مخصوص اسباق تجویز کر سکتے ہیں۔ اب چیٹ بوٹس اور ویرچوئل ٹیچر طلبہ کے سوالات کا فوری جواب دے سکتے ہیں جبکہ خود کار تشخیصی نظام اسائنمنٹس کی جانچ کو آسان بنا رہے ہیں۔ مصنوعی ذہانت پر مبنی سسٹمز کی مدد سے امتحانی بدعنوانیوں کا خاتمہ ہو سکتا ہے اور آن لائن امتحانات کی گہرائی کی جاسکتی ہے اسکے علاوہ خود کار گریڈنگ سسٹمز کے ذریعے اساتذہ کا کام کم کیا جاسکتا ہے۔ ماہرین کے مطابق پاکستان کی یونیورسٹیوں میں اے آئی ٹولز کے تعلیمی استعمال کے حوالے سے سنجیدہ سوچ بچار جاری ہے۔ مصنوعی ذہانت طلبہ اور محققین کے لیے ڈیٹا کے تجربے کو آسان بنا سکتی ہے۔ اے آئی ٹولز پر مبنی سافٹ ویئر تحقیقی مقالوں کی تیاری اور ان کے تجربے میں مددگار ہو سکتے ہیں۔

لیکن یہ بھی ایک حقیقت ہے کہ مصنوعی ذہانت سے تعلیمی انقلاب لانے کا یہ سفر اتنا آسان بھی نہیں ہے کہ خاص طور پر پاکستان میں جہاں سرکاری تعلیمی اداروں میں انٹرنیٹ اور جدید ٹیکنالوجی تک طلبہ اور اساتذہ کو رسائی میسر نہیں۔ دوسری طرف تعلیمی و تحقیقی ڈیٹا کے تحفظ کے لیے موثر سسٹم اور پالیسیوں کی ضرورت ہے تاکہ طلبہ اور اساتذہ کی تحقیق اور معلومات محفوظ رہ سکیں۔ تعلیم کے میدان میں اے آئی سے درست طریقے سے فائدہ اٹھانے کے لیے ضروری ہے کہ تعلیم کے تمام اسٹیک ہولڈرز، اساتذہ، طالب علم، محقق اور تعلیمی پالیسیاں بنانے والوں کو اس ضمن میں پوری طرح آگاہی ہو ورنہ اس کے بلا سوچے سمجھے استعمال کے نتائج منفی بھی ہو سکتے ہیں۔

اے آئی کے مثبت استعمال کو یقینی بنانے کے لیے کچھ اصول و ضوابط وضع کرنے کی ضرورت ہے اگر ایسا نہ ہو سکا تو اس کے منفی استعمال مثلاً فیک اسائنمنٹس کی تیاری، سرتے اور نقل کا خدشہ بڑھ جائے گا۔ لہذا حکومت پاکستان کو مصنوعی ذہانت

کے موثر اور ذمہ دارانہ استعمال کو یقینی بنانے کے لیے ایک جامع حکمت عملی بنانی چاہیے۔ ابھی تک پاکستان کے تعلیمی شعبے میں اے آئی کا استعمال زیادہ نہیں ہو رہا ہے۔ طلبہ اسے انفرادی طور پر استعمال کر رہے ہیں یا کچھ نجی یونیورسٹیاں اس پر کام کر رہی ہیں۔ چیٹ جی پی ٹی جیسے ٹولز کی مدد سے بہت کم وقت میں ڈیٹا مل جاتا ہے۔ خاص طور پر لٹریچر ریویو میں بہت مدد ملتی ہے لیکن اس پر زیادہ انحصار بہت منفی نتائج کا حامل بھی ہو سکتا ہے۔ ترقی یافتہ ممالک میں مصنوعی ذہانت (AI) کا استعمال تعلیم کو زیادہ ذاتی، موثر اور قابل رسائی بنا رہا ہے۔ طلباء کو کسی بھی وقت اور کہیں بھی تعلیمی مسائل کے حل کے لیے ویرچوئل ٹیوٹرز (Virtual Tutors) کی کھولت میسر ہے۔ تعلیمی اداروں میں حاضری، داخلے اور شیڈولنگ جیسے انتظامی کاموں کو AI کے ذریعے تیز اور غلطیوں سے پاک بنایا جا رہا ہے۔ ان جدید ٹیکنالوجیز کو کلاس روم میں متعارف کروانے کے لیے معروف کمپنیاں اور ادارے مسلسل نئے ٹولز بنا رہے ہیں۔ حکومت پاکستان نے بھی مصنوعی ذہانت (AI) کے شعبے کو فروغ دینے کے لیے جامع نیشنل آرٹیفیشل انٹیلیجنس (AI) پالیسی کی منظوری دی ہے۔ اس کے تحت ملک میں اے آئی کا ایک مکمل ماحولیاتی نظام (Ecosystem) تشکیل دیا جا رہا ہے۔ حکومت کی جانب سے کئے گئے اہم اقدامات درج ذیل ہیں۔

ریسرچ اینڈ ڈیولپمنٹ (R&D) اور اے آئی اسٹارٹ اپس کی مالی معاونت کے لیے ایک خصوصی فنڈ کا قیام عمل میں لایا گیا ہے۔ وفاقی حکومت نے سالانہ 200,000 نوجوانوں کو مصنوعی ذہانت کی جدید مہارتیں سکھانے اور 20,000 طلباء کو اعلیٰ تعلیم اور ہائی ٹیک سرٹیفیکیشن کے حصول میں مدد کے لیے سالانہ 3,000 اسکالرشپس دی جا رہی ہیں۔ وزارت آئی ٹی نے گوگل کے ساتھ مل کر "اے آئی سیکھو 2026" پروگرام کا آغاز کیا ہے، جس کا مقصد نوجوانوں کو کوڈنگ اور اے آئی کی تربیت دینا ہے۔ زراعت، صحت، تعلیم، اور گورننس کے شعبوں میں اے آئی کے استعمال کو فروغ دینے کے لیے مقامی حل (لوکل اے آئی پروڈکٹس) تیار کیے جا رہے ہیں۔

امریکہ برطانیہ اور یورپ میں اے آئی کے فروغ کے لیے کئے جانے والے اقدامات کا مختصر جائزہ لیا جائے تو معلوم ہوتا ہے کہ وہاں (AI) کو فروغ دینے اور اس کے خطرات کو کنٹرول کرنے کے لیے متوازن اور تیز رفتار حکمت عملی اپنائی گئی ہے۔ ریسرچ اور سائنس میں اے آئی کے استعمال کو فروغ دینے کے لیے Science for Strategy AI کے تحت کروڑوں پاؤنڈ مختص کیے گئے ہیں۔ جس کا مقصد محفوظ، شفاف اور قابل اعتماد اے آئی کو فروغ دینا ہے۔ سرکاری سطح پر بنیادی انسانی حقوق اور بچوں کے تحفظ کو یقینی بنانے کے اصول لاگو کئے گئے ہیں۔

عدلیہ، انصاف اور عوام



ایک طرف عدلیہ اپنی آزادی اور عوامی اعتماد کے بحران کا سامنا کر رہی ہے، تو دوسری طرف مقدمات کے بیک لاگ اور سیاسی دباؤ جیسے مسائل بھی سنگین ہیں۔ 2025 کی آئینی ترامیم نے عدلیہ کی ساخت کو یکسر تبدیل کر دیا ہے، جس کے اثرات آنے والے وقتوں میں عوام اور عدلیہ کے تعلق کو مزید متعین کریں گے۔ کسی بھی مضبوط ریاست کی اصل طاقت اس کی فوج، معیشت یا وسائل سے پہلے قانون کی حکمرانی ہوتی ہے۔ جب ہر شہری یقین رکھتا ہو کہ عدالت اسے انصاف دے گی تو وہ قانون کو اپنے ہاتھ میں لینے کی کوشش نہیں کرتا۔

حقیقی انصاف کے لیے تین شرائط ضروری ہیں۔ خدا کا خوف (تاکہ وہ قاضی دباؤ یا سفارش پر انصاف نہ بدلے)۔

مضبوط قانون (تاکہ جذبات کی کوئی گنجائش نہ رہے)۔

چیک اینڈ بیلنس (تاکہ کوئی فرد اپنے آپ کو قانون سے بالا نہ سمجھے)۔

لہذا، انصاف معاشرے کا مقصد ہے، جبکہ عدلیہ وہ ذریعہ ہے جو مقصد کو عملی شکل دیتی ہے۔ منصفانہ عدلیہ کے بغیر معاشرہ صرف چند مخصوص افراد کی جائیداد بن کر رہ جاتا ہے جبکہ حقیقی انصاف اس بات کی ضمانت دیتا ہے کہ یہ معاشرہ سب کے لیے یکساں ہے۔

موجودہ عدالتوں اور موجودہ نظام عدل کو فراہمی انصاف کا ذریعہ سمجھتے ہیں جبکہ 22 کروڑ عوام کے لیے عدالت عظمیٰ و عالیہ، ماتحت عدالتیں، نظام عدل اور ضابطہ جاتی قوانین ایک پیچیدہ اور ایک خوفناک مشق کے علاوہ کچھ نہیں۔ اعلیٰ مراعات یافتہ اشرافیہ سیمینارز میں ہمیشہ انصاف اور سرعام ہونے بلکہ عدل فاروقی تک قائم کرنے کے دعویدار ہیں، جبکہ دانشور حضرات موجودہ نظام عدل کو سسکتا ہوا اور دم توڑتا ہوا لکھتے ہیں۔

پاکستان میں عدلیہ اور عوام کا تعلق پیچیدہ اور کئی جہتوں پر محیط ہے۔ ایک طرف عدلیہ عوام کو انصاف کی فراہمی کی آئینی ذمہ دار ہے، تو دوسری طرف اسے عوامی اعتماد، سیاسی دباؤ، اور ساختی مسائل جیسے چیلنجز کا سامنا ہے۔

پاکستان کی عدالتوں میں تقریباً 23 لاکھ زیر التوا مقدمات ہیں، جن میں سے 83 فیصد (تقریباً 18 لاکھ) ضلعی عدلیہ میں ہیں۔ یہ طویل التوا عوام کے لیے انصاف تک رسائی کو تقریباً ناممکن بنا دیتا ہے۔ بد قسمتی یہ ہے کہ ہمارے ملک میں ججوں کو جو مراعات حاصل ہیں ان کے حوالے سے پاکستان دنیا کے ترقی یافتہ ممالک کی صف میں کھڑا نظر آتا ہے، جبکہ ورلڈ جسٹس پروجیکٹ (WJP) کی حالیہ رپورٹ کے مطابق انصاف کی فراہمی میں ہماری عدلیہ 113 ممالک کی فہرست میں 106 ویں نمبر پر آتی ہے، جو حیرت اور افسوس کی بات ہے۔ عدالتی کارروائی اکثر طاقتور افراد کے لیے مخصوص اور غریبوں کے لیے تاخیر کا باعث سمجھی جاتی ہے۔

انٹرنیشنل فیڈریشن فار ہیومن رائٹس کی جولائی 2026 کی رپورٹ کے مطابق پاکستان کا عدالتی نظام مسلسل کمزور ہو رہا ہے جس کی بڑی وجوہات سیاسی اثر و رسوخ اور معاشرے میں کرپشن کا بڑھنا ہے۔ رپورٹ کے مطابق پاکستان میں عدلیہ اور عوام کا تعلق ایک اہم موڑ پر ہے۔

رسول اللہؐ نے فرمایا: ”انصاف کرنے والے اللہ کے نزدیک منبروں پر بیٹھیں گے۔“ (مسلم)۔

مولانا ابوالکلام آزادؒ نے کہا تھا ”تاریخ عالم کی سب سے بڑی نا انصافیاں میدان جنگ کے بعد عدالت کے ایوانوں میں ہوئی ہیں۔“

برطانوی وزیر اعظم ونسٹن چرچل نے ٹھیک ہی کہا تھا کہ ”گولہ باری سے میرا ملک نہیں تباہ ہوگا، اگر ہماری عدالتیں انصاف کر رہی ہیں، تو ہمیں پریشان نہیں ہونا چاہیے، ہم سرخرو ہوں گے۔“ یہاں انصاف ایک ذاتی رائے نہیں، بلکہ ایک منصوص قانون (شریعت) ہے، جسے اہل علم اور قاضی بغیر کسی جھجک کے نافذ کرتے ہیں۔ اگر معاشرے میں انصاف ناپید ہو جائے تو معاشرہ انقلام، ظلم، فساد اور لاقانونیت کا شکار ہو جاتا ہے۔ اسی لیے اسلام نے فیصلوں، سزا اور حقوق کے تعین کے لیے ایک منظم قانونی اور عدالتی نظام کی بنیاد رکھی۔ پاکستان ایک اسلامی جمہوریہ ہے جس کا آئین قرآن و سنت کے بنیادی اصولوں سے ہم آہنگ رہتے ہوئے عدل، مساوات اور قانون کی حکمرانی کو یقینی بنانے کا عہد کرتا ہے۔ پاکستان کا عدالتی اور قانونی نظام انہی اصولوں کی عملی شکل ہے۔ پاکستان کا آئین عدلیہ کو مکمل قانونی حیثیت دیتا ہے۔ عدالتیں آئین اور قانون کے مطابق مقدمات سننے کی مجاز ہیں۔

عدلیہ، مقصد اور انتظامیہ کی بھی ریاست کے بنیادی ستون ہیں، لیکن عدلیہ کے بغیر ریاست کے وجود پر ہی سوالیہ نشان لگ جاتا ہے۔ دستور اسلامی جمہوریہ پاکستان کی دفعہ 37-D کہتی ہے کہ ”ریاست سستے اور فوری انصاف کی فراہمی کو یقینی بنائے گی۔ تمام اہل دانش جانتے ہیں کہ جہاں انصاف نہیں ہوگا وہاں ظلم ہوگا۔ جو تھے خلیفہ راشد حضرت علیؓ نے کہا ہے کہ ”ظلم کے ساتھ کوئی حکومت اور ریاست قائم نہیں رہ سکتی“۔ آج وطن عزیز میں بسنے والے محض چند لاکھ لوگ ہی

مخبر قابل

انسانی معاشرے میں انصاف کا کردار اتنا ہی اہم ہے جتنا کہ عمارت کی بنیاد یا انسانی جسم میں روح۔ انصاف دراصل وہ ستون ہے جس پر معاشرے کا ڈھانچہ کھڑا ہوتا ہے۔ اس کی عدم موجودگی میں معاشرہ تباہی، ظلم اور افراتفری کا شکار ہو جاتا ہے۔ اسلام ”دین کامل“ ہے۔ دین اسلام کی ایک خوبی یہ ہے کہ یہ دینی اور دنیاوی تعلیمات کا مجموعہ ہے۔ معاشرے میں عدل، مساوات اور قانون کی بالادستی کو بنیادی حیثیت دیتا ہے۔ قرآن کریم اور سنت نبویؐ میں بار بار اس بات پر زور دیا گیا ہے کہ انصاف کسی فرد، گروہ یا طاقتور طبقے کی خواہش کے مطابق نہیں بلکہ قانون، شواہد اور غیر جانبدار فیصلے کے مطابق ہونا چاہیے۔ یہی وجہ ہے کہ اسلام نے عدل کو محض ایک اخلاقی خوبی نہیں بلکہ ریاستی نظام کی بنیاد قرار دیا ہے۔

انسان فطرتاً تعصب، جانب داری، غصہ، بغض، اور ذاتی مفاد کا شکار ہے۔ اگر انصاف کسی ایک یا چند افراد کے اختیار میں ہو تو اپنے خاندان یا قبیلہ کو تحفظ دے گا اور غریبوں پر ظلم ڈھائے گا۔ وہ اپنے دوست کو بری اور اپنے دشمن کو سزا دے گا۔ منافقین اسے اپنی چالاک سے جوڑ توڑ کے لیے استعمال کریں گے۔ وہ جھوٹے گواہ پیش کریں گے، جھوٹی قسمیں اٹھائیں گے، اور عدالت کو اپنی خواہشات کا آلہ کار بنالیں گے۔ نتیجہ؟ مظلوم کو انصاف نہیں ملے گا، اور ظالم کو احساس برتری ہوگا۔ تاریخ گواہ ہے کہ جہاں بھی انصاف کسی بادشاہ، سردار یا ایک فرد کے ہاتھ میں رہا، وہاں ڈکیت شرب اور ظلم و ستم پروان چڑھا۔ جدید دور میں کسی بھی مہذب معاشرے کی پہچان آزاد عدلیہ اور آئین ہے۔ انصاف کو افراد سے نکال کر منصفانہ نظام کے سپرد کرنا ہی اسے جھوٹ اور منافقت سے بچا سکتا ہے۔ اسلام میں انصاف اللہ کا حکم ہے اور اسے کسی فرد کی مرضی یا آرزو پر نہیں چھوڑا گیا۔

قرآن کا ارشاد ہے: ”اے ایمان والو! اللہ کے لیے انصاف پر قائم رہو، چاہے گواہی اپنے اپنے والدین اور رشتے داروں کے خلاف ہی کیوں نہ ہو۔“ (سورہ النساء، 135)

Stay Tuned with Us

G'FIVE SMART PHONE

PRO 16

Where Performance Meets Perfection!

- 13MP Rear 8MP Front Selfie
- 6.6 inches HD+ Punch Hole Display
- 5000mAh Fast Charging
- 64GB ROM 4+4GB RAM
- MTK Helio G85 Octa Core Processor

AVAILABLE NOW

WWW.GFIVEPAKISTAN.COM

AVAILABLE NOW

THE REVOLUTIONARY

4G SMART

TOUCH & TYPE BIG SCREEN 2.8"

Google Play

GOOGLE PLAY STORE FOR ENDLESS MOBILE APPLICATIONS

SPEAKERS POWERFUL

WHATSAPP VIDEO CALLING

RAM: 2GB-16GB STORAGE

MEDIATEK 6739 QUAD CORE PROCESSOR

5000mAh MASSIVE BATTERY

WWW.GFIVEPAKISTAN.COM

”خواتین کو مدد لینے والی نہیں، معیشت بنانے والی بنانا ہے“: شکیلہ بانو

لیہ کو خواتین کی قیادت میں کاروباری ترقی کا علاقائی نمونہ بنانا میرا ہدف ہے، بانی صدر و سربراہ لیہ ویمن چیئر آف کامرس

مطابق نصاب تیار کریں، تاکہ تربیت مکمل کرنے کے بعد طالبات کے پاس صرف سرٹیفکیٹ نہیں بلکہ آمدنی حاصل کرنے کا عملی راستہ بھی موجود ہو۔

سوال نمبر 7: جنوبی پنجاب کی خواتین کی تیار کردہ زرعی مصنوعات، دستکاری اور گھریلو اشیا کو قومی و بین الاقوامی منڈیوں اور ای کامرس پلیٹ فارمز تک پہنچانے کے لیے آپ کیا حکمت عملی تجویز کرتی ہیں؟

شکیلہ بانو: جنوبی پنجاب کی خواتین کے پاس بہترین مصنوعات موجود ہیں۔ اصل مسئلہ منڈی

تک رسائی، برانڈنگ اور مصنوعات کو پیشہ ورانہ انداز میں پیش کرنے کا ہے۔ میری تجویز کردہ حکمت عملی چار بنیادی مراحل پر مشتمل ہے۔

پہلا مرحلہ مصنوعات کی تیاری اور بہتری ہے۔ خواتین کی مصنوعات کو صارفین کی ضروریات، معیار اور موجودہ مارکیٹ کے تقاضوں کے مطابق بہتر بنایا جائے۔

بہتر پیکیجنگ اور مارکیٹنگ کے ذریعے انہیں منڈی تک پہنچانے کا عملی تجربہ بھی حاصل کیا اور کاروباری آرڈرز وصول کیے۔ میرے نزدیک حقیقی کامیابی کا سفر یہ ہے: تربیت، مصنوعات کی تیاری، منڈی تک رسائی اور پھر آمدنی۔

سوال نمبر 6: PVTI، TEVTA اور خواتین کے فنی تعلیمی اداروں کے ساتھ کام کرنے کے تجربے کی بنیاد پر آپ موجودہ تربیتی نظام کو صنعت اور منڈی کی ضروریات سے کس حد تک ہم آہنگ سمجھتی ہیں؟ خواتین کے لیے کن نئے فنی اور ڈیجیٹل کورسز کی فوری ضرورت ہے؟

شکیلہ بانو: میرے تجربے میں ہمارا فنی تربیتی نظام بنیادی مہارتیں تو فراہم کر رہا ہے، لیکن اب ہمیں زیادہ تیزی سے مارکیٹ کی ضروریات پر مبنی فنی تعلیم کی طرف بڑھنا ہوگا۔ آج صرف

سلائی، کڑھائی یا دوسرے روایتی ہنر سکھانا کافی نہیں۔ ہمیں خواتین کو یہ بھی سکھانا ہوگا کہ وہ اپنی مصنوعات کی برانڈنگ، پیکیجنگ، قیمت کا تعین، مارکیٹنگ اور فروخت کیسے کریں۔ میں ڈیجیٹل مارکیٹنگ، ای کامرس، فوڈ پروسیسنگ، زرعی قدر افزائی، پیکیجنگ، گرافک ڈیزائننگ، سوشل میڈیا مینجمنٹ، مصنوعی ذہانت کے عملی استعمال، حساب کتاب اور ڈیجیٹل مالیاتی خواندگی جیسے کورسز کو انتہائی ضروری سمجھتی ہوں۔ میری تجویز ہے کہ TEVTA، PVTI اور دیگر فنی ادارے صنعتوں، چیمبرز اور کاروباری اداروں کے تعاون سے طلبہ کے

سوال نمبر 3: آپ کے منصوبے ”کسان کی بیٹی“ کا بنیادی تصور کیا ہے؟ یہ منصوبہ دیہی خواتین کو زرعی مزدوری تک محدود رکھنے کے بجائے قدر افزائی، برانڈنگ، مارکیٹنگ اور منافع میں شراکت دار بنانے کے لیے کس طرح کام کر رہا ہے؟

شکیلہ بانو: ”کسان کی بیٹی“ میرے لیے صرف ایک منصوبہ نہیں بلکہ ایک سوچ اور تحریک ہے۔ اس کا بنیادی مقصد یہ ہے کہ دیہی خواتین کو صرف زرعی مزدور کے طور پر نہ دیکھا جائے بلکہ انہیں زرعی کاروباری، پروڈیوسر اور مکمل ویلیو چین کی شراکت دار بنایا جائے۔ ہم خواتین کو گھریلو باغبانی، زراعت، مویشی پالنے، خوراک کی تیاری اور زرعی پیداوار کے ساتھ ساتھ قدر افزائی، فوڈ پروسیسنگ، خشک خوراک کی تیاری، پیکیجنگ، برانڈنگ، ڈیجیٹل مارکیٹنگ اور منڈیوں سے روابط کی تربیت فراہم کرتے ہیں۔

سوال نمبر 4: پاکستان کی دیہی کاروباری خواتین کو بینک اکاؤنٹس، قرضوں، ڈیجیٹل ادائیگیوں اور دیگر مالی سہولتوں تک رسائی میں کن بنیادی مشکلات کا سامنا ہے؟ حکومت اور مالیاتی اداروں کو کون سی اصلاحات کرنی چاہئیں؟

شکیلہ بانو: دیہی خواتین کے لیے سب سے بڑا مسئلہ صرف سرمائے کی کمی نہیں بلکہ مالیاتی نظام تک رسائی اور اس نظام پر اعتماد کا فقدان بھی ہے۔ بہت سی خواتین کے پاس بینک اکاؤنٹ، کاروباری ریکارڈ، مطلوبہ دستاویزات یا کریڈٹ ہسٹری نہیں ہوتی۔ زمین اور دوسرے اثاثے بھی عموماً ان کے نام پر نہیں ہوتے، جس کی وجہ سے ان کے لیے قرض حاصل کرنا مزید مشکل ہو جاتا ہے۔ دوسرا بڑا مسئلہ مالیاتی خواندگی کا ہے۔ بہت سی خواتین کو معلوم ہی نہیں ہوتا کہ وہ کاروباری قرضوں، بینک فنانسنگ، ڈیجیٹل ادائیگیوں یا انشورنس جیسی سہولتوں سے کس طرح فائدہ اٹھا سکتی ہیں۔ میری تجویز ہے کہ حکومت اور مالیاتی ادارے خواتین کے لیے آسان شرائط اور کم دستاویزات پر مبنی قرض اسکیمیں متعارف کرائیں۔ ضمانت کے بغیر یا کم ضمانت کے ساتھ فنانسنگ، خواتین کے لیے خصوصی بینکنگ ڈیسک، ڈیجیٹل مالیاتی تربیت اور چھوٹے کاروباروں کے مطابق فنانسنگ ماڈلز وقت کی اہم ضرورت ہیں۔ اگر ہم خواتین کو سرمایہ اور منڈی دونوں فراہم کر دیں تو وہ روزگار حاصل کرنے والی نہیں بلکہ دوسروں کو روزگار فراہم کرنے والی بن سکتی ہیں۔

سوال نمبر 5: Facilitation Alliance کے ذریعے خواتین کو کن شعبوں میں تربیت، رہنمائی اور عملی معاونت فراہم کی جا رہی ہے؟ کیا ایسی خواتین کی مثالیں موجود ہیں جنہوں نے اس معاونت سے کاروبار شروع کیا یا اپنی آمدنی میں اضافہ کیا؟

شکیلہ بانو: Facilitation Alliance کی توجہ صرف روایتی تربیت تک محدود نہیں بلکہ ”ہنر سے کاروبار تک“ کے تصور پر مرکوز ہے۔ ہمارا مقصد یہ ہے کہ تربیت حاصل کرنے والی خاتون اپنے ہنر کو ایک قابل عمل اور پائیدار کاروبار میں تبدیل کر سکے۔ ہم خواتین کو انٹر پرائیوورشپ، گھریلو باغبانی، زراعت، مویشی پالنے، فوڈ پروسیسنگ، قدر افزائی، خشک خوراک کی تیاری، پیکیجنگ، برانڈنگ، ڈیجیٹل مارکیٹنگ، سوشل میڈیا، مالیاتی خواندگی اور منڈیوں سے روابط کے شعبوں میں معاونت فراہم کرتے ہیں۔ ہم نے Facilitation Alliance کے تحت مشترکہ سہولت مرکز یعنی Common Facility Center کے تصور پر بھی کام کیا ہے، جہاں خواتین مناسب لاگت پر فوڈ پروسیسنگ اور پیکیجنگ کی مشینری استعمال کر سکتی ہیں۔ اس کی ایک اہم مثال خواتین کی جانب سے خشک پیاز اور نمائری مصنوعات کی تیاری ہے۔ ان خواتین نے نہ صرف مصنوعات تیار کیں بلکہ

اسلام آباد (انٹرویو: زیر قیام) شکیلہ بانو جنوبی پنجاب سے تعلق رکھنے والی کاروباری رہنما اور دیہی خواتین کی معاشی خود مختاری کی علمبردار ہیں۔ وہ لیہ ویمن چیئر آف کامرس اینڈ انڈسٹری کی بانی صدر اور Facilitation Alliance کی سربراہ ہیں، جبکہ ”کسان کی بیٹی“ کے عنوان سے دیہی خواتین کو زراعت، قدر افزائی، فوڈ پروسیسنگ، برانڈنگ اور منڈیوں تک رسائی سے جوڑنے کے لیے کام کر رہی ہیں۔ وہ فیڈریشن آف پاکستان چیمبرز آف کامرس اینڈ انڈسٹری کی ایگزیکٹو کمیٹی اور جزل باڈی کی رکن ہیں اور ایف سی سی آئی کی ویمن ایجوکیشن اینڈ ٹریننگ کمیٹی کی کنوینر بھی رہ چکی ہیں۔ قومی اور علاقائی کاروباری پلیٹ فارمز پر وہ چھوٹے شہروں اور دیہی علاقوں کی خواتین کے لیے آسان کاروباری رجسٹریشن، مالی سہولتوں، فنی تربیت، ڈیجیٹل شمولیت اور مارکیٹ تک رسائی کی موثر آواز بھی جاتی ہیں۔

ان کی سرگرمیوں کا بنیادی محور خواتین کو صرف ہنر سکھانا نہیں بلکہ ان کے ہنر کو باقاعدہ کاروبار، مصنوعات، آمدنی اور روزگار کے مواقع میں تبدیل کرنا ہے۔ فلیر میگزین سے خصوصی گفتگو میں شکیلہ بانو نے لیہ ویمن چیئر کے قیام، ”کسان کی بیٹی“ منصوبے، دیہی خواتین کو درپیش مالی مشکلات اور آئندہ پانچ برس کے اہداف پر تفصیل سے روشنی ڈالی۔

سوال نمبر 1: آپ نے لیہ جیسے نسبتاً پس ماندہ اور زرعی ضلع میں خواتین کے لیے الگ چیمبر آف کامرس قائم کرنے کا فیصلہ کیوں کیا؟ اس سفر میں آپ کو کن بڑی انتظامی اور سماجی رکاوٹوں کا سامنا کرنا پڑا؟

شکیلہ بانو: میرا تعلق لیہ سے ہے اور میں نے بہت قریب سے دیکھا ہے کہ یہاں خواتین میں صلاحیت، ہنر اور کاروباری جذبہ تو بہت ہے، لیکن کاروباری دنیا میں آگے بڑھنے کے لیے انہیں مناسب پلیٹ فارم اور ادارہ جاتی معاونت میسر نہیں تھی۔ لیہ بنیادی طور پر ایک زرعی ضلع ہے جہاں خواتین زراعت، مویشی پالنے، دستکاری اور گھریلو صنعتوں میں اہم کردار ادا کرتی ہیں، لیکن ان کی محنت زیادہ تر غیر رسمی معیشت تک محدود رہتی ہے۔ اسی ضرورت کو محسوس کرتے ہوئے ہم نے لیہ ویمن چیئر آف کامرس اینڈ انڈسٹری کے قیام کے لیے جدوجہد کی۔ ہمارا مقصد خواتین کو صرف تربیت فراہم کرنا نہیں تھا بلکہ انہیں باقاعدہ کاروباری شناخت، مضبوط نیٹ ورک، منڈیوں تک رسائی اور پالیسی سازی میں نمائندگی بھی فراہم کرنا تھا۔ اس سفر میں رجسٹریشن اور ادارہ جاتی منظوری کا پیچیدہ عمل، وسائل کی کمی، خواتین میں کاروباری اعتماد کا فقدان اور بعض سماجی رویے بڑی رکاوٹیں ثابت ہوئے۔ تاہم ہمارا یقین تھا کہ اگر خواتین کو مواقع، رہنمائی اور منڈی تک رسائی فراہم کر دی جائے تو وہ نہ صرف اپنے خاندان بلکہ پورے ضلع کی معیشت میں تبدیلی لاسکتی ہیں۔

سوال نمبر 2: لیہ ویمن چیئر آف کامرس اینڈ انڈسٹری کے قیام کے بعد مقامی خواتین کی کاروباری زندگی میں کیا نمایاں اور قابل پیمائش تبدیلیاں آئی ہیں؟ اب تک کتنی خواتین کو تربیت، کاروباری معاونت یا مارکیٹ تک رسائی فراہم کی گئی ہے؟

شکیلہ بانو: لیہ ویمن چیئر آف کامرس اینڈ انڈسٹری کے قیام نے خواتین کو پہلی مرتبہ ایک ایسا پلیٹ فارم فراہم کیا جہاں انہوں نے خود کو صرف گھریلو خواتین کے بجائے کاروباری خواتین اور کاروباری اداروں کی مالکان کے طور پر دیکھنا شروع کیا۔ ہماری سرگرمیوں میں کاروباری تربیت، نیٹ ورکنگ، منڈیوں سے روابط، برانڈنگ، پیکیجنگ، ڈیجیٹل مارکیٹنگ اور کاروباری رہنمائی شامل ہیں۔ مختلف پروگراموں اور منصوبوں کے ذریعے اب تک 100 سے زائد خواتین کو مختلف شعبوں میں تربیت اور کاروباری معاونت فراہم کی جا چکی ہے۔



"ایک بار ماریشس، تو بار بار ماریشس"

پاکستانیوں کے لیے ویزا بہت آسان پاسپورٹ جمع کروانے کی ضرورت نہیں، ہائی کمشنر منصور کریم بخش

عام طور پر یہ سمجھا جاتا ہے کہ پاکستانیوں کی دنیا استنبول، بنگاک اور دہلی تک ہی محدود ہے۔ وہ اس بات سے ناواقف ہیں کہ ماریشس کتنا دلکش ملک ہے، جس کے بارے میں مارک ٹوین نے کہا تھا:

"پہلے ماریشس بنایا گیا اور پھر جنت؛ اور جنت کو ماریشس کی نقل پر تخلیق کیا گیا۔" یہ جملہ ٹوین کی 1897 میں شائع ہونے والی سفر نامے کی کتاب فالوئنگ دی ایکویٹر: اے جرنی اراؤنڈ دی ورلڈ میں شامل ہے۔ ٹوین نے یہ جملہ خود نہیں گھڑا تھا، بلکہ 1896 کے اپنے دورے کے دوران جزیرے کے ایک مقامی باشندے کے تاثرات کو اس میں نقل کیا تھا۔ یہ جملہ اس جزیرہ نما ملک کے شاندار نیلے پانیوں، سفید ریت اور سرسبز و شاداب مناظر کی تعریف میں کثرت سے استعمال کیا جاتا ہے۔

ماریشس سیاحت کے لیے ایک ایسی جگہ ہے جہاں پہنچنا آسان ہے اور اخراجات بھی مناسب ہیں۔ پاکستانی یہاں کی سیر کر سکتے ہیں، خاص طور پر اس لیے کہ اب ویزا کا عمل بھی بہت آسان بنا دیا گیا ہے اور اس کے لیے پاسپورٹ جمع کروانے کی بھی ضرورت نہیں پڑتی۔

چونکہ ماریشس کے ساتھ ہمارے تاریخی تعلقات اور بہت سی مشترکات موجود ہیں، اس لیے ہم نے اپنے قارئین کی معلومات اور دلچسپی کے پیش نظر ہائی کمشنر منصور کریم بخش کا انٹرویو کیا۔ ہائی کمشنر نے اس بات پر زور دیا کہ پاکستانیوں کو اپنی چھٹیاں گزارنے کے لیے کم از کم ایک بار ماریشس کا انتخاب کرنا چاہیے۔ انہیں یقین تھا کہ ایک بار ماریشس آنے کے بعد پاکستانی بار بار وہاں کا رخ کریں گے، کیونکہ ہمارے ملک کا حسن یہاں آنے والے ہر شخص کو اپنے سحر میں جکڑ لیتا ہے۔

اس سے قبل ویزا کے عمل میں کئی ہفتے لگ جاتے تھے لیکن اب یہ کام دو ہفتوں میں مکمل ہو جاتا ہے اور اصل پاسپورٹ جمع کرانے کی بھی ضرورت نہیں ہے۔ سفر کے خواہشمند افراد صرف پاسپورٹ کی کاپی پیش کر سکتے ہیں۔ ہائی کمشنر نے پاکستانیوں کے لیے خوشخبری سنائی کہ ویزا کے حصول کی شرح 98 فیصد سے زائد ہے۔ انہوں نے سیاہوں کے لیے پرکشش مقامات اور پاکستان کے سرمایہ کاروں کے لیے موجود مواقع

کی تفصیلات سے آگاہ کیا، اور انہیں اپنے ملک کا دورہ کرنے اور بحر ہند کے وسط میں ایک نئی دنیا کا تجربہ کرنے کی دعوت دی۔ ہائی کمشنر پاکستان کے ساتھ تعلقات اور تعاون کو فروغ دینے کے حوالے سے انتہائی پرامید تھے کیونکہ فریقین کے درمیان بہت سی مشترکہ باتیں، مشترکہ تاریخ اور یکساں روایات موجود ہیں۔

مشترکہ خصوصیات میں سب سے نمایاں زبان ہے، کیونکہ ماریشس کی آبادی کا بڑا حصہ ان لوگوں پر مشتمل ہے جو تقسیم ہند سے قبل متحدہ ہندوستان سے وہاں ہجرت کر کے گئے تھے۔ یہی وجہ ہے کہ ماریشس کی کرنسی کا نام بھی 'روپیہ' ہے۔ خاندانی روایات، مہمان نوازی، پڑوسیوں کے ساتھ دوستانہ تعلقات، کمیونٹی کے دکھ سکھ میں شرکت اور سب سے بڑھ کر یہاں کے پکوان بھی بڑی حد تک یکساں ہیں۔ ان پکوانوں میں 'بریانی' بھی شامل ہے، اور ماریشس کی بریانی کا پہلا نقشہ ہی منہ میں پانی لے آتا ہے۔

گہوارے دونوں ممالک کے درمیان ایک اہم مشترکہ پہلو ہیں؛ یہ ایک ایسی مماثلت ہے جو پاکستان کے حوالے سے دیگر ممالک کے ساتھ نہیں پائی جاتی۔ پاکستان میں بڑی تعداد میں لوگ شوقیہ طور پر کبوتر پالتے ہیں، جبکہ ماریشس میں کبوتروں کی انتہائی نایاب قسم پائی جاتی ہیں جو گلابی رنگ کی ہوتی ہے۔ اپنے ملک کے منفرد پرندوں اور پودوں کے بارے میں گفتگو کرتے ہوئے ہائی کمشنر نے کہا، "یہ نسل معدوم ہونے کے قریب تھی جب ہم نے انہیں بچانے کے لیے کام شروع کیا۔ اب ہم نے ان کی تعداد میں اضافہ کر لیا ہے لیکن پھر بھی انہیں خصوصی دیکھ بھال کی ضرورت ہے۔"

دونوں ممالک ماضی میں نوآبادیات رہے ہیں اور انہوں نے قومی جدوجہد کے ذریعے غیر ملکی تسلط سے آزادی حاصل کی، اور اب وہ اقوام عالم میں آزاد ریاستوں کی حیثیت سے موجود ہیں۔ اس وقت دونوں ممالک اقوام متحدہ، دولت مشترکہ (کامن ویلتھ) اور دیگر عالمی فورمز پر باہمی تعاون اور ایک دوسرے کی حمایت کر رہے ہیں۔ حکومتوں کے مابین تعلقات کے حوالے سے، ہائی کمشنر نے ماریشس کے رہنماؤں کے اعلیٰ سطح کے دوروں کی تفصیلات بیان کیں اور پاکستان کی جانب سے بھی اسی سطح کے جوابی دوروں کی خواہش ظاہر کی۔

ماریشس سے پاکستان کا سب سے نمایاں چار روزہ سرکاری دورہ اپریل 2016 میں صدر ڈاکٹر پی ایمینہ فردوس غریب فقیم نے پاکستانی صدر ممنون حسین کی دعوت پر کیا۔ بعد ازاں، انہوں نے سائنسی اور تکنیکی تعاون کے سلسلے میں OIC-COMSTECH کی خصوصی دعوت پر اسلام آباد کا دورہ کیا۔

فروری 2011: ماریشس کے ایک اعلیٰ سطح تجارتی اور پالیسی وفد نے جس کی قیادت خارجہ سیکرٹری اے پی نیوور (A.P. Neewoor) اور ڈائریکٹر برائے تجارتی پالیسی اسد اے بھگلہ (Bhuglah, Asad A) کر رہے تھے اور جس میں صنعتی چیئرمین کے نمائندے بھی شامل تھے پاکستان کا دورہ کیا۔ اس دورے کا مقصد ترجیحی تجارتی معاہدے (PTA) کے عملی دائرہ کار کا جائزہ لینا اور اسے وسعت دینا تھا۔

اکتوبر 2019: ماریشس کے بڑے درآمد کنندگان اور تجارتی کونسل کے نمائندوں پر مشتمل 18 رکنی تجارتی وفد نے کراچی کا دورہ کیا اور ہول سیل مارکیٹ میں روابط اور شراکت داری قائم کرنے کے لیے ٹریڈ ڈیولپمنٹ اتھارٹی آف پاکستان (TDAP) کے ساتھ بات چیت کی۔

تجارت کو فروغ ملے گا۔ انہوں نے اس سلسلے میں پاکستان کے وزیر اعظم کے کوآرڈینیٹر برائے صنعت، رانا احسان افضل کے ساتھ اپنی ملاقات کا بھی ذکر کیا۔

"ہم نے تجارت کو بڑھانے، مارکیٹ تک رسائی کو آسان بنانے اور دونوں ممالک کے لیے باہمی اقتصادی فوائد پیدا کرنے کے حوالے سے بات چیت کی۔ اجلاس میں ادارہ جاتی روابط کو مضبوط بنانے اور کاروباری اداروں کے درمیان باہمی رابطوں کو فروغ دینے کی اہمیت پر بھی تبادلہ خیال کیا گیا۔ دونوں فریقین نے اقتصادی تعاون کو مزید گہرا کرنے اور تجارت و سرمایہ کاری کے نئے مواقع کی نشاندہی کرنے کے لیے اعلیٰ سطحی وفد کے ممکنہ تبادلے پر بھی اپنے خیالات کا اظہار کیا۔"

ہائی کمشنر نے پاکستان کی کاروباری برادری اور ایوان ہائے تجارت کو دعوت دی کہ وہ اپنی کافر نیس اور دیگر سرگرمیاں ماریشس میں منعقد کریں۔ انہوں نے کہا کہ ماریشس میں بین الاقوامی معیار کے ہوٹل اور مقامات موجود ہیں جہاں کاروباری افراد کے لیے کافر نیسوں اور دوروں، نیز کمپنیوں کی سطح پر وفد کے اجلاسوں اور تعطیلات کا اہتمام کیا جاسکتا ہے۔ انہوں نے کہا کہ ماریشس میں ان کا پرتپاک خیر مقدم کیا جائے گا، جہاں وہ سیاحت کے دلکش مواقع سے لطف اندوز ہونے کے ساتھ ساتھ سالانہ ایوارڈ کی تقریبات بھی منعقد کر سکتے ہیں۔

ماریشس تک آسان رسائی کے حوالے سے ہائی کمشنر نے بتایا کہ دہلی، استنبول، دوحہ اور ادیس ابابا جیسے تمام اہم مراکز (connecting routes) سے پروازیں دستیاب ہیں۔ مسٹر مونو اور ان کے اہل خانہ کو پاکستان میں کبھی بھی اپنے وطن کی کمی یا اجنبیت کا احساس نہیں ہوا۔ اس کی وجہ وہی ہے جس کا

پاکستانیوں کو اپنی چھٹیاں گزارنے کے لیے کم از کم ایک بار ماریشس

کا انتخاب کرنا چاہیے، منصور کریم بخش

ذکر پہلے کیا گیا، یعنی دونوں معاشروں میں پائی جانے والی مشترکات۔ مزید برآں، پاکستان کے ساتھ ان کا ایک اور تعلق بھی ہے۔ ان کے آباؤ اجداد کا تعلق پشاور (خیبر پختونخوا) سے تھا؛ وہ پہلے ہندوستان کی ریاست اتر پردیش منتقل ہوئے اور پھر ماریشس کو اپنا وطن بنالیا۔ ہائی کمشنر نے کہا کہ پاکستان میں ہمیں اپنے گھر جیسا ہی محسوس ہوتا ہے۔ انہوں نے پاکستانیوں کی بہت تعریف کی۔ انہوں نے کہا کہ ہمیں کبھی کوئی ایسا پاکستانی نہیں ملا جو خوش اخلاق اور مہمان نواز نہ ہو۔ انہوں نے پاکستانیوں کی مہمان نوازی کی بہت ستائش کی، البتہ صرف ایک شکایت کا اظہار کیا کہ پاکستانی اپنے کھانوں میں تیل کا استعمال بہت زیادہ کرتے ہیں۔

اپریل 2007: 30 اپریل کو کراچی میں پورٹ لوئس اور کراچی شہروں کو جڑواں شہر (twinning) قرار دینے کے معاہدے پر دستخط کیے گئے۔

جولائی 2007 میں ترجیحی تجارتی معاہدے (PTA) پر دستخط کیے گئے اور یہ نومبر 2007 سے نافذ العمل ہوا، جس کے تحت سینکڑوں اشیاء پر باہمی ٹیرف (محصولات) میں رعایت دی گئی۔ اہم برآمدات: پاکستان بنیادی طور پر ماریشس کو چاول، اناج، سوئی کپڑا اور ٹیکسٹائل کی مصنوعات برآمد کرتا ہے (تاہم فی الحال یہ سلسلہ جاری نہیں ہے)۔

ہائی کمشنر نے کہا کہ دونوں فریقین کے درمیان آزاد تجارتی معاہدے (FTA) پر بات چیت جاری ہے جس سے دوطرفہ

تو "ایکس" میں "زی" وہ "بومر"۔۔۔ کیا ہے یہ گھن چکر؟

محمد عثمان جامی

بڑی بہن کے گھر ہونے والی دعوت ختم ہوئی اور تصویر کشی کا دور شروع ہوا، کسی نے آواز لگائی "پہلے جین زی کی تصویر ہو جائے پھر ایکس اور بومرز کی باری ہے۔" یہ محض مذاق تھا، لیکن اس سے ظاہر ہوا کہ زمانوں اور ادوار کے حساب سے "بیزھیوس" کا تصور ہمارے ہاں کس قدر عام ہو چکا ہے، اور "جین زی" کا تو چرچا یوں ہو رہا ہے جیسے ہمارے دیس میں پچھلی ساری نسلوں سے کئی پچھلی اور ان کے اثرات سے پاک ایک نئی نسل گویا "بغیر سیاق و سباق" کے وجود میں آگئی ہو۔ ہمارے سندھ میں پہلی ملاقات کے موقع پر ایک سوال پوچھا جاتا ہے "پانز کیز" (آپ کون؟)، جس کا جواب "پنھنور"، "کیمبر"، "جوکیو"۔۔۔ وغیرہ کی صورت اپنی اپنی ذات، برادری اور قبیلے کی نسبت بتا کر دیا جاتا ہے۔ لیکن حالات بتا رہے ہیں کہ جلد اس استفسار پر جواب دہی، ایلفا، بی ٹا۔۔۔ ہوگا۔ مجھے پرکونی دو سال پہلے منکشف ہوا کہ میں "ایکس" ہوں، میں سوچ میں پڑ گیا کہ اگر ایکس نسل کا کوئی شخص ایکس سروٹ اور ایکس ہسینڈ کی پہچان بھی رکھتا ہو تو "ٹریپل ایکس" ہو کر وہ خود کو کتنا بے ہودہ محسوس کرتا ہوگا!

سوال یہ ہے کہ کیا جینز کے اس درآمدی تصور میں کوئی حقیقت ہے؟ کیا تاریخ کے کسی بڑے اور ہمہ گیر واقعے یا کسی نئی ٹیکنالوجی کے ظہور کے اثرات اس قدر گہرے اور وسیع ہوتے ہیں کہ ان کے زیر اثر کئی سال تک دنیا بھر میں پیدا ہونے والے بچے زیادہ یا چند بنیادی یکساں خصوصیات کے حامل ہو جاتے ہیں، سوائے بومر، ایکس اور ایلفا، بیٹا کا نام دے کر بڑی سہولت سے جینز کے کسی خانے میں فٹ کیا اور اس پیمانے پر افراد کا کردار سمجھا اور شخصیت کا خاکہ بنایا جاسکتا ہے؟ چلے پہلے ان "جینزیشنز" کا تعارف اور ان کی وجہ تسمیہ سے شناسائی ہو جائے۔ تو صاحب شروع کرتے ہیں "بے بی بومرز" (Baby Boomers) سے، یہ وہ خواتین و حضرات ہیں جن کی پیدائش جنگ عظیم دوم کے فوری بعد ہوئی۔ یہ نام رکھنے کا سبب یہ بنا کہ اس جنگ کے بعد 1946 میں شرح پیدائش میں زبردست اضافہ ہو گیا تھا، گویا ولادت کی منڈی میں Boom (شدید تیزی) آ گیا تھا، دھڑا دھڑا نو نظر اور سخت جگر پیدا ہونے کے اس دور کا خاتمہ 1964 میں ہوا، سوا اس دورانیے میں جو آئے بے بی بومرز کہلائے۔ پھر آمد ہوئی "ایکس" کی۔ یہ بیزھیوس 1965 سے 1980 تک تولد ہوئی۔ انھیں "بے بی بومرز" (busters baby) بھی کہا گیا، لیکن یہ نام چلا نہیں، اور ڈگلس کوپینڈ کے ناول کا عنوان "جینزیشن ایکس" ان کی پہچان بنا۔ نئی صدی شروع ہوئی تو اس کے قریب 1980 سے 2000 کے اوائل تک، جنم لینے والے نئی صدی یا Millennium کی مناسبت سے "ملینیئیرز" (Millennials) کہلائے۔ اس کے بعد مشہور زمانہ "جین زی" کا ظہور ہوا۔ اپنا لڑکپن آئی فونز کی سنگت میں گزارتی اس بیزھیوس کی عصری حدود 1995 سے 2012 تک متعین کی گئیں۔ گویا 1995 سے 2000 تک دنیا میں آنے والے متنازع ہو گئے ہیں کہ انھیں "ملینیئیرز" کے ڈبے میں بٹھایا جائے یا "زی" کے خانے میں جگہ دی جائے۔

زی کے بعد خیر سے "الفا" نسل بھی آچکی ہے۔ یہ 2010 سے شروع ہوئی اور 2020 کی دہائی تک جاری رہی۔ اس کی مدت پیدائش پر نئی الوقت اتفاق نہیں، لیکن یہ نسل کسی اتفاق کا انتظار کیے بغیر پیدا ہوتی چلی گئی۔ اس کے بعد آتا ہے "بی ٹا" (Beta)، بیزھیوس، جس کی آمد کی ابتدا 2025 سے ہوئی اور اختتام 2039 میں ہوگا۔ ان بیزھیوس میں رہتے ہوئے آپ کو بڑے محتاط انداز میں زبان استعمال کرنا ہوگی، ایسا نہ ہو کہ آپ کسی نوجوان کو کہیں "بیٹا" اور وہ پلٹ کر جواب دے، "میں بی ٹا نہیں الفا ہوں۔" یہاں بتانا ضروری ہے کہ "سماجی نسلوں" کا تصور اور ان کے لیے نام مختص کرنا سب مغرب کا چکر ہے۔ دوسری جنگ عظیم نے براہ راست اور بالواسطہ طور پر سات کروڑ افراد کی جان لی، چنانچہ خاندان ہی نہیں ریاستیں بھی زیادہ سے زیادہ بچے پیدا کرنے پر مہم ہو گئیں، نتیجہ بومرز کی صورت میں سامنے آیا۔ دیگر سماجی نسلیں بھی بنیادی طور پر مغرب میں پیدا شدہ حالات کے اثرات

کے تحت ہی مختلف رجحانات کی حامل رہیں اور انھیں نسبتوں سے انھیں نام دیے گئے۔ رہے ہم پاکستانی تو ہمارے بس "اداس نسلیں" ہی جنم لیتی رہی ہیں۔ مغرب میں بومرز سے پہلی والی کئی بیڑھیاں بھی اپنی شناخت رکھتی ہیں، جیسے "گم شدہ نسل" (Generation Lost)، جسے "1914 کی نسل" بھی کہا جاتا ہے۔

اس بیڑھی کے لوگ 1883 سے 1900 کے دوران پیدا ہوئے اور جن پر پہلی عالمی جنگ کے دور میں جوانی آئی۔ دوسری جنگ میں حصہ لینے والی نسل "گریٹ جینزیشن" کہلائی، اس نسل میں 1901 سے 1927 کے درمیان پیدا ہونے والے افراد شامل ہیں۔ ایک "خاموش نسل" بھی گزری



ہے۔ 1928 سے 1945 کے دوران جنم لینے والی یہ نسل دوسری جنگ عظیم کے بعد کے دور میں جوان ہوئی۔ اب پلٹتے ہیں اپنے سوال کی طرف جوان نسلوں کی طرح پیدا ہو گیا ہے۔ خود مغرب میں جہاں سے سماجی نسلوں کا تصور ان کے مجموعی کردار اور شخصیت کے خاکے کے ساتھ آیا، یہ بحث شروع ہو چکی ہے کہ کیا یہ تصور حقیقت میں کوئی معنی رکھتا ہے؟ جہاں تک ہمارے معاشرے کا تعلق ہے تو نسلوں کے ان عنوانات کا ہم سے کوئی تعلق ہی نہیں۔ اس نسلی تفریق کو، ہمارے ہاں جس کے نام بومرز، ایکس اور زی دھڑلے سے استعمال ہو رہے ہیں، ویکپیڈیا نے "مغربی دنیا" کے عنوان کے تحت درج کیا ہے۔ دنیا کے دیگر خطوں میں سماجی نسلوں کو مختلف ممالک میں تاریخی و معاشرتی تبدیلیوں کی مناسبت سے الگ الگ نام دیے گئے ہیں۔ چند مثالیں پیش ہیں۔ چین میں "Post-80s" سے مراد وہ افراد ہیں جو 1980 کی دہائی میں سرزمین چین کے شہری علاقوں میں پیدا ہوئے۔ جدید چین میں پروان چڑھنے والی اس نسل کو مستقبل کے بارے میں امید، صارفیت اور کاروباری رجحان کے لیے جوش، اور چین کو معاشی طاقت بنانے میں اپنے تاریخی کردار کے شعور کے حوالے سے پہچانا جاتا ہے۔ اسی طرح "Post-90s" ان افراد کو کہا جاتا ہے جو 1990 کے بعد پیدا ہوئے۔ اس سے بھی وسیع اصطلاح "ایک بچے کی نسل" ہے، جس میں 1979 میں ایک بچے کی پالیسی کے نفاذ سے لے کر 2015 میں اسے دو بچوں کی پالیسی میں نرم کیے جانے تک پیدا ہونے والے افراد شامل ہیں۔ بہن بھائی نہ ہونے کی وجہ سے اس نسل پر گہرے نفسیاتی اثرات مرتب ہوئے، مثلاً والدین کی تمام توجہ کا مرکز ہونے کے باعث خود مرکز کی، اور والدین کی ریٹارنمنٹ کے بعد واحد کفیل بننے کا ذہنی دباؤ۔ روس میں نسلوں کی خصوصیات ان تاریخی واقعات سے متعین ہوتی ہیں، جنھوں نے ملک کی زندگی کی کسی دور کے سماجی اصولوں کو بنیادی طور پر بدل دیا۔ روسی نسلوں کے ناموں میں "فائین کی نسل"، سرد جنگ کی نسل، پیرسٹر ویکا کی نسل، اور "ڈیجیٹل نسل" شامل ہیں۔ سنگاپور میں 1949 سے پہلے پیدا ہونے والے افراد کو ملک کی ابتدائی

تغیر میں کردار ادا کرنے کے باعث "پیش رو" (Pioneer) نسل" کہا جاتا ہے، جب کہ 1950 سے 1959 کے درمیان پیدا ہونے والی پود "آزاد نسل" کہلاتی ہے۔ جنوبی افریقہ میں نسل پرستانہ نظام کے خاتمے کے بعد ہونے والے پہلے انتخابات (1994) کے بعد پیدا ہونے والے افراد کو عموماً "پیدائشی آزاد نسل" کہا جاتا ہے، جب کہ 2000 کے بعد پیدا ہونے والوں کو "Ama 2000" کہا جاتا ہے، یہ اصطلاح موسیقی اور ایک اشتہار کے ذریعے مقبول ہوئی۔ جنوبی کوریا میں نسلوں کی تعریف اکثر ملک کی جمہوریت کی تحریکوں کے گرد گھومتی ہے۔ وہاں "نسل 386"، "اپریل کی نسل"، "3 جون کی نسل"، "1969 کی نسل" اور

"شن سے دے" (نئی نسل) کی اصطلاحات مردج ہیں۔ تائیوان میں "اسٹرا بیری نسل" ان افراد کو کہا جاتا ہے جو 1981 کے بعد پیدا ہوئے۔ اس اصطلاح سے مراد ایسے نوجوان ہیں جو سٹرا بیری کی طرح آسانی سے "زخمی" ہو جاتے ہیں، یعنی ہماری زبان میں "چھوٹی موٹی" تو مومن نے سماجی بیڑھیوں کو تصور اپنایا بھی ہے تو اسے نام اپنی کہانی سے دیے ہیں، پر اے پھڑے میں "تھراڈ کر" نام نہیں اڑائے۔ جن کا یہ "پھڑا" ہے وہ خود اس سے نالاں ہیں۔ امریکا سے تعلق رکھنے والی دانش ور اور قلم کار شیلہ کلیم (Callaham) (Sheila)، وہ مشہور رسالے forbes کی مضمون نگار ہیں۔ رسالے میں شائع ہونے والے ان کے ایک مضمون کا عنوان ہے "نسلی لیبلز: اب انھیں ہمیشہ کے لیے الوداع کہنے کا وقت کیوں ہے؟" ان کا موقف ہے، "عمر کی بنیاد پر ایک دوسرے کو نشانہ بنانا اور نسلوں پر انگلیاں اٹھانا صحت عامہ سے لے کر روزگار تک، ہر معاملے میں معاشرتی رویوں پر منفی اثر ڈالتا ہے۔

اور یہ سلسلہ دونوں طرف سے چلتا ہے۔ یہ صورت حال بلاشبہ انتہائی ناخوش گوار ہے، لیکن اس کی ایک بڑی وجہ یہ بھی ہے کہ موجودہ ثقافت نے ہمیں یہ یقین دلانے کے لیے دھوکا دیا ہے کہ ان لیبلز کو کوئی حقیقی یا سائنسی اہمیت ہے۔" ان سطور میں شیلہ نے ان اثرات کی نشان دہی کی ہے جو ادوار کی بنیاد پر بیڑھیوں کی گروہ بندی کے باعث امریکا اور مغربی ممالک کے دفاتر اور کارگاہوں میں مرتب ہو رہے ہیں۔ عمر کے مختلف گروہوں کو دیے گئے نسلی عنوانات یہ تاثر دیتے ہیں کہ ایک دور میں پیدا ہونے والے تمام لوگوں کے نظریات، رویے اور اقدار ایک جیسی ہوتی ہیں۔ ان عنوانات کو مارکیٹنگ اور اشتہارات کی حکمت عملیوں کے ساتھ مضامین اور تحقیقی سرگرمیوں میں بھی دھڑلے سے استعمال کیا جاتا ہے۔ یوں انھیں مقبولیت کی سند تو مل چکی ہے، لیکن ان سے منسوب خصوصیات سطحی اور گمراہ کن ہیں، جو بعض اوقات باہمی تعصب اور نفرت کا باعث بھی بن جاتی ہے۔ عمر کی بنیاد پر ایک دوسرے کو نشانہ بنانے اور "سماجی نسل" کی بنیاد پر حرف زنی کرنا مغربی ممالک میں جائے کار سے عوامی مقامات اور گھروں سے بازاروں تک ہر جگہ چلن بٹا جا رہا ہے۔ یہ رجحان

اب ہمارے معاشرے میں بھی نظر آنے لگا ہے۔ یہ سب اس لیے ہو رہا ہے کہ ہمیں باور کرایا گیا ہے کہ ان لیبلز کی کوئی حقیقی یا سائنسی اہمیت ہے، جب کہ حقیقت یہ ہے کہ یہ بالکل بے معنی ہیں۔ مغربی میں کچھ لوگ تو "سماجی نسلوں" کے اس تصور سے اس قدر بے زار ہیں کہ وہ اس کے خلاف مہم چلا رہے ہیں، جیسے یونیورسٹی آف میری لینڈ کے پروفیسر آف سوشیالوجی، ڈاکٹر فلپ این کوہن، جو ان عنوانات کو جڑ سے اکھاڑنے کے لیے کوشاں ہیں۔ چند سال قبل ڈاکٹر کوہن نے "پیور ریسرچ سینٹر" (Pew Research Center) کو ایک کھلا خط بھیجا، جس میں انھوں نے پیور ریسرچ سینٹر سے التجا کی کہ وہ ایسے نسلی لیبلز استعمال کرنے سے گریز کرے جو سماجی تحقیق کے سائنسی اصولوں کے مطابق نہیں ہیں۔

ڈاکٹر کوہن اور اس خط پر دست خط کرنے والے 150 دیگر ماہرین آبادیات اور سماجی سائنس دان سماجی نسلوں کے حوالے سے پیور ریسرچ سینٹر کے بیانے سے اتفاق نہیں کرتے، اور اس طریقے سے تو بالکل نہیں جس کے تحت ان نسلوں کا تجزیہ کرتا ہے۔ اپنے خط میں ڈاکٹر کوہن نے لکھا، "ہم پیور کے سروے اور دیگر تحقیقات کی قدر کرتے ہیں، لیکن ہم ان پر زور دیتے ہیں کہ وہ اپنے اس کام کو سماجی تحقیق کے سائنسی اصولوں کے مطابق بنائیں۔" اپنے موقف کے حق میں انھوں نے پیچھے دلائل پیش کیے:

پیدائش کا سال بہ مقابلہ حقیقی نسل: یہ گروہ محض پیدائش کے سال کی بنیاد پر طے کیے جاتے ہیں اور ان کا حیاتیاتی یا خاندانی نسلوں سے کوئی تعلق نہیں ہوتا۔ مثال کے طور پر، والدین اور ان کی اولاد آسانی سے "سائلنٹ جینزیشن" یا "بومرز" کے ایک ہی خانے میں فٹ ہو سکتے ہیں۔ ایسا اس لیے ہے کیوں کہ ان گروہوں کے برسوں کی مدت بہت زیادہ اور غیر مستقل ہوتی ہے، جو کہ 16 سے 19 سال کے درمیان کہیں بھی ہو سکتی ہے۔

من مانی حدیں: ان ناموں کی کوئی سائنسی بنیاد نہیں ہے۔ ڈاکٹر کوہن بیوی کی ایک تحقیق کا حوالہ دیتے ہیں جس سے ظاہر ہوتا ہے کہ زیادہ تر امریکی خود ان نسلوں کی شناخت نہیں کر سکتے جن سے پیور کے مطابق وہ تعلق رکھتے ہیں۔ بگاڑ اور دقتا نوی تصورات: نسلوں کو مخصوص نام دینا ایک منفرد کردار کا تاثر دیتا ہے، اور پھر بغیر کسی بنیاد کے ایک متنوع آبادی پر مخصوص خصوصیات تھوپ دی جاتی ہیں، جس کا نتیجہ اجڑا اور سطحی دقتا نوی تصورات کی شکل میں نکلتا ہے۔ وہ لکھتے ہیں کہ یہ صرف ایک نام نہاد سائنس (pseudoscience) ہے۔

اہم تحقیق کو نقصان: کوہورٹ انالیسز (cohort analysis)، کسی خاص عمر کے گروہ کا تجزیہ (سماجی سائنس کے مطالعے اور ابلاغ کے لیے اہم اوزار ہے، لیکن نسلوں کے موضوع پر مقبول ہونے والے زیادہ تر سروے اور رپورٹس کے لیے "کراس سیکشنل ڈیٹا" (ایک ہی وقت کا عارضی ڈیٹا) استعمال کیا جاتا ہے، جو سروے سے کوہورٹ ریسرچ ہے ہی نہیں۔ غلط شناخت کا پھیلاؤ: نسلی لیبلز کو عام طور پر سرکاری کیٹیکریز اور شناختی علاقائی سمجھنے کی سنگین غلطی کی جاتی ہے۔ یہ الفاظ جتنے زیادہ استعمال ہوں گے، یہ مسئلہ اتنا ہی گہرا ہوتا جائے گا۔ بس ایک مذاق: ان نسلی لیبلز کی حیثیت اب ایک مذاق بن کر رہ گئی ہے، جسے اب ختم ہونا چاہیے۔ کوہن نے اپنے اس کھلے خط کے بعد واشنگٹن پوسٹ میں ایک کالم بھی لکھا جس کا عنوان تھا، "نسلوں کے لیبلز کو کوئی معنی نہیں رکھتے۔ اب انھیں ریٹائر کر دینے کا وقت آچکا ہے۔" وہ لکھتے ہیں، "کیا یہ ٹیکز لکھنے والوں کے لیے محض تھوڑی سی تفریح کا ذریعہ نہیں ہیں؟ قارئین کے لیے ایک پرکشش سرخی اور تسلی دہی بل کیوں بننے کا ایک طریقہ۔" وہ کہتے ہیں کہ ہم سماجی سائنس میں معاشرتی تبدیلی کا مطالعہ کرتے اور پڑھاتے ہیں، لیکن ہم ان فرضی کیٹیکریز کو نہیں پڑھاتے کیوں کہ یہ حقیقی نہیں ہیں۔"



نعمان حفیظ

کسی بھی ریاست کو اپنے انتظامی امور چلانے، ترقیاتی منصوبے مکمل کرنے اور شہریوں کو تعلیم، صحت، تحفظ اور بنیادی سہولیات فراہم کرنے کے لیے محصولات کی ضرورت ہوتی ہے۔ اس لیے ٹیکس وصول کرنا بذاتِ خود کوئی غیر منصفانہ عمل

حکومت کے لیے ٹیکس وصولی کا ایسا موثر مقام بن چکا ہے جہاں شہری اپنی مالی حیثیت سے قطع نظر خود کار طور پر ٹیکس ادا کرتے ہیں۔ حکومت کو نہ ٹیکس گوشوارے کا انتظار کرنا پڑتا ہے اور نہ ہی کسی بااثر نادہندہ کے خلاف کارروائی کرنی پڑتی ہے۔ پیٹرولیم لیوی بنیادی طور پر بالواسطہ محصول ہے، جس کا سب سے بڑا مسئلہ یہ ہے کہ اس میں شہری کی آمدن اور معاشی

کے بجٹ میں اضافہ ہوگا؟ اگر اس رقم کے استعمال کی کوئی واضح تفصیل سامنے نہیں آتی تو ریکارڈ وصولی مالی کامیابی کے بجائے عوام سے ضرورت سے زیادہ محصول وصول کرنے کا تاثر پیدا کرے گی۔ کلائمٹ سپورٹ لیوی کی مد میں 50 ارب 16 کروڑ روپے کی وصولی الگ شفافیت کی متقاضی ہے۔ موسمیاتی تبدیلی پاکستان کے لیے ایک حقیقی خطرہ ہے۔

پیٹرولیم لیوی کی ریکارڈ وصولی: معاشی مجبوری یا عوام پر غیر منصفانہ بوجھ؟

نہیں۔ اصل سوال یہ ہوتا ہے کہ حکومت ٹیکس کس سے وصول کر رہی ہے، اس کی شرح کتنی ہے اور جمع ہونے والی رقم کہاں خرچ کی جا رہی ہے۔ ایک منصفانہ مالیاتی نظام میں زیادہ آمدن رکھنے والے طبقات زیادہ ٹیکس دیتے ہیں، جبکہ کم آمدن والے شہریوں کو تحفظ اور سہولت فراہم کی جاتی ہے۔ اس کے برعکس جب حکومت اپنی آمدن بڑھانے کے لیے روزمرہ ضروریات پر بالواسطہ ٹیکسوں کا انحصار بڑھادے تو محصولات میں اضافہ قومی کامیابی سے زیادہ عوامی مشکلات کا باعث بن سکتا ہے۔ مالی سال 2025-26 کے دوران پیٹرولیم لیوی کی مد میں ریکارڈ 1567 ارب 45 کروڑ روپے کی وصولی اسی تناظر میں سنجیدہ غور و فکر کا تقاضا کرتی ہے۔ حکومت نے مذکورہ مالی سال کے لیے پیٹرولیم لیوی کی وصولی کا ہدف 1468 ارب روپے مقرر کیا تھا، لیکن حقیقی وصولی حکومتی ہدف سے تقریباً 100 ارب روپے زیادہ رہی۔

حیثیت کا لحاظ نہیں رکھا جاتا۔ ایک صنعت کار، جاگیردار، اعلیٰ سرکاری افسر اور موٹر سائیکل پر روزگار کے لیے جانے والا مزدور فی لیٹر تقریباً ایک ہی شرح سے لیوی ادا کرتا ہے۔ رقم کی ظاہری برابری کے باوجود اس کا معاشی اثر یکساں نہیں ہوتا۔ زیادہ آمدن والے شخص کے لیے ماہانہ چند ہزار روپے کا اضافی خرچ معمولی ہو سکتا ہے، مگر کم تنخواہ والے استاد، کلرک، سٹیلر مین، دکاندار یا مزدور کے لیے یہی رقم بچوں کی فیس، خوراک، ادویات یا بجلی کے بل کی ادائیگی میں رکاوٹ بن سکتی ہے۔

پیٹرول کی قیمت میں اضافے کا براہ راست اثر ذاتی سفر پر پڑتا ہے، جبکہ ڈیزل پر عائد لیوی پوری معیشت کو متاثر کرتی ہے۔ پاکستان میں زرعی مشینری، ٹیوب ویل، بسیں، ٹرک اور مال بردار گاڑیوں کی بڑی تعداد ڈیزل استعمال کرتی ہے۔ جب ڈیزل کی قیمت بڑھتی ہے تو زمین کی تیاری، فصل کی کٹائی اور زرعی پیداوار کو کمزوری تک پہنچانے کی لاگت بھی بڑھ جاتی ہے۔ ٹرانسپورٹ اضافی خرچ کرایوں میں شامل کرتے ہیں، تاہم اسے اشیاء کی قیمتوں میں منتقل کرتے ہیں اور بالآخر اس کا بوجھ صارف پر آتا ہے۔ یوں ڈیزل پر عائد لیوی صرف گاڑی رکھنے والوں کا مسئلہ نہیں رہتی بلکہ آٹا، بسز، پھل، ادویات اور دوسری ضروری اشیاء خریدنے والے شہری کو متاثر کرتی ہے۔

یہ پالیسی مہنگائی کے ساتھ کاروباری سرگرمیوں پر بھی منفی اثر ڈالتی ہے۔ نقل و حمل مہنگی ہونے سے چھوٹے کاروباروں کا منافع کم، خام مال کی لاگت زیادہ اور تیار مصنوعات کی قیمتیں بلند ہو جاتی ہیں۔ برآمدی مصنوعات کو عالمی منڈی میں مقابلہ کرنے میں دشواری پیش آتی ہے۔ حکومت ایک جانب صنعت، برآمدات اور سرمایہ کاری میں اضافے کی خواہش ظاہر کرتی ہے، مگر دوسری جانب توانائی اور نقل و حمل کے بڑھتے اخراجات کاروباری ترقی کی راہ میں رکاوٹ بنتے ہیں۔ پیٹرولیم لیوی مختصر مدت میں سرکاری آمدن بڑھا سکتی ہے، لیکن طویل مدت میں مہنگائی، کمزور طلب اور کاروباری ست ردی پیدا کر کے مجموعی معیشت کو نقصان پہنچا سکتی ہے۔ حکومت کو یہ واضح کرنا چاہیے کہ ہدف سے تقریباً 100 ارب روپے زیادہ وصول ہونے والی رقم کس مقصد کے لیے استعمال کی جائے گی۔ یہ رقم عوام سے مقررہ اندازے سے زائد وصول ہوئی ہے، اس لیے اصولی طور پر اس کا فائدہ بھی عوام کو پہنچنا چاہیے۔ کیا اس اضافی رقم سے پبلک ٹرانسپورٹ کے کرایے کم کیے جائیں گے؟ کیا کم آمدن والے موٹر سائیکل سواروں کو بدلتی ریلیف ملے گا؟ کیا چھوٹے کسانوں کو زرعی استعمال کے لیے رعایتی ڈیزل فراہم کیا جائے گا؟ کیا تعلیم، صحت اور سماجی تحفظ

تباہ کن سیلاب، شدید گرمی، خشک سالی، فضائی آلودگی اور پانی کی قلت سے نمٹنے کے لیے بڑے مالی وسائل درکار ہیں۔ لہذا ماحول کے تحفظ کے نام پر رقم جمع کرنا اصولی طور پر درست ہو سکتا ہے، لیکن حکومت کو اس کا قابل تصدیق حساب دینا چاہیے۔ عوام کو معلوم ہونا چاہیے کہ اس رقم سے کتنی برقی بسیں خریدی گئیں، کتنے چارجنگ اسٹیشن قائم ہوئے، شجرکاری اور سیلاب سے بچاؤ پر کتنی رقم خرچ ہوئی اور فضائی آلودگی کم کرنے کے لیے کون سے عملی منصوبے شروع کیے گئے۔

اگر کلائمٹ سپورٹ لیوی کی رقم عام سرکاری اخراجات میں شامل ہو جائے تو اس کے مقصد پر سوال اٹھنا فطری ہے۔ حکومت کو اس مد میں وصول ہونے والی رقم کے لیے الگ، شفاف اور قابل نگرانی فنڈ قائم کرنا چاہیے۔ اس فنڈ کی سالانہ آڈٹ رپورٹ پارلیمنٹ اور عوام کے سامنے پیش کی جائے۔ اس سے شہریوں کو یقین ہوگا کہ ماحول کے نام پر وصول کی جانے والی رقم واقعی ماحولیاتی تحفظ، صاف توانائی اور قدرتی آفات سے بچاؤ کے لیے استعمال ہو رہی ہے۔ پیٹرولیم لیوی میں مسلسل اضافہ پاکستان کے غیر متوازن ٹیکس نظام کی بھی عکاسی کرتا ہے۔ حکومت کے لیے پیٹرول، ڈیزل، بجلی، گیس اور موبائل فون پر ٹیکس وصول کرنا آسان ہے، کیونکہ صارف ادائیگی سے بچ نہیں سکتا۔ اس کے برعکس بڑی جائیدادوں، وسیع غیر رسمی کاروباروں، غیر معمولی منافع اور قابل ٹیکس زرعی آمدن رکھنے والے طاقتور طبقات کو مکمل طور پر ٹیکس نیٹ میں لانا سیاسی طور پر مشکل سمجھا جاتا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ محدود آمدن رکھنے والے شہری اپنی خریداری کے ذریعے مسلسل ٹیکس دیتے ہیں، جبکہ زیادہ مالی استعداد رکھنے والے کئی افراد اپنی اصل آمدن کے مطابق قومی خزانے میں حصہ نہیں ڈالتے۔

حکومت کو فوری طور پر پیٹرولیم مصنوعات کی قیمتوں کے تعین میں مکمل شفافیت پیدا کرنی چاہیے۔ ہر پندرہ روز بعد قیمتوں کے اعلان کے ساتھ ایک سادہ تفصیل جاری ہونی چاہیے جس میں عالمی قیمت، درآمدی لاگت، شرح مبادلہ، فریٹ، ڈیلر مارجن، پیٹرولیم لیوی، کلائمٹ سپورٹ لیوی اور دیگر واجبات الگ الگ درج ہوں۔ اسی طرح ہر سہ ماہی میں لیوی کی وصولی اور استعمال کی رپورٹ پارلیمنٹ میں پیش کی جائے۔ عوام کو صرف یہ بتانا کافی نہیں کہ حکومت نے کتنا محصول جمع کیا؛ یہ بتانا بھی ضروری ہے کہ وہ رقم کہاں خرچ ہوئی۔

ہدف سے زیادہ وصول ہونے والے تقریباً 100 ارب روپے کا ایک حصہ کم آمدن والے شہریوں اور چھوٹے کسانوں کے لیے مختص کیا جانا چاہیے۔ عمومی سبسڈی کے بجائے شناختی

کارڈ، کسان کارڈ اور سماجی تحفظ کے موجودہ ڈینا کی بنیاد پر مستحق افراد کو محدود اور بدلتی سہولت فراہم کی جاسکتی ہے۔ موٹر سائیکل استعمال کرنے والے کم آمدن ملازمین کے لیے مخصوص ماہانہ مقدار پر رعایت دی جاسکتی ہے، جبکہ چھوٹے کسانوں کو زرعی سرگرمیوں کے لیے رعایتی ڈیزل فراہم کیا جاسکتا ہے۔ اس طریقے سے مالی وسائل کے ضیاع کے بغیر حقیقی مستحقین کو ریلیف پہنچایا جاسکتا ہے۔ پیٹرولیم لیوی کی زیادہ سے زیادہ شرح بھی قانونی حد کے تابع ہونی چاہیے۔ حکومت کو انتظامی فیصلے کے ذریعے اسے مسلسل بڑھانے کا غیر محدود اختیار نہیں ملنا چاہیے۔ عالمی منڈی میں تیل کی قیمت کم ہونے کی صورت میں اس کا مناسب فائدہ صارف کو منتقل کیا جائے۔ اگر عالمی قیمتوں میں کمی کے باوجود مقامی قیمت صرف اس لیے برقرار رکھی جائے کہ زیادہ لیوی جمع ہو سکے تو عوام کا حکومتی معاشی پالیسی پر اعتماد مزید کم ہوگا۔

عوام سے قربانی مانگنے والی حکومت کو اپنے اخراجات میں بھی عملی کفایت شعاری دکھانی چاہیے۔ سرکاری گاڑیوں، مفت ایندھن، غیر ضروری دوروں، شاہانہ دفاتر اور اعلیٰ حکام کی مراعات میں نمایاں کمی ضروری ہے۔ یہ نا انصافی ہوگی کہ عام شہری اپنی محدود آمدن سے بھاری لیوی ادا کرے، جبکہ بااختیار طبقہ سرکاری خزانے سے مفت ایندھن استعمال کرتا رہے۔ معاشی اصلاحات کا آغاز ہمیشہ اوپر سے ہونا چاہیے تاکہ عوام کو یقین ہو کہ مشکل حالات کا بوجھ سب پر منصفانہ انداز میں تقسیم کیا جا رہا ہے۔ عوام بھی ایندھن کے غیر ضروری استعمال میں کمی، مشترکہ سفر، کارپولنگ اور گاڑیوں کی بروقت دیکھ بھال کے ذریعے اپنے اخراجات محدود کر سکتے ہیں۔ تاہم اصل ذمہ داری حکومت کی ہے کہ وہ سستی، محفوظ اور قابل اعتماد پبلک ٹرانسپورٹ مہیا کرے۔ جدید ریل، برقی بسوں، الیکٹرک موٹر سائیکلوں، شمسی توانائی اور شہری سائیکل ٹیکس میں سرمایہ کاری سے درآمدی ایندھن پر انحصار کم کیا جاسکتا ہے۔ کلائمٹ سپورٹ لیوی کی رقم ایسے ہی قابل پیمائش منصوبوں پر خرچ ہونی چاہیے۔

1567 ارب 45 کروڑ روپے کی پیٹرولیم لیوی وصولی کو صرف حکومتی کامیابی قرار دینا درست نہیں ہوگا۔ یہ رقم قومی خزانے میں ضرور جمع ہوتی ہے، لیکن اس کی ادائیگی عام شہریوں نے اپنے سفر، خوراک، تعلیم، علاج اور گھریلو بجٹ میں کمی کی صورت میں کی ہے۔ حکومت کی اصل کامیابی ریکارڈ محصول جمع کرنا نہیں بلکہ ایسا منصفانہ نظام قائم کرنا ہے جس میں امیر اپنی حیثیت کے مطابق ٹیکس دے، غریب کو تحفظ ملے اور ہر وصول شدہ روپے کا حساب عوام کے سامنے موجود ہو۔ معیشت صرف اہداف، تخمینوں اور اربوں روپے کے اعداد کا نام نہیں؛ یہ مزدور کے چولہے، کسان کی فصل، طالب علم کے کرایے اور متوسط خاندان کے ماہانہ بجٹ سے جڑی حقیقت ہے۔ اگر حکومتی ہدف پورا ہو جائے مگر عوام کی زندگی مزید مشکل ہو جائے تو ایسی پالیسی کو کامیاب قرار نہیں دیا جاسکتا۔ حکومت کو اضافی وصولی عوامی ریلیف، پبلک ٹرانسپورٹ، ماحول دوست منصوبوں اور سماجی تحفظ پر خرچ کر کے ثابت کرنا ہوگا کہ ریاست محصولات صرف خزانہ بھرنے کے لیے نہیں بلکہ شہریوں کا معیار زندگی بہتر بنانے کے لیے جمع کرتی ہے۔ یہی طرز عمل مالی استحکام، عوامی اعتماد اور حقیقی قومی ترقی کی بنیاد بن سکتا ہے۔

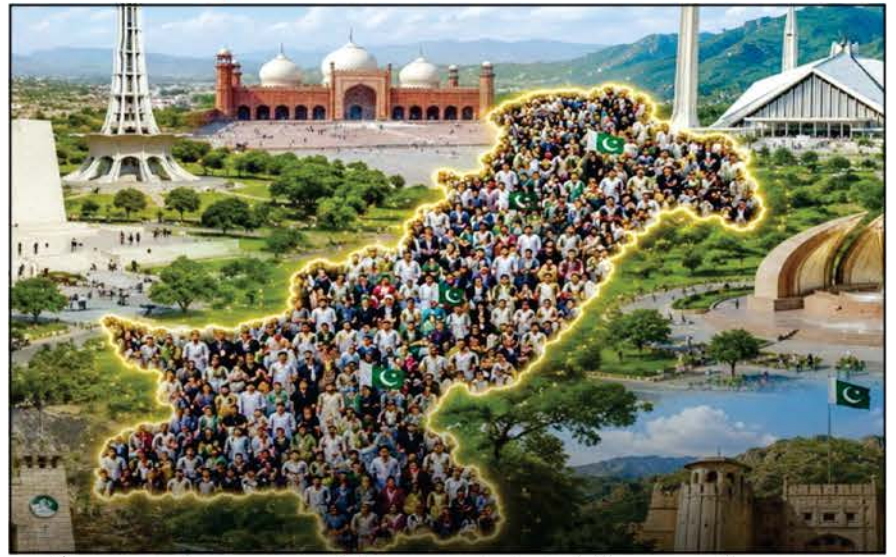
پروفیسر ڈاکٹر واجد خان

پاکستان کے وزیر داخلہ محسن نقوی کی جانب سے ملک کا نظام غیر موثر ہو جانے کے اعلان اور نئے صوبوں کے قیام کے مشورے کے بعد یہ بحث زور پکڑتی جا رہی ہے کہ آیا ملک کو بہتر انتظامی نظام کے لیے واقعی نئے انتظامی یونٹس کے قیام کی ضرورت ہے۔ یاد رہے کہ گزشتہ دنوں اسلام آباد میں معاشی سمٹ سے خطاب میں محسن نقوی نے یہ کہا تھا کہ جس نظام کے

ریاستی ضروریات میں تبدیلی آتی رہتی ہے۔ ڈی جی آئی ایس پی آر نے کہا کہ عوام کی خواہشات ہی سب سے اہم ہیں اور گڈ گورننس یا انتظامی اصلاحات سے متعلق کوئی بھی فیصلہ عوام اور ان کے منتخب نمائندوں کی رائے کے مطابق ہونا چاہیے۔ ان کے مطابق پاکستان کے تمام سیاسی اور انتظامی معاملات کا راستہ آئین، قانون اور جمہوری عمل سے ہو کر گزرتا ہے۔ ڈی جی آئی ایس پی آر نے کہا کہ نیشنل ایکشن پلان کے 14 نکات پر حکومت اور اپوزیشن سمیت تمام سیاسی قوتوں کے

ضلعی حکومتوں کا نظام فعال ہوتا تو نئے

صوبوں کی ضرورت ہی نہ پڑتی



اندرونی رہ رہے ہیں یہ گر چکا ہے اور مسائل کے حل کے لیے پاکستان میں نئے صوبے بنانا ہوں گے۔ اس خطاب کے اگلے ہی روز پاکستانی فوج کے ترجمان نے پریس بریفنگ کے دوران ملک میں گڈ گورننس کے متعلق ایک سوال کے جواب میں کہا کہ پاکستان کو بہتر انتظامی نظام کی جانب بڑھنا ہوگا اور اس حوالے سے ضروری اصلاحات پر غور کیا جانا چاہیے۔ جبکہ مختلف سیاسی جماعتوں کی جانب سے بھی محسن نقوی کے اس بیان پر رد عمل آ رہا ہے۔

اسلام آباد میں معاشی سمٹ سے خطاب کرنے آئے وفاقی وزیر داخلہ محسن نقوی کے ابتدائی کلمات یہ تھے۔ آج مجھے تھوڑی سی سیاسی تقریر کرنا پڑے گی۔ اس کے بعد انھوں نے کہا کہ جس نظام کے اندر ہم رہ رہے ہیں یہ کولمبوس کر چکا ہے اور ساتھ ہی بظاہر اس کے حل کے طور پر پاکستان میں نئے صوبے بنانے کا مشورہ دے دیا۔ ان کے الفاظ تھے کہ انتظامی یونٹس یا صوبے، اس کو جو مرضی نام دے لیں، اس کو عوام کی سطح پر لے کر جانا پڑے گا۔ انھوں نے مزید کہا کہ وفاقی حکومت جب اپنا بجٹ بناتی ہے تو خسارے کا بناتی ہے تو اس میں یہ بات کی جاتی ہے کہ اس سال کتنا قرضہ لینا ہے۔ تو کیا یہ ہمارا فرض نہیں ہے کہ اس کو ٹھیک کیا جائے۔ محسن نقوی کا کہنا تھا کہ ملک کا قرض ہر سال بڑھتا جا رہا ہے جب تک اس سسٹم کو ری سیٹ نہیں کریں گے تب تک مسائل حل نہیں ہوں گے۔ وفاقی وزیر داخلہ نے تجویز دی کہ اس کے لیے پاکستان کی تمام سیاسی جماعتوں کو ایک کمرے میں بیٹھنا پڑے گا۔ چاہے وہ ایک دن بیٹھیں، ایک مہینہ بیٹھیں یا ایک سال بیٹھیں۔ محسن نقوی کے مطابق پاکستان کی تمام سیاسی جماعتوں کو صوبوں کے نئے یونٹس سے لے کر اپنے ملک کا ایک ایک مسئلہ پیچھے کرنا پڑے گا۔ انھوں نے مزید کہا کہ جب تک ایسا نہیں کیا جاتا اس وقت تک ملک کے حالات تبدیل نہیں ہو سکتے چاہے آپ جتنے مرضی سیمینار کر لیں یا جتنی مرضی تقریرات کر لیں۔ اس کے بعد اگلے ہی دن ڈی جی آئی ایس پی آر نے اسے اپنی پریس بریفنگ کے دوران ایک سوال کے جواب میں کہا کہ گڈ گورننس پاکستان کے لیے ایک انتہائی اہم اور سنجیدہ موضوع ہے اور ملک کو درپیش متعدد مسائل کا حل مؤثر حکمرانی اور بہتر انتظامی نظام سے جڑا ہوا ہے۔ ان کے بقول گورننس کا عمل جمود کا شکار نہیں رہ سکتا کیونکہ وقت کے ساتھ ٹیکنالوجی، آبادی اور

درمیان اتفاق رائے موجود ہے، جبکہ انسداد دہشت گردی، مدارس سے متعلق اصلاحات اور افغان پناہ گزینوں کی واجبی جیسے معاملات بھی بہتر حکمرانی کا حصہ ہیں۔ تاہم گڈ گورننس کیسے لائی ہے، کون سی اصلاحات کرنی ہیں اور کس سمت جانا ہے، یہ فیصلہ سیاسی جماعتوں اور سیاست دانوں نے کرنا ہے۔ ان کا کہنا تھا کہ پاکستان کو بہتر انتظامی نظام کی جانب بڑھنا ہوگا اور اس حوالے سے ضروری اصلاحات پر غور کیا جانا چاہیے۔ انھوں نے مثال دیتے ہوئے کہا کہ 1972 میں ملک کی آبادی تقریباً چار سے پانچ کروڑ تھی اور چار صوبے تھے، جبکہ آج آبادی کئی گنا بڑھ چکی ہے، اس لیے یہ بحث جائز ہے کہ آیا موجودہ انتظامی ڈھانچہ گڈ گورننس کی ضروریات پوری کر رہا ہے یا نہیں۔ لیفٹیننٹ جنرل احمد شریف چوہدری نے کہا کہ نئے صوبوں کے قیام یا دیگر انتظامی تبدیلیوں سے متعلق فیصلے سیاسی جماعتوں، منتخب قیادت اور جمہوری عمل کے ذریعے ہونے چاہئیں۔ ان کے بقول یہ طے کرنا سیاست دانوں کی ذمہ داری ہے کہ ملک میں بہتر حکمرانی کے لیے کس نوعیت کی تبدیلیاں درکار ہیں۔

وفاقی وزیر منصوبہ بندی احسن اقبال نے محسن نقوی کے نئے صوبوں کے مشورے یا مطالبے سے تو اتفاق کیا لیکن وہ اس بیان سے متفق نہیں کہ نظام ڈھے چکا ہے۔ ان کا کہنا تھا کہ میرے نزدیک سسٹم کولمبوس کہنا مناسب نہیں۔ سسٹم صوبائی مرکزیت، این ایف سی ایوارڈ کی کمزوریوں اور پورو کر سکی کے نتیجے سے جام ہو گیا ہے۔ احسن اقبال نے وہ وجوہات بیان کیں جن کی بنیاد پر ان کا خیال ہے کہ ملک میں نئے صوبے یا انتظامی یونٹس بنانے کی اشد ضرورت ہے۔

انھوں نے بتایا کہ 18 ویں ترمیم کا مقصد یہ تھا کہ اختیارات کو وفاق سے صوبوں تک اور صوبوں سے ضلعی حکومتوں تک منتقل کیا جائے، تاہم آئینی ترمیم کے بعد صوبوں کو تو اختیارات منتقل ہو گئے، لیکن انھوں نے وہ تمام اختیارات اپنے پاس ہی رکھ لیے۔ احسن اقبال کا کہنا تھا کہ اس وقت صوبے مرکزیت کے ساتھ ایک انتظامی یونٹ کی صورت اختیار کر چکے ہیں، جس کی وجہ سے تعلیم اور صحت سمیت تمام شعبہ جات ابتری کا شکار ہوئے ہیں۔ وفاقی وزیر منصوبہ بندی کا کہنا تھا کہ یا تو صوبوں کے اختیارات ضلعی حکومتوں کو دے دیے جائیں، یا پھر پاکستان کے 160 اضلاع میں بااختیار مقامی حکومتیں قائم کی

جائیں۔ احسن اقبال کے بقول اگر ایسا نہیں کیا جاتا تو ملک کو زیادہ موثر انداز میں چلانے کے لیے نئے اور قابل انتظام انتظامی یونٹس قائم کرنا ناگزیر ہو جائے گا۔ وفاقی وزیر کا کہنا تھا کہ پاکستان کی آبادی بڑھ چکی ہے، اب صوبائی دارالحکومتوں میں بیٹھ کر صوبے چلانا ناممکن ہو چکا ہے، اس کا حل یہ ہے کہ یا تو تمام اضلاع میں بااختیار مقامی حکومتیں بنادی جائیں یا ملک میں 15 سے 18 صوبے بنادیے جائیں۔

احسن اقبال نے دلیل میں انڈیا سمیت دیگر ممالک کی مثالیں دیتے ہوئے کہا کہ ترکی میں 81 صوبے ہیں، یہاں تک کہ افغانستان میں بھی 30 سے زیادہ صوبے ہیں۔ سوال یہ بھی ہے کہ اگر وفاق نئے صوبوں بنانے کی کوشش کرتا ہے تو کیا اتحادی جماعت پیپلز پارٹی اس کی حمایت کرے گی؟

اس سوال کا جواب دیتے ہوئے پیپلز پارٹی کے رہنما قمر زمان کائرہ نے کہا کہ ان کی جماعت کا اس حوالے سے موقف بہت واضح ہے کہ نئے صوبے بنانے کا طریقہ کار آئین میں موجود ہے۔ اور وہ اسی طریقہ کار کے تحت ہی بنائے جاسکتے ہیں۔ ان کا کہنا تھا کہ جس صوبے کو تقسیم کرنے کی ضرورت ہوگی، وہی صوبہ اس پر بحث کرے گا، آئین میں ترمیم کی جائے گی، اور نیا صوبہ صرف اسی صورت میں بن سکتا ہے۔ قمر زمان کائرہ نے کہا کہ پیپلز پارٹی نئے صوبوں کی مخالفت نہیں کرتی جہاں نئے صوبوں کی ضرورت محسوس کی جائے گی وہاں آئینی طریقہ کار پر عمل کرتے ہوئے بنالیے جائیں تو ہمیں کوئی مسئلہ نہیں۔

پاکستان میں نئے صوبے بنانے کے لیے طریقہ کار کی رہنمائی آئین پاکستان کی شق نمبر 239 کی ذیلی شق چار سے ملتی ہے۔ اس شق میں دیے گئے طریقہ کار کے مطابق جس صوبے کو تقسیم کر کے نئے صوبے بنائے جانے ہوں، اگر اس متعلق صوبے کی اسمبلی کے اراکین کی کل تعداد کی دو تہائی اکثریت صوبے کی حدود میں رد و بدل کے حق میں ووٹ ڈالے گی تو ہی پارلیمنٹ آئینی ترمیمی بل منظور کر کے صدر مملکت کو پیش کر سکتی ہے۔ آئین کی شق 239 کی ذیلی شق چار میں درج ہے: ”آئین میں ترمیم کرنے والا کوئی ایسا بل، جس کے نتیجے میں کسی صوبے کی حدود میں تبدیلی واقع ہوتی ہو، صدر مملکت کی منظوری کے لیے اس وقت تک پیش نہیں کیا جائے گا جب تک اسے متعلقہ صوبے کی اسمبلی اپنے کل اراکان کی کم از کم دو تہائی اکثریت سے منظور نہ کرے۔“ چونکہ صوبے کی حدود کے لیے آئینی ترمیم درکار ہوتی ہے اور آئینی ترمیم کے لیے اراکین اسمبلی کی دو تہائی اکثریت کا ہونا ضروری ہے تو اس کا یہ بھی مطلب ہے کہ صرف صوبائی اسمبلی ہی نہیں، بلکہ قومی اسمبلی و سینیٹ اراکین کی بھی دو تہائی اکثریت ووٹ دے تو ہی کسی صوبے کو مزید تقسیم کر کے نئے صوبے یا انتظامی یونٹس بنائے جاسکتے ہیں۔

یہ امر غور طلب ہے کہ اگر محسن نقوی نظام سے مایوس ہیں تو یہ سیاسی قوتوں کے لیے لمحہ فکریہ ہے کیونکہ محسن نقوی کس کی زبان بولتے ہیں یہ کسی سے ڈھکا چھپا نہیں۔ یہ ایک تلخ حقیقت ہے کہ ہمارے ہاں مخصوص سیاسی مفادات کے تحت ضلعی حکومتوں کے نظام کو موقع نہیں دیا گیا ورنہ آج بیڈ گورننس اور نئے صوبوں کی بات ہی نہ ہو رہی ہوتی یہی وجہ ہے کہ وزیر داخلہ محسن نقوی کے بیان اور اس کے بعد ڈی جی آئی ایس پی آر کی گورننس کے بہتر بنانے کے بیان کے نتیجے میں پاکستان میں گورننس کی بہتری اور نئے صوبوں کے قیام کی بحث ایک بار پھر قومی سیاست اور پالیسی سازی کا اہم موضوع بن گئی ہے۔ ویسے تو ماضی میں بھی مختلف ماہرین تجزیہ کار اور سیاسی جماعتیں بڑھتی ہوئی آبادی، انتظامی مسائل، وسائل کی غیر مساوی تقسیم اور بہتر حکمرانی کی ضرورت کے پیش نظر نئے انتظامی یونٹس کی تشکیل پر زور دیتے آ رہے ہیں جبکہ بعض ماہرین کے نزدیک صرف نئے صوبے بنانا دنیا میں مسائل کا مکمل حل نہیں بلکہ مسائل کے حقیقی حل کیلئے نئے صوبوں کے ساتھ مضبوط بلدیاتی نظام، اختیارات کی کچلی سطح تک منتقلی اور موثر ادارہ جاتی اصلاحات کو بھی ناگزیر قرار دیتے ہیں۔ سوال یہ ہے کہ اگر نئے صوبے بنائے جائیں تو ان کی بنیاد آبادی، رقبہ، وسائل، معاشی خود مختاری یا انتظامی ضرورت میں سے کس اصول پر رکھی جائے؟

اس حوالے سے مصیرین کی رائے ہے کہ پاکستان میں نئے صوبوں کے قیام کی بحث محض ایک سیاسی نعرہ نہیں بلکہ گورننس،

انتظامی اصلاحات اور وفاقی توازن سے جڑا ایک اہم قومی معاملہ بن چکی ہے۔ مختلف سیاسی جماعتیں اور ماہرین اس موضوع پر الگ الگ آراء رکھتے ہیں دو بڑی سیاسی جماعتیں پیپلز پارٹی اور نواز لیگ آئین کے پیچھے چھپتے ہوئے سندھ اور پنجاب میں اپنے اختیارات تقسیم کرنے پر تیار نہیں جس کی عملی مثال پنجاب حکومت کی طرف سے بلدیاتی انتخابات کا انعقاد نہ کرنا اور پیپلز پارٹی کی طرف سے کراچی میں غیر جمہوری طریقے سے اپنے میئر کو منتخب کرنا ہے۔ لیکن ایک نکتے پر بظاہر تقریباً سبھی متفق ہیں کہ موجودہ انتظامی ڈھانچے کو موثر بنانے کے لیے سنجیدہ اصلاحات ناگزیر ہیں، لیکن بدقسمتی سے اس پر عملدرآمد میں سنجیدگی کا فقدان نظر آتا ہے جس کا نتیجہ بیڈ گورننس کی شکل میں سامنے آ رہا ہے۔

سیاسی تجزیہ کاروں کے مطابق پاکستان کا موجودہ وفاقی ڈھانچہ غیر متوازن ہے، کیونکہ پنجاب ملک کی نصف سے زیادہ آبادی پر مشتمل ہے، جبکہ دیگر صوبے نسبتاً چھوٹے انتظامی یونٹس ہیں۔ ان کے مطابق اتنی بڑی آبادی کا ایک ہی انتظامی مرکز سے موثر نظم و نسق ممکن نہیں، جس کے باعث وسائل کی تقسیم، ترقیاتی منصوبوں اور عوامی خدمات میں عدم توازن پیدا ہوتا ہے۔ ان کا کہنا ہے کہ جنوبی پنجاب جیسے خطوں میں بنیادی سہولیات کی کمی بھی اسی غیر متوازن نظام کا نتیجہ ہے، تاہم وہ یہ بھی واضح کرتے ہیں کہ نئے صوبے اکیلے مسئلے کا حل نہیں، بلکہ بااختیار بلدیاتی نظام، صوبائی مالیاتی کمیشن اور وسائل کی منصفانہ تقسیم بھی ضروری ہے۔ جمہوری و آئینی امور کے ماہرین اس بحث کو آئینی زاویے سے دیکھتے ہیں۔ ان کے مطابق نئے صوبوں کا قیام ایک حساس آئینی معاملہ ہے، جس کے لیے متعلقہ صوبائی اسمبلی، قومی اسمبلی اور سینیٹ میں دو تہائی اکثریت درکار ہوتی ہے۔ ان کا کہنا ہے کہ صرف آئینی تقاضے پورے کرنا کافی نہیں، بلکہ وسیع سیاسی اتفاق رائے بھی ضروری ہے۔ ان کے نزدیک اگر مقصد بہتر گورننس ہے تو پہلے مضبوط بلدیاتی نظام کو ترجیح دینی چاہیے، جبکہ نئے صوبوں کے قیام کا فیصلہ آبادی، وسائل، معاشی صلاحیت، انتظامی ضرورت اور عوامی خواہشات جیسے تمام عوامل کو مد نظر رکھ کر کیا جانا چاہیے۔

سیاسی تجزیہ کاروں کے مطابق نئے صوبوں کی موجودہ بحث کو صرف انتظامی ضرورت کے تناظر میں نہیں دیکھا جاسکتا، کیونکہ ماضی میں بھی ایسے مطالبات مختلف سیاسی محرکات کے تحت سامنے آتے رہے ہیں۔ لہذا اصل توجہ نئے صوبے بنانے کے بجائے اختیارات کو کچلی سطح تک منتقل کرنے پر ہونی چاہیے۔ کیونکہ پاکستان میں مقامی حکومتوں کا مضبوط اور بااختیار نظام موجود نہیں، جبکہ دنیا کی کامیاب جمہوریتوں میں عوامی مسائل کا حل مقامی سطح پر منتخب اداروں کے ذریعے کیا جاتا ہے۔

ان کے مطابق نئے صوبے بنائے جائیں یا نہیں، بنیادی مقصد عوام کو فیصلہ سازی میں شریک کرنا، وسائل کی منصفانہ تقسیم یقینی بنانا اور بہتر حکمرانی فراہم کرنا ہونا چاہئے۔ ماہرین کی آراء سے یہ بات سامنے آتی ہے کہ پاکستان میں نئے صوبوں کا معاملہ صرف جغرافیائی تقسیم کا نہیں بلکہ ایک جامع انتظامی، آئینی اور سیاسی اصلاحاتی چیلنج کا حصہ ہونا چاہیے۔ اگر نئے صوبے بنائے بھی جائیں تو ان کے ساتھ مضبوط بلدیاتی نظام، شفاف مالیاتی ڈھانچہ، موثر ادارے اور عوامی نمائندگی کو یقینی بنانا ہوگا۔ ورنہ صرف نئی انتظامی حدود کھینچنے سے گورننس کے بنیادی مسائل حل نہیں ہوں گے۔

ایک سوال یہ بھی اٹھایا جا رہا ہے کہ کیا یہ وقت اس بحث کے لئے موزوں ہے جبکہ پاکستان کے دو صوبے شدید دہشت گردی اور آزاد کشمیر سیاسی بد امنی کا شکار ہیں اور ان صوبوں کے انفراسٹرکچر اور انتظامیہ کے اخراجات کہاں سے نکالے جائیں گے جبکہ امریکہ ایران جنگ کی وجہ سے پاکستان کی معیشت شدید معاشی دباؤ میں ہے۔ لہذا نئے صوبوں کے بنانے کی تجویز پر عمل درآمد کیلئے تو قومی اتفاق رائے پیدا کرنے اور ان سوالات کے قابل عمل جوابات حاصل کرنا ضروری ہیں لیکن شفاف بلدیاتی انتخابات منعقد کر کے مقامی حکومتیں قائم کر کے اختیارات کو کچلی سطح پر منتقل کرنے میں کوئی رکاوٹ نہیں اور میرے نزدیک عوام کے حقیقی مسائل کا حل اسی طرح ممکن ہے۔ مقامی حکومتوں کا نظام فعال نہیں ہونے دیا گیا، اسی وجہ سے نئے صوبوں کی بات ہو رہی ہے، اگر ضلعی حکومتوں کا نظام فعال ہوتا تو نئے صوبوں کی ضرورت ہی نہ پڑتی۔

Tornado IDS شامل ہیں۔ F-15 SA سعودی فضائیہ کے جدید ترین جنگی طیاروں میں شمار ہوتا ہے جبکہ Eurofighter Typhoon فضائی برتری اور زمینی اہداف پر حملوں دونوں کی صلاحیت رکھتا ہے۔ سعودی عرب نے حالیہ برسوں میں فضائی نگرانی، میزائل دفاع اور بغیر پائلٹ کے فضائی نظاموں کی صلاحیت میں بھی سرمایہ کاری کی



ہے، جس سے اس کی فضائی قوت مشرق وسطیٰ کی نمایاں فضائی طاقتوں میں شامل ہے۔

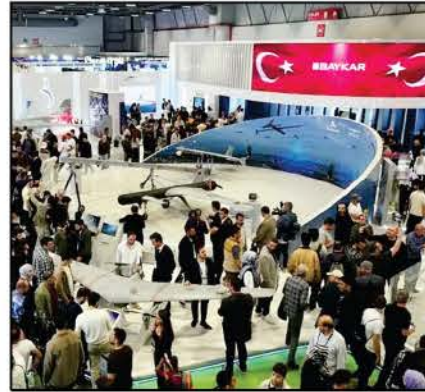
ملٹری بینکس کی رپورٹ کے مطابق 'یمن میں کارروائیوں نے سعودی مسلح افواج کو جنگی تجربہ حاصل کرنے کا موقع دیا۔ تاہم ان کارروائیوں نے شعبوں اور صلاحیت میں موجود خلا کو بھی نمایاں کر دیا، خاص طور پر درست نشانہ لگانے والی فضائی قوت کے استعمال، فضا اور زمین کے درمیان رابطہ و ہم آہنگی، اور رسد کے انتظام کے حوالے سے۔' اس میں کہا گیا ہے کہ سعودی سرزمین پر 'کروز میزائل اور ڈرون حملے ملک کی فضائی اور میزائل دفاعی صلاحیتوں میں موجود خامیوں کو نمایاں کرتے ہیں۔' ریاض نے 2023 میں ڈرون خریدنے کے لیے ترکی سے معاہدہ کیا تھا۔ سعودی ویژن 2030 کے تحت ریاض دفاعی اخراجات کا 50 فیصد مقامی سطح پر خرچ کرنے کا ارادہ رکھتا ہے۔

ڈرونز کا بڑھتا استعمال

تینوں ممالک کی افواج کی جانب سے یو اے ویزا ڈرونز میں سرمایہ کاری کی جارہی ہے۔ پاکستان اور سعودی عرب دونوں کی جانب سے ڈرونز کی خریداری کے لیے ترکی سے معاہدے کیے گئے ہیں۔ انٹرنیشنل انسٹی ٹیوٹ فار سٹریٹجک سٹڈیز (آئی آئی ایس ایس) کی رپورٹ دی ملٹری بینکس کے مطابق پاکستان نے حالیہ برسوں میں بغیر پائلٹ فضائی صلاحیتوں میں بتدریج اضافہ کیا ہے۔ پاکستانی مسلح افواج نگرانی، انٹیلی جنس، سرحدی نگرانی اور محدود حملہ آور کارروائیوں کے لیے مختلف اقسام کے ڈرون استعمال کرتی ہیں۔ مقامی طور پر تیار کیے گئے براق، شاہپر اور شاہپر II پاکستان کے نمایاں ڈرون نظاموں میں شامل ہیں۔ شاہپر II کو طویل فاصلے تک نگرانی اور اسلحہ لے جانے کی صلاحیت کے ساتھ تیار کیا گیا ہے، جبکہ براق مسلح کارروائیوں کے لیے استعمال کیا جاتا ہے۔ ملٹری بینکس کے مطابق پاکستان چین کے ساتھ دفاعی تعاون کے ذریعے اپنی ڈرون اور نگرانی کی صلاحیتوں کو بھی وسعت دیتا رہا ہے، جس سے انٹیلی جنس اور سروپلیٹس کی صلاحیت میں اضافہ ہوا ہے۔ مئی 2025 کی فوجی لڑائی کے بعد انڈیا نے پاکستان پر اس کے خلاف ترک ساختہ ڈرونز استعمال کرنے کا دعویٰ کیا تھا۔ ملٹری بینکس کی رپورٹ کے مطابق ترکی کا شمار دنیا میں نمایاں طور پر فوجی ڈرون تیار کرنے والے ممالک میں ہوتا ہے اور اس کی دفاعی صنعت نے اس شعبے میں نمایاں پیش رفت کی ہے۔

ترکی کے اہم ڈرون پلیٹ فارمز میں Bayraktar TB2، Aksungur اور Anka، Bayraktar Akinci شامل ہیں۔ Bayraktar TB2 کو مختلف جنگی اور نگرانی کی کارروائیوں میں استعمال کیا جا چکا ہے، جبکہ Akinci زیادہ وزن کا اسلحہ اور جدید سینسر لے جانے کی صلاحیت رکھتا ہے۔ Anka اور Aksungur طویل دورانیے کی پرواز اور انٹیلی جنس، نگرانی اور ریکی مشن انجام دے سکتے ہیں۔ رپورٹ ملٹری بینکس ترکی کی بڑھتی ہوئی مقامی دفاعی صنعت کو اس کی فوجی صلاحیت کا ایک اہم جزو قرار دیتی ہے،

جس میں بغیر پائلٹ فضائی نظام نمایاں حیثیت رکھتے ہیں۔ ترکی نہ صرف اپنی مسلح افواج کو یہ نظام فراہم کرتا ہے بلکہ متحدہ ممالک کو ان کی برآمد بھی کرتا ہے۔ اسی طرح سعودی عرب نے حالیہ برسوں میں بغیر پائلٹ فضائی صلاحیتوں میں نمایاں سرمایہ کاری کی ہے۔ سعودی افواج نگرانی اور حملہ آور دونوں نوعیت کے ڈرون استعمال کرتی ہیں۔ اس کے زیر استعمال نمایاں نظاموں میں چینی ساختہ CH-4 اور Wing Loong سیریز شامل ہیں۔ اس کے ساتھ وژن 2030 کے تحت سعودی عرب مقامی سطح پر ڈرون تیار کرنے کی پالیسی پر بھی عمل پیرا ہے تاکہ درآمد شدہ نظاموں پر انحصار کم کیا جاسکے۔ سعودی عرب سرحدی نگرانی، اہم تنصیبات کے تحفظ، انٹیلی جنس جمع کرنے اور عسکری کارروائیوں کے لیے اپنے بغیر پائلٹ فضائی نظاموں کی صلاحیت میں مسلسل اضافہ کر رہا ہے، جس سے اس کی فضائی نگرانی اور رد عمل کی صلاحیت مزید مضبوط ہوئی ہے۔



سمندری طاقت

گلوبل فائر پاور انڈیکس کے مطابق تینوں ممالک میں سے سب سے زیادہ بحری اثاثے ترکی کے پاس ہیں، جن کی تعداد 192 ہے۔ جبکہ اس کی بحریہ کے ایک لاکھ ہلکاروں کی تعداد بھی سب سے زیادہ ہے۔ اس کے مقابلے پاکستان کے پاس 57500 بحری ہلکار اور 120 بحری اثاثے ہیں۔ جبکہ سعودی عرب کی بحری فوج صرف 13500 ہلکاروں پر مشتمل ہے اور اس کے پاس 32 بحری اثاثے ہیں۔ ترک بحریہ مشرقی بحیرہ روم، بحیرہ اسود اور بحیرہ ائجیئن میں کام کرنے والی خطے کی طاقتور بحری افواج میں شمار ہوتی ہے۔ ملٹری بینکس 2025 کے مطابق ترک بحریہ کی سب سے نمایاں خصوصیت اس کا بڑا اور متنوع بحری بیڑہ ہے۔ اس میں 13 آبدوزوں میں سے جدید Reis کلاس آبدوز ایئر انڈیپنڈنٹ پروپلشن ٹیکنالوجی سے لیس ہے۔ ترکی ان تینوں میں واحد ملک ہے جس کے پاس ہیلی کاپٹر کیریئر (لینڈنگ ہیلی کاپٹر ڈاک یا ایل ایچ ڈی) ہے۔ TCG Anadolu نامی 'ایمفینیس اسالٹ شپ' ایک وقت میں سینکڑوں فوجیوں، درجنوں گاڑیوں اور متعدد ہیلی کاپٹروں کو لے جاسکتا ہے۔

دریں اثبات ترک بحریہ کے پاس 17 فریگیٹس، 9 کورویٹس اور درجنوں میزائل بردار اور پیٹرولنگ جہاز موجود ہیں۔ ترکی نے مقامی MILGEM پروگرام کے ذریعے اپنی بحری صنعت کو نمایاں طور پر فروغ دیا، جس کے نتیجے میں Ada کورویٹس اور Istif کلاس فریگیٹس تیار کی گئی ہیں۔ اس کے علاوہ ترکی سمندری ڈرونز اور بغیر عملے کے بحری نظاموں کی تیاری میں بھی دنیا کے نمایاں ممالک میں شمار ہوتا ہے۔ جہاں تک بات پاکستانی بحریہ کی ہے تو اس کے پاس آٹھ آبدوزیں اور 12 فریگیٹس ہیں۔ جون 2026 کے دوران پاکستانی نیوی کی ہیلی ہنکو رکلاس آبدوز کراچی کی بندرگاہ پر پہنچی تھی جو کہ پاکستان اور چین کے دفاعی تعاون کے تحت تیار کی گئی ہے۔ حکام کے مطابق یہ جدید جنگی نظاموں، نئے سینسرز، ایئر انڈیپنڈنٹ پروپلشن (اے آئی پی) ٹیکنالوجی اور بہتر سٹیلیٹ خصوصیات سے لیس ہے۔

اس کے علاوہ پاکستان کے پاس پانچ آگوسٹا کلاس آبدوزیں ہیں، جن میں دو ایئر انڈیپنڈنٹ پروپلشن (AIP) سے لیس ہیں۔ اسپیشل فورسز کے لیے تین MG110 آبدوزیں بھی موجود ہیں۔ آبدوزی قوت کو پاکستان کے بحری دفاع اور اس کی جوہری ڈیٹریس کی مستقبل کی منصوبہ بندی میں مرکزی

حیثیت حاصل ہے۔ پاکستانی بحریہ کی فریگیٹس میں چینی ساختہ تغزل کلاس، F-22P (سورڈ کلاس) اور ترک ڈیزائن پر مبنی بابر کلاس شامل ہیں۔ یہ جہاز جدید اینٹی شپ اور فضائی دفاعی میزائلوں سے لیس ہیں۔ رائل سعودی نیوی ان دونوں ممالک سے قدرے پیچھے مگر خطی کی نمایاں بحری قوتوں میں شمار ہوتی ہے۔ اس کی مرکزی ذمہ داری بحیرہ احمر اور خلیج عرب کے وسیع ساحلی علاقوں کا دفاع ہے۔ ملٹری بینکس کی رپورٹ کے مطابق سعودی عرب کے پاس 12 جدید فریگیٹس ہیں جن میں الریاض، المدینہ اور نئے انجیل کلاس جہاز شامل ہیں۔ جبکہ ہسپانوی ڈیزائن کے Avante 2200 فریگیٹس سعودی بیڑے کا حصہ بن چکے ہیں اور انھیں ہارپون اینٹی شپ میزائل، ESSM فضائی دفاعی میزائل اور جدید سینسرز سے لیس کیا گیا ہے۔ سعودی عرب کے پاس درجنوں پیٹرولنگ اور ساحلی جنگی جہاز، مائن کاؤنٹر میوزر جہاز (سمندری بارودی سرنگوں کے لیے) اور بحری ہیلی کاپٹر بھی موجود ہیں۔ اگرچہ سعودی عرب کے پاس آبدوزی قوت موجود نہیں لیکن اس کی بحری حکمت عملی جدید جنگی جہازوں، ساحلی دفاع اور فضائی میزائل تحفظ پر مرکوز ہے۔

جوہری صلاحیت

ان تینوں ممالک میں سے صرف پاکستان کے پاس اعلانہ جوہری ہتھیار ہیں۔ جبکہ ترکی صرف نیو کے جوہری شرائطی نظام کا حصہ ہے اور سعودی عرب نے 'پراسر' مقاصد کے لیے حال ہی میں امریکہ کے ساتھ سویلیٹن جوہری پروگرام کے



معاہدے پر اتفاق کیا ہے۔ تاہم ٹرمپ نے اس معاملے پر ابراہیمی معاہدوں میں شمولیت اور اسرائیل کو تسلیم کرنے کی شرط رکھی تھی۔ سٹاک ہوم انٹرنیشنل پیس ریسرچ انسٹیٹیوٹ (سپری) کی رپورٹ 'ورلڈ نیوکلیر فورسز 2026' کے مطابق پاکستان کے جوہری ہتھیاروں کا ذخیرہ جنوری 2026 تک تقریباً 170 وارہیڈز پر مشتمل تھا۔ رپورٹ کے مطابق پاکستان اپنی جوہری صلاحیت کے زمینی، فضائی اور بحری اجزا پر مشتمل 'نیوکلیر ٹرائیڈ' نظام کو بتدریج وسعت دے رہا ہے۔ اگرچہ پاکستان کی زمینی اور فضائی جوہری صلاحیتیں مضبوط ہیں تاہم اس کی سمندری جوہری حملے کی صلاحیت اب بھی ترقی اور آزمائش کے مرحلے میں ہے۔ سپری کے مطابق پاکستان نے میزائل نظاموں کی تیاری اور فسل مواد کے ذخائر میں اضافے کے باعث آئندہ برسوں میں اپنے جوہری ہتھیاروں کے ذخیرے کو مزید بڑھا سکتا ہے۔

رپورٹ کے مطابق پاکستان کے جوہری ہتھیار لے جانے والے اہم میزائلوں میں شاہین I، شاہین II، غوری، غزنوی، نصر اور بابر کروز میزائل شامل ہیں۔ پاکستان اب تیل نامی ہیلک میزائل بھی تیار کر رہا ہے جسے متعدد آزادانہ اہداف کو نشانہ بنانے والے وارہیڈز (MIRV) لے جانے کی صلاحیت کے لیے ڈیزائن کیا گیا ہے۔ تاہم سپری کے مطابق جنوری 2026 تک اس کی عملی تعیناتی کے شواہد موجود نہیں تھے۔ پاکستان بابر 3 سمندر سے فائر کیے جانے والے کروز میزائل کے ذریعے بحری جوہری صلاحیت بھی حاصل کرنے کی کوشش کر رہا ہے۔ ترکی کے بارے میں اس رپورٹ میں کہا گیا ہے کہ ترکی خود جوہری ہتھیار رکھنے والے ممالک میں شامل نہیں ہے اور اس کے پاس قومی سطح کا کوئی جوہری ہتھیاروں کا ذخیرہ موجود نہیں۔ تاہم ترکی نیو کے جوہری شرائطی نظام کا حصہ ہے اور امریکی جوہری بموں کی میزبانی کرنے والے اتحاد کے چند ممالک میں شامل ہے۔

رپورٹ کے مطابق امریکہ کے جدید B61-12 جوہری بم یورپ میں کئی نیوٹروٹرون پر تعینات ہیں، جن میں ترکی بھی شامل ہے۔ یہ ہتھیار امریکی تحویل میں رہتے ہیں اور ترکی ان کا مالک نہیں۔ اسی رپورٹ میں یہ بھی کہا گیا ہے کہ ترکی کی فضائیہ مستقبل میں F-35 پروگرام سے متعلق تبدیلیوں اور نیوٹ کے جوہری انتظامات کے تناظر میں مغربی جوہری دفاعی ڈھانچے کا حصہ بنی ہوئی ہے۔ لیکن ترکی کے اپنے جوہری وارہیڈز یا جوہری میزائل موجود نہیں ہیں۔ رپورٹ میں سعودی عرب کا ذکر بھی موجود ہے۔ اس کے مطابق سعودی عرب جوہری ہتھیار رکھنے والی ریاست نہیں ہے اور اس کے پاس کسی جوہری ہتھیار یا جوہری وارہیڈ کا معلوم ذخیرہ موجود نہیں۔ تاہم رپورٹ میں پاکستان اور سعودی عرب کے درمیان دفاعی تعاون کے بڑھتے ہوئے تعلقات کا ذکر کیا گیا ہے۔ رپورٹ کے مطابق ستمبر 2025 میں دونوں ممالک نے ایک سٹر-جنگ باہمی دفاعی معاہدہ کیا۔ سپری نے نشانہ دہی کی کہ معاہدے میں پاکستان کی جوہری صلاحیت کو سعودی عرب تک توسیع دینے کی صریح تصدیق نہیں کی گئی۔ لیکن بعد ازاں پاکستان کے وزیر دفاع خواجہ محمد آصف کے بعض بیانات نے اس امکان پر بحث کو تقویت دی۔ رپورٹ کے مطابق اس حوالے سے کوئی واضح ثبوت موجود نہیں کہ پاکستان کی جوہری صلاحیت سعودی عرب کے لیے نافذ کی گئی ہے۔ تاہم اس موضوع نے مشرق وسطیٰ کی سکیورٹی صورتحال میں ایک نئی بحث کو جنم ضرور دیا ہے۔

آئی آئی ایس ایس کے ایک تجزیے کے مطابق جوہری ڈیٹریس کے بارے میں پاکستان کا غیر واضح موقف اتحادیوں کی ترویجی پوزیشن کو مضبوط بنانے میں غیر یقینی صورتحال پیدا کر سکتا ہے۔ سعودی عرب کے پاس روایتی ہیلک میزائل فورس موجود ہے۔ سپری کے مطابق سعودی عرب ماضی میں چینی ساختہ DF-3 ہیلک میزائل حاصل کر چکا ہے اور DF-21 میزائلوں کی موجودگی سے متعلق بھی اطلاعات سامنے آتی رہی ہیں۔ لیکن سعودی عرب کو جوہری ہتھیاروں کی حامل ریاست قرار نہیں دیا جاتا اور اس کی موجودہ میزائل فورس کو روایتی دفاعی صلاحیت کا حصہ سمجھا جاتا ہے۔

دفاعی کمزوریاں



سٹنسن سینٹر سے وابستہ سٹریٹجک امور کے ماہر ڈیوئیڈ مارکی بتاتے ہیں کہ دفاعی صلاحیتوں کا انتہائی سادہ انداز میں خلاصہ کیا جائے تو یہ کہنا درست ہوگا کہ سعودی عرب سرمایہ اور عالمی ٹیکنالوجی تک رسائی فراہم کرتا ہے جبکہ پاکستان افرادی قوت، جنگی تجربہ اور منفرد جوہری صلاحیتیں رکھتا ہے۔ ترکی مقامی ٹیکنالوجی، نیوٹروٹرون اور ایک جدید اور ہتھیاروں سے لیس فوج رکھتا ہے جس میں بڑھتی ہوئی صلاحیتوں کی حامل بحریہ بھی ہے۔ دفاعی کمزوریوں کے حوالے سے وہ کہتے ہیں کہ 'سعودی عرب کی فوج میں انتہائی تربیت یافتہ افرادی قوت، تجربے اور ادارہ جاتی مضبوطی کی کمی ہے۔ ان کی رائے میں پاکستان کے پاس بجٹ اور وسائل کی کمی ہے، جدید ترین مقامی ٹیکنالوجی کی صنعتیں محدود ہیں، اور وہ عموماً افغانستان اور انڈیا کے ساتھ تنازعات میں الجھا رہا ہے، جبکہ پاکستان کے اندر دہائیوں سے شدت پسندوں کے خلاف کارروائیاں بھی جاری ہیں۔' مارکی مزید کہتے ہیں کہ 'ترکی کو اگلی نسل کے لڑاکا طیاروں تک آسان رسائی حاصل نہیں کیونکہ واشنگٹن نے اسے ایف 35 پروگرام سے خارج کر دیا تھا۔' مگر وہ سمجھتے ہیں کہ 'جب ان تمام عناصر کو یکجا کیا جائے تو ایک حد تک باہم تکمیلی تصویر سامنے آتی ہے: ہر ملک ایسی مختلف صلاحیتیں مہیا کرتا ہے جو دیگر دو ممالک کی کمزوریوں کا ازالہ کرتی ہیں۔'

پاکستان، سعودی عرب اور ترکیہ میں مکہ مشترکہ دفاعی معاہدہ

تینوں ملکوں کی دفاعی قوت، احسرا حبات اور ہتھیاروں کی صلاحیت کیا ہے؟



جائزہ لیا گیا ہے۔

عمیر سلیبی

دفاعی اخراجات، بری فضائی طاقت

گلوبل فائر پاور انڈیکس کے مطابق پاکستان کی مسلح افواج میں تقریباً چھ لاکھ 60 ہزار فعال ہلکار ہیں جبکہ ترکی میں یہ تعداد چار لاکھ 81 ہزار اور سعودی عرب میں دو لاکھ 47 ہزار فعال ہلکار ہیں۔ سویڈن میں قائم سٹاک ہوم انٹرنیشنل پیس ریسرچ انسٹیٹیوٹ (سپری) کے ڈیٹا کے مطابق تینوں ممالک میں سے سب سے زیادہ دفاعی اخراجات سعودی عرب نے 2025 میں 83 ارب ڈالر کے لیے اور یہ دنیا میں سب سے بڑے دفاعی بجٹ والے ممالک کی فہرست میں آٹھویں نمبر پر ہے۔ جبکہ سپری کے مطابق 2025 میں پاکستان کے دفاعی اخراجات 9.11 ارب ڈالر اور ترکی کے 30 ارب ڈالر رہے تھے۔ دنیا میں سب سے بڑے دفاعی بجٹ والے ممالک کی فہرست میں ترکی 18 ویں نمبر پر جبکہ پاکستان 31 ویں نمبر پر ہے۔

پاکستان

پاکستان کی بری فوج تعداد اور ساز و سامان کے لحاظ سے دنیا کی بڑی افواج میں شمار ہوتی ہے اور چین سے اس کی دفاعی برآمدات میں بتدریج اضافہ ہوا ہے۔ انٹرنیشنل انسٹیٹیوٹ فار سٹریٹیجک اسٹڈیز (آئی آئی ایس ایس) کی رپورٹ ملٹری بیلنس کے مطابق پاکستان کے پاس 570,2 سے زیادہ مرکزی ٹینکس اور 600,4 سے زیادہ توپ خانے کے نظام موجود ہیں۔ اس کے بکتر بند دستوں کی بنیاد اٹالڈ، اٹالڈ ون، الضرار اور T-80UD ٹینکوں پر ہے۔ اٹالڈ اور اٹالڈ ون پاکستان کے مقامی طور پر تیار کردہ اہم ٹینک ہیں، جبکہ T-80UD طویل عرصے سے پاکستانی آرمرڈ فورسز کا ایک اہم جزو رہا ہے۔ پاکستان کی بری فوج روایتی جنگی صلاحیت کے ساتھ ساتھ میکائنازڈ اور آرمرڈ فارمیٹرز کی بڑی تعداد بھی رکھتی ہے۔ گلوبل فائر پاور انڈیکس کے مطابق فضائی میدان میں پاکستانی فضائیہ کے پاس 331 جنگی طیارے ہیں جبکہ ملٹری بیلنس کی رپورٹ پاکستان کے کامیٹ لکسیپل ایئر کرافٹس کی تعداد 465 بتاتی ہے۔ پاکستان کے اہم لڑاکا طیاروں میں امریکی ساختہ F-16 فائٹنگ فالکن، چین اور پاکستان کے

دنیا کی تین بڑی مسلم طاقتوں پاکستان، سعودی عرب اور ترکی کے درمیان مکہ معاہدے کے تحت ایک مشترکہ دفاعی اتحاد نے جنم لیا ہے۔ مکہ معاہدے میں شامل تینوں ممالک دفاعی اعتبار سے اپنی اپنی خصوصیات اور صلاحیتیں رکھتے ہیں۔ جیسے انٹرنیشنل انسٹیٹیوٹ فار سٹریٹیجک اسٹڈیز (آئی آئی ایس ایس) کے ایک تجزیے کے مطابق مکہ معاہدے کی علامتی اہمیت یہ ہے کہ اس میں پاکستان کی جوہری طاقت، سعودی عرب کی توانائی کی دولت اور ترک دفاعی صنعت شامل ہیں۔ اگرچہ مکہ معاہدے کا باضابطہ متن جاری نہیں کیا گیا تاہم تینوں ممالک کا کہنا ہے کہ اس مشترکہ دفاعی معاہدے کے تحت کسی ایک دستخط کنندہ ملک پر حملے کو تینوں ممالک پر حملہ تصور کیا جائے گا، جو کہ نیٹو کے آرٹیکل 5 سے ملتی جلتی ایک شق ہے۔ دفاعی ماہرین کی رائے میں اس کا لفظی مطلب یہ ہو سکتا ہے کہ جنوبی ایشیا میں کسی جنگ کی صورت میں سعودی عرب اور ترکی پاکستان کے دفاع کے لیے مدد فراہم کرنے کے پابند ہوں گے۔ اور اگر شام یا مشرقی بحیرہ روم میں اسرائیل اور ترکی کے درمیان تصادم ہوتا ہے تو سعودی اور پاکستانی افواج بھی اس لڑائی میں شامل ہوں گی۔ تاہم دیگر تجزیہ کاروں کا خیال ہے کہ اگر مکہ معاہدے میں شامل ممالک میں سے کسی ایک ملک کے خلاف حملہ ہوا تو یہ بھی ممکن ہے کہ دیگر دو ممالک اس تنازع یا جنگ میں براہ راست شامل ہونے کے بجائے متاثرہ فریق کی مدد اسلحہ، انٹیلیجنس اور سفارتی سطح پر کریں۔ مشرق وسطیٰ کے امور کے ماہر سٹیواے گلگ نے کونسل آف فارن افیئرز کے لیے ایک تحریر میں بتایا کہ مکہ معاہدے پر دستخط کے 48 گھنٹوں بعد ہی اس کی آزمائش ہو گئی تھی جب حوثیوں نے سعودی عرب کے جنوب مغربی شہر جازان میں سعودی آرمی کی ایک ریفائنری پر حملہ کیا۔ اگرچہ 13 جولائی سے سعودی عرب مسلسل حوثیوں کے حملوں کی زد میں رہا ہے تاہم سعودی قیادت نے اپنے نئے شراکت داروں سے مدد طلب نہیں کی۔ سٹیواے گلگ لکھتے ہیں کہ مکہ معاہدہ دراصل مشرق وسطیٰ کے علاقائی نظام میں ایک تبدیلی کی عکاسی کرتا ہے۔ ایک ایسی تبدیلی جس سے امریکہ کے کئی دہائیوں پر محیط قائدانہ کردار میں کمی آ رہی ہے۔ اس تحریر میں تینوں ممالک کی بری، فضائی اور بحری صلاحیتوں کا

کی ملکیت ہیں۔ ملک میں زمینی دفاعی نظام، جہاز سازی اور ڈرونز کی تیاری کے شعبوں میں اہم فوجی ملکیت کے ادارے بھی موجود ہیں اور اس کی دفاعی برآمدات میں نمایاں اضافہ ہو رہا ہے۔ گلوبل فائر پاور انڈیکس کے مطابق ترکی کے پاس 200 سے زیادہ فائٹر طیارے ہیں۔ جبکہ ملٹری بیلنس کی رپورٹ نے کامیٹ لکسیپل ایئر کرافٹس کی تعداد 293 بتائی ہے۔ ترکی کی فضائیہ کی بنیادی قوت F-16 فائٹنگ فالکن طیاروں پر مشتمل ہے، جبکہ محدود تعداد میں F-4E Terminator طیارے بھی استعمال کیے جاتے ہیں۔ ملک کا نامی مقامی پانچویں نسل کے لڑاکا طیارے کی تیاری پر بھی کام کر رہا ہے۔ ملٹری بیلنس کی رپورٹ میں بتایا گیا ہے کہ انقرہ کی جانب سے روس کے S-400 فضائی دفاعی نظام کی خریداری کے متنازع فیصلے کے جواب میں امریکہ نے F-35 طیاروں کی تیاری کے پروگرام سے ترکی کو نکال دیا تھا۔ مگر اب حال ہی میں ٹرمپ نے اس فیصلے پر نظر ثانی بھی کی ہے۔ دریں اثنا ترکی کی فضائی طاقت کا ایک نمایاں پہلو اس کی ڈرون صلاحیت ہے۔ مثلاً Bayraktar، Bayraktar TB2، Anka، Akinci اور Aksungur جیسے ڈرون ترکی کی دفاعی صنعت کی اہم مصنوعات ہیں اور انھیں نگرانی، حملوں اور مختلف فوجی کارروائیوں میں استعمال کیا جاتا ہے۔

سعودی عرب

سعودی عرب کی بری فوج تعداد کے اعتبار سے پاکستان اور ترکی سے چھوٹی ہے، تاہم اسے جدید مغربی اسلحے سے لیس تصور کیا جاتا ہے۔ ملٹری بیلنس کی رپورٹ میں موجود اندازوں کے مطابق سعودی عرب کے پاس تقریباً 840 سے 100,1 مین ٹینکس موجود ہیں۔ اس کی بری فوج کا مرکزی جنگی ٹینک امریکی ساختہ M1A2 Abrams ہے، جسے دنیا کے جدید ترین مین ٹینکوں میں شمار کیا جاتا ہے۔ اس کے علاوہ سعودی فوج ہزاروں بکتر بند گاڑیوں اور جدید خود کار توپ خانے کے نظام بھی استعمال کرتی ہے۔ گلوبل فائر پاور انڈیکس کے مطابق فضائی طاقت سعودی عرب کی عسکری صلاحیت کا اہم ترین شعبہ ہے۔ سعودی فضائیہ کے پاس تقریباً 283 فائٹر طیارے ہیں۔ اس کے اہم لڑاکا طیاروں میں F-15SA، Eurofighter Typhoon، F-15C/D اور

اشتراک سے تیار کردہ JF-17 تھنڈر، چینی J-10C اور میراج III اور میراج V شامل ہیں۔ حالیہ برسوں میں J-10C اور JF-17 بلاک III طیاروں کی شمولیت سے فضائی کی طاقت اور طویل فاصلے تک ہدف کو نشانہ بنانے کی صلاحیت میں اضافہ ہوا ہے۔ پاکستانی فضائیہ جدید فضائی جنگی صلاحیت کے لیے مختلف قسم کے ایئر ٹو ایئر اور ایئر ٹو سرفیس ہتھیار بھی استعمال کرتی ہے۔ مئی 2025 کے دوران انڈیا سے فوجی کشیدگی کے دوران پاکستانی حکام نے دعویٰ کیا تھا کہ اس کے چینی ساختہ جے 10 سی طیاروں نے انڈیا کے متعدد جنگی طیارے مار گرائے تھے۔ ملٹری بیلنس کی رپورٹ کے مطابق پاکستان کی بری اور فضائی افواج کے پاس سابقہ قبائلی علاقوں میں شدت پسندی کے خلاف کارروائیوں سے خاطر خواہ عملی تجربہ حاصل ہوا ہے۔ اس رپورٹ میں بتایا گیا ہے کہ پاکستان کی جوہری اور روایتی فورسز کو انڈیا کے خطرے کو دیکھتے ہوئے ڈھالا گیا ہے جبکہ چین کو پاکستان کا 'مرکزی دفاعی شراکت دار' قرار دیا گیا ہے۔ رپورٹ کے مطابق پاکستان کی مقامی دفاعی صنعت کے پاس جنگی طیاروں کی دیکھ بھال اور مرمت کے لیے سہولیات موجود ہیں، جبکہ مختلف پلیٹ فارمز، ہتھیاروں اور گولہ بارود کی برآمد بھی کی جاتی ہے۔

ترکی

ترکی نیٹو اتحاد کے ان ممالک میں شامل ہے جس کے پاس سب سے بڑی بری افواج ہیں۔ ملٹری بیلنس کے مطابق اس کے پاس 2300 سے زیادہ مرکزی مین ٹینکس اور 2700 سے زیادہ توپ خانے کے نظام موجود ہیں۔ ترکی کی بری فوج کے اہم ٹینکوں میں جرمن ساختہ Leopard 2A4 اور جدید M60T Sabra شامل ہیں، جبکہ مقامی طور پر تیار کیا جانے والا Altay مین ٹینک ترکی کے دفاعی صنعت کے اہم منصوبوں میں شمار ہوتا ہے۔ گزشتہ دو دہائیوں کے دوران ترکی نے بری فوج کے لیے مقامی سطح پر تیار کیے گئے ہتھیاروں اور فوجی گاڑیوں پر انحصار میں نمایاں اضافہ کیا ہے۔ ملٹری بیلنس کی رپورٹ کے مطابق ترکی کی بہت سی بڑی دفاعی کمپنیاں (جیسے Roketsan، ASELSAN اور TAI) مکمل طور پر یا اکثریتی حصص کے ذریعے ترک مسلح افواج فاؤنڈیشن

سہ فریقی مکہ معاہدہ: عالم اسلام کے لئے اُمید کی کرن

سعودی عرب، پاکستان اور ترکیہ کے مابین ہونے والے مشترکہ دفاعی معاہدے کو مسلم دنیا کے لئے ایک تاریخی قدم اور شرق وسطیٰ میں ایک اہم تر و پراتی پیش رفت کے طور پر دیکھا جا رہا ہے۔ یہ معاہدہ مسلم دنیا کیلئے کئی دہائیوں کے بعد ایک اہم سنگ میل کی طرف وہ پہلا قدم ثابت ہو سکتا ہے جس کا مطالبہ پوری امت مسلمہ میں عوامی سطح پر طویل عرصے سے کیا جا رہا تھا۔ اس معاہدہ کو پاکستان سعودی عرب دفاعی معاہدے کا تسلسل کہا جاسکتا ہے اور توقع کی جاسکتی ہے مستقبل میں امت مسلمہ کے وسیع تر مفاد میں اس معاہدے میں مصر، قطر کویت اور ایران سمیت دیگر مسلم ممالک بھی شامل ہو جائیں گے اور یہ نیٹو کی طرح ایک ایسے گریڈ مسلم بلاک کی شکل اختیار کر سکتا ہے جو کسی بڑی طاقت کی محتاجی کے بغیر باہمی اشتراک و تعاون سے جہاں اپنے دفاعی معاشی علاقائی سیاسی و سفارتی مسائل کو حل کرنے کے قابل ہو وہ دنیا کے دیگر معاملات کے بارے میں اس کے موقف اور اقدامات کا وزن ہو۔ یہ دیکھنا اہم ہوگا کہ امریکہ اسرائیل یورپ اور ایران سمیت خطے کے دیگر ممالک اس کو کیسے دیکھتے ہیں اور اس پر کیا رد عمل دیتے ہیں۔ قطر کویت صومالیہ نے تو اسے خوش آئند قرار دیا ہے، تاہم یو ایس سمیت دیگر مسلم ممالک اور امریکہ اور یورپ کی ممالک کی طرف سے تا حال کوئی رد عمل سامنے نہیں آیا۔ پاکستان ترکیہ اور سعودیہ کی طرف سے واضح کیا گیا ہے کہ اس معاہدہ کا کسی ملک کے خلاف کوئی جارحانہ ڈیزائن نہیں ہے یہ باہمی دفاعی معاشی اور علاقائی تعاون و اشتراک پر مبنی ہے۔ اس کے باوجود اسرائیل اور بھارت میں اس معاہدہ کو تشویش کی نگاہ سے دیکھا جا رہا ہے اور اسرائیل نے تو اسے اپنے لیے خطرناک قرار دے دیا ہے۔ اس معاہدے کے حوالے سے یہ سوال سب سے زیادہ اہم ہے کہ آیا یہ معاہدہ اپنے مطلوبہ مقاصد حاصل کر پائے گا یا محض کاغذوں تک ہی محدود ہو کر رہ جائے گا؟ مزید یہ کہ اس پر عملدرآمد کن صورتوں میں ہوگا، اس کی حدود اور طریقہ کار کیا ہوگا؟ ان سوالات کا جواب حاصل کرنے سے پہلے یہ دیکھنا ضروری ہے کہ اس معاہدے کے اہم نکات کیا ہیں۔ اس معاہدے کے سب سے اہم نکتے کے مطابق معاہدے میں شریک تینوں ممالک میں سے کسی ایک ملک پر حملہ سب پر حملہ تصور کیا جائے گا۔ اس ضمن میں جاری ہونے والے ایک مشترکہ اعلامیے میں کہا گیا ہے کہ اس معاہدے کا مقصد کسی بھی جارحانہ اقدام کے خلاف اجتماعی دفاع کو مضبوط بنانا ہے، اور اس میں یہ طے کیا گیا ہے کہ تینوں ریاستوں میں سے کسی ایک کے خلاف ہونے والا کوئی بھی عسکری حملہ سب کے خلاف حملہ تصور کیا جائے گا۔ مزید کہا گیا ہے کہ یہ معاہدہ تینوں ریاستوں کے درمیان دفاعی تعاون کے تمام پہلوؤں کو فروغ دینے اور انھیں مضبوط بنانے سے متعلق ہے۔ اگرچہ اس معاہدے کی مکمل تفصیلات تا حال سامنے نہیں آئیں ہیں تاہم پاکستانی دفتر خارجہ کے مطابق اس معاہدے کا مقصد جارحیت کے کسی بھی اقدام کے خلاف اجتماعی دفاعی صلاحیت (ڈیفرنس) کو مضبوط بنانا اور دفاعی شعبے میں تعاون کو فروغ دینا ہے۔ دفتر خارجہ کے مطابق اس معاہدے پر دستخط کرنے کی باقاعدہ تقریب سے قبل تینوں ممالک کے رہنماؤں نے مشترکہ دفاعی سمٹ میں شرکت کی، جس میں تینوں ملکوں کے مابین روابط اور مشترکہ مفادات کا جائزہ لیا گیا۔ بیان کے مطابق تینوں ممالک کے درمیان تاریخی تعلقات اور مشترکہ سٹریٹجک مفادات اور طویل عرصے جاری دفاعی تعاون کی بنیاد پر تینوں رہنماؤں نے مکہ مشترکہ دفاعی معاہدے پر دستخط کیے۔ یہ معاہدہ ایک محفوظ اور خوشحال مستقبل کے حصول کی خاطر اپنی اجتماعی سلامتی کو مزید مستحکم کرنے اور خطے اور اس سے باہر امن، سلامتی اور استحکام کو فروغ دینے کے لیے تینوں ممالک کے مشترکہ عزم کا مظہر ہے۔ اس معاہدے کے حوالے سے خبریں اور قیاس آرائیاں کافی عرصے سے جاری تھیں اور رواں برس جنوری میں ترک وزیر خارجہ خاقان فیدان نے کہا تھا کہ پاکستان، ترکی اور سعودی عرب کے درمیان دفاعی تعاون سے متعلق بات چیت جاری ہے۔ فیدان نے اس وقت کہا تھا کہ صدر اردوغان کی یہ سوچ ہے کہ ایک وسیع اور جامع پلیٹ فارم کی بنیاد رکھی جائے۔ اس کے بعد جنوری میں ہی پاکستان کے وزیر مملکت برائے دفاعی پیداوار رضا حیات راج نے تصدیق کی تھی کہ پاکستان، سعودی عرب اور ترکی کے مابین ایک سال کے مذاکرات کے بعد دفاعی معاہدے کا مسودہ تیار کیا جا چکا ہے۔ تاہم انھوں نے واضح کیا تھا کہ یہ معاہدہ پاکستان اور سعودی عرب کے درمیان پہلے سے موجود سیوریٹی معاہدے سے الگ ہوگا۔ یہ پہلو اہم ہے کہ پاکستان، سعودی عرب اور ترکی کے مابین یہ معاہدہ ایسے وقت میں طے پایا ہے جب شرق وسطیٰ میں سیوریٹی اور سفارتی توازن تیزی سے بدل رہا ہے اور نئے اتحاد تشکیل پا رہے ہیں۔ پاکستان حالیہ عرصے میں امریکہ اور ایران کے درمیان کشیدگی کم کرنے کی سفارتی کوششوں میں شامل رہا ہے جبکہ ترکی غرہ جنگ کے خاتمے کے لیے سفارتی سطح پر سرگرم کردار ادا کر رہا ہے۔ اس مجوزہ معاہدے کو اس تناظر میں بھی اہم قرار دیا جا رہا ہے کہ پاکستان مسلم دنیا کی واحد جوہری ہتھیاروں سے لیس ریاست ہے جو دشمن قوتوں کی جارحیت کے خلاف ڈیفرنس کے طور پر کردار ادا کر سکتی ہے۔ اس معاہدے کے حوالے سے یہ سوال بہت اہم ہے کہ یہ معاہدہ ان تینوں ممالک اور خطے کیلئے کیا کردار ادا کر سکتا ہے؟ اس بارے میں تجزیہ کاروں کا کہنا ہے کہ تینوں ممالک کے مابین ہونے والا یہ معاہدہ اہم ضرور ہے لیکن یہ نہیں کہا جاسکتا کہ اس کے بعد سب کچھ بدل جائے گا۔ ترک اخبار ڈیلی صبح سے وابستہ صحافی 'ہمت چلیک' کہتے ہیں کہ یہ اتحاد عالمی سطح پر گذشتہ ایک دہائی میں پیش آنے والے واقعات کا نتیجہ ہے۔ ان کا کہنا تھا کہ یوکرین، روس، جنگ، مشرق وسطیٰ کے بحران نے کئی ممالک کے لیے سیوریٹی چیلنجز بڑھا دیے ہیں۔ خاص طور پر رواں برس 28 فروری کو امریکہ اور اسرائیل کے ایران پر حملے نے بہت کچھ بدل کر رکھ دیا ہے اور اب بعض ممالک کو سیوریٹی کی ضمانت چاہیے۔ ہمت کہتے ہیں کہ سعودی عرب کی بات کریں تو اسے 28 فروری کے بعد امریکہ سے وہ سیوریٹی تحفظ نہیں ملا جس کی اسے اُمید تھی۔ اسی طرح پاکستان کی بات کریں تو جوہری طاقت ہونے کے باوجود وہ یہ بھی چاہتا ہے کہ بھارت کے خلاف معاملات میں ممالک اس کے پیچھے کھڑے ہوں۔ ان کے بقول اسی طرح ترکی بھی ایسے ہمسائیوں میں گھرا ہوا ہے جہاں سیوریٹی مسائل ہیں۔ لہذا اسے بھی اپنی سیوریٹی کو مزید مستحکم کرنے کے لیے مزید وسائل اور فوجی تعاون کی ضرورت ہے۔ ہمت کہتے ہیں کہ ترکی یہ بھی چاہتا ہے کہ اسرائیل اور ایران کے جانب سے کیے جانے والے غیر متوقع جارحانہ اقدامات کے مقابلے میں ایک سیوریٹی میکنزم موجود ہوتا کہ ان ممالک کی جانب سے پیدا کیے گئے عدم استحکام سے خود کو محفوظ رکھا جاسکے۔ وہ کہتے ہیں: ”میرے نزدیک اس معاہدے میں شریک ممالک کی خطے میں اہمیت کو سامنے رکھ کر کہا جاسکتا ہے کہ ترکی نیٹو کی دوسری سب سے محفوظ فوج، جوہری صلاحیت کا حامل پاکستان، معاشی قوت اور بڑا بھائی سمجھے جانے والے سعودی عرب کے رہنماؤں کا مکہ میں دفاعی معاہدہ کیلئے جمع ہونا بہت اہم اور تاریخی واقعہ ہے۔“ مشرق وسطیٰ کے حالات اور اسرائیل کے عزائم کے تناظر میں دیکھا جائے تو یہ معاہدہ بہت اہم ہے۔ اسرائیل کے سابق وزیر اعظم نے کچھ ماہ پہلے کہا تھا کہ اسرائیل کا اصل دشمن وہ نئی الائنس ہے جو پاکستان، ترکی اور سعودی عرب کے مابین طے پا رہا ہے۔ واضح رہے کہ اسرائیل کے سابق وزیر اعظم نتانیائی بیہیت نے فردری میں کہا تھا کہ خطے میں ایک نیا محاورا بھر رہا ہے جس میں ترکی، قطر، اخوان المسلمین اور ایٹمی ہتھیاروں سے لیس پاکستان شامل ہیں۔ یروشلم میں امریکی بیہودی تنظیموں کے صدور کی کانفرنس سے خطاب کرتے ہوئے نتانیائی بیہیت نے کہا تھا کہ یہ اتحاد اسرائیل کے خلاف دشمنی کو ہوا دے رہا ہے اور سعودی عرب پر اثر انداز ہونے کی کوششیں بھی کی جا رہی ہیں۔ پاکستان کے دفتر خارجہ نے سابق اسرائیلی وزیر اعظم کے پاکستان سے متعلق بیان کو قیاس آرائی قرار دیا تھا۔

صفحہ نمبر

موضوعات

اداریہ

3

4

6

7

8

9

10

11

12

14

15

16

17

19

21

22

پاکستان، سعودی عرب اور ترکیہ میں مکہ مشترکہ دفاعی معاہدہ

ضلعی حکومتوں کا نظام فعال ہوتا تو نئے صوبوں کی ضرورت نہ پڑتی

پٹرولیم لیوی کی ریکارڈ وصولی، معاشی مجبوری یا عوام پر غیر منصفانہ بوجھ؟

تو 'ایکس' میں 'زی' وہ 'بومر'۔۔ کیا ہے یہ گھن چکر؟

ایک بار مارشش تو بار بار مارشش

ٹیکنیکل بانوائٹریو

عدلیہ، انصاف اور عوام/جی فائیو

کیا موجودہ تعلیم نظام میں اسے آئی کو اپنانے کی صلاحیت ہے؟

کا کول اور پھر کا کولیات سے شناسائی تک

کیا، کیوں، کیسے، کتنا، کہاں تک؟

کیا پڑھنا بھی ایک خطرناک عمل ہے؟

بینڈ رائٹنگ۔۔ ذہنی کمزوری کی پیشگی اطلاع بن سکتی ہے؟

متفرق خبریں

موبائل ڈیٹا

موبائل فون تعارف

ضرورت نمائندگان

پاکستان میں گزشتہ 22 سال سے شائع ہونیوالے

فلیر میگزین کو تحصیل و ضلع لیول پر نمائندگان کی

ضرورت ہے۔

موبائل فون کا کاروبار کرنیوالے افراد کو بھی

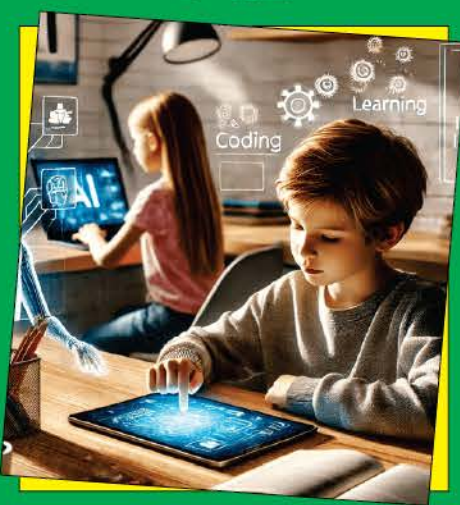
نمائندگی کی دعوت دی جاتی ہے۔

خبریں اور مراسلات فری شائع کئے جائیں گے

0321-5197777

Flat No 200/14, First Floor Tariq Block Garden Town Lahore.

P12



P15



P8



خوشخبری

گزشتہ 22 سال سے باقاعدگی سے کثیر الاشاعت انگریزی میگزین Flare کی مسلسل اور کامیاب اشاعت کے بعد قارئین کی پرزور فرمائش پر اب فلیر میگزین میں اردو صفحات کو شامل کیا جا رہا ہے۔ آپ بھی ان اردو صفحات پر اپنے فیچرز اور آرٹیکلز اور تصاویر شائع کروانے کے لیے ہم سے رابطہ کر سکتے ہیں۔ flare.mag@gmail.com flare.pk flarurdu.com

قیمت ماہانہ
1500 روپے

سالانہ قیمت
15000 روپے

ایڈیٹر انچیف: زبیر قسوری

گرافکس ڈیزائنر: دلشاد حسن شاہ

CAPITAL **FITNESS CLUB**

LADIES & GENTS

REGISTRATION
FREE

No Registration Charges

Monthly Fee: **6000/-**

Walk-in Anytime

First Time in Islamabad

No Registration – Easy Joining

Gym Timings

- 08:00 AM – 11:00 AM (Mixed Timing)
- 11:00 AM – 04:00 PM (Ladies Only)
- 04:00 PM – 11:00 PM (Mixed Timing)

 **0333 438 8888**

 Capital Residency,
E-11/4, Islamabad



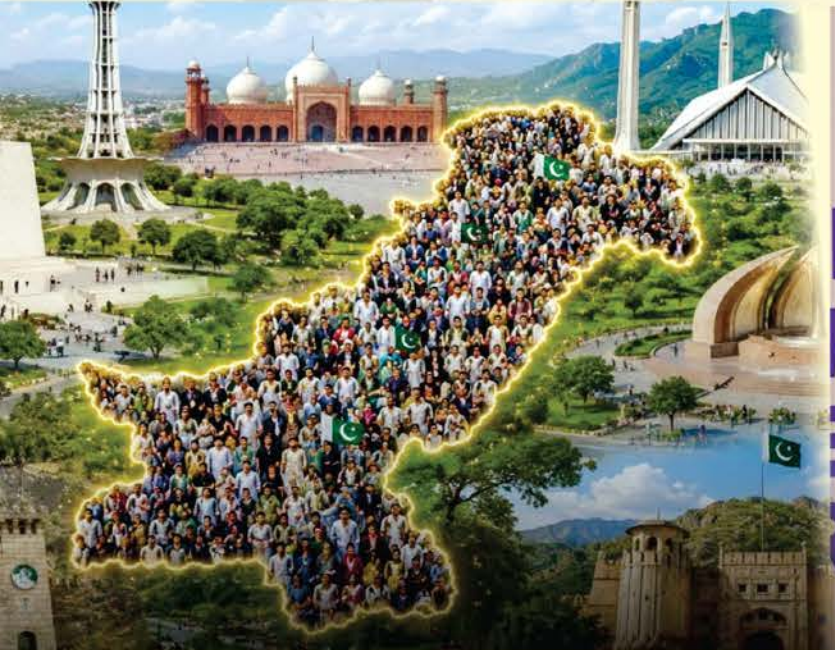
Mix FM
90.6
ہیڈ کوارٹر: لاہور

Mix FM
99
قصور: لاہور

Mix FM
100
پاکستان/عراق/الانمیر: لاہور



مکہ مشترکہ دفاتر معاہدہ
ایک ملک پر حملہ تینوں پر تصور ہوگا



ضلعی حکومتوں کا نظام فعال ہوتا تو
نئے صوبوں کی ضرورت ہی نہ پڑتی



”خواتین کو مدد لینے والی نہیں، معیشت
بنانے والی بنانا ہے“: شکیلہ بانو

Brain

Telecommunication Ltd.

Powering Pakistan's Digital Future

Enterprise-Grade Connectivity | Smart Business Solutions | Nationwide Reach



Fiber Internet & Dedicated Bandwidth

- High-Speed Fiber Connectivity
- Dedicated Internet Access
- Low Latency & High Availability



Corporate & Enterprise Solutions

- MPLS & Metro Ethernet
- VPN & Secure Connectivity
- Multi-Location Networking



Data Center & Cloud Services

- Colocation Services
- Cloud Connectivity
- Managed IT Infrastructure



Smart City & Government Solutions

- IoT & Surveillance Networks
- Secure Government Communications



Managed Services

- 24/7 Network Monitoring
- Technical Support & IT Solutions

Trusted by Corporates, ISPs & Enterprises Across Pakistan



730 Nizam Block Allama Iqbal Town, Lahore



Nationwide Network Coverage

Connect Your Business to the Future



www.brain.net.pk | 042-32100000

vivo V80 Lite 5G

Slay Every Edge

Easy-Grip Curved Display
Dimensity 7360 Turbo Smoothness



Powered by
originOS

*Advertising creativity. Images shown are for reference only, actual product shall prevail.